В169
626

КОНЪЮНКТУРНЫЙ ИНСТИТУТ
НАРКОМВНЕШТОРГА СССР

С. Н. БАКУЛИН, проф. Д. Д. МИШУСТИН

СТАТИСТИКА ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ

В/О „МЕЖДУНАРОДНАЯ КНИГА"
МОСКВА • 1940

КОНЪЮНКТУРНЫЙ ИНСТИТУТ НАРКОМВНЕШТОРГА СССР

В169 626

С. и. 21

С. Н. БАКУЛИН, проф. Д. Д. МИШУСТИН

СТАТИСТИКА ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ

В/О „МЕЖДУНАРОДНАЯ КНИГА"
МОСКВА ● 1940

к
стр. 32
инв. 13, 14, -

ГОСУДАРСТВ. ПУБЛИЧНАЯ
ИСТОРИЧЕСКАЯ
БИБЛИОТЕКА

1141642

ОТ ИНСТИТУТА

Настоящая книга выпускается в качестве учебного пособия для высших учебных заведений Наркомвнешторга, в которых курс статистики внешней торговли является обязательным.

Эта книга предназначается также для практических работников внешней торговли, для которых она может служить пособием для самообразования, а также в качестве справочного материала.

Главы первую и девятую первой части и главы первую, четвертую, пятую, шестую и седьмую второй части написал проф. *Д. Д. Мишустин.*

Главы вторую, третью, четвертую, пятую, шестую, седьмую, восьмую, десятую и одиннадцатую первой части и главы вторую и третью второй части написал доцент *С. Н. Бакулин.*

В составлении десятой главы первой части принимала участие старший статистик-экономист Н. Р. Ресницкая.

Конъюнктурный институт
Наркомвнешторга СССР.

ЧАСТЬ ПЕРВАЯ

СТАТИСТИКА ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ КАПИТАЛИСТИЧЕСКИХ СТРАН

ГЛАВА ПЕРВАЯ

ПРЕДМЕТ И ЗАДАЧИ СТАТИСТИКИ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ КАПИТАЛИСТИЧЕСКИХ СТРАН

1. Круг вопросов, на которые отвечает статистика внешней торговли

Статистический учет внешней торговли в капиталистических странах ограничивается лишь таможенной статистикой.

В буржуазном государстве, основанном на частной собственности, где как производство, так и торговля, находятся в руках частных владельцев, невозможно организовать подлинный учет всех внешнеторговых операций. Буржуазному государству доступен лишь один вид общегосударственного учета внешней торговли, а именно — таможенная статистика.

Поэтому в капиталистических странах понятие статистики внешней торговли совпадает с понятием таможенной статистики. Статистика же таможенных органов крайне несовершенна. Кроме многих недостатков ее методологии, отсутствия надежного первичного материала и т. д. (о чем речь будет итти дальше), она может дать ответы лишь на очень малое количество вопросов. Объясняется это тем, что таможенная статистика может уловить лишь один момент в движении товаров, находящихся во внешнеторговом обороте. Этим моментом является переход товара через границу данной страны. Так как этот переход происходит под наблюдением таможен, то буржуазное государство поручает своим таможенным органам наряду с выполнением их прямых обязанностей (взимать пошлины, следить за тем, чтобы не ввозились и не вывозились запрещенные товары и т. д.) вести статистический учет количества и ценности переходящих через границу товаров. Этот учет в таможнях очень облегчен и не требует больших дополнительных расходов. Всякая таможня должна давать отчет о своей деятельности. Эти отчеты имеют большое значение для государственного бюджета. Ведь таможни взимают пошлины, которые играют в доходной части государственных бюджетов многих стран весьма существенную роль. Государ-

ство весьма заинтересовано поэтому в том, чтобы отчеты таможен были возможно полнее. Как побочный продукт этих таможенных отчетов и возникла статистика внешней торговли. Появившаяся таким образом статистика внешней торговли имеет много преимуществ перед другими видами экономической статистики в капиталистических странах.

Преимущество заключается прежде всего в самом наличии такого рода государственной статистики. Экономическая государственная статистика в капиталистических странах хотя и получила большое развитие за последние десятилетия, однако, дальнейший ее рост наталкивается на большие трудности вследствие анархии производства, господства частной собственности, сопротивления предпринимателей вмешательству государства в их «внутренние» дела, сохранения так называемых коммерческих тайн частных владельцев и т. д.

Государственная статистика промышленности более или менее налажена лишь в США и в Германии. В большинстве же стран, в том числе и таких как Франция, Англия, статистика промышленности носит крайне неполный характер и может дать лишь самое приблизительное представление о производстве.

Еще хуже дело обстоит со статистикой сельского хозяйства и внутренней торговли. Здесь статистика, как правило, построена на ряде косвенных показателей, сугубо ориентировочных данных, на оценках отдельных частных специалистов, экономистов и т. д. «Статистика — указывал Ленин — была в капиталистическом обществе предметом исключительного ведения «казенных людей» или узких специалистов» [1].

Буржуазное государство не в состоянии вести сколько-нибудь полный, точный, достоверный и разветвленный государственный учет народного хозяйства, ибо в условиях господства частной собственности контроль государства над развитием этого хозяйства крайне ограничен.

В области внешней торговли буржуазное государство имеет, благодаря наличию таможенного контроля, главным образом благодаря сильно развитой во всех государствах системе таможенных тарифов, некоторые возможности для организации более или менее широко поставленной государственной статистики. Таможенная статистика имеется почти во всех странах.

Поэтому при всем своем несовершенстве, таможенная статистика принадлежит к числу наиболее налаженных отраслей экономической статистики.

Таможенная статистика — самая старая отрасль экономической статистики. Она возникла очень давно, вместе с возникновением таможенных органов. Она возникла тогда, когда

---

[1] В. И. Ленин. Собр. соч., том XXII, стр. 456, 2-е изд.

о статистике промышленности или сельского хозяйства никто еще не помышлял.

Во многих странах таможенная статистика даже в настоящее время является единственной отраслью экономической статистики, единственным источником для изучения экономики страны. Ко времени, когда жили и боролись К. Маркс и Ф. Энгельс, экономическая статистика была развита так слабо, что в своих трудах основоположники марксизма очень часто обращались именно к таможенной статистике для изучения вопросов, не относящихся к самой внешней торговле. (Письмо Энгельса к Марксу от 14/IV 1856 г.)[1] В третьем томе «Капитала», например, мы находим у Маркса ссылки на таможенную статистику Англии, как на единственный тогда источник, позволявший проследить по данным об экспорте и импорте циклические колебания в развитии капиталистического хозяйства Англии[2].

Однако, являясь наиболее налаженным участком экономической статистики в капиталистических странах, таможенная статистика страдает огромными недостатками, органически вытекающими из сущности капиталистического строя, не способного наладить подлинный учет своего хозяйства. В дальнейшем изложении эти недостатки будут подробно разобраны. Здесь же следует прежде всего подчеркнуть ограниченность круга сведений, который она может дать.

Таможенная статистика, регистрируя момент перехода товаров через государственную границу, делает это, как правило, на основе разного рода документов, содержащих очень скудные, нередко заведомо неверные или лишь приблизительные сведения. В связи с этим таможенная статистика может улавливать очень мало данных об экспортируемых или импортируемых товарах. Поэтому таможенная статистика может ответить лишь примерно на следующие вопросы.

1. Какой товар был ввезен в страну или какой товар был вывезен из страны за определенный отрезок времени — за месяц, год и т. д.

2. Сколько тонн, штук, ящиков товара вывезено или ввезено.

3. Приблизительная ценность отдельных экспортных или импортных товаров.

4. Какова приблизительная общая ценность всех вывезенных товаров и общая ценность ввезенных товаров.

5. Активен или пассивен торговый баланс государства и какова примерная сумма сальдо торгового баланса.

6. Из какой страны привезен товар и какова примерно общая ценность импорта из этой страны.

---

[1] К. Маркс и Ф. Энгельс. Письма, изд. 1931 г., стр. 91 и 92.
[2] К. Маркс «Капитал», т. III, ч. II, 38—39, изд. 1923.

7. В какие страны направлен экспорт товара и какова общая ценность экспорта в распределении по странам.

8. Какое количество судов прибыло в порты страны из-за границы и сколько судов ушло из портов страны за границу.

9. Какова сумма взысканных пошлин по импорту, а также по экспорту.

На эти вопросы таможенная статистика — одних стран более подробно, других менее подробно — отвечает при помощи данных, публикуемых в ежемесячных, квартальных или годовых печатных обзорах.

Если же еще учесть, что таможенная статистика капиталистических стран дает лишь приблизительные данные, а не точные, как это мы имеем в СССР, то станет ясно, что полного представления о внешней торговле капиталистических стран иметь невозможно.

Однако, было бы большой ошибкой на этом основании игнорировать данные таможенной статистики капиталистических стран. При всех своих недостатках она может служить и служит ценным материалом для изучения внешней торговли, экономики, а нередко и политики капиталистических стран. Это тем более верно, что никаких других статистических данных о внешней торговле капиталистических стран не существует.

2. Ненаучный характер таможенной статистики капиталистических стран

Мы уже подчеркивали невозможность организации в капиталистических странах народно-хозяйственного учета. Эта невозможность вытекает из существа законов капиталистического способа производства. В связи с этим общим положением, таможенная статистика капиталистических стран не имеет подлинной научной основы. Методология таможенной статистики ни в одной из стран научно не разработана. Она является продуктом стихийной борьбы, происходящей в капиталистических странах вокруг внешней торговли. Наибольшее влияние на методы таможенной статистики разных стран оказывает борьба между империалистами за раздел и передел рынков, а также противоречия между отдельными группами буржуазии и между буржуазией и помещиками вокруг вопросов таможенных тарифов. Так как статистика тесно связана с тарифами, то и статистика переживает все перипетии борьбы вокруг тарифов. Что это так, видно из того факта, что статистика импорта во всех странах гораздо полнее и точнее, чем статистика экспорта. Большинство импортных товаров обложено таможенными пошлинами. Импортные тарифы во всех странах, в связи с необычайным усилением политики протекционизма и политики автаркии, сильно расширились. Тамо-

женное же обложение экспортных товаров применяется лишь в виде исключения.

Ввиду отсутствия обложения пошлинами, статистика учитывает экспорт гораздо хуже. Правда, в последнее десятилетие, в связи с необычайным расширением демпинга и практикой уплаты государством экспортерам экспортной премии и других поощрений экспорта, статистика экспорта приобрела для буржуазного государства большее значение, чем раньше. Однако, все же во всех государствах статистика импорта поставлена более тщательно, чем статистика экспорта. Сами буржуазные исследователи таможенной статистики вынуждены признать ее недостоверность особенно в части, касающейся экспорта. Один из них — Р. Меерварт — пишет: «На деле во всех странах слышны жалобы на недостоверность статистики вывоза, что отчасти объясняется отсутствием таможенной проверки»[1].

Однако, достоверность таможенной статистики по части импорта также сомнительна. Взять хотя бы такую страну как США. На состоявшемся в 1938 г. XXV национальном конгрессе по вопросам внешней торговли выступил главный статистик Департамента Торговли Е. А. Роппер, который жаловался на недостаток контингента штатных работников, утвержденного для статистических отделов таможенных учреждений. Таможни, говорит Е. А. Роппер, не в состоянии точно выполнять предписания правительства о таможенной статистике. «В результате импортная статистика часто допускает очень много ошибок». «Я хочу, продолжает Роппер, описать несколько общих причин, вызывающих ошибки. Наш опыт показывает, что по товарам, которые облагаются адвалорными пошлинами, ценность этих товаров учитывается точно, но зато количества их часто не учитываются вовсе, а если и учитываются, то не всегда точно. Вместо ярдов статистика записывает квадратные ярды, вместо больших тонн — малые тонны, вместо баррелей — галлоны. Делаются многие другие ошибки подобного рода, которые являются ни чем иным, как небрежностью. С другой стороны, когда речь идет о товарах, облагаемых специфическими пошлинами, или о товарах, свободных от пошлин, то количества этих товаров учитываются статистикой точно, зато ценность их дается или номинальная, или с включением таких расходов, которые не подлежат включению в регистрируемую таможнями ценность, как, например, внутренний фрахт, будущие расходы, расходы по комиссии, страхование и океанский фрахт»[2].

Далее мистер Роппер указывает на ряд других ошибок, де-

---

[1] Р. Меерварт. Введение в хозяйственную статистику. Вып. II. Госиздат, 1925 г., стр. 116

[2] Report of the Twenty-fifth National Foreign Trade Convention. New York, 1939. Стр. 260—275.

лающих таможенную статистику США недостоверной. Он указывает на неправильное распределение статистикой товаров по принятой номенклатуре, на неправильности и неточности первичной документации и т. д. Словом, мистер Роппер дал неприкрашенную картину статистической практики таможенных учреждений одной из тех стран, где статистика поставлена сравнительно хорошо. Нетрудно догадаться, насколько хуже дело обстоит в других капиталистических странах, где статистика поставлена еще хуже.

Борьба отдельных групп буржуазии, интересы которых в области внешней торговли сталкиваются, находит отражение в таможенной статистике в том, что отдельные группы товаров регистрируются при импорте более тщательно, чем другие. Например, во многих странах до тех пор, пока сельскохозяйственные продукты ввозились без пошлин, эти продукты учитывались статистикой весьма поверхностно. С тех же пор, как аграрии добились обложения с.-х. продуктов пошлинами, статистическая регистрация импорта с.-х. продуктов стала значительно обширнее.

Подчиненность таможенной статистики таможенно-тарифному делу ведет к тому, что статистика становится такой же запутанной, как и тарифы. В большинстве стран тарифы настолько разрослись вследствие нескончаемых добавлений, что пользоваться ими неспециалистам стоит большого труда. Во многих городах Европы возникли специальные бюро по выдаче фирмам справок по тарифным ставкам.

Сложность и запутанность тарифов отражается и на качестве таможенной статистики. Сами буржуазные специалисты не могут скрыть эти факты. Некий д-р Генцмер, обсуждая проблему создания единой международной номенклатуры по таможенной статистике, пишет: «Трудно сказать, может ли получить серьезное значение единая международная схема таможенной статистики и единая международная система таможенных тарифов. Ведь без единой международной схемы таможенных тарифов единая таможенная статистика в громаднейшем большинстве стран едва ли мыслима, так как государствам трудно построить свою экспортную и импортную статистику существенно иначе, т. е. не по существующим у них таможенно-тарифным системам»[1].

Из всего этого видно, что методология таможенной статистики является не продуктом глубоко продуманной научной разработки, а результатом стихийной борьбы вокруг тарифов, борьбы интересов отдельных групп буржуазии. Хотя буржуазное государство ставит перед таможенной статистикой крупные задачи, однако, она не в состоянии научно ее организовать. Статистика внешней торговли развивается стихийно.

[1] Hans Genzmer. Die Bestrebungen zur Schaffung eines international einheitlichen Zolltarifschemas. Münster, 1929. S. 78.

Буржуазное государство использует таможенную статистику прежде всего для целей борьбы за рынки. Тот же Меерварт пишет: «Статистика внешней торговли должна решить задачи, которые являются для нас самыми существенными: давать материал для борьбы за благоприятные торговые договоры, а затем показывать результаты этих договоров»[1].

Другой специалист по таможенной статистике Брейер дает еще более определенную формулировку. Подводя итоги своей работы по статистике внешней торговли, он пишет: «Сделанная в настоящей работе попытка разработать необходимую систему статистики внешней торговли должна служить прежде всего для того, чтобы помочь торговой политике правильно намечать свои пути и вести борьбу на мировом рынке с надежным оружием в руках. Таким оружием в первую очередь является статистика внешней торговли»[2].

Примерно то же самое говорит и один из австрийских специалистов по таможенной статистике, Хегемарк:

«Без хорошей статистики внешней торговли — пишет Хегемарк — не может быть хорошей торговой политики»[3].

Всякий поймет, что под хорошей статистикой цитируемый автор имеет в виду не научную разработанную статистику, а статистику, приспособленную к захватнической торговой политике империалистов. Сами буржуазные деятели признают, что от статистики требуется не ее достоверность и абсолютная правдивость, а лишь ее подчиненность империалистической торговой политике. О статистике внешней торговли, как об орудии подобной политики, говорит и д-р Генцмер: «Статистика внешней торговли служит торговому политику в качестве основы и оружия в вопросах о заключении и расторжении торговых договоров»[4].

Из приведенных цитат ученых апологетов капитализма видно, что само государство и его идеологи, собственно, и не требуют того, чтобы методология таможенной статистики была научно обоснована и научно разработана. Что означает, по сути дела, требование к таможенной статистике — быть оружием в борьбе за рынки сбыта? Это означает то, что статистика должна служить целям нового передела мира, целям завоевания внешних рынков, т. е. целям кровавого порабощения народов, захвата рынков и источников сырья. Для такого рода оружия требуется не наука в полном смысле слова, а «наука» обмана, фальсификации, наука причесывания данных

[1] Меерварт. Политическая экономия и экономическая статистика, 1926 г., стр. 78.

[2] Breuer. J. Die Methoden der Handelsstatistik. 1920. S. 181.

[3] Hegemark. Das Problem der Erstellung einer international einheitlichen Warenklassifikation in den Zolltarifen und Zollstatistiken. Wien, 1910. S. 3.

[4] Genzmer, H. Die Bestrebungen zur Schaffung eines international einheitlichen Zolltarifschemas. Münster, 1929. S. 81.

статистики в соответствии с империалистическими целями разжигания мировой войны. Это особенно верно для нынешнего периода необычайного обострения борьбы за рынки сбыта и источники сырья, когда, как указал товарищ Сталин на XVIII съезде ВКП(б), «...речь идет уже не о конкуренции на рынках, не о торговой войне, не о демпинге. Эти средства борьбы давно уже признаны недостаточными. Речь идет теперь о новом переделе мира, сфер влияния, колоний путем военных действий».[1]

Напрасно, следовательно, искать в таможенной статистике капиталистических стран научную обоснованность ее методологии. Она находится в полной власти антагонистических интересов и политики империалистов.

3. Основные проблемы таможенной статистики капиталистических стран

В соответствии с кругом вопросов, на которые отвечает таможенная статистика буржуазных стран и с которым мы уже ознакомились, находится и круг методологических проблем таможенной статистики. Подробное освещение этих проблем будет дано в дальнейшем изложении. Здесь следует лишь их кратко перечислить для того, чтобы получить более конкретное представление о предмете статистики внешней торговли в целом.

Отвечая на вопрос о количестве и о составе экспортируемых и импортируемых товаров, таможенная статистика стоит перед проблемой количественного и качественного определения товарооборота.

Эту проблему таможенная статистика разных стран разрешает, как мы увидим дальше, по разному. Но эта проблема одинаково важна для всех стран. Экспорт и импорт каждого товара выражается в каких-либо количественных единицах — в тоннах, бушелях, галлонах, вагонах, ящиках, штуках, метрах, кубометрах и т. д. Количество одного и того же товара в разных странах регистрируется зачастую по разному. Часть стран подводит общие итоги всего экспорта и импорта в весовом выражении (в тоннах). Некоторые страны таких итогов не делают ввиду трудностей перевода в весовое выражение всех товаров, регистрируемых не по весу, а в штуках или в других единицах, кроме весовых.

Далее, таможенная статистика, отвечая на вопросы о ценности экспорта и импорта, выраженной в долларах, фунтах стерлингов, франках и т. д., разрешает проблему оценки внешнеторгового оборота. Здесь также разные страны посту-

---

[1] И. Сталин. Отчетный доклад на XVIII съезде партии о работе ЦК ВКП(б). Гос. изд. полит. литературы, 1939 г., стр. 9.

пают по разному. Таможенные органы некоторых стран регистрируют импорт или экспорт каждой партии товара на основании декларации импортеров и экспортеров о ценности каждой партии товара. В других странах таможенные органы при оценке товаров руководствуются специальными ценниками, утверждаемыми правительственными органами и действующими в течение определенного времени. В некоторых странах применяется комбинация указанных здесь методов оценки.

Далее, отвечая на вопрос, в какую страну направлен экспорт того или другого товара и из какой страны тот или другой товар ввезен, таможенная статистика обязана разрешить проблему правильного выявления стран назначения по экспорту и стран происхождения по импорту. На первый взгляд эта проблема кажется очень простой. На деле же она очень трудна и таможенная статистика обычно ее правильно не разрешает. Дело в том, что таможенное учреждение регистрирует страну назначения или страну происхождения товара чаще всего на основании декларации экспортеров или импортеров, которые даже при всем желании иногда не могут дать правильное заявление. Например, румынский экспортер, направляя товар за границу, указывает страну назначения, скажем, Бельгию, потому что он продал товар бельгийской фирме. Между тем бельгийская фирма может купленный товар перепродать Англии, и товар пойдет в Англию, даже не заходя в бельгийский порт. Румынская же статистика может показать экспорт данного товара в Бельгию. Бельгийская статистика импорта этих товаров из Румынии не отметит. Англия отметит импорт товара или из Румынии, или из Бельгии, скорее всего в зависимости от декларации импортера.

Такой же пример можно привести и по импорту. Допустим, что в Швецию прибыла шерсть, произведенная в Австралии, купленная в Лондоне. Шведская таможенная статистика должна решить вопрос о том, какую страну зарегистрировать — Англию или Австралию.

Из этих примеров видно, что проблема выявления стран назначения и стран происхождения очень сложная.

Очень важной и сложной проблемой таможенной статистики является также проблема выявления структуры экспорта и импорта. Она разрешается при помощи целесообразно построенной товарной номенклатуры учета.

Правильно и четко построенная номенклатура дает возможность получить более или менее правильное представление о структуре экспорта и импорта страны и быстро находить в статистическом обзоре необходимые товары. Однако, во всех странах таможенная статистика разрешает эту проблему весьма неудовлетворительно, не говоря уже о том, что каждая страна действует по своему, и потоварные сравнения данных

статистики разных стран затруднены, а часто и невозможны. Неудовлетворительность разрешения вопросов построения товарной номенклатуры тесно связана с запутанностью тарифов и вообще той вредной стороной влияния тарифного дела на таможенную статистику, о котором мы уже говорили. Обычно номенклатура таможенной статистики или целиком перенимает номенклатуру таможенного тарифа, или строится под сильным влиянием этой последней. Тарифы же строятся и перестраиваются без всякого учета нужд статистики. Да иначе и не может быть, ибо в капиталистических странах тарифы — дело более важное, чем статистика. Но номенклатура тарифа строится не по признаку народно-хозяйственного значения отдельных товаров или групп, а по признакам, интересующим таможенно-тарифную политику данного государства в данный момент. В результате во многих странах товарные группы и товары, имеющие с народно-хозяйственной точки зрения второстепенное значение, представлены в номенклатуре таможенной статистики весьма детально и, наоборот, важнейшим товарам отведено в статистике очень скромное место.

Важное значение в буржуазной таможенной статистике придается проблеме распределения итогов экспорта и импорта по категориям, в зависимости от различного происхождения товаров, их направления и окончательного предназначения. Речь идет о принятом в большинстве стран делении всей внешней торговли на общую и специальную торговлю. Дело здесь сводится к тому, чтобы выделить под названием специальной торговли лишь импорт тех товаров, которые будут потреблены в данной стране, и экспорт тех товаров, которые произведены внутри данной же страны. В общую же торговлю входят, сверх того, транзитные товары.

Такое разделение важно для буржуазного государства с точки зрения торговой политики. Особенно важна эта проблема для стран, ведущих большую посредническую торговлю.

Чрезвычайно существенной проблемой является также проблема сравнимости таможенных данных разных стран.

Расхождения данных таможенной статистики разных стран очень велики. Изучение причин расхождения и возможностей в этих условиях производить какие-либо сравнения имеет большое значение.

В тесной связи с этим стоит и следующая весьма важная проблема международных соглашений по унификации таможенной статистики. Эта проблема занимает умы многих буржуазных статистиков и государственных деятелей. Однако, в условиях острых и все растущих противоречий между странами, эту проблему, как показала практика, можно считать неразрешимой. Но из этого, конечно, не следует, что проблема международной унификации статистических данных не представляет никакого интереса.

Заслуживает внимания проблема подсчетов мировых итогов внешней торговли, т. е. подсчетов итогов мировой торговли. Такие подсчеты в условиях несравнимости данных таможенной статистики разных стран чрезвычайно затруднены и не могут быть точными. Дело осложняется также необходимостью перевода итогов внешней торговли всех стран в какую-либо одну валюту. Тем не менее, невозможно оспаривать громадного практического значения этой проблемы. Без знакомства с ней нельзя получить полного представления о предмете статистики внешней торговли капиталистических стран.

Наконец, большой интерес представляет проблема использования индексного метода в статистике внешней торговли. Наибольший интерес представляют индексы физического объема экспорта и импорта, обычно исчисляемые на основе выражения итогов экспорта и импорта в неизменных ценах. В тесной связи с исчислением индексов физического объема внешней торговли находится и вопрос об индексах мировой торговли и индексах цен экспортных и импортных товаров по отдельным странам. Эти индексы при всех своих недостатках все же могут служить дополнительными показателями для изучения внешней торговли отдельных стран, а также мировой торговли в целом.

Таков круг основных проблем, относящихся к статистике внешней торговли капиталистических стран. Критическое изучение этих проблем составляет главное содержание и главную цель предмета статистики внешней торговли.

4. Краткая история статистики внешней торговли

Следует прежде всего указать, что развитие статистики внешней торговли тесно связано с развитием таможенно-тарифного дела. Мы уже отмечали, что статистика внешней торговли возникла раньше других отраслей экономической статистики. Она начала развиваться еще до оформления буржуазного государства, т. е. в эпоху феодализма. Зачатки ее связаны с развитием торгового капитала. Сохранились таможенные записи VIII и IX века королевств, существовавших тогда на территории современной Франции. В этих списках фигурировали следующие товары: золото, серебро, рабы, оружие, одежда, воск и др.

До победы буржуазных революций существовало огромное количество феодальных княжеств и королевств, и купцам, провозившим свои товары из одной части Европы в другую, приходилось пересекать со своими товарами множество границ и во всех случаях перехода товаров через границы уплачивать феодалам пограничные сборы и пошлины.

ГОСУДАРСТВ. ПУБЛИЧНАЯ ИСТОРИЧЕСКАЯ БИБЛИОТЕКА

В Германии еще в 1790 г., — пишет И. М. Кулишер, — насчитывалось 1800 различных таможенных границ. В 1803 г. Германия имела еще целых 300 монархов, а каждый из монархов имел собственные таможни[1].

Такое же положение было и в Италии, которая еще в 40—50 годах девятнадцатого столетия была разбита на целый ряд отдельных княжеств и королевств. Купцы и фабриканты того времени жаловались на невозможность вести торговлю из-за множества границ, которые нужно преодолеть товару, пока он дойдет до покупателя. В печати того времени встречаются такие, например, жалобы. «Имеет ли смысл в Тоскане, Лукке или других местах учреждать дорогостоящие предприятия, когда на каждом шагу встречаешь препятствия в сбыте товаров. Когда миланский фабрикант отправляет свои шелковые ткани во Флоренцию, ему приходится на пути в 150 итальянских миль восемь раз останавливаться на таможнях»[1].

Столь же большое количество таможенных границ существовало и во Франции, вплоть до французской буржуазной революции. Накануне революции 1789 г. на территории Франции насчитывалось свыше 1½ тысячи всякого рода сборов и пошлин.

Вся эта практика взимания сборов и пошлин в многочисленных таможнях породила и стимулировала таможенную статистику. Ее возникновение, ее зачатки, следовательно, имелись еще до утверждения господства капитализма.

Что касается России, то появление пограничных внешнеторговых пошлин историки отмечают во второй половине XVI века. Начиная с этого времени появились особые книги для учета вывозных и ввозных пошлин, в отличие от книг для внутренних пошлин. В 1724 г. в России вводится первый общий российский таможенный тариф, а вскоре возникает и внешнеторговая статистика.

Россия была страной, в которой раньше, чем в других странах возникла регулярная публикация данных таможенной статистики. Впервые систематическая публикация этих данных в России началась в 1803 г. (за 1802 год), в то время как в Англии таможенные статистические обзоры появились в 1832 г., в США в 1819 г., во Франции с 1818 г., в Бельгии с 1831 г., в Германии с 1846 г., в Голландии с 1846 г. и т. д.

Некоторые сведения об истории развития таможенной статистики России можно получить в изданной в 1788 г. книге— «История краткая российской торговли». По данным этой книги еще в июле 1773 г. Правительствующий Сенат, регламентируя внешнюю торговлю России, распорядился «Также и

---

[1] И. М. Кулишер. Основные вопросы международной торговой политики, 1929 г., стр. 35.

о сочинении генеральных ведомостей»[1]. В октябре того же года так называемая «Коммерц-Коллегия» издала распоряжение о том, чтобы «она получала от Нарвской, Ревельской, Рижской, Российской и Архангельской таможен каждогодных ведомостей, на сколько каждый купец именно производил своей торговли при порте»[1].

В 1774 г. таможенные отчеты уже приняли, видимо, вполне определенную форму таможенной статистики, ибо неизвестный автор указанной книги пишет далее: «В сие время (17 сентября 1774 г.) внесена в Правительствующий Сенат от Коммерц-Коллегии ведомость о привозных и отпускных[2] товарах, сочиненная по приказанью Тайного Советника и оной Коллегии Президента Графа Воронцова, которая Правительствующим Сенатом весьма аппробована, и рекомендовано взносить таковые каждогодно, с некоторыми только дополнениями»[3].

Вначале данные таможенной статистики держались в секрете, как это было тогда и в других странах. В частности Наполеон, став императором, весьма подозрительно относился к статистике и запрещал ее публикацию. В России с 1802 г. с разрешения царя сводные данные таможенной статистики стали печататься каждый год. В предисловии к такому годовому таможенному статистическому обзору за 1803 г. министр коммерции граф Румянцев писал: «Ныне начальник коммерческой части, шествуя вторично путем самого монарха проложенным, предлагает к сведению всех его подданных сложности торговли за 1803 год». Комментируя итоги торговли, Румянцев писал: «Когда бы можно было положиться на обращение торговли в течение одного года, с выгодой заключать следовало, что поелику в 1803 г. иностранных изделий привезено меньше двумя миллионами, следовательно тут национальная надобность удовлетворена собственным искусством; но гадание еще должно быть доказано целым рядом будущих годов, один другому подобных». И дальше: «Я награжден буду в полной мере, когда согласятся со мной, что полезно собирать и печатать таковые виды» (торговли)[4].

Таможенный обзор России за 1803 г., изданный Румянцевым, состоит из 22 таблиц и представляет большой интерес для изучения истории России. Вся торговля дана в таблицах по морям и по сухопутным границам с указанием товаров и их ценности в рублях. Много места отведено транзиту. Имеется также таблица о мореходстве. В конце дается общий итог

---

[1] «История краткая российской торговли». Москва. Изд. 1788 г. стр. 290.

[2] Экспортных.

[3] Там же, стр. 293.

[4] «Государственная торговля 1803 г. в разных ее видах». Издана в Петербурге в 1804 г.

торговли России с разбивкой на товары. В качестве приложения дана таблица вексельных курсов.

Следует указать на то, что оформление буржуазных государств происходило нередко при помощи образования таможенных союзов, следовательно, в связи с уничтожением таможенных границ отдельных княжеств и королевств. Но оформление буржуазных государств — Англии, Франции, Германии, Италии, связанное с развитием и установлением господства капитализма, коренным образом изменило существо таможенного дела. Пошлины в условиях господства капитализма приобрели новое назначение, т. е. превратились из преимущественно фискальных сборов в орудие протекционизма, в орудие торговой политики буржуазных государств.

Это изменение существа таможенного дела оказало свое огромное влияние на таможенную статистику. Таможенные тарифы изменились не только по существу, но и по форме. Развилась детализация номенклатуры ввозных таможенных тарифов.

В связи с развитием тарифных систем развилась и таможенная статистика. Уже в начале XVII столетия в Англии существовала вполне развитая таможенная статистика. В конце XVII столетия ежегодные данные таможенной статистики об экспорте и импорте Англии регулярно представлялись таможенными учреждениями на рассмотрение парламента. Во второй половине XVII века серьезные попытки к созданию таможенной статистики были сделаны Кольбером во Франции. Впервые сводные статистические данные по Франции появились по настоянию Кольбера в 1664 г.[1] В США такие же данные возникли в 1790 г.[2] В 1825 г. в Голландии при Министерстве финансов было впервые организовано центральное бюро по таможенной статистике.

Однако, статистическая работа таможен того времени была очень несовершенна. Главный недостаток этой работы состоял в том, что из всего внешнеторгового оборота таможенная статистика в некоторых странах регистрировала лишь те товары, которые облагались пошлинами. Остальные товары таможенная статистика не учитывала. Во Франции, например, такое положение оставалось до 1863 г., когда был издан специальный закон, обязывающий экспортеров и импортеров давать сведения таможенным учреждениям по всем товарам, независимо от таможенного обложения.

По мере роста протекционизма ввозные тарифы разрастались и усложнялись. Правительства все чаще и чаще меняли ставки и вводили ставки для новых товаров. Когда в Англии в кон-

---

[1] D. Richter. Die Grundlagen der Statistik einiger fremder Staaten. 1901.
[2] Bulletin de statistique et de legislation comparée. Paris. 1901.

це XVIII века назрела необходимость отдельные распоряжения о введении новых или изменении старых пошлин свести в один тариф, то понадобилось собрать свыше 3 000 законодательных актов для того, чтобы создать новый тариф.

В связи с развитием протекционизма, главное внимание сосредоточилось на ввозных тарифах. Таможенная статистика реагировала на эти изменения более точным учетом импорта и весьма поверхностным учетом экспорта.

Мало был детализирован и учет тех ввозимых товаров, которые не облагались пошлинами. В результате в некоторых странах, для того, чтобы заставить таможни более тщательно учитывать экспорт, а также импорт товаров, не облагаемых пошлинами, были введены специальные невысокие, так называемые статистические пошлины.

С развитием капитализма сильно возросло значение таможенной статистики. Раньше, в условиях феодализма, эта статистика не имела международного политического значения. Она была по сути дела лишь отчетностью перед королевскими правительствами о суммах, полученных от сбора пошлин.

С развитием же промышленности и, в особенности, развитием протекционизма и борьбы на мировых рынках, таможенная статистика начинает служить одним из важнейших вспомогательных средств торговой политики буржуазного государства. Она стала предметом специальных забот правительственных органов. В связи с торгово-политическим значением данных таможенной статистики, во всех государствах была организована широкая публикация этих данных в специальных статистических обзорах.

Во второй половине XIX столетия помимо ежегодных публикаций многие государства перешли к ежемесячным публикациям данных таможенной статистики. В США ежемесячные публикации таможенной статистики начались в 1866 г., во Франции в 1870 г., в Голландии в 1870 г., в Бельгии, Австро-Венгрии и Швейцарии в 1880 г., в Германии в 1877 г.

Еще большее значение таможенная статистика, как инструмент торговой политики и как оружие в борьбе за рынки сбыта и источники сырья, приобрела в период империализма и общего кризиса капитализма. В настоящее время нет, пожалуй, ни одной страны, за исключением самых отсталых, которая бы не только не вела таможенный учет, но и не публиковала бы данные этого учета.

В связи с развивающейся в последнее время практикой всяческих ограничений внешней торговли, переходам к заключению клиринговых соглашений, соглашений о товарообороте, соглашений о нетто-балансе и т. д., данные таможенной статистики стали совершенно необходимым материалом для такого рода соглашений. Если раньше таможенные данные использовались при заключении торговых договоров лишь в качестве

ориентирующих экономических материалов, то теперь таможенные цифровые данные фигурируют в самих соглашениях или в соглашениях имеются ссылки на эти данные. Так, например, в контингентных соглашениях предусматривается предоставление страной А стране Б контингента товара в размере среднегодового фактического ввоза этого товара страной А из страны Б за последние несколько лет, причем этот среднегодовой ввоз определяется по данным таможенной статистики страны А или Б.

В соглашениях о товарообороте нередко устанавливается определенное соотношение импорта и экспорта, причем проверка выполнения этого соглашения, как это предусматривается в соглашении, производится по данным таможенной статистики одной из сторон.

Большинство стран публикуют весьма подробные данные таможенной статистики и более или менее полно раскрывают свой товарооборот с иностранными государствами. Однако, в период войн, воюющие государства, а нередко и нейтральные, опасаясь раскрытия своих стратегических планов в цифрах ввоза и вывоза, частично или полностью засекречивают таможенную статистику. В период мировой империалистической войны 1914—1918 гг. статистика внешней торговли была засекречена и не публиковалась в ряде воюющих стран.

Затеянная в 1939 г. империалистами Англии и Франции война против Германии также внесла много изменений в практику публикации данных таможенной статистики. В первые же дни войны прекратили публикацию таможенных данных Германия и Франция. Что касается Англии, то она продолжает публиковать таможенные обзоры и во время войны, сильно сократив, однако, их содержание. В частности, как заявил британский министр торговли О. Стэнли в Палате Общин 2 ноября 1939 г., прекращена публикация таблиц, содержащих распределение внешней торговли Англии по странам. Это ограничение, заявил О. Стэнли, вводится на время войны, так как публикация данных о распределении торговли по странам может оказать услугу врагу.[1]

В связи с войной прекратили печатание статистических обзоров по внешней торговле и некоторые нейтральные страны, например, Италия. Введены ограничения публикаций по импорту в Соединенных Штатах Америки. Обзоры некоторых стран стали запаздывать с выходом.

В связи с этим уже в первые месяцы войны подсчет мировых итогов внешней торговли стал весьма затруднителен. Ноябрьская книжка статистического ежемесячника «Monthly Bulletin of Statistics» за 1939 г., а также и октябрьская книжка статистического сборника Брюссельского Международного

[1] „Nachrichten für Aussenhandel" 24. XI. 1939. Berlin.

института торговли вышли без данных о движении мировой торговли.

Однако, огромное большинство стран продолжает публиковать свои таможенные статистические сборники. Следует, кстати, заметить, что наличие этих публикаций дает возможность иметь некоторое представление и о торговле тех стран, которые прекратили печатание своих данных. Для того, чтобы получить такое представление, нужно ознакомиться с публикуемыми сборниками разных стран и проследить, каковы обороты стран, продолжающих печатать свои данные, со странами, прекратившими свои публикации.

Заканчивая на этом краткую историческую справку о таможенной статистике, следует подчеркнуть, что широкое развитие этого вида статистики в капиталистических странах объясняется главным образом тем, что статистика внешней торговли связана с таможенным делом, с таможнями. Для буржуазного государства не менее важно организовать статистику промышленности, сельского хозяйства, внутренней торговли. Однако, по этим главным отраслям народного хозяйства статистика во всех странах поставлена несравненно хуже, чем статистика внешней торговли.

Успехи статистики внешней торговли объясняются также удобствами, которые предоставляет внешнеторговой статистике таможенное дело.

Таможни, как говорит Меерварт, являются естественными учреждениями для собирания первичного статистического материала. Таможни представляют собой такие пункты, через которые протекает весь легальный внешнеторговый товарооборот, причем главное удобство для статистической работы заключается в том, что здесь не статистик должен итти к объекту учета, а сам объект учета (т. е. товар, обращающийся во внешней торговле) идет к статистику.

Для капиталистического государства в деле организации статистического учета, скажем, промышленности возникают совершенно непреодолимые трудности вследствие того, что промышленность находится в руках многочисленных частных владельцев. Статистические органы буржуазных государств не в состоянии получить от всех этих владельцев необходимые данные. Если же речь идет о внешней торговле, то здесь товар не может миновать таможню, если только он не направляется контрабандой. И если учесть то обстоятельство, что в таможне, как правило, товар подлежит таможенному досмотру и в значительной мере обложению пошлинами, то можно понять, какие удобства создаются для статистики внешнеторгового оборота, по сравнению с возможностями статистического учета других отраслей народного хозяйства.

Конечно, развитие таможенной статистики и в особенности широкая публикация ее данных объясняются не только указан-

ными причинами. Известную роль играет большое экономическое и политическое значение внешней торговли для капиталистических стран. Но, не будь указанных выше преимуществ таможенной статистики, она не смогла бы получить того развития, которое она получила.

5. Необходимость изучения статистики внешней торговли капиталистических стран

Работники внешней торговли СССР, работники промышленности и сельского хозяйства, связанные с производством товаров на экспорт или с импортом необходимых для народного хозяйства заграничных товаров, работники водного и железнодорожного транспорта, занятые перевозками экспортных и импортных товаров, экономисты, изучающие экономику и политику капиталистических стран — широко пользуются данными статистики внешней торговли буржуазных государств. Никакое изучение экономики капиталистических стран невозможно без использования таможенной статистики, ибо внешняя торговля играет в экономике всех капиталистических стран большую роль. Внешняя торговля, как указывает Маркс, является предпосылкой и следствием капиталистического способа производства и нельзя судить о капитализме, о развитии капиталистических стран без знания данных внешней торговли. Ленин и Сталин в своих трудах, касаясь развития экономики капиталистического мира, нередко приводят данные внешнеторговой статистики, используя их для глубокого анализа противоречий капитализма.

Важность изучения статистики внешней торговли особенно усиливается в современном периоде, когда роль внешней торговли в обострении противоречий между капиталистическими странами необычайно выросла, когда, как указывает товарищ Сталин, проблема рынков вообще и проблема внешних рынков в особенности стала главной проблемой для капитализма.[1]

Для работников внешней торговли изучение таможенной статистики капиталистических государств имеет громадное практическое значение. Оно необходимо прежде всего тем, кто осуществляет экспорт или импорт СССР. Оно совершенно необходимо конъюнктурным работникам. Без глубокого изучения таможенной статистики невозможно определить пути торговой политики, подготовлять торговые договоры, изучать выполнение этих договоров и т. д.

При этом важно знать не только данные таможенной статистики, но и методы, применяемые этой статистикой в различных странах. Иначе слепое пользование данными капиталистической статистики может привести к серьезным ошибкам и

[1] Доклад товарища Сталина на XV съезде ВКП(б).

неправильным толкованиям смысла тех или иных данных. Изучение методологии буржуазной статистики внешней торговли важно также и с точки зрения критики этой методологии, вскрытия ее ненаучного характера и зависимости ее от таможенной политики разных групп буржуазии.

Нужно точно знать, что именно скрывается за той или иной цифрой. Нужно также точно знать, какой смысл вкладывает в тот или иной показатель своей таможенной статистики каждая из стран. Нередко под понятием суммы экспорта, например, в разных странах скрываются разные объекты. Известно, что сумма экспорта страны А в страну Б в одно и то же время является импортом страны Б из страны А. Казалось бы, на первый взгляд, сумма экспорта страны А в страну Б должна равняться сумме импорта страны Б из страны А. На практике, однако, эти суммы в таможенных обзорах обеих стран, как правило, различны, причем расхождения нередко достигают очень больших размеров.

Возьмем, например, товарооборот между Германией и Италией в 1936 г.

Экспорт Германии в Италию по германской статистике составил в 1936 г. 6,835 млн. старых зол. долларов[1]. Импорт Италии из Германии по данным итальянской статистики — 5 740 млн. зол. долл. старых. Несмотря на то, что экспорт Германии в Италию является в то же время импортом Италии из Германии, т. е. мы должны иметь здесь по существу одну и ту же сумму, разница между таможенными данными обеих стран составляет около 16% или 1,1 млн. долл.

Всякий, кому нужно пользоваться данными таможенной статистики, будет поставлен в весьма затруднительное положение в том случае, если он не изучит методологии таможенной статистики, а в данном конкретном случае — Германии и Италии, ибо без этого изучения он не может знать причин расхождения между таможенными данными обеих стран и, следовательно, не может правильно анализировать внешнюю торговлю этих стран.

Мы не будем здесь излагать причины указанных расхождений, так как этот вопрос подробно разбирается в дальнейшем. Однако, мы должны здесь указать, что эти причины во многом объясняются различной методологией таможенной статистики, применяемой в разных странах, и что, следовательно, изучение методологии таможенной статистики имеет и здесь большое практическое значение.

Следует подчеркнуть, что приведенный пример характерен для всех стран. Нередко расхождения данных таможенной

---

[1] Пересчет данных таможенной статистики обеих стран в зол. доллары США сделан, в целях сравнения, автором; цифры взяты из Statistiques du Commerce International. Société des Nations.

статистики бывают гораздо более резкими, чем в приведенном примере, и на практике никогда данные таможенной статистики разных стран между собой полностью не сходятся. В этой связи интересно сопоставить мировой экспорт с мировым импортом. По сути дела сумма мирового экспорта есть не что иное, как сумма мирового импорта. Если же сложить суммы импорта всех стран мира, зарегистрированные таможенной статистикой отдельных стран, и получить таким образом мировую сумму импорта и так же поступить с экспортом, то окажется, что сумма импорта всегда больше суммы экспорта. Объясняется это особенностями методологии оценки товаров.

Расхождения могут вызываться также разными методами оценки в разных странах; разными методами определения стран происхождения импортируемых товаров и стран назначения экспортируемых товаров; расхождениями во времени — товар из страны А отправился и зарегистрирован как экспорт в страну Б, скажем, 25 декабря 1938 г., а прибыл и зарегистрирован как импорт в страну Б 2 января 1939 г. Отсюда неизбежны помесячные и погодовые расхождения данных статистики обеих стран.

Имеется еще много других причин расхождения данных, в том числе и прямая фальсификация статистических итогов.

Всякому пользующемуся данными таможенной статистики необходимо точно знать все перечисленные здесь причины расхождения данных таможенной статистики разных стран. Знания же эти могут быть получены только на основании изучения методологии таможенной статистики каждого государства.

Первоисточниками для изучения методологии таможенной статистики служат публикуемые в таможенных обзорах методологические объяснения, излагаемые во введениях к таможенным обзорам, в примечаниях, а также в законодательных актах, касающихся таможенной статистики или таможенных тарифов.

ГЛАВА ВТОРАЯ

КОЛИЧЕСТВЕННЫЙ УЧЕТ ОБОРОТОВ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ

1. Организация таможенной статистики в капиталистических странах. Круг учитываемых товаров

Распорядители импортных и экспортных товаров, при прохождении последних через таможни, обычно обязаны подавать в таможни соответствующие декларации с указанием в них всех сведений, интересующих таможенное ведомство. В ряде стран заполняются распорядителями товаров и специальные статистические бланки.

Таможенные чиновники производят досмотр товаров и на основании результатов досмотра подтверждают или исправляют содержание поданных деклараций, становящихся уже тем самым досмотровыми документами. При этом основное внимание обращается на проверку тех данных, которые непосредственно интересуют таможенное ведомство. В остальном же проверка производится обычно небрежно, поверхностно.

Затем таможни либо отсылают все первичные документы для обработки и сводки в центр (в Главное таможенное управление, в Министерство финансов или торговли, или, что реже, в Государственное статистическое управление и т. д.), либо сами составляют сводки прошедших через таможню товаров и отсылают в центр уже эти сводки.

В центре производится дальнейшая обработка и сводка полученных от таможен статистических материалов по всей стране в целом, которые затем и опубликовываются в виде ежемесячных или годовых образов внешней торговли почти во всех странах.

Задачей таможенной статистики является учет товаров, привозимых в данную страну и вывозимых из нее. Однако, на практике некоторая часть товаров, перевозимых через границу, вовсе не регистрируется и в учет не попадает.

Не могут быть учтены, во-первых, провозимые через границу, втайне от таможенных учреждений, предметы контра-

бандного оборота, отличающегося в ряде стран заметными размерами, особенно в настоящее время, в условиях проводимой капиталистическими странами политики протекционизма. Регистрируется и учитывается лишь задержанная контрабанда, по размерам которой и судят приблизительно о всей массе контрабанды. Данные о задержанной контрабанде обычно не публикуются.

Затем, во многих странах не регистрируются мелкие партии товаров, если они беспошлинны и не представляют интереса с точки зрения таможенно-тарифной — таковы пассажирские вещи, почтовые посылки, образцы товаров и т. д.

Не учитываются зачастую и предметы, оборот с которыми не имеет коммерческого характера — наследственное имущество, приданое, имущество эмигрантов и иммигрантов и т. д.

Судовая провизия также обычно не учитывается. Очень неполным является в большинстве стран учет торговли драгоценными камнями и кинофильмами. Экспорт бункерного топлива во многих странах не учитывается. Продажа на экспорт старых судов обычно не регистрируется.

Вывоз за границу рыбы, непосредственно с места улова, как не прошедший через таможню, также не попадает в учет.

Помимо перечисленных товаров, которые вовсе не учитываются, имеется еще ряд товаров, оборот с которыми регистрируется, но данные о нем не публикуются. Таковы товары, имеющие специальное назначение — например, грузы военного ведомства, дипломатических представительств и т. д. Товары, хотя и имеющие военное значение, но не являющиеся специальными правительственными грузами, обычно включаются в публикуемые сведения по внешней торговле, но показываются они часто не под отдельной рубрикой, а прячутся среди товаров «прочих, особо не поименованных», а иногда фигурируют даже под невинными названиями «музыкальных инструментов», «стеклянных изделий» и т. д.

Золото и серебро в слитках и монетах во многих странах не включаются в сумму экспорта и импорта, а данные об оборотах с ними публикуются отдельно, а иногда и вовсе не опубликовываются.

Методологические характеристики статистики внешней торговли большинства стран содержат в себе обычно довольно подробное перечисление товаров и предметов, исключаемых из учета. При этом практика отдельных стран весьма различна и трудно поддается обобщению. Можно отметить, что все такого рода статьи привоза и вывоза, регистрацией которых пренебрегают, или сведения о которых не публикуют, кроме «специальных» правительственных грузов и отмеченных выше товаров, не имеют серьезного значения для каждой данной страны, чем и оправдывается их исключение. Однако, все же в результате получается, что цифры международной тор-

говли такими важными товарами, как то: каменным углем, нефтетопливом, рыбой, ворванью, драгоценными камнями, кинофильмами, судами и оружием являются неполными, вследствие недоучета со стороны ряда стран, что признают и сами буржуазные статистики[1].

В целях унификации практики отдельных стран в отношении перечня исключаемых из учета товаров, Международный статистический институт[2] на своей XV сессии в Брюсселе в 1923 г. среди прочих резолюций по статистике внешней торговли вынес также следующие пожелания. «Желательно, — признал Институт,— чтобы в каждой стране в таблицах были указаны количества (а если возможно и ценность) угля и другого топлива, доставляемых в порты для судов заграничного плавания как своих, так и иностранных.

Случайный ввоз и вывоз товаров, не имеющих отношения к торговому обороту, как, например, товары для выставок, для конских состязаний и т. д., должны быть исключены из статистики международной торговли.

То же самое относится и к снабжению судов продовольствием — по причине технических трудностей этого учета.

Золото в монетах и слитках, а также и серебряные монеты должны быть показаны в специальных таблицах. Золото не в деле и в изделиях должно быть обозначено отдельно как в отношении веса, так и в отношении ценности.

Те продукты рыболовства, которые государство рассматривает как национальную продукцию, не должны включаться в импорт этого государства»[3].

Приведенные пожелания Института легли в основание постановлений конвенции, принятой на Международной конференции по экономической статистике в Женеве в 1928 г. Конвенция эта предлагает учитывать в отдельных таблицах привоз и вывоз золота в монетах, и слитках по количеству и ценности; страны, для которых это имеет существенное значение, должны публиковать данные о количестве и ценности бункерного топлива, отпущенного судам заграничного плавания, отдельно своим и иностранным; данные о внешней торговле не должны включать по экспорту судовую провизию

---

[1] Statistisches Jahrbuch für das Deutsche Reich. Internationale Übersichten. Berlin.

[2] Международный статистический институт является международной ассоциацией, основанной в 1885 г., постановления которой не имеют обязательной силы и носят характер пожеланий или рекомендаций. Многие из его резолюций легли в основание постановлений Женевской конвенции, принятой на Женевской конференции по экономической статистике в 1928 г. Эта конвенция подписана теперь многими странами, проводится ими в жизнь, и ее постановления являются обязательными для ее участников.

[3] Резолюции XV сессии Межд. стат. инст. «Вестник статистики». Кн. XVII за 1924 г., стр. 193—196. Изд. Ц.С.У. СССР.

отечественных судов, а по импорту привозимые продукты отечественного рыболовства; разрешается не учитывать оборот товаров, не имеющий коммерческого характера, равно как небольшие партии товаров, имеющие ничтожное значение, и вывозимую иностранными судами судовую провизию[1].

Постановления конвенции обязательны для стран, ее подписавших и ратифицировавших, что должно внести несколько большее единообразие по данному вопросу в международную практику, чем это было до ее принятия.

2. Учет количества товаров; связь с таможенным тарифом

В целях определения как весового объема всей внешней торговли страны, так и количества привезенных и вывезенных отдельных товаров, принято обычно учитывать вес товара. Необходимость этого подтверждена также постановлениями международных статистических конгрессов и конференций. Однако, несмотря на это, многие страны не учитывают ряда товаров по их весу, вследствие чего для этих стран нельзя подсчитать и общих итогов внешней торговли в весовом выражении (например, Англия и др.).

При обозначении же веса товаров таковой в отдельных странах, а зачастую и в одной и той же стране для разных товаров, определяется различно. Товары могут быть показаны весом брутто или весом нетто, причем и эти термины могут пониматься различно. Например, вес товара с ближайшей упаковкой, переходящей с товаром к потребителю, можно считать и брутто и нетто (или полубрутто). При этом вес может определяться различно: путем взвешивания в таможне, на основании фактур и других документов, путем применения особых норм перевода, например, объемных единиц в весовые, а также на основе, законных норм скидок на тару. В последнем случае получается уже некоторый условный, так называемый легальный вес. При этом в разных странах установлены различные нормы скидок на тару. Вес нетто-легальный данного товара получается путем вычета из веса брутто законных норм тары, установленных в таможенном тарифе.

Между прочим, замечено, что в те страны, где пошлины взыскиваются исходя из веса брутто, товары посылаются в возможно более легкой упаковке, тогда как в другие страны, где товар пропускается беспошлинно или таможенные пошлины взыскиваются с ценности товара или действительного веса нетто, товары направляются в хорошей, более тяже-

[1] Société des Nations. Conférence Internationale concernant les Statistiques Economiques (26 novembre au 14 décembre 1928). Genève, le 31 décembre 1928. C. 606 M. 184.

лой упаковке. Таким образом, вес тары может быть подвержен колебаниям в зависимости от тех или иных таможенных предписаний.

Часто взамен весового выражения или, что бывает реже, наряду с ним, обзоры по внешней торговле капиталистических стран приводят данные о количестве тех или иных товаров в специфических мерах, характерных для данного товара (число штук, ящиков, объемных единиц и т. д.). Такое указание необходимо для товаров, обращающихся в торговле не по весу, а в специфических мерах (например, пушнина, яйца, скот, автомобили и т. д. в штуках, лесоматериалы в стандартах, кубо-футах и т. д.), так как для таких товаров указание одних весовых количеств недостаточно. Однако, на практике обзоры по внешней торговле далеко не всегда удовлетворяют этому требованию, причем в некоторых случаях, как уже сказано, не приводится даже вовсе обозначения количества товара, а дается лишь его ценность.

Описанное разнообразие практики капиталистических стран по определению количества товаров, обращающихся во внешней торговле, объясняется, в первую очередь, таможенно-тарифными предписаниями, действующими в каждой данной стране. А именно, зачастую количество товара показывается статистикой соответственно тому, как взимается пошлина по действующему таможенному тарифу: с веса нетто, брутто, со штуки, с ценности и т. д. Товары беспошлинные часто показываются весом брутто. Наиболее точно поэтому обеспечивается указание количества товаров, обложенных специфическими пошлинами, взимаемыми с количества товара — с веса, числа штук, объема и т. д., менее точно — тех товаров, которые обложены пошлинами ад-валорем (с ценности) и, наконец, наименьшее внимание уделяется учету беспошлинных товаров. В некоторых странах, однако, все товары учитываются весом нетто.

В международной практике применяются обычно следующие определения понятий веса брутто, нетто и нетто-легального. Под весом брутто понимается вес товара вместе с тарой внутренней и внешней. Весом нетто считается действительный вес товара без упаковки внутренней и внешней. Однако, ближайшая внутренняя упаковка (включая сосуды для жидкостей), переходящая с товаром к потребителю, входит в вес нетто. Вес нетто-легальный получается путем вычитания из веса брутто установленной скидки на тару.

Международный статистический институт принял также по данному вопросу особую резолюцию: «Международный институт настаивает, чтобы точные указания в отношении определения веса и количества были установлены международными конвенциями; он считает необходимым, чтобы при опубликовании статистических данных было ясно и определенно ука-

зано, каким способом вычислены вес и количество и каков точный смысл терминов: вес брутто, вес нетто и вес нетто-легальный».

Международная конвенция по экономической статистике, подписанная в Женеве в 1928 г., содержит по вопросу об учете количества товаров следующее малообязывающее постановление, имеющее целью лишь немного упорядочить статистическую практику различных стран: «Необходимо точно обозначать единицу или единицы измерения, принятые для выражения количества каждого товара: веса, длины, поверхности, емкости и т. д. Когда количество выражено посредством одной или нескольких единиц измерения, кроме весовых, в годовых обзорах надо указать примерный средний вес каждой такой единицы или определенного количества их. Что касается веса, нужно точно обозначать тот смысл, какой придается выражениям вес брутто, вес нетто, вес нетто-легальный, считаясь с различным содержанием, какое может быть придано одному и тому же термину при применении его к различным товарам».

3. Моменты регистрации экспорта и импорта

Важное значение в деле учета проходящих через границу товаров имеет вопрос о том, к какому моменту следует приурочить регистрацию вывоза и привоза.

Здесь дело решается довольно просто в отношении экспортных товаров, регистрация которых производится обычно тотчас после пропуска товаров через сухопутную границу или после отхода судна из порта при морских перевозках.

Несколько сложнее обстоит дело в отношении импортных товаров. Тут, быть может, на первый взгляд казалось наиболее правильным приурочить учет к моменту фактического привоза товара в страну, ко времени прибытия его из-за границы в приграничную или портовую таможню. Такой порядок регистрации имеет то преимущество, что привоз регистрационный совпадает с фактическим привозом. Однако, он страдает и крупными недостатками, заключающимися в следующем. Во-первых, в момент привоза отсутствуют еще весьма важные документы—досмотровые росписи, служащие в капиталистических странах основным источником статистического учета. Кроме того, при регистрации товаров по моменту привоза в общее число по необходимости вошли бы и товары, вывезенные затем, по тем или иным основаниям, обратно за границу, а также и отсутствовали бы сведения о сумме начисленной по каждому товару пошлины, исчисляемой и взыскиваемой позднее — после досмотра.

Указанные обстоятельства обычно побуждают приурочивать учет импорта к другим моментам.

После своего прибытия в соответствующую таможню импортные товары немедленно или по истечении какого-либо периода времени подвергаются таможенному досмотру, имеющему основной целью в капиталистических странах тарификацию товара (определение статьи тарифа, по которой он пропускается, тарифного количества, суммы причитающихся пошлин и прочих сборов), а также борьбу с контрабандой. После досмотра, тотчас же или через некоторый промежуток времени, согласно указанию распорядителя товара, происходит выпуск товара из таможни со взысканием в подлежащих случаях таможенных пошлин и прочих сборов. Возможное приурочение регистрации импортных товаров к моменту досмотра хотя и дает более точные сведения, основанные уже на данных досмотра, чем учет по моменту привоза, однако, также страдает известным недостатком. Дело в том, что при этом опять-таки попадают в число привезенных товары, хотя и досмотренные, но еще не выпущенные на внутреннее потребление.

Сказанное заставляет считать поэтому более целесообразным приурочение регистрации к моменту выпуска товаров из таможен адресатам. В этом случае учет хотя и отстает по времени от фактического прибытия груза в страну, но зато основывается на данных таможенного досмотра, при этом бывают налицо документы о количестве начисленной пошлины по каждому товару в отдельности, обратный отвоз в учет не включается. Наконец, и самый момент выпуска товара на внутренний рынок имеет самостоятельное практическое значение.

Оговоримся, что все приведенные соображения относятся к импортным товарам, предназначенная для внутреннего потребления в данной стране и не касаются, конечно, товаров транзитных, учет которых приурочивается к их привозу в страну или поступлению на склад и к вывозу за границу (прямой и косвенный транзит, см. дальше).

Товары, облагаемые пошлинами, в большинстве стран включаются в учет по моменту их очистки от пошлин, т. е. по выпуску из таможни. Товары же беспошлинные, объявленные для внутреннего потребления, учитываются часто по моменту прибытия в таможню. В общем, полного единообразия и здесь, в практике капиталистических стран, не наблюдается. При этом следует иметь в виду, что товары до их выпуска из таможен могут довольно долгое время находиться на таможенных складах (до года и даже больше).

4. Источники учета; бо́льшая точность учета импорта по сравнению с экспортом

Огромное значение для статистического учета имеет качество тех документов, на основе которых производится учет. В статистике внешней торговли источники эти зависят в основном от организации таможенно-тарифного дела в каждой данной стране. Заполнение статистических бланков или таможенных документов, используемых для статистического учета, в капиталистических странах происходит одновременно с выполнением таможенных формальностей и составляет, таким образом, как бы часть последних. А так как процедура пропуска отдельных категорий грузов различна (товары импортные, экспортные, транзитные, пошлинные, беспошлинные и т. д.), то и источниками статистического учета для каждой такой категории товаров служат разные документы, различного назначения и разной степени точности.

В отношении точности учета товары следует прежде всего подразделить на пошлинные и беспошлинные. Что касается первой категории — товаров пошлинных, то таковые обязательно подлежат во всех капиталистических странах подробному таможенному досмотру, данные о котором заносятся в соответствующие досмотровые документы, используемые затем статистикой. С точки зрения статистического учета эти документы более или менее высокого качества только в отношении всех моментов, связанных с тарификацией товара для обложения пошлинами. При этом пошлины могут быть установлены как специфические (с веса, количества, объема и т. д.), так и с ценности товара (ад-валорем). В первом случае, очевидно, в досмотровых документах (имеющих обычно вид деклараций распорядителей товаров) содержится довольно точное определение количества товара (его веса или числа штук, или объема и т. д.), а во втором случае основное внимание обращено на выявление его ценности, учет же количества имеет уже второстепенное значение.

Однако, хотя в случае взимания пошлин ад-валорем, с таможенной точки зрения, проверка количества и является ненужной, все же контроль поданных деклараций в таможне в отношении товаров пошлинных бывает всегда более строгим, нежели в отношении беспошлинных, что гарантирует для первых бо́льшую точность учета. Что же касается беспошлинных товаров, то обычно в капиталистических странах таможенные чиновники ограничиваются показаниями поданных распорядителями товаров деклараций, причем во многих странах исправления в этом случае вносятся в декларации лишь при обнаружении очевидных ошибок или явной небрежности их заполнения. Большинство импортных товаров теперь обычно обложено пошлиной, товары же экспортные и транзитные проходят

везде беспошлинно, за небольшим лишь исключением. Транзитные товары учитываются притом обычно еще менее точно, чем беспошлинные экспортные и импортные.

Таким образом, при ввозе во всех странах почти все импортируемые товары регистрируются на основании досмотра и указанных выше документальных данных, а при вывозе, ввиду отсутствия, как общее правило, для экспортных товаров пошлин, регистрация их покоится обычно на декларациях и грузовых документах. Поэтому качество и количество импортных товаров обычно везде учитывается более точно, чем экспортных товаров.

Это явление, объясняющееся отсутствием в отношении вывоза непосредственной материальной заинтересованности фиска, наблюдается во всех капиталистических странах.

Сами буржуазные статистики признают это положение[1]. Обычно с такой неполнотой учета экспорта просто мирятся. Но когда, в силу каких-либо особых условий, является необходимость в более точной регистрации того или иного товара, тогда вводятся даже специальные «статистические пошлины», — слишком ничтожные по ставкам, чтобы представлять для государства финансовый интерес, но самым фактом своего существования связывающие статистический учет с более тщательным досмотром товара и этим самым создающие для первого большую гарантию полноты.

Следует еще отметить, что установление контингентирования импорта или экспорта, или лицензионного порядка пропуска товаров, или какого-либо иного особого режима пропуска товаров через таможню, также может вызвать необходимость уточнения статистического учета таких товаров.

Весьма красочно характеризуют положение таможенной статистики в капиталистических странах помещаемые некоторыми из них в статистических обзорах по внешней торговле обращения к экспортерам с просьбой добросовестно и точно заполнять экспортные декларации, служащие основой для статистического учета. Образец такого обращения можно найти, например, в публикациях французской статистики, где под крупным заголовком «Очень важное уведомление» (Avis très important) мы читаем следующее:

«Так как экспортные товары не подвергаются эфективному таможенному досмотру, Администрация напоминает коммерсантам, промышленникам, комиссионерам и т. д., что вследствие этого их декларации являются основой статистики экспорта, точность которой зависит главным образом от точности их деклараций в том, что касается как природы, количества, качества, ценности товаров, так и их действительного назначения».

[1] Р. Меерварт. Введение в хозяйственную статистику. Вып. II. Госиздат, 1925 г., стр. 116.

ГЛАВА ТРЕТЬЯ

ОЦЕНКА ВНЕШНЕТОРГОВОГО ОБОРОТА

1. Значение правильной оценки внешнеторгового оборота и выявления торгового баланса

Проблема оценки внешнеторгового оборота является одним из центральных вопросов статистики внешней торговли. Вследствие ряда существенных недочетов и небрежной регистрации, количественный учет внешнего легального товарооборота не отличается в капиталистических странах большой точностью. Достигнуть такой же степени точности или даже приблизиться к ней в отношении ценностного выражения обращающейся товарной массы является для буржуазных статистиков задачей еще более трудной.

Между тем, правильная оценка привоза и вывоза имеет, по вполне понятным соображениям, большое практическое значение, так как оборот внешней торговли является в капиталистических странах одним из важнейших показателей состояния народного хозяйства. Большое значение придается также и соотношению ценности импорта и экспорта, т. е. торговому балансу страны. Правда, само по себе отношение ценности вывоза к ценности ввоза еще не показательно, так как центр тяжести заключается в составе обращающейся товарной массы, в том, что именно страна вывозит и привозит.

Чем бóльший удельный вес имеют импортные и экспортные операции в общей массе платежей и поступлений, из которых слагается платежный баланс, тем бóльшее значение имеет и состояние торгового баланса для данной страны. В настоящее время, в эпоху общего кризиса капитализма, когда борьба за рынки сбыта приобрела величайшую остроту, все капиталистические страны стремятся к максимальной активности своего торгового баланса.

Торговый баланс является активным, если экспорт больше импóрта, и пассивным в случае превышения импорта над экспортом. Под сальдо торгового баланса следует понимать разницу между ценностью экспорта и импорта. В случае актив-

ного торгового баланса сальдо будет положительным (со знаком плюс), в обратном случае, при пассивном торговом балансе, сальдо является отрицательным (со знаком минус).

Для капиталистических стран платежи и поступления по внешней торговле и их сальдо представляют интерес не столько сами по себе, но как один из важнейших элементов платежного баланса или как показатель — в связи с рядом других данных — экспорта капиталов и экспансии финансового капитала за пределы национальных границ.

Для того, чтобы правильно пользоваться торговым балансом и его сальдо, необходимо отчетливо представлять себе его экономическое содержание, так как в зависимости от приемов оценки экспортных и импортных товаров существенно меняется и экономическое содержание торгового баланса и его сальдо. Например, при оценке импорта по ценам сиф расходы по страхованию товаров в пути и фрахт оказываются учтенными; наоборот, при оценке импорта по ценам фоб транспортные расходы за границей и страхование товаров в пути не учтены[1].

Следовательно, торговым балансом и его сальдо можно правильно пользоваться лишь при условии достаточного знакомства с методологией оценки товаров, применяемой таможенной статистикой соответствующей страны.

2. Определение ценности товаров. Цены фоб, сиф и франко-граница

При разрешении проблемы оценки таможенной статистикой внешнеторгового оборота приходится решать два вопроса. Во-первых, что считать ценой экспортных и импортных товаров, т. е. какие элементы следует включать в нее, так как товар имеет одну цену в месте покупки, другую в порту его отправления или прибытия, третью цену на рынке страны назначения и т. д., благодаря прибавлению расходов по перевозке, страхованию и прочих накладных расходов. Второй вопрос: как организовать получение и проверку цен.

Огромное большинство стран придерживается оценки товаров франко-граница (стоимость товара на границе страны), причем при морских перевозках экспортные товары оцениваются по цене фоб, а импортные — по цене сиф[2].

---

[1] О терминах сиф и фоб см. далее.

[2] C. i. f. — начальные буквы трех английских слов: cost (ценность), insurance (страхование), freight (фрахт). F. o. b.— начальные буквы английского выражения free on board — свободно на борту (т. е с погрузкой на борт корабля за счет продавца-экспортера). При сухопутных перевозках этим терминам соответствует понятие цены франко-граница экспортирующей страны (соответствует цене фоб) или франко-граница импортирующей страны (соответствует цене сиф).

В некоторых странах приняты иные принципы оценки. А именно, одиннадцать стран, как то: Соединенные Штаты Америки, Канада, Южно-Африканский Союз, Мексика, Чили, Куба, Доминиканская республика, Гондурас, Никарагуа, Панама и Венесуэла, оценивая экспорт по ценам фоб, как и все остальные страны, импорт оценивают также по ценам фоб порт экспортирующей страны. На такую методологию оценки решающее влияние оказало наличие в их таможенных тарифах адвалорных ввозных пошлин, взимаемых с оценки фоб, каковая оценка используется и статистикой. Австралия и Новая Зеландия придерживаются такого же принципа оценки, но прибавляют к цене фоб импортных товаров 10% на фрахт и страхование, приближая, следовательно, оценку последних к цене сиф.

Цене товаров на границе противополагается обычно фактурная цена, т. е. цена, которая указывается в счете. Этот термин не обозначает, однако, какой-нибудь определенной величины. Фактурная цена может представлять цену товара на фабрике, на борту корабля, франко-граница, франко-станция получения и т. д. Она может включать страхование и пошлину, а может и не включать их. Статистикам нельзя рекомендовать оперировать с такой неопределенной величиной, так как иначе получаются несводимые вместе данные.

Следовательно, мы видим, что все страны оценивают экспортные товары по ценам фоб (или франко-сухопутная граница), а импортные товары большинство стран оценивают по ценам сиф (или франко-сухопутная граница) и лишь меньшинство — по ценам фоб.

Таким образом, в обзорах внешней торговли большинства стран оценка импортных товаров по цене сиф (в обычном понимании этого термина) слагается из стоимости товара в месте его покупки с прибавлением всех расходов (фрахт, страхование в пути, иностранные вывозные пошлины и т. д.) по доставке его до пограничной таможни или в порт импортирующей страны.

Ввозные пошлины, поскольку они уплачиваются после перехода товара через границу импортирующей страны, в оценку импортных товаров не включаются. Одиннадцать перечисленных ранее стран оценивают свои импортные товары по той цене, какую они имеют в порту эспортирующей страны, с погрузкой на борт корабля и с начислением вывозных пошлин, если таковые имеются.

При оценке экспортных товаров по цене фоб (в обычном понимании этого термина) таможенная статистика берет продажную цену их (за вычетом возвращаемых при экспорте внутренних сборов) с прибавлением всех расходов по доставке до пограничной таможни или порта экспортирующей страны,

включая стоимость погрузки на борт корабля и сумму вывозной пошлины, если товар ею обложен.

Выявление таможенной статистикой цены товаров франко-граница, фоб или сиф представляет несомненный интерес, так как это есть та цена, которую товар имеет на границе или в порту страны при его экспорте или импорте. При исчислении таким образом цены импортируемого товара должна получиться та сумма, которую страна расходует за границей за привезенные иностранные товары и, соответственно, при установлении цифры ценности экспортируемого товара устанавливаются те суммы, которые должны быть получены из-за границы за вывезенные туда экспортные товары. Отсюда становится понятным включение вывозной пошлины в оценку товаров и невключение ввозной. Вывозная пошлина уплачивается казне экспортирующей страны обычно за счет иностранных покупателей, ввозная же пошлина, поступающая в доход казны импортирующей страны, не может быть причислена к суммам, уплачиваемым за границей за иностранные товары.

Все приведенные рассуждения, равно как и пользование статистикой ценами фоб, сиф и франко-граница, в обычном понимании этих терминов в торговой практике[1] будут правильны, однако, лишь в отношении товаров, вывозимых из страны уже будучи проданными. Иное положение создается для товаров непроданных, вывозимых для реализации (на консигнацию, на комиссию и т. д.) за границу. В этом случае действительная чистая выручка за такой товар (назовем ее чистой реализационной ценой) может отличаться от его цены фоб или франко-граница в обычном понимании этих терминов.

При продаже экспортного товара на условиях фоб или франко-граница для статистического учета берется означенная цена фоб или франко-граница. При продажах на условиях сиф берется цена сиф за вычетом фрахта, страхования и других мелких расходов по морской перевозке, если таковые имеются. Если же товар отправлен для продажи на заграничный рынок, то очевидно, что правильно было бы брать ценность его на рынке страны назначения, за вычетом фрахтов, накладных и прочих расходов по его реализации, производимых за границей, ибо таким образом мы получим сумму, фактически вырученную за экспортированные товары. То же и в отношении импорта. Товары, покупаемые за границей, правильно оценивать по цене сиф или франко-граница в обычном понимании этих терминов. В случае же привоза товара иностранцами для реализации на внутреннем рынке данной страны, для

[1] Общеобязательного законодательного определения цен фоб и сиф в международной практике не имеется. Условия продаж фоб и сиф регулируются обычаями портов, которые различаются в деталях, не имеющих, однако, существенного значения для статистического учета.

выявления действительной цены следует, очевидно, исходить уже из продажной цены в этой стране, за вычетом произведенных в ней иностранцами расходов по реализации товаров (ввозные пошлины, расходы по транспорту, хранению и т. д.), в целях выявления той суммы, какая уплачивается импортирующей страной за такие импортные товары.

Нетрудно видеть, что при организации оценки на отмеченных основаниях часть товаров будет оцениваться по некоторым условным ценам франко-граница, фоб и сиф, что, однако, обеспечивает выявление фактических цен на товары, обращающиеся в международной торговле. Такие условные оценки приняты в некоторых капиталистических странах, но большинство стран, повидимому, оценивают свою внешнюю торговлю, руководствуясь ценами франко-граница, фоб и сиф в обычном понимании этих терминов в торговой практике. Говорим «повидимому», так как методологические описания статистики внешней торговли капиталистических стран часто неясно освещают этот вопрос.

Международным статистическим институтом рекомендована оценка товаров франко-граница. На своей XV сессии Институт постановил, что цена при ввозе должна объявляться сиф (включая в ценность товара страхование и фрахт, но без начисления ввозных пошлин), цена при вывозе фоб (на борту корабля, с начислением вывозных пошлин) или франко-граница (при сухопутных перевозках) как при ввозе, так и при вывозе.

Та же точка зрения проведена и в Женевской конвенции 1928 г., содержащей постановление, что «ценность товаров должна показываться франко-граница (граница сухопутная или граница морская), т. е. по импорту ценность товара в пункте отправления с прибавлением расходов по транспорту и страхованию от пункта отправления до границы импортирующей страны, а по экспорту — ценность франко-борт корабля или франко-вагон на границе».

«Ввозные пошлины, внутренние налоги и сборы, взимаемые в импортирующей стране, исключаются из оценки импортных товаров. В оценку экспортных товаров включаются вывозные пошлины, равно как внутренние налоги и сборы, взимаемые в экспортирующей стране, поскольку они фактически взыскиваются».

Однако, исключение допускается конвенцией для тех стран, где ввозные или вывозные пошлины взимаются с ценности товаров (ад-валорем). В этом случае разрешается руководствоваться при учете импорта или экспорта оценками, исчисленными для взимания пошлин, согласно существующему в стране законодательству, хотя бы они и отличались от цен франко-граница. Оценки, исчисленные по этому же методу, могут применяться и для товаров беспошлинных и обложен-

ных специфическими пошлинами. При этом, однако, должен быть точно объяснен в статистических публикациях принятый метод исчисления ценности, равно как представлена, хотя бы раз в год, примерная и возможно детальная оценка товаров, приведенная к выражению франко-граница.

3. Организация дела оценки: способы оценочный, декларационный и смешанный

В деле оценки импорта и экспорта в международной статистической практике наблюдается большой разнобой. Одни страны придерживаются так называемого способа официальных оценок, другие кладут в основание оценки декларации (объявления) распорядителей товаров; наконец, ряд стран придерживается той или иной комбинации обоих указанных способов — оценочного и декларационного (смешанный способ). При этом способы организации оценки экспортных и импортных товаров часто различаются даже в одной и той же стране в различные периоды времени. Случается также, что страна иногда применяет для оценки экспортных товаров один способ, а для оценки импортных — другой.

Первоначально наибольшее распространение имел способ официальных оценок, применявшийся в большинстве стран. При этом способе распорядители товаров освобождаются от представления данных о ценности принадлежащих им товаров, и таможни регистрируют проходящие грузы только по количеству, не приводя их ценности. Оценка импорта и экспорта производится в центре, в каком-либо центральном статистическом бюро, и при этом могут использоваться разные способы. В одном случае цены на импортные и экспортные товары устанавливаются особыми комиссиями, состоящими из статистиков и специалистов по всем отраслям торговли. Комиссии эти громоздки и состоят из большого числа (до нескольких сот) членов. Отсюда, по необходимости комиссии, могут собираться лишь через продолжительные сроки — от полугода до года, и таким образом при определении оценок не могут учитывать частые колебания цен. В другом случае для исчисления ценности импортных и экспортных товаров, который производится также в центре, пользуются биржевыми ценами и различными справочными изданиями и специальными прейскурантами по отдельным отраслям торговли. Первый способ применялся, например, во Франции и Австро-Венгрии, второй — в Италии, Швеции, Норвегии, Дании и т. д.

До половины XIX в. очень большое распространение имели так называемые постоянные оценки, т. е. официальные оценки, установленные без определенного срока их действия (введенные на продолжительный срок). Поскольку, однако, практика показала полную их непригодность, они стали посте-

пенно заменяться отдельными странами переменными официальными оценками, т. е. устанавливаемыми на определенный срок (обычно на год). Начало такому переходу положили Франция и Бельгия. Дольше всех сохранила постоянные оценки для части товаров Голландия, удержавшая их до 1917 г. При этом для некоторых товаров применялись в этой стране цены, установленные в 1862 г. и даже в 1845 г., что приводило к курьезам. Так, например, в 1905 г. голландская статистика оценивала привоз коры хинного дерева по постоянной оценке в 40 флоринов за *кг*, при действительной ценности экспорта из Явы этого товара в 0,8 флорина за *кг*. Получилось поэтому, например, что Ява оценивала свой вывоз коры хинного дерева в Голландию в 1905 г. в 6 млн. флоринов, а Голландия свой привоз этого товара из Явы — в 297 млн. флоринов[1].

Официальная оценка может устанавливаться для взимания пошлин с товаров, обложенных ад-валорем, или же лишь для производства статистического учета. В первом случае, очевидно, таможенные чиновники производят оценку более тщательно.

Исчисление переменных оценок, взамен постоянных, дало, конечно, значительно лучшие результаты, однако, все же страдает рядом существенных не устранимых недочетов. Метод официальных оценок хорош тем, что он удобен для распорядителей товаров. Однако, при этом методе невозможно охватить все разнообразие торгового оборота. Фактически при этом устанавливаются цены лишь для товаров, выделенных в товарной номенклатуре таможенной статистики. Несмотря на все растущую детализацию последней, она все еще имеет много рубрик, охватывающих товары различного сорта или товары одного и того же сорта, но различного качества. Большие затруднения вызывает затем оценка товаров «особо не поименованных», «прочих» и т. д. Во всех таких случаях цена, устанавливаемая в среднем за единицу товара, может значительно отличаться от действительной. Кроме того, при оценочном способе весьма трудно принимать во внимание изменения в цене какого-нибудь товара, происшедшие в течение года. Надо еще учесть, что поскольку средняя годовая цена выводится по истечении отчетного года, то отсюда следует, что ежемесячные данные о внешней торговле при оценочном способе по необходимости оцениваются по ценам предшествующего года и только по истечении года переоцениваются по ценам данного года.

Все эти недочеты, которые могут быть лишь ослаблены, но не устранены совсем, имеют своим последствием то, что

[1] A. Julin. Principes de statistique théorique et appliquée. Tome II. Statistique économique. Fascicule I. Statistique du Commerce extérieur et des Transports. Paris — Bruxelles. 1923. P. 69.

в большинстве стран уже давно наметилась тенденция перейти от способа официальных оценок к другим способам — декларационному и смешанному. Эта тенденция стала особенно заметна после первой мировой войны, когда резкие и частые колебания цен сделали официальный способ оценки малопригодным. В настоящее время большинство стран придерживается декларационного или смешанного способов оценки.

При декларационном способе оценки товаропол учатели и товароотправители, при получении из таможен товаров и при отправке через таможни товаров обязуются указывать в декларациях данные о ценности товаров. Эти данные заносятся таможнями в регистрационные формуляры, которые затем и служат, после проверки, материалом для вывода ценности экспортных и импортных товаров. Такой метод применялся уже в начале XX века, например, в США, Англии, Японии, Бразилии и т. д., причем благодаря особенностям организации дела в каждой отдельной стране имел своим результатом различную степень точности оценки, которая, однако, никогда не была очень высокой.

При смешанном, декларационно-оценочном методе от товаропол учателей и товароотправителей требуется представление данных об оценке принадлежащих им товаров в отношении всех или только части товаров, обращающихся во внешней торговле. Данные эти поступают в центр и здесь при разработке проверяются, исправляются и заменяются в подлежащих случаях официальными оценками. Такой способ, например, применялся уже в начале XX века в Германии, Бельгии, Швейцарии и других странах, причем в Германии проверка производилась на основании различных прейскурантов или справочных цен, составлявшихся особой комиссией, а в остальных странах — обычно по биржевым и другим справочным ценам.

Обычно декларированные цены проверяются более или менее эфективно в отношении массовых биржевых товаров, для которых нетрудно найти контрольные цены. Проверка же цен всех остальных товаров поставлена менее удовлетворительно, зачастую весьма плохо. Между тем, декларациям, конечно, много доверять не приходится, тем более, что заполняются они обычно даже не экспортерами или импортерами, а экспедиторами. Сравнительно более точными будут декларированные оценки для товаров, обложенных пошлинами ад-валорем, так как в таком случае требуется обычно предъявление консульских фактур (т. е. фактур, засвидетельствованных консулом импортирующей страны, находящимся в стране экспорта), но даже и в консульских фактурах оценка не всегда бывает точной.

Все сказанное нами выше относится к оценке собственно импортных и экспортных товаров (т. е. к специальной тор-

говле, см. дальше). Что же касается товаров транзитных, то их оценке уделяется еще меньше внимания, а в некоторых странах эти товары, особенно прямой транзит, учитываются даже только по количеству.

Из всего изложенного мы могли видеть, что и в организации дела оценки внешнеторгового оборота различные страны придерживаются различной практики и допускают при оценке товаров большие ошибки. Поэтому и в данном отношении делались попытки в целях унификации международной практики и установления наиболее совершенных методов. Серьезных результатов эти попытки, конечно, не дали.

На XV сессии Международный статистический институт по данному вопросу принял резолюцию, сводящуюся к тому, что желательно было бы установить везде систему оценок, основанных на специальных декларациях, сохраняя в то же время, в качестве меры контроля, официальные оценки там, где они имеют место.

Женевская конвенция по экономической статистике 1928 г. также устанавливает декларационный метод оценки (ценность декларируется в каждом отдельном случае импортерами и экспортерами или их доверенными лицами), с учреждением последующей систематической проверки объявленных цен.

4. Некоторые основные вопросы анализа ценности оборотов внешней торговли

Организация дела оценки импортных и экспортных товаров в капиталистических странах страдает рядом существенных дефектов.

В предвоенные годы руководители таможенной статистики царской России, которая была организована, во всяком случае, не хуже, чем в других странах, допускали возможную ошибку в оценке всей массы экспортных или импортных товаров, в пределах до 10% выше или ниже опубликованной итоговой суммы. Точность оценки при этом по отдельным товарам сильно колебалась. Более точной она была для массовых биржевых товаров, цена которых легче поддавалась проверке; значительно менее точной, а иногда и вовсе неверной, была оценка тех товаров, где проверка объявленной цены была затруднительной. Так, например, оценка экспортной пушнины была преуменьшена в 3—4 раза.

Руководство германской таможенной статистики в лице Имперского статистического управления в 1928 г. само признавало, что за последние годы пассивное сальдо торгового баланса Германии было значительно преувеличено, а именно — импорт в ценностном выражении был преувеличен от 3% до 5%, а экспорт преуменьшен на $1^1/_2$%[1].

[1] «Вопросы торговли» № 3. Декабрь 1928 г., стр. 118.

Приведенные цифры можно считать показательными и для остальных капиталистических стран, где размеры допущенных ошибок будут, надо полагать, не ниже, а скорее выше отмеченных.

В целях правильного оперирования с данными таможенной статистики капиталистических стран уместно будет привести еще несколько соображений общего порядка в отношении анализа ценности внешнеторгового оборота. Здесь нужно подчеркнуть, что поскольку статистика базируется на действительных ценах, очевидно, что средние таможенные цены на один и тот же товар в один и тот же период времени могут различаться и притом не только в разных пунктах границы, но даже и в одном и том же месте, в зависимости от различных условий расчета (за наличные, в кредит, товарообмен и т. д.), времени заключения сделки, сроков поставки и т. д.

Таким образом, независимо от изменений в качестве товара и от динамики цен на мировом рынке, средние таможенные цены на тот или иной товар могут колебаться как по отдельным участкам границы, благодаря местным условиях, так и в одном и том же пункте границы, в зависимости от перечисленных выше моментов.

Во избежание возможных недоразумений важно поэтому отметить, что если таможенная статистика базируется на действительных ценах по отношению к каждой отдельной партии товара, то и динамика средних таможенных цен может не находиться в соответствии с движением биржевых цен на те же товары на мировом рынке по всем высказанным выше соображениям, а также и потому, что качество товаров, регистрируемых таможенной статистикой под одной рубрикой, может меняться из месяца в месяц.

Важно также отметить, что при внешнеторговом обороте по сухопутной границе между двумя смежными странами, имеющими общую границу, цена франко-граница экспортирующей страны должна совпадать с ценой франко-граница импортирующей страны, если товар проходит через их общую границу. Так, например, если товар вывезен из Франции в Швейцарию через их общую границу, то цена при экспорте из Франции франко французско-швейцарская граница совпадает с оценкой его при импорте в Швейцарию по цене франко швейцарско-французская граница. Следовательно, в этом случае оценки таможенной статистики ввозящей и вывозящей стран должны совпадать при правильном учете.

Все страны публикуют данные о внешней торговле в национальной валюте. Между тем, особенно за последние годы, наблюдаются сильные колебания курсов валют всех стран, главным образом, в сторону снижения. При этом обесценение достигает крупных размеров в несколько десятков процентов по сравнению с паритетом. Между тем, публикация произво-

дится в национальной валюте без какого-либо учета изменения ее курса, т. е. производится обычно в бумажных деньгах с меняющимся курсом. Отсюда сопоставление ценности оборотов внешней торговли, выраженной в этих бумажных деньгах, за разные периоды времени, без учета их курсовой ценности, не дает правильного представления о динамике ценности экспорта и импорта. Так, например, обороты внешней торговли Франции, выраженные во франках, по данным французской таможенной статистики сильно возросли в 1937 г. по сравнению с 1936 г. Однако, известно, что начиная с конца сентября 1936 г. франк сильно обесценился и курс его в 1937 г. был много ниже среднего курса 1936 г. Значит, при сопоставлении цифр за эти два года, нужно учесть курсовую разницу, чтобы получить правильное представление об изменении ценности экспорта и импорта Франции, выраженной в равноценной валюте.

ГЛАВА ЧЕТВЕРТАЯ

УЧЕТ ОБЩЕЙ И СПЕЦИАЛЬНОЙ ТОРГОВЛИ И ТРАНЗИТНЫХ ТОВАРОВ

1. Различие общей и специальной торговли

В предшествующем изложении мы ознакомились с условиями и методами определения буржуазной статистикой количества и ценности товаров, обращающихся во внешней торговле. Подсчитывая количество и ценность всех вывезенных и ввезенных товаров, мы получаем представление о размерах внешней торговли каждой данной страны. Однако, поступая таким образом, т. е. суммируя всю массу товаров, прошедших через границу (за отмеченными выше исключениями), мы объединяем в одну общую совокупность товарные массы, имеющие существенно различный экономический смысл. А именно, мы объединили бы товары экспортные, произведенные в данной стране, и импортные, потребляемые в ней, с товарами транзитными и прочими, временно ввозимыми и вывозимыми.

Поэтому в целях экономически содержательного анализа оборотов внешней торговли, необходимо распределить все товары на несколько категорий, учитывая их различное значение для народного хозяйства страны.

В статистической практике капиталистических стран обычно принято при определении внешней торговли какой-либо страны подразделять ее на торговлю «специальную» и торговлю «общую». (По-французски — commerce spécial, commerce général; по-английски—special trade, general trade; по-немецки—Spezialhandel, Gesamteigenhandel, Generalhandel; подробнее см. в главе десятой, в разделе соответствующей страны.)

В основе такого деления внешнеторгового оборота, проводимого капиталистическими странами, лежит, вообще говоря, задача отделить ввоз товаров, используемых в стране в виде предметов личного потребления или средств производства, и вывоз произведенных или подвергшихся хотя бы частично обработке в стране товаров от всех остальных (транзитных, временно ввозимых и вывозимых на выставки, конкурсы, испы-

тания, в виде тары и т. д.) товаров, перевозимых через границу.

Специальная торговля по идее заключает в себе товары либо потребляемые в данной стране, либо произведенные или хотя бы частично переработанные в ней. Общая же торговля включает в себя, кроме того, товары транзитные и прочие, временно ввозимые и вывозимые, имеющие для народного хозяйства страны, конечно, меньшее значение, так как они не связаны с процессом производства товаров (кроме транспортирования) и не потребляются в стране, а представляют для последней интерес преимущественно с точки зрения получения торговой прибыли и фрахтов.

Соответственно этому в торговлю общую должны включаться все товары, перешедшие через границу как ввезенные в страну, так и вывезенные из нее, независимо ни от происхождения, ни от назначения их. Торговля специальная, или специальный торговый оборот, должна обнимать по экспорту лишь то, что в стране было произведено или переработано (продукты народного хозяйства данной страны), а по импорту только товары, ввезенные для внутреннего потребления в виде предметов потребления или средств производства (потребляемые или перерабатываемые в данной стране).

Понятие общей торговли охватывает всю внешнюю торговлю страны, с той оговоркой, однако, что при этом включаются в торговлю данной страны товары транзитные, проследовавшие через ее границу за счет лиц, проживающих за границей и, наоборот, не попадает в регистрацию внешнеторговый оборот товаров, совершаемый за счет туземных жителей, если таковые товары не перевозятся через границу (таможню) страны, т. е. посредническая торговля в тесном смысле слова, минуя вовсе данную страну (например, голландское предприятие покупает каучук на Малайских островах и отправляет его во Францию, минуя Голландию; или английская фирма привозит иностранный товар в английский порт и без выгрузки вывозит за границу).

В специальной торговле, в отмеченном ее понимании, каждый товар фигурирует (в неизменном виде) только один раз — либо при привозе, либо при вывозе. В общей торговле часть товаров — транзитные и т. д. — учитывается дважды, так как они включаются как в привоз, так и в вывоз.

Если указанные вопросы ясны и просты, то практическое решение их далеко не так просто и значительно различается в отдельных странах. Дело в том, что на практике, при выделении специальной торговли, возникают трудности вследствие особенностей постановки таможенно-тарифного дела в каждой отдельной стране. Таможенно-тарифная точка зрения является решающей при отнесении тех или иных категорий товаров в специальную или общую торговлю. Товары транзит-

ные, а также временно ввозимые и вывозимые на выставки и т. д., легко можно учесть лишь в том случае, если они провозятся под особым таможенным контролем. В противном случае выделение их из общей массы товаров, входящих в специальную торговлю, затруднительно. При привозе такие товары вовсе нельзя выделить из специальной торговли, если они при выпуске из таможни объявляются для внутреннего потребления. При обратном их вывозе это возможно сделать, если установить раздельную регистрацию экспортируемых за границу национальных и иностранных товаров, что хотя и имеет место во многих странах, например, в Англии, США, Канаде и т. д., но большинство стран этого не делает. На практике наблюдается в ряде стран, что многие беспошлинные товары объявляются распорядителями товаров, ввезенными «для потребления», между тем ввозятся они для транзита, почему и не должны бы были включаться в специальную торговлю. Однако, поскольку с таможенно-тарифной точки зрения они не являются транзитными товарами, то обычно такие транзитные товары, именуемые «национализованными», включаются в специальную торговлю. Зато часть транзитных товаров, как увидим, не включается даже и в общую торговлю.

2. Учет транзитных товаров

Под транзитными товарами следует понимать такие товары, которые после привоза в страну не потребляются в ней и не перерабатываются, а в неизмененном виде вывозятся обратно за границу (переупаковка, пересортировка и смешение не считаются за переработку).

Вся масса транзитных товаров разделяется на следующие две части — на транзит прямой и непрямой или косвенный. (По-французски — transit direct, transit indirect; по-английски — direct transit trade, indirect transit trade; по-немецки — Durchfuhr, indirekte Durchfuhr.)

Такое деление принято в международной статистической практике. Прямой транзит мы имеем в том случае, когда товар перевозится, после того как он перешел отечественную границу, по внутренним путям сообщения, без помещения на таможенный склад[1] и вывозится через другой участок границы. Косвенный (непрямой) транзит представляют те случаи, когда иностранные товары поступают на таможенный склад и затем, через известный промежуток времени, вывозятся с этого склада за границу, не подвергнувшись переработке или обработке. Прямой и косвенный транзит, совершаемый под таможенным

[1] Под таможенными складами мы понимаем как склады, принадлежащие таможням, так и частные склады, находящиеся под таможенным надзором.

надзором, таможенная статистика может легко учитывать. По существу к транзиту следует отнести и случаи выпуска товаров из таможен на внутренний рынок, каковые товары позднее вывозятся за границу в том же самом виде, без всякой обработки или переработки. Такие случаи учесть труднее, потому что с таможенно-тарифной точки зрения эта разновидность транзита ничем не будет отличаться от всей массы экспортных и импортных товаров, включаемых в специальную торговлю, если только на этот счет не создано никаких особых правил.

В практике капиталистических стран наблюдаются даже случаи намеренно неправильного объявления в таможнях товароотправителями транзитного товара для «внутреннего потребления», когда последний является беспошлинным, в целях избежания формальностей, связанных с объявлением товара транзитным. Поэтому раздаются даже голоса в пользу установления на все беспошлинные импортные товары «статистических пошлин» в целях избежания неверных деклараций грузохозяев, что и проведено в отдельных странах (например, в 1921 г. в Бельгии под названием налога на потребление).

Существенно большее значение имело бы с экономической точки зрения расчленение транзитных товаров на две следующие части: 1) транзит, происходящий за счет лиц, проживающих за границей, и 2) транзит, который происходит за счет местных жителей. Последний вид транзита имеет особое значение — он является частью внешней торговли данной страны, и торговая прибыль обычно остается в стране. Транзит же за счет лиц, проживающих за границей, дает выгоды лишь в отношении получения платы за перевозку, за хранение грузов и т. д.

Наконец, особняком следует поставить случаи транзита отечественных товаров через иностранную территорию между своими таможнями. Этот вид транзита большой роли не играет. Примеры такого транзита: транзит через советскую территорию из Турции в Турцию (например, из Анатолии через Батуми в Стамбул); из Ирана в Иран (например, из Пехлеви в Хорассан через Красноводск и Ашхабад) и т. д.

Учет транзитных товаров имеет существенное значение для стран с развитой посреднической торговлей, как Голландии, Бельгии, Англии, Германии, Франции и т. д., где транзитные товары составляют примерно от 10 до 60% всей внешней торговли. Пошлинного дохода транзитные товары не дают, так как обычно они пошлинами не облагаются.

Факт обратного вывоза за границу иностранного товара, не подвергшегося переработке или доработке, в международной статистической практике носит название реэкспорта. Факт обратного привоза (возврата) из-за границы отечественного товара, не подвергшегося за границей переработке или доработке, носит название реимпорта. Реэкспорт и реимпорт в ряде

стран регистрируются отдельно, причем, конечно, реэкспорт имеет несравненно большее экономическое значение, чем реимпорт, носящий обычно случайный характер. (По-французски — reexportation, reimportation, по-английски — reexports, reimports; по-немецки — в обоих случаях Rückwaren).

3. Учет оборота товаров по переработке («облагораживанию»), «временно ввозимых» и «временно вывозимых» и складского оборота

Ряд капиталистических стран публикует специальные таблицы о так называемом обороте товаров, подвергающихся переработке, «улучшению», «облагораживанию» (trafic de perfectionnement, improvement trade, Veredelungsverkehr)[1]. Важно отметить, что в этих случаях мы имеем дело в действительности не со всем совершающимся в данной стране оборотом товаров по переработке, а лишь с тем, который производится под особым таможенным надзором и касается только тех товаров, для которых на этот счет имеются особые таможенно-тарифные предписания. По существу дела нет никакой необходимости выделять этот таможенно-тарифный «оборот товаров по переработке» из всего остального оборота по переработке. Как частое явление, можно при этом отметить, что при таком «обороте товаров по переработке» дело обычно ограничивается незначительной обработкой, не меняющей основных свойств товаров (окраска, набивка, полировка и т. д.). Отсюда и название «облагораживание», «улучшение».

Оборот товаров по переработке разделяется на активный и пассивный. В первом случае внутри данной страны производится переработка иностранного товара, во втором случае — товар данной страны посылается для переработки за границу. Активный оборот товаров в некоторых странах разделяется еще на совершаемый за счет своих жителей и за счет иностранцев (Германия — Eigenveredelung, Lohnveredelung).

По вопросу о включении оборота товаров по переработке в специальную торговлю, также видим разнобой в практике капиталистических стран. Многие страны включают его полностью, другие частично, в специальную торговлю, некоторые исключают его вовсе из специальной торговли. По существу, конечно, оборот товаров по переработке нужно включать в специальную торговлю.

Особняком следует поставить учет товаров так называемых «временно ввозимых» и «временно вывозимых» — для выставок, на состязания, в качестве перевозочных средств, для

[1] Оборот товаров, подвергающихся переработке, заключается в том, что одна страна А посылает в другую страну Б свои товары для обработки или отделки, после чего они возвращаются в страну А.

монтажа оборудования, в виде оборотной тары и т. д. Такого рода товары обычно не включаются в число транзитных и учитываются отдельно.

Многие страны публикуют также отдельные таблицы об обороте товаров на таможенных складах. В таком «складском обороте» показывается, во-первых, поступление иностранных товаров, привоз их на склады. Затем учитывается выпуск товаров со складов, который разделяется обычно на две части, а именно — отдельно учитываются товары, выпускаемые со складов на внутреннее потребление, и отдельно показывается обратный вывоз за границу со складов иностранных товаров, не подвергшихся переработке или обработке. Некоторые страны учитывают также в отдельных таблицах выпуск товаров с таможенных складов для переработки, для «улучшения» под таможенным надзором.

4. Различные категории привозимых и вывозимых товаров и практика их учета

С точки зрения статистического учета по импорту можно указать следующие категории товаров:

1. Иностранные товары, импортированные непосредственно, т. е. без помещения на таможенный склад, из-за границы на таможенную территорию страны «для потребления». (По-французски — importation pour consommation; по-английски — imports for consumption; по-немецки — Einfuhr zum Verbrauch). Термин «для потребления» имеет таможенно-технический смысл и означает, что товар выпущен из таможни в свободное распоряжение импортера, который может его, однако, затем реэкспортировать. Следовательно, не все товары, выпущенные из таможни для потребления, будут обязательно потреблены в стране.

2. Иностранные товары, выпущенные с таможенных складов на таможенную территорию «для потребления». Эта категория товаров отличается от первой только тем, что товар сперва был помещен на таможенный склад, а затем выпущен «для потребления», т. е. перед выпуском прошел операцию складирования при таможне. В остальном нет никакого различия с первой категорией, и обе эти категории товаров включаются обычно целиком в специальную торговлю.

3. Иностранные товары, ввезенные на таможенную территорию для переработки, для «облагораживания». Эти товары, как мы видели, во многих странах включаются в специальную торговлю полностью, в других — частично; в ряде стран, однако, не включаются в специальную торговлю.

4. Иностранные товары, «ввезенные временно» на таможенную территорию для выставок, в качестве транспортных

средств, оборотной тары и т. д. Эти товары в специальную торговлю не включаются.

5. Товары национальные, ввезенные обратно после переработки, «облагораживания» за границей. Как уже указано, эти товары во многих странах включаются в специальную торговлю полностью, в других частично, в третьих совсем не включаются в специальную торговлю.

6. Товары национальные, реимпортированные (реимпорт) на таможенную территорию: не проданные, бывшие на консигнации, на комиссии, на выставках, транспортные средства, оборотная тара и т. д. Обычно не включаются в специальную торговлю, но бывают исключения.

7. Товары иностранные, поступившие на таможенную территорию для прямого транзита.

8. Товары иностранные, поступившие на таможенные склады.

Если товары, поименованные в пп. 4, 7 и 8, выпускаются на внутреннее потребление, то они включаются тогда в специальный импорт и регистрируются по моменту привоза или поступления на склад в общей торговле или транзитном обороте, и по моменту выпуска из таможни на внутреннее потребление — в специальной торговле.

По экспорту можно насчитать следующие категории товаров:

1. Товары национальные, т. е. произведенные или переработанные в данной стране, вывезенные «окончательно» с таможенной территории.

Выражение «окончательно» есть таможенно-технический термин, который означает лишь, что товар объявлен не для временного вывоза, а для окончательного. Некоторая часть таких «окончательно» вывезенных товаров может вернуться обратно (реимпорт).

Эта первая категория товаров включается в специальную торговлю.

Очень многие страны, в том числе придерживающиеся континентального метода подсчета итогов внешней торговли (см. далее), в экспорт национальных товаров включают также, под названием товаров «национализованных», импортные товары, выпущенные ранее из таможен на внутреннее потребление (подвергшиеся таможенной очистке), и затем вывезенные за границу без какой-либо переработки или доработки.

2. Национальные товары, временно вывозимые с таможенной территории для переработки, для «облагораживания». Часть стран включает эти товары полностью или частично в специальную торговлю, другие страны не включают.

3. Национальные товары, «временно вывозимые» с таможенной территории на выставки, в качестве транспортных средств, оборотной тары и т. д. Эти товары при вывозе их не вклю-

чаются в специальную торговлю. Но если они в течение определенного периода времени не будут возвращены, то ряд стран включает их тогда в специальную торговлю.

4. Иностранные товары, вывезенные с таможенной территории после переработки, «облагораживания». Часть стран включает эти товары полностью или частично в специальную торговлю, другие страны не включают.

5. Иностранные товары, ранее временно допущенные и реэкспортированные с таможенной территории без переработки; не включаются в специальную торговлю.

6. Иностранные товары, вывезенные за границу с таможенных складов, т. е. реэкспорт товаров косвенного транзита.

7. Иностранные товары, вышедшие с таможенной территории после прямого транзита.

Таким образом, так как при отнесении товаров к общей или специальной торговле решающей является, по общему правилу, таможенно-техническая точка зрения, то часть транзитных товаров, и притом иногда в крупных размерах, попадает в ряде стран в специальную торговлю и, наоборот, часть товаров, относящихся по существу к специальной торговле, исключается из последней и учитывается отдельно. Здесь опять сильно сказывается вредная сторона влияния таможенно-тарифного дела на таможенную статистику капиталистических стран.

5. Континентальный, англо-саксонский и другие методы подсчета и публикаций данных таможенной статистики

Существуют два основных метода подсчета итогов торговли общей и торговли специальной, которые приняты в капиталистических странах.

Один метод носит наименование «континентального метода». Название свое он получил потому, что принят почти всеми странами континента Европы, как то: Францией, Бельгией, Голландией, Германией, Испанией, Италией, Швейцарией и т. д. Заключается он в том, что отдельно подсчитываются и публикуются в отдельных таблицах данные по специальной торговле и отдельно — по общей торговле. При этом учету специальной торговли уделяется основное внимание, и ежемесячные публикации обычно дают сведения почти исключительно или даже только по специальной торговле; данные же по общей торговле, по транзиту и т. д. публикуются в большинстве стран лишь ежегодно. При этом подсчет итогов общей торговли в ряде стран даже не производится.

Важно отметить, что при континентальном методе иностранные товары, выпущенные из таможен на внутреннее потребление и вывезенные затем за границу, включаются в специаль-

ную торговлю, как товары «национализованные», независимо от того, были они в данной стране переработаны или нет.

Затем необходимо обратить внимание на то, что при публикациях статистических данных по континентальному методу итоги общей торговли по импорту за определенный период времени (месяц, год) могут быть иногда ниже итогов импорта в специальной торговле. Дело в том, что общий импорт не содержит за каждый данный период всех товаров, включаемых в специальный импорт, который составляется, как мы это отметили выше, не только из товаров, выпущенных на внутреннее потребление непосредственно по их прибытии, но также из товаров, которые были выпущены «для потребления» с таможенных складов и которые могли войти в общую торговлю в более ранний период. Таким образом, если за данный период на таможенные склады товаров поступило меньше, чем было выпущено со складов на внутреннее потребление, то общий импорт будет меньше специального. Цифры специального импорта, кроме того, могут содержать «временно допущенное» сырье в том случае, если произведенные из него товары впоследствии предъявляются для уплаты ввозных пошлин непосредственно после переработки этого сырья или после пребывания на таможенном складе.

Значит, итоги специального импорта за тот или иной не очень большой отрезок времени (месяц или даже год) могут быть выше итогов общего импорта, но если взять более длительный период времени, то такое явление уже не будет иметь места.

Специальный экспорт и при континентальном методе не может быть больше общего экспорта.

При втором — англо-саксонском методе, который принят в Англии, Австралии, Южно-Африканском Союзе, Британской Малайе, Дании и т. д., не проводится резкого различия между общей и специальной торговлей. В этом случае приводится общий импорт, включающий все привезенные товары, поступившие из-за границы, как предназначенные для внутреннего потребления, так и вывозимые затем обратно за границу (транзитные товары). Экспорт же разделяется на экспорт товаров внутреннего производства, включая обработанные или переработанные товары иностранного происхождения (т. е. специальный экспорт) и на экспорт иностранных товаров, не подвергшихся переработке или доработке (т. е. реэкспорт).

В таком случае, чтобы получить общий экспорт, надо сложить специальный экспорт и реэкспорт. Чтобы получить специальный импорт, надо из общего импорта вычесть реэкспорт, так как реэкспортные товары были при привозе включены в цифру общего импорта. Такого рода дополнительный пересчет страдает, однако, важными недостатками. Между моментами импорта и реэкспорта проходит известный промежуток

времени, и многие из ввезенных товаров вывозятся только в следующем году, так что нельзя произвести соответствующего вычета из импорта таких товаров в том же году. Бывают случаи, когда реэкспортируется привоз предыдущего отчетного периода и в результате получается отрицательная величина специального импорта того или иного товара. Поэтому, если из общего итога импорта всегда можно вычесть реэкспорт, чтобы получить (хоть и не совсем точно, из-за расхождения времени регистрации) специальный импорт, то в отношении отдельных товаров это не всегда удается. Можно, правда, считать, что чем длиннее отчетный период (например, не один год, а несколько лет), тем меньше ошибок.

Нужно еще отметить, что товары при реэкспорте могут быть оценены по иной цене, более высокой, включающей торговую прибыль, чем при их импорте, но это обычно не наблюдается и существенного значения практически не имеет.

Большим недостатком англо-саксонского метода является еще трудность получить цифру специального импорта в распределении по отдельным странам. Здесь совсем нельзя вычитать цифру реэкспорта в данную страну из цифры общего импорта из данной страны, так как имеем дело с совершенно различными товарами. Объясним это на примере. Англия в общем импорте из какой-либо страны допустим учтет пшеницу, лесоматериалы, нефтепродукты и т. д., а в реэкспорте в эту страну зарегистрирует каучук, джут, чай, цветные металлы и т. д. Ясно, что здесь вычета реэкспорта из общего импорта сделать нельзя. Чтобы определить специальный импорт Англии из этой страны, нужно учесть, какая часть товаров последней поступила на внутреннее потребление в Англии, а эти сведения, притом не вполне точные, английская статистика публикует только в ежегодных обзорах, выходящих по истечении полутора-двух лет после отчетного периода. Здесь, путем вычитания из общего импорта из данной страны реэкспорта товаров данной страны из Англии, исчисляется цифра товаров этой страны, оставшихся в Англии. Результат получается не точной, так как моменты регистрации импорта и реэкспорта различны. Если реэкспорт того или иного товара за данный период был больше импорта, то получается даже отрицательная величина специального импорта, с чем мы и встречаемся на практике.

Поясним теперь, как производится исчисление оборотов внешней торговли при англо-саксонском методе подсчета итогов внешней торговли. Возьмем для примера публикации по внешней торговле Англии (сокращенное официальное название ее — United Kingdom — Соединенное Королевство) за 1938 г. (см. стр. 57.).

Таким образом, после вычислений получаем, что специальный импорт равен 858 млн. ф. ст. Оборот общей торговли

Внешняя торговля Англии за 1938 г.
(в млн. ф. ст.)

Оригинальные цифры	Вычисления
Imports (импорт общий) . . . 920	Импорт специальный:
Exports, United Kingdom goods (экспорт товаров Соединенного Королевства, т. е. специальный) 471	920 — 62 = 858
	Оборот общей торговли:
	920 + 533 = 1453
Exports, Imported Merchandise (экспорт импортированных товаров, т. е. реэкспорт) 62	Оборот специальной торговли:
	858 + 471 = 1329
Total exports (экспорт общий) 533	Сальдо торгового баланса:
	— 920 + 533 = — 387 или
	— 858 + 471 = — 387

составляет 1453 млн. ф. ст.; оборот специальной торговли — 1329 млн. ф. ст. и сальдо торгового баланса равно минус 387 млн. ф. ст. — одинаково как по общей, так и по специальной торговле. Чтобы получить сальдо торгового баланса, надо либо из общего экспорта вычесть общий импорт, либо из специального экспорта — специальный импорт, — результат получится один и тот же.

Некоторые страны, как, например, США, приняли особый метод подсчета итогов своей внешней торговли. США публи-

Внешняя торговля Соединенных Штатов Америки за 1930 и 1938 гг.
(в млн. долл.)

	1930 г.	1938 г.
Total exports (всего, т. е. общий экспорт)	3843	3094
В том числе:		
Exports United States merchandise (экспорт товаров Соединенных Штатов, т. е. специальный экспорт) .	3781	3057
Reexports of foreign merchandise (реэкспорт иностранных товаров)	62	37
General imports (общий импорт)	3061	1960
В том числе:		
Entered for consumption (поступило на внутреннее потребление непосредственно, без помещения на таможенные склады)	2765	1666
Entered for warehouse (поступило на таможенные склады)	296	294
Imports for consumption („импорт для потребления“, т. е. специальный импорт)	3114	1949
В том числе:		
Entered for consumption (поступило на внутреннее потребление непосредственно, без помещения на таможенные склады)	2765	1666
Withdrawn from warehouse (выпущено с таможенных складов на потребление)	349	283

куют данные по общему экспорту, специальному экспорту, реэкспорту, по общему импорту и по специальному импорту. Вот образец такой публикации (см. стр. 57).

Мы видим, что здесь цифры общей и специальной торговли даются самим источником. Оборот общей торговли составил за 1938 г. 5054 млн. долл. (3094 + 1960); оборот специальной торговли — 5006 млн. долл. (3057 + 1949). Сальдо торгового баланса общей торговли: + 3094 — 1960 = + 1134. Сальдо торгового баланса специальной торговли: + 3057 — 1949 = = + 1108. Как видим, здесь сумма сальдо по общей торговле отлична от суммы сальдо по специальной торговле, так как специальный импорт здесь получается уже не вычитанием из общего импорта суммы реэкспорта. Специальный импорт здесь отличается от общего импорта на разницу между ценностью товаров, поступивших на склады и выпущенных со складов на потребление. Если за отчетный период поступило товаров на склады больше, чем было выпущено со складов на внутреннее потребление, то общий импорт будет соответственно больше специального. Если же за отчетный период со складов было выпущено на потребление больше товаров (за счет складских остатков), чем поступило на склады, то специальный импорт будет больше общего импорта, каковое положение мы и наблюдаем в 1930 г.

При этом США публикуют данные по специальному экспорту, реэкспорту и специальному импорту («для потребления») в распределении потоварно и по странам, а данные по общему импорту — только в общих итогах. Такой порядок принят с 1934 г., а до этого года общими итогами ограничивались публикации по «импорту для потребления», а общий импорт (равно как специальный экспорт и реэкспорт) распределялся по товарам и по странам.

Многие страны, например, Канада, Египет, Китай, Япония приводят по импорту сведения о ввозе товаров для внутреннего потребления, а экспорт подразделяют на две части — на вывоз собственной продукции (т. е. товаров, произведенных или подвергшихся переработке в стране) и вывоз иностранных товаров (не подвергшихся переработке) из внутреннего обращения (не с таможенных складов).

В публикациях некоторых стран приводятся сведения о реимпорте национальных товаров (Япония, Германия).

Помимо этого имеет место и публикация данных о ввозе и вывозе без какого-либо их подразделения, т. е. публикуется один итог импорта и один итог экспорта, которые в одних странах приближаются к итогу специальной, в других—к итогу общей торговли (Бразилия, Иран и т. д.). Это будут страны, для которых транзитная торговля не имеет существенного значения.

6. Постановления Международного статистического института и Женевской конвенции 1928 г. по учету общей и специальной торговли и транзитных товаров

Как видим, в вопросе определения общих размеров внешней торговли и в разделении последней на общую и специальную, разные страны придерживаются различных точек зрения, в результате чего часто получаются трудно сравнимые данные и значительная путаница. Поэтому и наблюдается, в особенности за последнее время, в заграничных статистических кругах тенденция внести известное единообразие в данном отношении в практику отдельных стран. Большое внимание этому вопросу уделил Международный статистический институт, принявший на своей XV сессии в Брюсселе в 1923 г. ряд пожеланий, легших затем в основу постановлений Женевской конференции по экономической статистике 1928 г.

Институт считал необходимым, «чтобы статистика международной торговли давала возможность получить точные сведения о специальной торговле каждого государства. Сведения о специальной торговле государства не должны включать в себя сведения о торговле транзитной; точное установление статистических терминов является средством к устранению недоразумений, которые часто имеют место при определении специальной и транзитной торговли».

В своих решениях Институт считался как с существующей практикой публикации статистических данных, так и с теми трудностями выделения специальной торговли, о которых мы говорили. Товарами «национализованными» признавались им не только подвергшиеся переработке или «улучшению», но и объявленные при ввозе для потребления, вывозимые затем обратно за границу (т. е. транзит). Допускалась Институтом публикация как с разграничением торговли на общую и специальную, так и без такового.

Резолюции Института легли в основу постановлений конвенции по экономической статистике, принятой на международной конференции в Женеве в 1928 г.

Вопросу о подразделении внешней торговли на общую и специальную этой конвенцией уделено много внимания, но внесла она сюда опять-таки мало нового.

В принятых постановлениях конвенция также считается с существующей публикацией данных в ряде стран по континентальному методу, в других же по англо-саксонскому, допуская применение обоих методов и требуя лишь однообразного понимания и определения понятий общей и специальной торговли. Конвенция предписывает следующее.

При раздельном подсчете и публикации данных по торговле специальной и торговле общей (континентальный метод) в торговлю специальную входят следующие категории товаров: по

импорту — все товары, привозимые (объявленные) для внутреннего потребления, а также для переработки или дополнительной обработки, за исключением предназначенных только для переупаковки, пересортировки или для смешения; по экспорту — все вывозимые товары, произведенные в стране или «национализованные». Национализованными считаются импортные товары, выпущенные из таможен в свободное внутреннее обращение, а также подвергшиеся в данной стране переработке или дополнительной обработке (улучшению), для каковой цели они и были допущены к временному привозу.

«Специальная торговля», — говорится далее, — «не должна включать в себя транзит прямой или косвенный, данные о чем публикуются отдельно». При определении же понятия транзита конвенция также придерживается таможенно-тарифной точки зрения. Под прямым транзитом она понимает провоз иностранных товаров (включая перегрузки в порту под таможенным надзором) без помещения на таможенный склад и без выпуска из таможен на внутренний рынок. К транзиту косвенному относит иностранные товары, поступившие на таможенные склады и позднее вывезенные обратно за границу, не будучи выпущенными на внутренний рынок и не подвергшиеся переработке или обработке. Как мы уже отмечали ранее, к транзиту следует отнести также и случаи выпуска импортных товаров на внутреннее потребление с последующим их вывозом за границу без какой-либо обработки. Такие товары, однако, конвенция включает в специальную торговлю, считаясь, очевидно, с техническими трудностями их выявления.

Торговля общая, согласно конвенции, должна включать все товары импортные и экспортные, перешедшие через таможенную границу страны, за исключением прямого транзита. В этом постановления конвенции отличаются от резолюций Международного статистического института, согласно которым прямой транзит включался в общую торговлю. Публикация сведений о торговле общей, согласно конвенции, не является обязательной, однако, данные о транзите как прямом, так и косвенном, должны быть указаны в распределении по странам в особых таблицах. Количество товаров здесь должно быть, по возможности, указано весом брутто.

В случае публикации по англо-саксонскому методу, когда дается цифра общего импорта, а экспорт отделяется от реэкспорта, конвенция предписывает придерживаться следующих правил. Общий импорт здесь должен соответствовать понятию импорта в общей торговле согласно вышеприведенному определению; в экспорт включаются все товары, произведенные в стране, а также иностранные, подвергшиеся в ней переработке или обработке; к реэкспортным относятся иностранные товары, вывозимые за границу, не подвергнувшись обработке

или переработке, за исключением прямого транзита (включая в последний перегрузки в порту под таможенным надзором), данные о котором публикуются отдельно.

Проведение в жизнь постановлений конвенции подписавшими ее странами должно внести несколько большее единообразие в публикации данных об общей и специальной торговле. Однако, и в этом случае распределение товаров по указанным видам внешней торговли попрежнему будет определяться таможенно-тарифными постановлениями каждой данной страны, со всеми вытекающими отсюда отмеченными нами отрицательными последствиями для целей экономического анализа, и понятие транзитных товаров будет различно трактоваться в отдельных странах.

Нельзя, наконец, не отметить, что и сами термины: «общая» и «специальная» торговля являются неудачными. Даже среди самих буржуазных статистиков раздаются голоса в пользу их замены какими-то другими. В качестве примера можно привести предложенные Брейером термины, характеризующие основные виды внешней торговли: 1) привоз для потребления; 2) вывоз собственной продукции; 3) посредническая торговля; 4) перевозка иностранных товаров через территорию страны[1].

В заключение необходимо разъяснить, что нельзя смешивать понятия экспорта и импорта в специальной торговле с понятием чистого экспорта или чистого импорта какого-либо товара. Чистый экспорт или чистый импорт получаются как разница между цифрами специального экспорта и специального импорта данного товара. Если специальный экспорт больше специального импорта, — получается чистый экспорт какого-либо товара; при обратном их соотношении — чистый импорт этого товара. Поясним это на примере. Страна вывезла пшеницы собственной продукции (специальный экспорт) 100 тыс. *т*, а импортировала иностранной пшеницы для внутреннего потребления (специальный импорт) 20 тыс. *т*. Чистый экспорт пшеницы будет равен 80 тыс. *т*. Если же, например, специальный экспорт пшеницы составил только 30 тыс. *т*, а специальный импорт пшеницы достиг 120 тыс. *т*, то чистый импорт составит 90 тыс. *т*.

---

[1] J. Breuer. Die Methoden der Handelsstatistik. Paderborn, Schöningh, 1920, стр. 153.

ГЛАВА ПЯТАЯ

ВОПРОСЫ КЛАССИФИКАЦИИ И НОМЕНКЛАТУРЫ ТОВАРОВ

1. Принципы построения классификационных схем и номенклатур; влияние товарной систематики таможенных тарифов

Проблема номенклатуры и классификации (группировки) товаров, обращающихся во внешней торговле, является также одним из наиболее важных вопросов международной торговой статистики, совершенно не получившим удовлетворительного разрешения. Задача правильного построения номенклатуры и классификации товаров является для буржуазных статистиков весьма трудной. Дело прежде всего в том, что таможенная статистика, которая в данном случае должна выявить структуру внешнего товарооборота, здесь особенно тесно связана запросами, предъявляемыми к ней со стороны таможенно-тарифного дела (таможенные тарифы). Кроме того, трудности для удовлетворительного решения этой проблемы обусловливаются также необходимостью сравнения данных в международном масштабе, т. е. товарных и групповых итогов внешней торговли двух или нескольких стран между собой, равно как и суммирования данных различных стран, в целях получения итогов мировой торговли отдельными товарами или группами товаров. Это требует известного единообразия товарной систематики, принятой в отдельных странах. Большое значение имела бы также увязка сведений о внешнем товарообороте с данными об остальных отраслях народного хозяйства (внутренний товарооборот, промышленность, сельское хозяйство, транспорт и т. д.) в целях изучения положения всего народного хозяйства данной страны, что уже является, однако, совершенно недоступным для буржуазной статистики.

Товарные номенклатуры и классификации в таможенной статистике капиталистических стран определяются не столько какими-либо научными соображениями, сколько таможенными тарифами. Группировка и систематика последних являются решающими для систематики, принятой торговой статистикой.

Значительные же различия, наблюдаемые в систематике таможенных тарифов отдельных стран, объясняются, главным образом, различиями интересов господствующих групп, направляющих торговую политику каждой данной страны.

При выработке классификации товаров, обращающихся во внешней торговле, можно преследовать различные задачи. Во-первых, можно поставить себе целью построение классификации на натуралистических и технологических принципах. Такого рода разрешение проблемы, однако, недостаточно для целей экономического анализа. В последнем случае, при базировании товарной группировки на экономических принципах, мы можем преследовать различные цели, отчего и принятые решения будут различны. Так, нас может интересовать, во-первых, происхождение товаров, т. е. вопрос о том, продукцией какой отрасли производства они являются (например, продукты земледелия, текстильной промышленности и т. д.). Во-вторых, важно назначение товаров для народного хозяйства страны (деление на средства производства и предметы потребительского характера или на товары для промышленности, для сельского хозяйства, для транспорта и т. д.). Затем представляет интерес выявление степени обработки товаров (сырье, полуфабрикаты, готовые изделия). Можно ставить и какие-либо иные задачи.

Если мы обратимся к существующему положению вопроса, то в отношении принятых в капиталистическом мире классификационных схем и тех принципов, на которых они построены, мы должны отметить чрезвычайную пестроту и разнообразие. А именно, в практике отдельных капиталистических стран можно встретить самые разнообразные основания, принятые для группировки товаров, обращающихся во внешней торговле.

Так, например, в некоторых странах товары вовсе не классифицировались по каким-либо систематизирующим признакам, а располагались в алфавитном порядке. Явная неудовлетворительность такого положения, при котором однородные товары учитывались в разных местах, самое отнесение товаров к той или иной букве алфавита носило во многих случаях совершенно условный характер, отсутствие каких-либо обобщающих групп и т. д. привело к признанию алфавитного порядка непригодным и к отказу от него тех стран, где он применялся.

Затем в ряде стран принята была группировка товаров по материалу изделия (изделия из железа, из стекла, из хлопка и т. д.). Эта практика также теперь почти везде признана неудовлетворительной из-за малой ценности такой классификации, равно как и наличия большого количества товаров, изготовляемых из нескольких материалов (автомобили, вагоны, оптические приборы и т. д.).

В некоторых странах производится группировка по отраслям производства, в которых товары добыты или произведены. Такого рода классификация, исходящая из производственной точки зрения, имеет, конечно, определенную экономическую ценность. Группировка по отраслям народного хозяйства дает возможность сравнения с данными по разным отраслям экономической статистики и вместе с тем правильное по одному признаку распределение всех товаров. Однако, и здесь встречаются серьезные трудности, разрешить которые буржуазная статистика оказалась не в силах, и такие группировки не получили широкого применения.

Несомненный интерес представляет также распределение всех товаров по степени обработки (сырье, полуфабрикаты, готовые изделия), особенно, если оно дается наряду с группировкой по отраслям производства. Такая группировка принята во многих странах (например, в Англии, США, Франции и т. д.), однако, в большинстве случаев не вполне выдержана, так как обычно все жизненные припасы объединяются в одну группу, вне зависимости от степени обработки.

В большом числе стран (например, в Германии, Италии) принятая классификация товаров построена на смешении ряда принципов, положенных в ее основание, что сильно понижает ее экономическую познавательную ценность. Наконец, целый ряд стран дает параллельно две группировки товаров — основную и дополнительную (США, Франция, Германия, Голландия и т. д.).

В большинстве стран группировка импорта и экспорта принята одна и та же, хотя имеются и исключения. Число основных обобщающих групп очень различно — от трех до нескольких десятков.

Таким образом, мы видим, какой разнобой господствует и в данном отношении в практике статистики внешней торговли за границей. При этом общим недостатком публикаций о внешней торговле капиталистических стран является отсутствие некоторых классификационных подразделений, интересных с точки зрения содержательного экономического анализа. Мы имеем в виду группировку, содержащую деление на средства производства и предметы личного потребления, с расчленением первых на сырье, полуфабрикаты, топливо и вспомогательные материалы, орудия производства (т. е. оборудование и инструменты) и транспортные средства, а вторых — на пищевые продукты простейшей обработки и сложной фабричной обработки и на прочие предметы потребления. Правда, трудность построения такой классификации несомненна ввиду ее условности для ряда товаров. Мы имеем в виду такие товары, которые могут играть и роль средств производства, но могут явиться и предметами личного потребления (например, керосин, ткани, льняное масло, картофель и т. д.)

Помимо обобщающей группировки или классификации товаров, большое значение имеет и построение товарной номенклатуры, т. е. перечня отдельных позиций или статей, на которые распадаются все импортные и экспортные товары. Номенклатура товаров в капиталистических странах в основном также дается таможенным тарифом каждой данной страны, хотя статистическая номенклатура обычно устанавливается подробнее тарифной, с выделением в ней тех товаров, которые в тарифе отдельно не поименованы, но учет которых признается нужным.

В целях наилучшего изучения товарооборота желательна возможно большая детализация его учета, т. е. выделение всех видов товаров, имеющих более или менее существенное значение для экономики страны. Товарные номенклатуры статистики внешней торговли отдельных стран обычно являются весьма подробными, доходя до нескольких тысяч наименований, в основном взятых, однако, из таможенных тарифов. Последнее же имеет своим последствием то, что зачастую выделяются второстепенные товары, а более важные товары включаются в число «прочих». Включение тех или иных важных товаров в число «прочих» часто производится, при публикации данных, и по военным и иным соображениям, например, в отношении стратегического сырья и т. д.

Таким образом, при наличии весьма детальных номенклатур, капиталистические страны весьма старательно прячут среди товаров «прочих», «особо не поименованных» и т. д. те товары, которые могут иметь какое-либо специальное назначение, например, военное значение. Так, не говоря уже об оружии и амуниции, и такие товары как химические вещества — взрывчатые и другие, употребляемые в военной промышленности, скрываются обычно под рубрикой «химических и фармацевтических товаров, прочих или особо не поименованных» и т. д.

По количеству отдельных позиций тарифы фискальные содержат обычно меньшее их число (Голландия, Китай, Таи (Сиам), Египет и др.), нежели тарифы протекционные, специализация которых к тому же постоянно растет, особенно за последние годы.

Известное влияние на количество позиций оказывает и наличие в тарифе пошлинных ставок ад-валорем или специфических. Первые обычно малочисленнее, охватывая более широкий круг товаров одной пошлинной ставкой, тогда как специфические пошлины более детализированы.

В современных условиях замечается постоянное усложнение номенклатур таможенных тарифов, число отдельных позиций (ставок) которых достигает обычно нескольких тысяч.

Следует при этом учесть, что кроме основных ставок применяются еще многочисленные накидки на специфические

особенности товара (например, по тканям надбавки за примесь шелка или мишуры и т. д.).

В отношении содержания отдельных позиций важно отметить, что в сомнительных случаях отнесение товара к той или иной статье производится таможенными чиновниками в интересах фиска (т. е. товар облагается по высшей ставке). Таким образом, например, полушелковые изделия могут попасть в рубрику шелковых, товар полуобделанный — в рубрику обделанного и т. д., откуда следует, что наименование данной позиции может не вполне соответствовать ее содержанию.

2. Товарные классификации, принятые в четырех крупнейших капиталистических странах

Приведем в качестве образцов товарные классификации, принятые в четырех крупнейших капиталистических странах. Начнем с Англии. Английская статистика имеет одну общую для импорта, экспорта и реэкспорта классификацию товаров. Все товары распределяются по следующим основным классам.

I. Пищевые продукты, напитки и табак.

II. Сырые материалы и изделия из них, главным образом необработанные.

III. Предметы окончательно и в большей части выделанные (сюда, в частности, включаются черные и цветные металлы, пряжа всякая и нефтепродукты, кроме нефти сырой).

IV. Животные не для убоя.

V. Почтовые посылки.

Первые три класса подразделяются далее на группы и позиции; четвертый и пятый классы на группы не разделяются, а только на позиции. Всего около 600 позиций в ежемесячных публикациях и около 1 800 позиций в ежегодниках.

Как видим, английская классификация построена в основном по степени обработки, но принцип этот не выдержан. Так, например, в первую группу входят товары всех стадий обработки. Распределение отдельных товаров на сырье и полуфабрикаты и готовые изделия также во многих случаях вызывает сомнения.

Классификация таможенной статистики Соединенных Штатов Америки одинакова для импорта, экспорта и реэкспорта. Она состоит из 11 групп, которые в свою очередь делятся на подгруппы и отдельные позиции. Эти группы следующие.

00. Живые животные и продукты животного происхождения съедобные.

0. Живые животные и продукты животного происхождения несъедобные.

1. Растительные съедобные продукты и напитки.

2. Растительные продукты несъедобные, за исключением волокон и лесоматериалов.

3. Прядильные материалы и изделия.

4. Лесоматериалы и бумага.

5. Неметаллические минералы.

6. Металлы и изделия из них, за исключением машинооборудования и транспортных средств.

7. Машинооборудование и транспортные средства.

8. Химические и подобные им продукты.

9. Разные товары.

Всего указывается около 9 000 позиций в ежегодных публикациях и около 1600 позиций в ежемесячных публикациях.

Кроме вышеуказанной основной классификации товаров, производится еще дополнительная группировка на 5 групп: сырье, пищевые продукты необработанные, обработанные пищевые продукты и напитки, полуфабрикаты, готовые изделия.

Товары во французской таможенной статистике классифицируются в двух разрезах: 1) по происхождению и виду товаров и 2) по роду товаров и применению их.

Первая классификация, являющаяся основной, состоит из 4 больших разделов, распадающихся, в свою очередь, на 35 групп:

а) продукты животного происхождения — 5 групп;

б) продукты растительного происхождения — 11 групп;

в) минеральные вещества — 2 группы;

г) фабрикаты — 17 групп.

Вторая классификация, относящаяся лишь к общим итогам внешней торговли, состоит из трех разделов:

а) пищевые продукты;

б) предметы, необходимые для промышленности (т. е. сырье и полуфабрикаты);

в) готовые изделия.

Германская статистика внешней торговли имеет для импорта и экспорта следующую товарную классификацию.

1. Продукты сельского и лесного хозяйства и прочие продукты животного и растительного происхождения; пищевые и вкусовые продукты.

2. Минеральное и ископаемое сырье; минеральные масла.

3. Воск в приготовленном виде, твердые жирные кислоты, парафин и др. материалы для свечного производства, свечи, восковые изделия, мыло и другие товары, приготовленные с применением жиров, масел или воска.

4. Химические и фармацевтические продукты, краски и красящие вещества.

5. Прядильные материалы и изделия из них; человеческий волос; выделанные перья для украшений; веера и шляпы.

6. Кожа и кожаные изделия, меховые товары и изделия из кишек.

7. Резиновые изделия.

8. Плетения и плетеные изделия из растительных материалов, кроме растительного волокна.

9. Метлы, щетки, кисти и сита.

10. Изделия из материалов животного или растительного происхождения или из искусственных материалов, годных для резьбы и формования.

11. Бумага, картон и изделия из них.

12. Книги, картины, рисунки и художественная живопись.

13. Изделия из камней или других минеральных и ископаемых веществ (кроме керамических изделий).

14. Керамические изделия.

15. Стекло и изделия из стекла.

16. Драгоценные металлы и изделия из них.

17. Недрагоценные металлы и изделия из них.

18. Машины, электротехнические изделия, перевозочные средства.

19. Огнестрельное оружие, часы, музыкальные инструменты, детские игрушки, счетные линейки.

Товарная номенклатура по импорту содержит около двух тысяч позиций, по экспорту несколько менее.

Кроме того, германская статистика дополнительно классифицирует товары в распределении на два основных раздела: а) пищевые, вкусовые и кормовые вещества и б) промышленные товары, причем последние подразделяются на сырье, полуфабрикаты и готовые изделия.

3. Товарная классификация и номенклатура Брюссельской конвенции

Вопрос о создании единой, общей для всех стран таможенной товарной номенклатуры и классификации неоднократно обсуждался на международных статистических, таможенных и экономических конгрессах и конференциях. Впервые этот вопрос был поставлен на Международном статистическом конгрессе в Брюсселе в 1853 г. Неоднократно занимался этой проблемой и Международный статистический институт, начиная со своей первой сессии в 1887 г. Вопрос этот явился предметом обсуждения на Международном конгрессе торговли и промышленности в 1889 г. в Париже, на Международном таможенном конгрессе в 1900 г. в Париже, на конгрессах 1894 г. в Антверпене, 1905 г. в Монсе, 1906 г. в Милане, на конференциях 1910, 1912 и 1913 гг. в Брюсселе, на конференциях 1927 и 1928 гг. в Женеве и т. д. Лишь немногие из этих конференций и конгрессов дали какой-либо практический результат; а именно Брюссельская конференция 1913 г. и конференции в Женеве 1927 и 1928 гг.

Страны, принявшие Брюссельскую конвенцию, сохраняя для своих публикаций свою классификацию и номенклатуру товаров, обязаны лишь ежегодно сообщать Международному бюро торговой статистики в Брюсселе, учрежденному согласно данной конвенции, сведения о своей внешней торговле по единой классификации и номенклатуре, принятой конвенцией. Классификация эта состоит из пяти классов, распадающихся на 186 рубрик и имеет следующий вид:

I. Живые животные. Ст. 1—7.
II. Пищевые продукты и напитки. Ст. 8—49.
III. Сырье и полуобработанные материалы. Ст. 50—98.
IV. Фабрикаты. Ст. 99—182.
V. Золото и серебро в необработанном виде и в монете. Ст. 183—186.

Принятая Брюссельской конвенцией пятичленная классификация не явилась чем-то новым. Подобная группировка в различных вариантах была уже до того принята в отдельных странах (в России, Англии, Франции, США, Бельгии и т. д.) Конвенция, следовательно, ограничилась использованием существующей практики, стремясь лишь внести в последнюю возможное единообразие.

Брюссельская классификация в основном построена по степени обработки товаров. Однако, большим ее недостатком является то обстоятельство, что она не дает исчерпывающей разбивки на сырье, полуфабрикаты и готовые изделия, так как вторая группа (пищевые продукты и напитки) состоит из товаров всех стадий обработки. Эту группу следовало бы подразделить на две подгруппы: а) сырье и полуфабрикаты и б) готовые изделия. Неясно содержание первой группы (живые животные) — сюда входит как племенной, так и мясной скот, назначение которых существенно различно. Вследствие ограниченного числа рубрик (186), большой удельный вес приобретают имеющиеся во всех группах товары прочие, особо не поименованные, что значительно обеспечивает приводимые данные.

При небольшом числе рубрик следовало, конечно, выделить наиболее важные товары, что, однако, нарушено во многих случаях. Так, например, совершенно курьезное впечатление производит выделение таких «важных» товаров как кожаные перчатки (ст. 111), обои (ст. 135), отделанные дамские шляпы (ст. 126) и т. д. При этом действительно важные товары, как хотя бы нефтепродукты, идут под одним общим заголовком: «минеральное масло и его дериваты» (ст. 87). Несмотря на всю ее недостаточность и дефекты, принятие такой общей классификации все же представляло шаг вперед и позволяет производить сравнение в международном масштабе по однородным товарным группам и рубрикам.

4. Проекты международных товарных классификаций и номенклатур

Согласно постановлению Женевской экономической конференции 1927 г., Экономический комитет Лиги наций выделил в июне 1927 г. особую комиссию экспертов для разработки проекта единой таможенной номенклатуры (т. е. номенклатуры для таможенных тарифов).

Эта комиссия экспертов и выработала в 1928 г. проект классификации, состоящей из 21 товарного раздела, распадающихся на 86 групп, и имеющей следующий вид.

Раздел I. Живые животные и продукты животного царства. Группы 1—5.

Раздел II. Продукты растительного царства. Группы 6—14

Раздел III. Жиры, масла и воск, животные и растительные, жиры пищевые. Группа 15.

Раздел IV. Продукты пищевкусовой промышленности; напитки, алкогольные жидкости и уксус; табак. Группы 16—24.

Раздел V. Продукты минеральные. Группы 25—27.

Раздел VI. Продукты химические и фармацевтические; краски и лаки; парфюмерия; мыло, свечи и аналогичные товары; клей и желатин; взрывчатые вещества; удобрения. Группы 28—35.

Раздел VII. Кожи, шкуры, пушнина, меха и изделия из них. Группы 36—38.

Раздел VIII. Каучук и изделия из него. Группа 39.

Раздел IX. Дерево, пробковая кора и изделия из них; плетеные изделия. Группы 40—42.

Раздел X. Бумага и бумажные изделия. Группы 43—45.

Раздел XI. Текстильные материалы и изделия из них. Группы 46—53.

Раздел XII. Обувь, головные уборы, зонты дождевые и солнечные, галантерея. Группы 54—57.

Раздел XIII. Изделия из камня и других минеральных материалов, керамические изделия, стекло и изделия из стекла. Группы 58—60.

Раздел XIV. Драгоценные металлы, жемчуг и драгоценные камни. Монеты. Группы 61, 62.

Раздел XV. Металлы недрагоценные и изделия из них. Группы 63—71.

Раздел XVI. Машины и аппараты, электротехнические материалы. Группы 72, 73.

Раздел XVII. Средства транспорта. Группы 74—76.

Раздел XVIII. Научные приборы и инструменты; точные приборы, часовой товар и музыкальные инструменты. Группы 77—79.

Раздел XIX. Оружие и боевые припасы. Группы 80, 81.

Раздел XX. Различные товары и изделия, особо не поименованные. Группы 82—85.

Раздел XXI. Произведения искусства и предметы коллекционирования. Группа 86.

В основу классификации, как можно видеть, положен технологический принцип, но этот принцип выдержан не до конца. Во многих случаях составители проекта пытались провести

группировку по материалу и назначению товаров, не отказываясь и от распределения товаров по степени обработки. Это смешение принципов привело к беспринципности построения классификации с точки зрения экономики, что признали сами составители проекта, отметив, что совершенно невозможно провести твердо построение тарифной классификации по какому-либо одному принципу. В общем получившаяся классификация базируется в основном на натуралистических и технологических принципах, но не экономических.

Вслед за проектом классификации комиссия экспертов разработала также проект номенклатуры, т. е. перечня отдельных обязательных и рекомендуемых позиций для рубрик таможенного тарифа. Этот проект товарной таможенной номенклатуры, разработанный комиссией экспортов, был опубликован в 1931 г. в двух томах[1].

Помимо краткого введения, том первый содержит: 1) проект самой номенклатуры в виде голого, систематического перечня разделов, групп и позиций, т. е. систематически расположенные рубрики предлагаемой номенклатуры и 2) алфавитный перечень товаров, упоминаемых в так называемых «базисных» позициях проекта с указанием номера соответствующей позиции.

Том второй, помимо шести страниц предварительных замечаний, содержит, следуя рубрикам проекта номенклатуры, подробные текстовые пояснения относительно содержания каждой «базисной» позиции. Из них мы узнаем, как понимаются комиссией те или иные термины, например, уголь, станки и т. п. какие товары следует относить в данную позицию и какие в нее не отнесены. Попутно зачастую приводится мотивировка принятых комиссией решений.

Предлагаемая экспертами номенклатура содержит 985 «базисных» (основных или главных) товарных позиций, а вместе с предметами искусства и коллекционирования — 991 позицию. Каждой «базисной» позиции присвоен свой номер.

«Базисные» позиции зачастую подразделяются на более детальные позиции второго и третьего порядка, а изредка даже и четвертого порядка. Позиции второго порядка («секунды») внутри каждой базисной позиции помечаются малыми буквами латинского алфавита. Позиции третьего порядка («терции») внутри каждой секунды помечаются арабскими порядковыми номерами. Наконец, редкие «кварты» (позиции четвертого порядка) помечаются внутри терций большими (заглавными) буквами латинского алфавита.

Например, базисная позиция 402. — Нити искусственного шелка, не подготовленные для продажи в розницу.

---

[1] Société des Nations. — Comité Économique. Projet de nomenclature douanière Vol. I et II. Genève. 1931.

Секунда а. Чисто-шелковые.
Терция . 1. Небеленые и беленые.
Кварта . . А. Обыкновенные.
» . . Б. С двумя и более концами.
Терция . 2. Окрашенные и набивные (печатные).
Секунда б. Смешанные

Упомянутые выше базисные позиции (991) сведены в 86 товарных групп, а эти последние — в 21 раздел, перечень которых был приведен выше.

Большое практическое значение такой номенклатуры заключалось бы в том, что все выделенные в ней товары должны находиться в отведенных им рубриках, не допуская произвольного их перебрасывания из одной статьи тарифа в другую в силу тех или иных политических, фискальных и таможенных соображений данной страны, что в настоящее время может иметь место в отношении товаров, неясно обозначенных или вовсе не поименованных в тарифе.

Описанный проект таможенной номенклатуры издания 1931 г., был вновь пересмотрен экспертами, и в 1937 г. был опубликован новый проект, переработанный с учетом пожеланий, высказанных отдельными странами. Внесенные изменения коснулись лишь редакции отдельных позиций, но не систематики и самого построения номенклатуры.

Проект единой номенклатуры для таможенных тарифов составлен при помощи крупнейших сил буржуазной науки. Введение его в жизнь значительно бы улучшило качество статистики внешней торговли капиталистических стран и привело бы к значительному облегчению производства потоварных международных сравнений данных по внешней торговле. Однако, можно заранее сказать, что этот проект не будет принят. В условиях современного международного положения, когда борьба за рынки достигла чрезвычайной остроты, капиталистические страны, раздираемые противоречиями, не захотят, конечно, связывать себя какими-либо соглашениями, затрагивающими вопросы торговой политики, хотя эти вопросы носили бы и чисто технический характер (номенклатура таможенных тарифов).

Женевская конвенция 1928 г. содержит пожелание, чтобы после выработки проекта единой номенклатуры для таможенных тарифов, комитет экспертов выработал проект единой статистической номенклатуры. До введения же последней конвенция считает желательным, чтобы страны, присоединившиеся к Брюссельской конвенции, продолжали снабжать Международное бюро торговой статистики данными, согласно предписаниям этой конвенции.

Во исполнение этого положения эксперты, после составления в 1931 г. проекта единой таможенной номенклатуры, принялись за составление проекта единой статистической номенклатуры. Работа эта была закончена в 1935 г., и в том же

году этот проект был разослан всем странам, в том числе и СССР. В циркулярном обращении говорилось, что так как нет надежды на то, чтобы проект единой таможенной номенклатуры был принят в ближайшие годы, то желательно, чтобы страны приняли проект единой статистической номенклатуры. Каждой стране предлагалось публиковать по этой номенклатуре в своих изданиях, хотя бы ежегодно, данные по внешней торговле, независимо от уже публикуемых ею статистических обзоров. Этот проект статистической номенклатуры в основном исходил из известного уже нам проекта таможенной номенклатуры, в значительной части повторяя его и будучи с ним согласован, но состоял при этом из значительной меньшего числа базисных позиций и субпозиций[1].

После издания в 1937 г. нового проекта таможенной номенклатуры, комитет экспертов пересмотрел проект статистической номенклатуры, согласовав его с измененным проектом таможенной номенклатуры.

В 1938 г. новый проект статистической номенклатуры был опубликован[2]. Свыше двадцати стран согласились публиковать данные по внешней торговле по этой единой статистической номенклатуре. Страны эти следующие: Австралия, Бельгия — Люксембург, Болгария, Канада, Дания, Египет, Франция, Исландия, Иран, Ирландия, Литва, Новая Зеландия, Норвегия, Палестина, Португалия, Швеция, Англия, Соединенные Штаты Америки, Югославия, Эстония, Ирак, Латвия, Мексика и т. д.

Проект статистической номенклатуры, в его редакции 1938 г., содержит 17 разделов, распадающихся на 50 глав и 456 базисных позиций. Среди базисных позиций 125 позиций подразделены на 360 субпозиций. 17 разделов следующие:

I. Пищевые продукты, напитки, табак. Главы 1—13.

II. Жиры и воски, животные и растительные. Главы 14, 15.

III. Химические и подобные им продукты. Главы 16—19.

IV. Каучук. Глава 20.

V. Лесоматериалы, кора пробкового дерева. Глава 21.

VI. Бумага. Глава 22.

VII. Шкуры, кожи невыделанные и кожи выделанные и изделия из них, особо не поименованные. Главы 23—25.

VIII. Текстильные материалы и изделия. Главы 26—29.

IX. Предметы одежды и домашнего обихода. Главы 30—33.

X. Топливо, продукты осветительные и для силовых установок, смазочные материалы и подобные продукты, особо не поименованные. Глава 34.

---

[1] По материалам Конъюнктурного института Наркомвнешторга СССР.

[2] Minimum List of Commodities for International Trade Statistics. Revised edition prepared by the Committee of Statistical Experts. League of Nations. Geneva. 1938.

XI. Минералы неметаллические и изделия из них, особо не поименованные. Главы 35—38.

XII. Драгоценные металлы и драгоценные камни, жемчуг и изделия из них. Глава 39 [1].

XIII. Простые металлы и изделия из них, особо не поименованные. Главы 40—43.

XIV. Машины, аппараты и принадлежности, особо не поименованные, и транспортные средства. Главы 44—46.

XV. Различные товары, особо не поименованные. Главы 47, 48.

XVI. Реимпортные товары, образцы товаров, пассажирские вещи и т. д. Глава 49.

XVII. Золото необработанное и монеты. Глава 50 [1].

Кроме этой основной классификации предлагается также дополнительно распределять все товары по их назначению и по степени обработки. Для первой цели служит следующая классификация товаров: материалы производственного назначения; масла и жиры животные и растительные и сырые для их изготовления; топливо, электроэнергия и смазочные вещества; оборудование и инструменты для сельского хозяйства, промышленности и торговли; предметы, приготовленные для розничной продажи или для личного потребления. Для учета по степени обработки все товары распределяются по следующим трем группам: а. Необработанные; б. Подвергшиеся простейшей обработке; в. Подвергшиеся более сложной обработке.

В целях распределения всех товаров на группы, по их назначению и по степени обработки в отношении каждой позиции статистической номенклатуры имеется отметка, указывающая к какой группе по степени обработки или по назначению товаров ее надо отнести. Равным образом, против каждой позиции статистической номенклатуры имеется указание, какой позиции таможенной номенклатуры она соответствует.

В публикациях по статистике международной торговли за последнее время мы уже находим распределение по указанным группам импортных и экспортных товаров, обращающихся в международной торговле.

---

[1] Золото необработанное и монеты включаются в главу 50. Серебро необработанное может быть включено в главу 39 или в главу 50.

ГЛАВА ШЕСТАЯ

УЧЕТ СТРАН-КОНТРАГЕНТОВ

1. Понятие «статистической территории»

Вопрос о выявлении стран происхождения импортных товаров и стран назначения экспортных товаров имеет, по вполне понятным причинам, в статистике внешней торговли огромное значение. От правильного разрешения этой задачи зависит правильность отображения статистикой картины торговых сношений данной страны с другими странами или двух, или нескольких стран между собой. Однако, в силу целого ряда причин, эта проблема является наиболее трудной в области статистики внешней торговли, и положение здесь довольно запутанное.

Прежде чем приступить к изложению практики учета стран-контрагентов (под странами-контрагентами надо понимать те страны, между которыми совершается внешнеторговый оборот) буржуазной статистикой, надо остановиться предварительно на вопрос о так называемой «статистической территории». Под этим термином понимается та территория, к которой относятся публикуемые статистические сведения. Границы статистической территории страны в ряде случаев могут не совпадать с государственными границами последней. Границей статистической территории страны служит обычно граница таможенная. Последняя же в ряде стран не совпадает с государственной границей. Во-первых, два или более самостоятельных государства могут быть объединены в таможенном отношении и иметь общую таможенную границу. Примером служит Бельго-Люксембургский Экономический Союз. Затем, наоборот, одно государство может распадаться в таможенном отношении на части, разделяемые таможенной чертой.

Более часто встречаются случаи различных небольших расхождений в направлении обеих рассматриваемых границ. В таможенную территорию не включаются порто-франко, вольные гавани. В случаях особых условий на некоторых незначительных участках государственной границы, когда оказывается невыгодной таможенная охрана последних, таможенная

граница может быть отодвинута в глубь страны. Эти так называемые эксклавы (exclaves, Zollausschlüsse) включаются тогда в таможенную территорию соседнего государства (так называемые энклавы — enclaves, Zolleinschlüsse). Иногда выносятся за таможенную границу некоторые острова и несмежные территории. Примером здесь могут служить о. Гельголанд в Германии, Нормандские острова в Англии и т. д.

В целях внесения необходимой ясности в данный вопрос и установления единообразной практики, в один из пунктов известной уже нам Женевской конвенции включено следующее определение «статистической территории».

«Под статистической территорией страны» — говорится в конвенции — «следует понимать всю таможенную территорию, все таможенные склады, включая и находящиеся под таможенным контролем, все порто-франко и свободные зоны, принадлежащие данной стране».

«Когда две или несколько стран заключили таможенный союз, и публикуемые статистические данные по внешней торговле относятся ко всему союзу,— статистической территорией может быть совокупность территорий всех стран — членов союза. Это, однако, не препятствует тем или иным странам публиковать отдельные отчеты для несмежных частей их статистических территорий, вместо данных, относящихся ко всей таможенной территории, если последняя состоит из несмежных территорий».

К конвенции приложен перечень стран всего мира в числе 203, с обозначением, какие именно территории относятся к каждой данной стране (к «статистической территории страны»). Этим списком должны руководствоваться страны, принявшие конвенцию, в своих разработках и публикациях, причем составители списка в подлежащих случаях включили в одну «статистическую территорию» соседние государства, если они, например, объединены в таможенном отношении, как то: Бельгия и Люксембург, равно как в других случаях разделили владения одного государства на две или более «статистические территории», если они территориально разъединены (несмежные территории), например, США, Аляска, Гавайи и Пуэрто-Рико или Япония, Формоза и Корея.

Этот перечень стран, следовательно, поясняет, какие именно территории должны включаться статистикой в данную страну.

2. Множественность определений терминов: «страна происхождения» и «страна назначения»

При выявлении стран происхождения и назначения товаров приходится решать два вопроса. Первый вопрос: что понимать под страной происхождения или назначения. Второй—откуда брать необходимые сведения. При этом, как мы увидим из

дальнейшего изложения, в разрешении этих вопросов в статистической практике капиталистических стран наблюдается большое разнообразие.

Каждый импортный товар, попадающий на внутренний рынок импортирующей страны, в какой-то стране должен был быть произведен, где-то должен быть закуплен и откуда-то отправлен. При этом все перечисленные моменты — производство, покупка и отправка данного товара могут иметь место как в одной и той же стране, так и в различных странах. Что касается товара экспортного, то таковой может быть сначала адресован в одну страну, продан в другой и быть вновь перепродан и потреблен в третьей стране или даже в четвертой и т. д. Ясно также, что все указанные моменты, — первоначальное адресование груза, его продажа и потребление могут относиться к одной и той же стране.

Хотя замечено, что бо́льшая часть ввозимых в страну товаров обычно приходит непосредственно из стран, где они были произведены, и бо́льшая часть экспортных товаров направляется непосредственно в страны, где они потребляются, однако,—поскольку это наблюдается далеко не всегда, — практически представляет интерес вести учет всех трех отмеченных нами моментов в отношении импорта и экспорта. Однако, большая сложность учета трех стран в отношении каждого импортного (страна отправления, покупки, производства) и экспортного (страна непосредственного адресования, продажи, потребления) товара заставляет обычно ограничиться указанием какой-то одной страны. При этом, как известно, практика таможенной статистики отдельных капиталистических стран весьма различна.

Практически сравнительно меньшее значение имеет выявление стран первоначального адресования и отправки грузов. Эти сведения, однако, дают представление о путях следования товаров в международной торговле, о международном транспортном движении. Указание стран купли-продажи импортных и экспортных товаров отвечает на вопрос о том, между какими странами были заключены сделки купли-продажи. В случае учета стран производства (или переработки) импортных товаров и стран потребления экспортных товаров, можно узнать, продукты каких стран потребляет данная страна и какие страны потребляют товары ее производства.

В международной статистической практике при выявлении содержания терминов «страна происхождения» и «страна назначения» приходится даже считаться не только с отмеченными нами схематически тремя определениями, но и с гораздо бо́льшим их числом.

Так, например, фактически могут быть указаны и в различных странах учитываются как страны происхождения импортных товаров:

1) страна, где товар был произведен или переработан;

2) страна покупки товара; здесь возможно указание: а) страны заключения сделки, б) страны юридической принадлежности (подданства) фирмы-продавца, которые могут не совпадать;

3) страна, откуда товар отправлен, не считаясь с перерывами в пути его следования или с переменами средств транспорта, какие могли иметь место;

4) промежуточная страна, где произошел перерыв в следовании товара или перемена средств транспорта;

5) последняя страна, откуда товар был непосредственно отправлен;

6) пограничная (смежная) страна, откуда товар поступил.

Могут быть указаны и в различных странах учитываются как страны назначения экспортных товаров:

1) страна, в которой товар предназначен к потреблению;

2) страна, в которую товар продан; здесь возможно указание: а) страны заключения сделки и б) страны юридической принадлежности (подданства) фирмы-покупателя, которые могут не совпадать;

3) конечная страна следования товара, не считаясь с перерывами в пути его следования или с переменами средств транспорта, какие могут иметь место;

4) промежуточная страна, где происходит перерыв в следовании товара или перемена средств транспорта;

5) первая страна, куда товар адресован;

6) пограничная (смежная) страна, в которую товар вывозится;

7) на ордер (здесь имеются в виду случаи, что когда товар вывозится, место его выгрузки неизвестно и судно идет в промежуточный пункт «на ордер» («pour ordre», «for orders»); в этом пункте капитан получает приказ-ордер итти в определенный порт и там выгрузить товары);

8) флаг судна (для бункерного топлива, судовой провизии).

Чтобы пояснить сказанное, возьмем следующий пример. Допустим, что произведенный в Мексике товар продан в США. Затем этот товар, не подвергающийся в США никакой обработке, но выпущенный из таможни на внутренний рынок, американской фирмой продан бельгийскому филиалу голландской фирмы, причем сделка заключена в Бельгии. Бельгийский филиал голландской фирмы продал товар швейцарской фирме. Сделка опять заключается в Бельгии, после чего товар отправляется из США в Швейцарию через Марсель (Франция), где происходит выгрузка с корабля, помещение на таможенный склад и затем погрузка в вагон железной дороги для отправления в Швейцарию, куда он и поступит на внутреннее потребление.

Теперь спрашивается: в статистических сборниках по внеш-

ней торговле каких стран этот товар найдет свое отражение, и какие страны могут быть при этом указаны в качестве страны происхождения и назначения?

Мексика укажет страной назначения США (страна продажи — см. п. 2), США укажут в качестве страны происхождения Мексику (пп. 1, 2, 3, 5 и 6 одинаково относятся к Мексике). Под страной назначения статистика США может указать Швейцарию (пп. 1, 3), Францию (пп. 4, 5), Бельгию (п. 2а), Голландию (п. 2б). Французская статистика этот товар включит в общую торговлю и покажет, повидимому, в качестве страны происхождения США (пп. 3, 5), а в качестве страны назначения Швейцарию (пп. 1, 2, 3, 5, 6). Швейцарская статистика может показать в качестве страны происхождения товара Мексику (п. 1), США (п. 3), Бельгию (п. 2а), Голландию (п. 2б), Францию (пп. 4, 5,6). В таможенной статистике Бельгии и Голландии этот товар никакого отражения не получит, так как он не переходил через границы (через таможни) этих стран.

Какая из указанных стран будет фактически учтена в качестве страны происхождения и назначения в статистических обзорах по внешней торговле США, Франции и Швейцарии, будет зависеть как от принятых в каждой данной стране правил определения стран-контрагентов, так и от тех сведений, какими фактически будут располагать таможенные чиновники при пропуске этого товара.

3. Практика капиталистических стран по учету стран-контрагентов

Как уже было отмечено выше, отдельные капиталистические страны различно решают вопрос о содержании понятия стран происхождения и назначения, и международная статистическая практика в этом отношении с трудом поддается обобщению. В общем и целом можно, однако, отметить, что первоначально в обзорах по внешней торговле фигурировали страны адресования и отправления, равно как и пограничные (смежные) страны, т. е. те страны, которые наиболее легко выявить. Затем многие государства, убедившись в малой пригодности такой практики, стали ориентироваться на учет стран купли-продажи. За последнее же время замечается усиливающееся стремление к выявлению стран производства и потребления или стран консигнации товаров, каковая практика находит себе место в растущем числе стран.

Наблюдаемый в капиталистических странах разнобой в определении понятий стран-контрагентов осложняется еще на практике большими трудностями, а порой и полной невозможностью получить необходимые сведения для точного обозначения стран происхождения и назначения в статистике каждой

данной страны, согласно принятым в последней правилам. Наиболее затруднительно при этом выявление стран производства и потребления, в меньшей степени — стран купли-продажи, консигнации и т. д.

Важно отметить при этом, что практически правильное обозначение страны происхождения импортного товара таможенным чиновникам возможно установить обычно гораздо легче, на основании как данных досмотра самого товара, так и сопровождающих его документов, чем указать правильно страну назначения экспортного товара. Поэтому и в этом отношении импортная статистика является обычно более точной, чем экспортная.

Большие затруднения в деле выявления стран назначения создают, между прочим, товары, идущие «на ордер». В этом случае, в момент отплытия судна из порта экспортирующей страны, порт разгрузки еще неизвестен, и капитан судна узнает о месте разгрузки в промежуточном порту, куда он идет в ожидании приказа («на ордер»). В международной торговле имеет место, например, адресование крупных партий грузов на ордер в Гибралтар, Фальмут (Англия), Порт-Саид и т. д. Учет переадресовок этих грузов не всегда производится, некоторые страны такие грузы просто показывают как вывезенные на ордер, без обозначения страны назначения. Поступать таким образом разрешает и Женевская конвенция.

Важное практическое значение имеет выявление страны происхождения товаров при действии особых правил или особых (запретительных, повышенных или льготных) тарифов по отношению ко всем или некоторым товарам тех или иных государств. В этом случае обычно устанавливаются особые правила удостоверения происхождения товаров путем предъявления таможенным учреждениям надлежащим образом заверенных сертификатов. Такие сертификаты о происхождении являются более надежными источниками для выявления страны производства товара, нежели декларации распорядителей товаров.

Выше мы отмечали важность выявления при обработке данных о странах-контрагентах стран производства (переработки) и потребления. Необходимо, однако, оговориться, что это относится лишь к специальной торговле. Что же касается транзитной торговли каждой данной страны, то здесь выдвигается иная проблема по отношению к определению страны происхождения и страны назначения товара. Кто хочет быть в курсе дела транзитного товарооборота данной страны, должен знать, с какими (или между какими) странами ведется эта торговля. В этом случае статистика ориентируется обычно на выявление стран купли и продажи, или стран отправления и адресования товаров.

4. Постановления Международного статистического института и Женевской конвенции по учету стран-контрагентов

По вопросу об определении стран происхождения и назначения товаров Международный статистический институт принял на XV сессии особую резолюцию, наглядно рисующую всю трудность разрешения данного вопроса в условиях практики капиталистического мира. При этом институт считал «желательным, чтобы сравнимость данных статистики международной торговли была гарантирована в будущем двойным обозначением: при ввозе — обозначением страны происхождения (производства) и той страны, куда товар первоначально был отправлен для дальнейшего направления в страну ввоза; при вывозе — обозначением страны непосредственного назначения товара и страны его действительного или окончательного назначения, когда она определенно известна».

Вопрос об определении стран происхождения и назначения товаров вызвал на Женевской конференции 1928 г. большие дебаты, причем последняя не приняла в данном отношении какого-либо обязательного решения, а ограничилась внесением в женевскую конвенцию следующего постановления.

Каждой стране предлагалось, в виде опыта, вести учет в течение 12 месяцев, для избранного ею числа импортных и экспортных товаров, в отношении импорта стран: 1) происхождения (производства), 2) отправления (консигнации) и 3) покупки, а в отношении экспорта стран: 1) потребления, 2) назначения (консигнации) и 3) продажи. Эти данные должны были быть опубликованы.

При этом под страной происхождения (производства) понимается страна, где товар был добыт, обработан или переработан (также доработан). Переупаковка, пересортировка или смешение товаров переработкой (доработкой) не считаются. Страной отправления (консигнации) считается страна, откуда товар был первоначально отправлен с назначением в импортирующую страну, хотя бы имел место перерыв в пути следования, но без совершения торговых сделок в промежуточных странах, если таковые имеются. Страной покупки является страна, где продавец осуществляет свою коммерческую деятельность. Страна потребления — та страна, где товар потребляется или перерабатывается (также дорабатывается). Переупаковка, пересортировка и смешение товаров переработкой (доработкой) не считаются. Страна назначения (консигнации) — та страна, куда товар действительно посылается, хотя бы имели место перерывы в пути следования, но без совершения торговых сделок в промежуточных странах, если таковые имеются. Страна продажи — та страна, где покупатель осуществляет свою коммерческую деятельность.

По истечении означенного срока в 12 месяцев, договаривающиеся страны должны были сообщить комитету экспертов, учрежденному согласно конвенции, свои соображения о результатах опыта. После получения таких сообщений от половины стран-участниц конвенции—комитет экспертов в трехмесячный срок должен был представить свое заключение по вопросу об определении стран происхождения и назначения. Это заключение должно было быть сообщено заинтересованным правительствам на предмет достижения дополнительного соглашения.

На основе этих постановлений конвенции, осенью 1933 г. комитет экспертов ознакомился с результатами опыта, сообщенными ему 17 странами, и в январе 1934 г. разослал заинтересованным странам доклад о получившихся выводах. Оказалось, что наибольшее число государств высказалось, невзирая на связанные с этим затруднения, за указание стран производства и потребления товаров. Меньшее число государств признало желательным учет стран консигнации товаров и, наконец, лишь одна страна (Дания) высказалась за выявление стран купли-продажи товаров. Некоторые страны предложили разные методы учета в отношении импорта и экспорта.

В результате комитет экспертов не высказался определенно в пользу какого-либо одного из предложенных методов, хотя из его доклада и вытекает, что наибольшее число сторонников имеет учет стран производства и потребления товаров.

Если обратиться к международной статистической практике, то в настоящее время большинство стран указывает по экспорту страну потребления или страну консигнации, а по импорту — страну производства или страну консигнации. Почти все страны учитывают по импорту и по экспорту того или иного товара по одной стране; учет по импорту и по экспорту каждого товара по две страны является исключением.

Различная практика учета стран-контрагентов и частые ошибки, допускаемые в данном отношении, являются одной из важных причин расхождения данных о внешней торговле, публикуемых различными странами.

ГЛАВА СЕДЬМАЯ

ПРИЧИНЫ РАСХОЖДЕНИЯ СТАТИСТИЧЕСКИХ ДАННЫХ, ПУБЛИКУЕМЫХ ОТДЕЛЬНЫМИ СТРАНАМИ ПО ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛЕ

1. Общая характеристика причин расхождения статистических данных

Публикуемые почти во всех странах данные таможенной статистики имеют официальный характер и международное значение. Этими данными пользуются при всех официальных переговорах. Договаривающиеся стороны ссылаются в обоснование своих требований или пожеланий на цифры таможенной статистики, сравнивают свои данные с публикациями таможенной статистики своего контрагента. Экспорт одной страны является импортом для другой и обратно — экспорт этой второй страны является импортом для ее контрагента.

Вполне очевидно, что при таком положении вопрос о сравнимости данных по внешней торговле, публикуемых отдельными странами об их взаимном товарообороте, имеет очень большое значение для всех стран. Будет даже правильно сказать, что для капиталистических стран из всех статистических сопоставлений и сравнений — сравнение данных по внешней торговле является особенно важным. Неудивительно, поэтому, что наибольшая активность разных международных конгрессов, конференций и т. д. по части унификации статистических сведений различных стран была проявлена именно в области статистики внешней торговли. Как указывалось выше, активность эта дала очень мало результатов вследствие непримиримых противоречий между капиталистическими странами, вследствие ожесточенной конкурентной борьбы между ними на мировом рынке. Однако, стремления унифицировать таможенную статистику вполне поняты.

Различие организации и методологии таможенной статистики в разных странах является важной причиной расхождения статистических данных, публикуемых отдельными странами по их внешней торговле. Однако, даже если бы все

страны придерживались одних и тех же правил и методов статистики внешней торговли, то и тогда, в известных отношениях, их данные все же неизбежно должны были расходиться между собой, вследствие особенностей самой статистики внешней торговли. Так, например, если бы даже все страны придерживались единого метода оценок по пограничной ценности товаров (экспорт — по ценам фоб, импорт — по ценам сиф), то уже по этому самому цифры статистики экспортирующих и импортирующих стран не совпадали бы между собой. Если экспорт всюду учитывается в момент вывоза товаров, а импортные товары учитываются по прибытии в страну, то это опять вызывает расхождение цифр вывозящих и ввозящих стран.

Таким образом, общеизвестный факт, что цифры, публикуемые отдельными странами об их торговых сношениях друг с другом, никогда не совпадают, расходясь зачастую на весьма крупные суммы, — обусловливается не только различием применяемых отдельными странами методов учета или даже прямыми ошибками учета, допускаемыми во многих случаях, но является также следствием особенностей самой статистики внешней торговли.

Известные и возможные на практике причины расхождения отчетных данных, публикуемых разными странами, сводятся к следующему.

2. Различное определение стран происхождения и назначения товаров

Расхождение статистических данных может быть вызвано различным определением отдельными странами «стран происхождения» импортных товаров и «стран назначения» экспортных товаров, равно как и затруднениями с правильным выявлением этих стран, даже при одинаковом подходе к их учету. Так, например, товары, вывезенные какой-либо страной, например, Латвией, во Францию через Антверпен (Бельгия) или в Германию через Роттердам (Голландия), могут быть показаны этой экспортирующей страной вывезенными соответственно в Бельгию или Голландию, тогда как французская и германская статистика учтут импорт этих товаров по стране производства, т. е. из Латвии. Между тем и Латвия, и Франция, и Германия при определении стран происхождения и назначения товаров придерживаются одной и той же точки зрения, ориентируясь на выявление стран производства импортных и стран потребления экспортных товаров. Еще больший разнобой получается в тех частых случаях, когда страны-контрагенты придерживаются различного понимания терминов «страна происхождения» и «страна назначения».

В ряде случаев расхождение может быть вызвано и различ-

ным определением «статистической территории» той или иной страны. Так, например, страны, принявшие Женевскую конвенцию, рассматривают США, Аляску, Гавайи и Пуэрто-Рико, как четыре «статистические территории». Статистика же США объединяет США, Аляску, Гавайи и Пуэрто-Рико в одну «статистическую территорию». Поэтому данные таможенной статистики США относятся ко всей совокупности территорий указанных стран, тогда как цифры внешней торговли с США их стран-контрагентов, участников Женевской конвенции, будут распределены соответственно по четырем «статистическим территориям».

3. Различия в методах оценки товаров

Разница в методах оценки товаров, применяемых в различных странах, в свою очередь оказывает большое влияние на расхождение данных о ценности товаров. Особенно большое значение здесь имеет то обстоятельство, что в цену экспортных и импортных товаров включаются обычно не одни и те же элементы. То обстоятельство, что все страны оценивают экспортные товары по ценам фоб или франко-сухопутная граница, а импортные товары огромное большинство стран оценивают по ценам сиф или франко-сухопутная граница, — имеет своим последствием, что товары при их экспорте вывозящей страной регистрируются по более низкой оценке, чем та, по которой при их импорте они учитываются ввозящей страной. Отсюда получается расхождение данных стран экспортеров и импортеров, особенно значительное в отношении массовых грузов, при оценке которых фрахты играют большую роль, достигая нескольких десятков процентов. Таковы, например, каменный уголь, нефтепродукты, лесоматериалы и т. д. Поскольку это расхождение объясняется прибавлением расходов на фрахт, страхование и т. д., к цене импорта (сиф), постольку это является, следовательно, результатом известной особенности статистики внешней торговли, и само расхождение данных носит кажущийся характер, являясь вполне закономерным и оправданным. Той же причиной может объясняться и возможность пассивного характера торговли у двух стран в их взаимных торговых сношениях.

Допустим, что из Дании было вывезено в Англию, в Лондон, по цене сиф-Лондон, товаров на 10 000 фунтов стерлингов. За тот же период из Англии было экспортировано в Данию в Копенгаген, по цене сиф-Копенгаген, товаров тоже на 10 000 фунтов стерлингов. Условимся далее, что расходы по фрахту и страхованию составили 10%, причем три четверти этой суммы пришлось на долю английских судовладельцев и страховых компаний, а четверть — на долю датских. Как известно, и Дания и Англия оценивают экспорт по ценам

фоб, импорт — по ценам сиф, следовательно, обе страны должны вычесть из цены экспорта, показанной сиф, расходы на фрахт и страхование. Та и другая статистика дадут следующие цифры:

Датская статистика		Английская статистика	
Экспорт	9 000 ф. ст.	Экспорт	9 000 ф. ст.
Импорт	10 000 ф. ст.	Импорт	10 000 ф. ст.
Сальдо торгового баланса	—1 000 ф. ст.	Сальдо торгового баланса	—1 000 ф. ст.

Таким образом, обменявшись товарами равной ценности, обе страны имеют пассивный торговый баланс. Привоз обеих стран равен 20 000 ф. ст., — больше вывоза, равного 18 000 ф. ст. Если же мы исчислим платежный баланс, то должны будем прибавить к активной части баланса для Дании плюс 500 ф. ст. (¼ от 10% ценности всех товаров, т. е. от 2 000 ф. ст.) и для Англии плюс 1 500 ф. ст. (¾ от 10%, т. е. от 2 000 ф. ст.). Получится у Дании отрицательное сальдо платежного баланса в 500 ф. ст., а у Англии положительное на ту же сумму.

То обстоятельство, что большинство стран оценивают импорт по ценам сиф, а экспорт все страны оценивают по ценам фоб, обусловливает собой явление так называемого «мирового отрицательного торгового баланса», заключающегося в том, что если сложить импорт и экспорт всех стран, то ценность мирового импорта всегда оказывается выше ценности мирового экспорта (см. табл. на стр. 100).

Цены франко-граница при оценке одного и того же товара экспортирующей и импортирующей странами совпадут лишь в том случае, если обе страны, являясь смежными, имеют общую сухопутную границу, через которую и совершается провоз данного товара. Так, оценка экспортного товара бельгийской статистикой по цене франко бельго-французская граница, должна совпадать с оценкой этого же товара при импорте французской статистикой по цене франко французско-бельгийская граница.

При правильной оценке со стороны обеих стран — экспортирующей и импортирующей товар, оценка товара при экспорте может совпасть с оценкой его при импорте также в том случае, если импортирующая страна принадлежит к числу тех стран, которые оценивают импорт по ценам фоб, как, например, США, Канада, Южно-Африканский Союз и т. д.

4. Различие моментов регистрации экспортных и импортных товаров

Регистрация экспортных товаров обычно производится по моменту перехода товара через сухопутную границу и по

моменту отхода судна из порта (или по моменту выписки коносамента), а регистрация импортных товаров приурочивается либо к выпуску их из таможен на внутренний рынок, либо к поступлению их в таможни.

Поэтому сравнивать статистические сведения отдельных стран об их товарообороте друг с другом возможно лишь за более или менее продолжительный период времени, например, за год, а еще лучше за трех- или пятилетие. Если взять более короткий промежуток времени, то получатся несравнимые данные. Причина этого заключается в том, что товары, показанные страной А вывезенными, например, в январе, могут попасть в страну назначения Б в последующие месяцы, а выпуск их на внутреннее потребление и занесение в отчетность могут последовать еще позже. И обратно — при экспорте товаров из страны Б в страну А, от момента вывозки из страны Б до момента привоза товара в страну А должен пройти известный период времени. При достаточно большом отчетном периоде помесячные расхождения существенного влияния уже обычно не оказывают, и полученные данные оказываются сравнимыми.

В тех случаях, когда оказывается все же необходимым приводить сравнения за короткие промежутки времени, например, поквартально, можно рекомендовать брать для сравнения данные экспортирующей и импортирующей стран за разные месяцы. Например, если для экспортирующей страны взять вывоз за январь — март, то для импортирующей надо взять привоз за февраль — апрель или даже за март — май и т. д. Если же взять данные за один и тот же период времени, то при этом надо проследить, не включены ли товары экспортирующей страны в импортной статистике страны-контрагента в последующие месяцы.

5. Различный круг учитываемых товаров

Методы подсчета итогов внешней торговли «общей» и «специальной», равно как и самое содержание терминов «специальная торговля» и «общая торговля» зачастую значительно различаются по отдельным странам. Учет транзитных товаров также часто поставлен различно в отдельных странах. Кроме того, во всех странах обычно исключаются из учета те или иные, и притом часто различные, категории товаров. В большинстве случаев эти исключения товаров из учета не имеют существенного значения, однако, здесь следует подчеркнуть, что одни страны включают в итоги импорта и экспорта драгоценные камни и драгоценные металлы, другие их исключают. Затем, как известно, ряд стран не публикует сведений о товарах специального назначения, в первую очередь военных. Все выше сказанное также может иметь своим по-

следствием расхождение сведений экспортирующих и импортирующих стран.

Имеют место и такие случаи, что товары, отправленные из одной страны в другую легально через таможню, могут быть водворены в эту другую страну контрабандным путем и, таким образом, ускользнуть от учета. И обратно — товары, вывезенные контрабандным путем из какой-либо страны, могут быть ввезены в другую на законном основании. Это равным образом может обусловить расхождение отчетных данных разных стран.

Наблюдаемые в международной торговле случаи продажи за границей товаров, не прошедших через отечественные таможни (помимо контрабандных), могут также являться причиной расхождения отчетных данных. Так, например, суда страны А, находящиеся в заграничном плавании, могут быть проданы стране Б. Страна Б зарегистрирует их в своем импорте и, руководствуясь флагом судна, покажет их привезенными из страны А. В вывозе же страны А проданные суда могут вовсе не фигурировать, как не прошедшие через ее таможню. При экспорте учитываются обычно лишь новые суда, спускаемые с верфей, продажа же старых судов обычно не включается в экспорт. Такое же положение получается зачастую с учетом продукции морского рыболовства и китобойного промысла.

Бункерное топливо учитывается в большинстве стран при экспорте и часто распределяется по странам в соответствии с флагом судна. В импорте оно не фигурирует [1]. Поэтому, например, учтенное количество мирового экспорта каменного угля значительно превышает его мировой импорт.

6. Прочие причины, влияющие на расхождение данных по внешней торговле

Значительные затруднения при сопоставлении или суммировании данных разных стран представляет публикация их сведений о внешней торговле в различных национальных валютах. Это особенно важно в настоящее время, когда валюты всего капиталистического мира не обладают твердым курсом. Ввиду постоянных и зачастую весьма значительных колебаний курсов, правильное исчисление среднего ежемесячного или ежегодного курса той или иной национальной валюты представляет известные затруднения и приводит к несколько отличным результатам у разных исследователей.

Известную роль играют далее особенности учета импорта и экспорта. Как мы знаем, импортные товары обычно учиты-

[1] Под названием бункерного топлива, в импорте некоторыми странами показывается топливо, привезенное для бункерования судов, обращающихся в их портах.

ваются более подробно и точно, чем экспортные. Отсюда также проистекает несходство данных статистики ввозящих и вывозящих стран: данные страны А о привозе из страны Б расходятся с данными страны Б о вывозе в страну А.

Большое разнообразие наблюдается и в исчислениях импорта и экспорта по количеству. Один и тот же товар в разных странах, как мы видели, может учитываться поштучно, по весу, в объемных единицах и т. д. Вес может учитываться брутто и нетто, причем и эти понятия могут определяться различно. Например, вес товара с ближайшей упаковкой, переходящей с товаром к потребителю, можно считать и брутто и нетто. При всем этом вес может исчисляться как путем взвешивания в таможне, так и на основании грузовых документов или даже особых норм скидок на тару. В последнем случае получается уже некоторый условный, так называемый законный или легальный вес.

Классификации и номенклатуры товаров, принятые в отдельных странах, сильно различаются. Это также затрудняет сравнение, делая зачастую вовсе невозможными потоварные сопоставления и сильно затрудняя изучение структуры мировой торговли.

Наконец, еще одной причиной, вызывающей расхождение данных, публикуемых различными странами, является практикуемое отдельными капиталистическими странами, и особенно за последние годы, намеренное искажение цифр своей внешней торговли, вызываемое всякого рода политическими и стратегическими соображениями и касающееся в первую очередь военных грузов и военно-стратегического сырья.

7. Данные статистики внешней торговли Англии, США, Германии и Франции об их взаимном товарообороте

Рассмотрим и проанализируем конкретный цифровой материал о взаимном внешнеторговом обороте четырех крупнейших участников международной торговли — Англии, США, Германии и Франции, по данным их таможенной статистики.

Непосредственно сравнивать между собой цифры таможенной статистики этих стран невозможно, так как каждая из них публикует сведения в национальной валюте: Англия — в фунтах стерлингов, США — в долларах, Германия — в рейхсмарках, Франция — во франках. Валюты эти различны по своей величине, курс их меняется. Поэтому мы пересчитали все данные по среднегодовым курсам в старые золотые доллары США. В результате мы получили следующую таблицу с цифрами за ряд лет, начиная с 1929 г.— года начала мирового экономического кризиса.

Внешняя торговля Англии с США
(млн. стар. зол. долл. США)

	1929 г.	1932 г.	1935 г.	1936 г.	1937 г.
По данным статистики Англии					
Экспорт из Англии в США	222	53	67	81	92
Реэкспорт из Англии в США	80	20	21	27	32
Импорт в Англию из США	954	293	255	275	333
По данным статистики США					
Импорт из Англии в США	330	75	90	118	120
Экспорт в Англию из США	841	282	253	258	317

Внешняя торговля Англии с Францией
(млн. стар. зол. долл. США)

	1929 г.	1932 г.	1935 г.	1936 г.	1937 г.
По данным статистики Англии					
Экспорт из Англии во Францию	154	64	49	53	62
Реэкспорт из Англии во Францию	85	29	20	23	25
Импорт в Англию из Франции	275	67	63	75	75
По данным статистики Франции					
Импорт из Англии во Францию	228	97	62	65	81
Экспорт в Англию из Франции	297	78	64	71	65

Внешняя торговля Англии с Германией
(млн. стар. зол. долл. США)

	1929 г.	1932 г.	1935 г.	1936 г.	1937 г.
По данным статистики Англии					
Экспорт из Англии в Германию	180	51	55	56	63
Реэкспорт из Англии в Германию	113	38	21	20	21
Импорт в Англию из Германии	335	107	88	97	106

По данным статистики Германии

Импорт из Англии в Германию	206	62	61	63	74
Экспорт в Англию из Германии	311	106	89	97	103

Внешняя торговля США с Францией

(млн. стар. зол. долл. США)

	1929 г.	1932 г.	1935 г.	1936 г.	1937 г.
По данным статистики США					
Экспорт из США во Францию	263	108	67	75	97
Импорт в США из Франции	172	45	35	40	43
По данным статистики Франции					
Импорт из США во Францию	281	114	70	92	96
Экспорт в США из Франции	131	38	28	32	37

Внешняя торговля США с Германией

(млн. стар. зол. долл. США)

	1929 г.	1932 г.	1935 г.	1936 г.	1937 г.
По данным статистики США					
Экспорт из США в Германию . .	402	131	54	60	75
Импорт в США из Германии . .	255	74	47	48	54
По данным статистики Германии					
Импорт из США в Германию . .	426	141	57	55	67
Экспорт в США из Германии . .	236	67	40	41	50

Внешняя торговля Франции с Германией
(млн. стар. зол. долл. США)

	1929 г.	1932 г.	1935 г.	1936 г.	1937 г.
По данным статистики Франции					
Экспорт из Франции в Германию	186	67	41	24	34
Импорт во Францию из Германии	259	142	68	64	78
По данным статистики Германии					
Импорт из Франции в Германию	153	45	37	24	37
Экспорт во Францию из Германии	223	115	60	61	75

Как видим, цифры внешней торговли по данным различных стран расходятся зачастую весьма сильно. Расхождение начинается уже с того, что по Англии имеем цифры импорта (общего), экспорта (специального) и реэкспорта; по США по импорту за 1929 и 1932 гг. и экспорту за 1937 г. — цифры общей торговли, в остальных случаях — цифры специальной торговли; по Франции и Германии — за все годы цифры специальной торговли. Англия, Франция и Германия оценивают экспорт по ценам фоб или франко-сухопутная граница, импорт — по ценам сиф или франко-сухопутная граница. США оценивают экспорт и импорт по ценам фоб. В качестве стран происхождения и назначения товаров Англия принимает обычно страны купли-продажи; США отмечают также в большинстве случаев страны купли-продажи; Германия учитывает страны производства и потребления; Франция регистрирует по экспорту страну последнего известного пункта назначения, а по импорту до 1933 г. — страну отправления, а с 1933 г. — страну производства. Золото и серебро в слитках и монетах не включены в импорт и экспорт во всех четырех странах.

Цифры экспорта плюс реэкспорта из Англии довольно близко подходят к данным импорта в США из Англии, что объясняется учетом США страны покупки товара. Импорт в Англию из США по английским данным выше экспорта США в Англию, — здесь сказывается оценка Англией импорта по ценам сиф, при оценке США экспорта по ценам фоб.

Более пестрая картина получается в отношении торговли Англии с Францией. Сумма английского экспорта и реэкспорта во Францию, кроме 1932 г., больше цифры импорта во Францию, между тем Франция должна оценивать свой импорт по более высокой цене (сиф), чем Англия свой экспорт (фоб). Значит, во всяком случае, значительная часть англий-

ского реэкспорта не причисляется Францией к импорту из Англии.

Экспорт в Англию из Франции, по французским данным, выше импорта в Англию из Франции, по английским данным, за 1929, 1932 и 1935 гг., что является ненормальным. Здесь могут играть роль: разница в моментах регистрации экспорта и импорта, ошибочное обозначение страны-контрагента, ошибки в оценке и т. д. Более нормально положение в 1936 и 1937 гг., когда импорт Англии оценен выше суммы французского экспорта.

Переходим к торговле Англии с Германией. Здесь, если учесть разницу цен фоб при экспорте и цен сиф при импорте, довольно близко сходятся цифры специального экспорта из Англии с данными импорта в Германию. Значит германская статистика не включает английский реэкспорт в импорт из Англии. Цифры германского экспорта за 1932 г. и 1935—1937 гг. почти совпадают с данными импорта Англии из Германии, что ненормально, принимая во внимание расходы по фрахту и страхованию, тем более, что германская статистика должна указывать страну потребления, между тем в импорт Англии включены и транзитные товары, в Англии не потребляемые.

Что касается торговли США с Францией, то здесь более или менее совпадают данные по экспорту из США во Францию с цифрами импорта во Францию из США по французским данным, учитывая разницу цен фоб (при экспорте) и сиф (при импорте). Исключение составляет 1937 г., что возможно, объясняется различием в моментах регистрации экспорта и импорта. Оценка импорта в США из Франции выше французских данных об экспорте в США. Это ненормально, здесь данные должны бы были совпадать при правильном учете обеих сторон. Повидимому, тут имеет место недоучет со стороны французской статистики экспорта и более точная оценка при импорте в США.

Недоучет экспорта из Германии в США имеет место, повидимому, и по данным германской статистики. Что же касается экспорта из США в Германию, то германские данные за 1929, 1932 и 1935 гг. были выше, чем цифры статистики США, что нормально (разница цен фоб и сиф). Однако, за 1936 и 1937 гг. германская статистика показывает импорт ниже цифр экспорта из США, что, конечно, ненормально.

В отношении французско-германской торговли видно, что более или менее совпадают цифры импорта во Францию из Германии с данными германского экспорта (учитывая разницу цен сиф и фоб). Что же касается экспорта из Франции в Германию, то здесь за все годы, кроме 1937 г., повидимому, либо преувеличены цифры французской статистики, либо преуменьшены данные германской статистики.

Таким образом, мы на конкретных примерах ознакомились с расхождением данных, публикуемых отдельными странами об их взаимном товарообороте. Приведенный нами анализ причин расхождения носит по необходимости самый общий характер. Для того, чтобы глубже проникнуть в суть дела, необходимо перейти к потоварному сопоставлению данных, чтобы выяснить, имеет ли место расхождение за счет различия в количестве товаров или в оценке их. Затем нужно учесть, конечно, и возможное влияние всех остальных причин, перечисленных выше.

ГЛАВА ВОСЬМАЯ

ИСЧИСЛЕНИЕ РАЗМЕРОВ И СТРУКТУРЫ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ

1. Общая характеристика положения статистики международной торговли. Брюссельская и Женевская конвенции

Вследствие сравнительно большого развития статистики внешней торговли и организации ее почти во всех странах, можно получить путем соответствующей обработки и суммирования данных, содержащихся в публикациях отдельных стран, более или менее полную картину динамики и структуры всей международной торговли. При изучении же последней, помимо вопросов, с которыми имеет дело статистика внешней торговли отдельной страны, статистике международной торговли приходится решать и такие проблемы, которые статистика внешней торговли национального народного хозяйства не касается, как, например, учет мирового торгового оборота, мирового экспорта, мирового импорта, доли участия отдельных стран в мировой торговле, международной торговли отдельными товарами и т. д.

Данные статистики международной торговли получаются, следовательно, путем обработки и суммирования цифр статистики внешней торговли отдельных стран. Между тем, из всего предшествующего изложения видно, насколько различны организация и методы статистики внешней торговли, применяемые в отдельных странах. Вследствие этого обработка данных о внешней торговле в международном масштабе — учет ее размеров, динамики, структуры, участия отдельных стран в мировом товарообороте, их торговых взаимоотношений и т. д., — представляет значительную сложность и требует большого труда, внимания и критического изучения подвергаемого обработке материала. При этом отчетные данные отдельных стран разнятся между собой и зачастую настолько, что во многих случаях сопоставление или суммирование данных становятся очень трудными или даже невозможными, как, например, при

подсчете мировой торговли теми или иными интересующими нас товарами и т. д.

Первые попытки унификации таможенной статистики различных стран были сделаны уже на первом международном статистическом конгрессе в Брюсселе в 1853 г.[1].

Последующие международные статистические конгрессы также неоднократно уделяли внимание вопросам статистики внешней торговли, внося известные дополнения к предложениям первого конгресса.

Большую работу, хотя и довольно бесплодную, с целью упорядочить и унифицировать статистику внешней торговли, проделал, как мы уже отмечали, Международный статистический институт, основанный в 1885 г. На его сессиях таможенной статистики посвящены были десятки докладов, по которым и был принят ряд резолюций[2].

Постановления и пожелания конгрессов и институтов не имели обязательной силы. Поэтому они практически и не могли оказать какое-либо существенное влияние на улучшение дела статистики внешней торговли. Выходом из положения могло бы быть лишь заключение соответствующих международных соглашений, имеющих обязательный характер для их участников. В данном отношении первой и притом весьма робкой попыткой международного урегулирования статистики внешней торговли явилась Брюссельская конвенция 1913 г.

Международная конференция по торговой статистике в 1910 г. в Брюсселе признала целесообразным установить для каждой страны, помимо принятой в ней товарной номенклатуры, обязательность публикации материалов по внешней торговле по особой, общей для всех стран международной номенклатуре. Тогда же был предложен и проект номенклатуры, состоявшей из пяти групп, распадавшихся на 185 товарных подразделений. Предложения этой конференции встретили сочувственное отношение, и в ноябре и декабре 1913 г. состоялась в Брюсселе вторая конференция при участии 29 стран (включая Россию)[3], для обсуждения вопроса о проведении в жизнь постановлений первой конференции. Тут было достигнуто окончательное соглашение, и 31 декабря 1913 г. в Брюсселе была подписана конвенция «по организации международной торговой статистики».

---

[1] П. Маслов. О статистике внешней торговли в Западной Европе и Америке. «Вестник статистики» кн. XIX, 1924 г. Изд. Ц. С. У. СССР.

[2] В. Степанов. Постановления Межд. стат. института по четырнадцати первым его сессиям. «Вестник статистики». № 4—7 за 1919 г. № 1—4 за 1920 г. Изд. Ц. С. У.

[3] Россия, Англия, Бельгия, Боливия, Гаити, Гватемала, Германия, Гондурас, Дания, Доминиканская республика, Испания, Италия, Колумбия, Куба, Мексика, Нидерланды (Голландия), Никарагуа, Норвегия, Парагвай, Персия, Перу, Португалия, Сиам, Уругвай, Франция, Чили, Швейцария, Швеция, Япония.

Согласно этой конвенции, подписавшие ее страны согласились организовать, помимо публикуемых каждой страной материалов по статистике внешней торговли, еще особую разработку статистических данных, основанную на общей номенклатуре товаров. С этой целью договаривающиеся стороны приняли известную уже нам общую товарную номенклатуру. Брюссельскую конвенцию приняли более двадцати стран [1], и постановления ее уже в течение нескольких лет проводятся в жизнь. Советский Союз к Брюссельской конвенции не присоединился.

Годы, после первой мировой войны, свидетельствуют о новых шагах, предпринимаемых в целях унификации статистических работ по внешней торговле, производимых различными странами.

Так, например, вопрос об унификации таможенно-тарифной номенклатуры был поставлен в порядок дня в мае 1927 г. на Женевской экономической конференции.

Шире, чем когда-либо, был поставлен вопрос об унификации и упорядочении статистического учета, и притом не только внешней торговли, но и других важных сторон экономической жизни различных стран, на Международной конференции по экономической статистике, созванной Советом Лиги наций в Женеве и работавшей с 26 ноября по 14 декабря 1928 г. На означенной конференции приняли участие 42 страны, в том числе и СССР [2].

Устроители конференции 1928 г. ставили себе задачей, как это видно из программы ее работ, «чтобы каждая страна располагала статистическими данными, показывающими состояние мирового хозяйства и его эволюцию как в его целом, так и по отдельным странам, на основе, допускающей возможность сравнений». Однако, несмотря на такое широкое задание, уже в самом первоначальном проекте работ заметен был целый ряд пробелов из области экономической статистики. Так, например, слишком мало внимания уделялось промышленной и сельскохозяйственной статистике и совсем были пропущены статистика труда, жилищная и транспортная, и статистика вооружений. Достаточно большое внимание уделял проект вопросам организации и методологии статистики внешней торговли.

---

[1] Англия, Бельгия, Венгрия, Гватемала, Германия, Дания, Индия Нидерландская, Исландия, Испания, Конго Бельгийское, Мексика, Нидерланды (Голландия), Норвегия, Португалия, Таи (Сиам), Уругвай, Франция, Швейцария, Швеция, Япония и др.

[2] СССР, Австралия, Австрия, Англия, Болгария, Бельгия, Бразилия, Венгрия, Венесуэла, Германия, Греция, Дания, Данциг, Египет, Индия, Италия, Канада, Куба, Латвия, Люксембург, Мексика, Нидерланды (Голландия), Никарагуа, Норвегия, Парагвай, Польша, Португалия, Румыния, Сиам, США, Турция, Уругвай, Финляндия, Франция, Чехословакия, Швейцария, Швеция, Экуадор, Эстония, Югославия, Южно-Африканский Союз, Япония.

Учитывая отмеченные крупные пробелы, советская делегация выступила на конференции с рядом тщательно разработанных и далеко идущих предложений. Однако, большинство советских предложений, направленных к улучшению предложенных статистических методов и к расширению объектов статистического учета, было отвергнуто конференцией. В результате делегации СССР в день подписания конвенции пришлось констатировать, что от идеи единой мировой экономической статистики остались одни «жалкие, несвязанные друг с другом обрывки».

На конференции были выработаны: 1) международная конвенция по экономической статистике, 2) протокол конвенции и 3) заключительный акт.

Страны, подписавшие конвенцию, обязались учредить у себя и публиковать в установленные сроки статистические данные по всем разделам экономической статистики, поименованным в конвенции. Последняя же охватывает следующие отрасли статистики: статистику внешней торговли и заграничного судоходства, статистику профессий, статистику земледелия, скотоводства, лесоводства и рыболовства, статистику горного дела и металлургии, статистику промышленных, а по возможности и торговых заведений и, наконец, индексы цен.

Договаривающиеся страны обязались обмениваться непосредственно между собой статистическими сводками, публикуемыми согласно положениям, принятым конвенцией.

К конвенции прилагается протокол, содержащий наряду с разъяснениями и толкованиями ряда предписаний конвенции также известное число оговорок отдельных стран в отношении ряда обязательств, установленных конвенцией. Далее, шесть приложений к конвенции, так называемые аннексы, развивают содержащиеся в конвенции постановления в отношении отдельных разделов экономической статистики. Первое приложение (аннекс), довольно обширное, посвящено статистике внешней торговли.

Заключительный акт содержит целый ряд дополнительных пожеланий и рекомендаций, не имеющих обязательного характера. Конвенция подлежит ратификации подписавшими ее странами. К конвенции могут присоединиться и страны, не участвовавшие на конференции.

Конвенцию и протокол подписали 25 стран [1], а заключительный акт 35 стран [2]. СССР к женевской конвенции не присоединился.

---

[1] Австрия, Англия, Бельгия, Болгария, Бразилия, Венгрия, Германия, Греция, Дания, Данциг, Египет, Италия, Латвия, Люксембург, Нидерланды (Голландия). Норвегия, Польша, Португалия, Румыния, Финляндия, Франция, Чехословакия, Эстония, Югославия, Япония.

[2] Помимо 25 вышепоименованных еще Австралия, Венесуэла, Канада, Куба, Мексика, США, Уругвай, Швейцария, Швеция, Экуадор.

Конвенция устанавливает необходимость разработки и публикации годовых и ежемесячных сводок о количестве и ценности импорта и экспорта, а равно годовых и, если возможно, квартальных или еще лучше помесячных сводок о приходе и отходе судов заграничного плавания, с указанием водоизмещения — нетто и национальности судов. Отчетность должна быть приурочена к гражданскому календарному году (с 1 января до 31 декабря) и гражданскому месяцу, причем предоставляется любой стране вести, сверх того, учет и по иным периодам времени. Постановления конвенции по основным вопросам статистики внешней торговли уже знакомы нам из предыдущего изложения.

Женевскую конвенцию приняли более двадцати стран[1].

2. Размеры, динамика и структура международной торговли

Общий оборот внешней торговли каждой данной страны получается путем суммирования цифр импорта и экспорта, и в этом характерная особенность и существенное отличие статистики внешней торговли от других разделов торговой статистики. Так как всякая продажа есть в то же время покупка, так как оба эти момента являются двумя сторонами одной сделки, то учет товарного обращения ведется только в одном направлении движения товаров: либо по покупкам, либо по продажам. Только в статистике внешней торговли каждой отдельной страны общий оборот учитывается путем суммирования импорта (купли) и экспорта (продажи), потому что в этом случае обратная сторона каждой сделки лежит вне товарного обращения данной страны, но входит в товарооборот другой страны. Однако, товарная масса, обращающаяся в мировой торговле, определяется размерами либо мирового экспорта, либо мирового импорта. Здесь при суммировании импорта и экспорта получится двойной счет, ибо товары, вывезенные одними странами, фигурируют в привозе других стран (за исключением остатков, переходящих из одного отчетного периода в другой).

Однако, в ряде случаев необходимо прибегать к суммированию мирового импорта и мирового экспорта, например, при определении доли участия отдельных стран в мировом товарообороте. Затем, ввиду того, что, как нам известно, ценность мирового импорта всегда выше ценности мирового экспорта, то для определения ценности мировой торговли иногда складывают цифры мирового импорта и мирового экспорта и делят на два.

[1] Австралия, Англия, Болгария, Греция, Дания, Египет, Индия, Ирландия, Италия, Канада, Куба, Нидерланды (Голландия), Норвегия, Португалия, Румыния, Франция, Швейцария, Швеция, Южно-Африканский Союз и др.

В приводимой ниже таблице оборотов мировой торговли мы даем цифры мирового импорта и мирового экспорта. Как мы можем видеть, за все годы наблюдается превышение ценности импорта над ценностью экспорта. Затем мы приводим также данные о сумме импорта и экспорта и исчисляем индекс этой суммы, приняв цифру 1929 г. за 100. Данные этой таблицы заимствованы нами из статистических публикаций Лиги наций. Все данные отдельных стран, опубликованные в национальных валютах, для получения мировых итогов переведены по курсу в старые золотые доллары США, причем взята специальная торговля без золота и серебра в слитках и монетах.

Обороты мировой торговли (млн. стар. зол. долл. США)
Специальная торговля, без золота и серебра в слитках и монетах

Годы	Мировой импорт	Мировой экспорт	Превышение ценности импорта над ценностью экспорта	Импорт плюс экспорт	1929 г. = =100
1913	19 509	18 356	1 153	37 865	55,2
1925	32 164	30 708	1 456	62 872	91,6
1926	31 163	29 264	1 899	60 427	88,1
1927	33 764	31 378	2 386	65 142	94,9
1928	34 639	32 499	2 140	67 138	97,8
1929	35 595	33 024	2 571	68 619	100
1930	29 074	26 481	2 593	55 555	81,0
1931	20 795	18 909	1 886	39 704	57,9
1932	13 969	12 888	1 081	26 857	39,1
1933	12 461	11 714	747	24 175	35,2
1934	11 981	11 333	648	23 314	34,0
1935	12 243	11 559	684	23 802	34,7
1936	13 040	12 482	558	25 522	37,2
1937	16 127	15 294	833	31 421	45,8
1938	14 232	13 356	876	27 588	40,2

Цифры этой таблицы отчетливо рисуют нам всю глубину падения оборотов мировой торговли за период мирового экономического кризиса 1929—1933 гг. В 1934 г. оборот мировой торговли сократился на 66% по сравнению с 1929 г. Такого падения никогда еще не наблюдалось ранее. Правда, приведенные цифры не дают еще представления о динамике физического объема мировой торговли, так как произошло сильнейшее падение цен, более чем наполовину за последние годы, по сравнению с 1929 г. Однако, даже учитывая это обстоятельство, мы наблюдаем также и небывало сильное падение физического объема мировой торговли за годы кризиса 1929—1933 гг.[1]

[1] Подробно об исчислении индекса физического объема мировой торговли см. в главе девятой.

Что касается товарной структуры мировой торговли, то в этом отношении мы имеем подсчеты в распределении по четырем товарным группам, согласно известной нам Брюссельской конвенции (по данным Statistisches Jahrbuch für das Deutsche Reich. Berlin).

Мировая торговля (импорт и экспорт) **в распределении по 4-м товарным группам, согласно Брюссельской конвенции** (в процентах к итогу)
Специальная торговля, без золота и серебра в слитках и монетах

Товарные группы	Импорт					Экспорт				
	1929 г.	1932 г.	1935 г.	1936 г.	1937 г.	1929 г.	1932 г.	1935 г.	1936 г.	1937 г.
I. Живые животные. . .	1,0	1,0	0,8	0,9	0,8	1,0	0,9	0,8	1,0	0,9
II. Пищевые продукты и напитки	24,2	29,2	24,3	24,1	22,5	23,2	27,3	23,1	23,4	21,5
III. Сырье и полуобработанные материалы . .	37,0	33,9	38,3	38,9	40,9	35,0	31,8	36,5	36,7	38,1
IV. Фабрикаты	37,8	35,9	36,6	36,1	35,8	40,8	40,0	39,6	38,9	39,5
Всего . . .	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100

Первая группа — живые животные, не играет никакой существенной роли. Почти равное значение имеют третья группа — сырье и полуобработанные материалы и четвертая — фабрикаты. Вторая группа — пищевые продукты и напитки — значительно уступает двум вышеуказанным по своему удельному весу. Обращает на себя внимание то обстоятельство, что четвертая группа имеет больший удельный вес в экспорте чем в импорте, а группы вторая и третья, наоборот, в импорте имеют большее значение, чем в экспорте. Объясняется это в основном тем, что экспорт оценивается по ценам фоб, а импорт в большинстве стран — по ценам сиф. Для сырьевых товаров второй и третьей групп разница оценки фоб и сиф значительно больше, чем для более дорогих готовых изделий четвертой группы. Поэтому по сравнению с экспортом, товары второй и третьей групп оценены в импорте по относительно более высокой цене, нежели товары четвертой группы.

Несмотря на всю отмеченную нами недостаточность брюссельской классификации, все же можно получить интересные данные при распределении внешней торговли крупнейших капиталистических стран на отмеченные четыре товарные группы. Здесь мы имеем следующие цифры (составлено по данным Statistisches Jahrbuch für das Deutsche Reich. Berlin).

Внешняя торговля Англии, США, Германии, Франции и Италии в распределении по четырем товарным группам, согласно Брюссельской конвенции (I гр.—Живые животные; II гр.—Пищевые продукты и напитки; III гр.—Сырье и полуобработанные материалы; IV гр.—Фабрикаты).

Специальная торговля, без золота и серебра в слитках и монетах.
В млн. стар. зол. долл. США

Годы	Импорт					Экспорт				
	I	II	III	IV	Всего	I	II	III	IV	Всего
Англия										
1929	95	2 302	1 859	1 142	5 398	11	225	571	2 737	3 544
1932	44	1 171	712	360	2 287	3	94	223	964	1 283
1935	20	913	764	336	2 033	2	83	231	920	1 235
1936	26	997	898	393	2 313	3	95	225	972	1 295
1937	28	1 132	1 176	460	2 796	3	103	279	1 144	1 529
США										
1929	24	992	2 174	1 126	4 317	6	727	2 075	2 351	5 159
1932	3	406	534	349	1 293	0,7	230	800	551	1 582
1935	7	383	555	262	1 206	1	120	627	579	1 327
1936	10	441	676	307	1 433	1	112	633	684	1 430
1937	14	512	896	363	1 784	1	155	822	976	1 953
Германия										
1929	36	911	1 716	541	3 203	5	167	697	2 342	3 212
1932	8	356	575	173	1 112	4	48	246	1 069	1 367
1935	11	237	608	134	990	0,7	18	184	814	1 016
1936	23	237	619	125	1 004	0,6	18	178	939	1 135
1937	26	354	784	138	1 302	0,7	19	233	1 155	1 407
Франция										
1929	10	515	1 355	402	2 281	14	234	412	1 304	1 965
1932	14	427	504	229	1 175	1	123	130	522	777
1935	7	240	434	139	819	2	100	139	364	605
1936	7	278	495	139	920	2	95	139	325	561
1937	7	255	597	157	1 016	0,8	87	169	318	575
Италия										
1929	26	230	559	299	1 114	1	193	164	421	779
1932	8	100	202	114	424	1	114	60	175	350
1935	5	59	224	93	381	0,4	87	35	134	256
1936	3	42	144	70	259	0,5	88	30	120	238
1937	10	85	250	86	431	0,4	98	43	184	325

В этой таблице мы видим, какое значение имеют пищевые продукты, сырье и полуфабрикаты и готовые изделия в импорте и экспорте пяти крупнейших капиталистических стран. В экспорте Англии, Германии, Франции и Италии доминирующую роль играет группа готовых изделий, что же касается США, то они на крупные суммы экспортируют помимо фабрикатов также сырье и полуфабрикаты.

Перейдем теперь к исчислению доли участия отдельных важнейших капиталистических стран в мировой торговле.

Относящиеся сюда данные приведены в следующих трех таблицах, составленных нами на основе статистических публикаций Лиги наций. В этих таблицах мы приводим сведения об удельном весе в мировой торговле восьми капиталистических стран, являющихся наиболее крупными участниками международной торговли.

Мировой импорт (млн. старых зол. долл. США)

Специальная торговля, без золота и серебра в слитках и монетах

	1929 г.		1932 г.		1936 г.		1937 г.		1938 г.	
	Ценность	В проц. к итогу	Ценность	В проц. к итогу	Ценность	В проц. к итогу	Ценность	В проц. к итогу	Ценность	В проц. к итогу
Всего	35 595	100	13 969	100	13 040	100	16 127	100	14 232	100
В том числе:										
Англия.....	5 407	15,2	2 276	16,3	2 313	17,7	2 787	17,3	2 481	17,4
США.....	4 339	12,2	1 325	9,5	1 432	11,0	1 779	11,0	1 152	8,1
Германия	3 203	9,0	1 112	8,0	1 005	7,7	1 299	8,1	1 296	9,1
Франция	2 282	6,4	1 171	8,4	903	6,9	1 003	6,2	783	5,5
Япония	995	2,8	395	2,8	464	3,6	634	3,9	444	3,1
Италия.....	1 140	3,2	424	3,0	255	1,9	430	2,7	346	2,4
Бельгия.....	988	2,7	450	3,2	427	3,3	546	3,4	455	3,2
Голландия	1 106	3,1	524	3,7	384	2,9	505	3,1	460	3,2
Прочие страны ...	16 135	45,4	6 292	45,1	5 858	45,0	7 144	44,3	6 815	48,0

Мировой экспорт (млн. старых зол. долл. США)

Специальная торговля, без золота и серебра в слитках и монетах

	1929 г.		1932 г.		1936 г.		1937 г.		1938 г.	
	Ценность	В проц. к итогу	Ценность	В проц. к итогу	Ценность	В проц. к итогу	Ценность	В проц. к итогу	Ценность	В проц. к итогу
Всего	33 024	100	12 888	100	12 482	100	15 294	100	13 356	100
В том числе:										
Англия.....	3 549	10,7	1 280	9,9	1 295	10,7	1 523	10,0	1 359	10,2
США	5 157	15,6	1 576	12,2	1 429	11,4	1 946	12,7	1 805	13,5
Германия.....	3 212	9,7	1 367	10,6	1 136	9,1	1 406	9,2	1 250	9,4
Франция	1 966	6,0	774	6,0	551	4,1	565	3,7	517	3,9
Япония	970	2,9	364	2,8	452	3,6	532	3,5	447	3,3
Италия.....	801	2,4	349	2,7	226	1,8	324	2,1	323	2,4
Бельгия.....	884	2,7	411	3,2	391	3,1	508	3,3	430	3,2
Голландия	800	2,4	341	2,6	281	2,3	373	2,4	337	2,5
Прочие страны ...	15 685	47,6	6 426	50,0	6 721	53,9	8 117	53,1	6 888	51,6

Обороты (импорт плюс экспорт) **мировой торговли** (млн. старых зол. долл. США)

Специальная торговля, без золота и серебра в слитках и монетах

	1929 г.		1932 г.		1936 г.		1937 г.		1938 г.	
	Ценность	В проц. к итогу	Ценность	В проц. к итогу	Ценность	В проц. к итогу	Ценность	В проц. к итогу	Ценность	В проц. к итогу
Всего	68 619	100	26 857	100	25 522	100	31 421	100	27 588	100
В том числе:										
Англия.....	8 956	13,1	3 555	13,2	3 609	14,1	4 310	13,7	3 840	13,9
США.....	9 496	13,8	2 901	10,8	2 860	11,2	3 725	11,9	2 957	10,7
Германия	6 415	9,3	2 479	9,2	2 141	8,4	2 705	8,6	2 546	9,2
Франция	4 248	6,2	1 945	7,2	1 453	5,7	1 568	5,0	1 300	4,7
Япония	1 965	2,9	759	2,8	915	3,6	1 166	3,7	891	3,2
Италия.....	1 941	2,8	774	2,9	481	1,9	754	2,4	669	2,4
Бельгия.....	1 871	2,7	861	3,2	818	3,2	1 054	3,4	885	3,2
Голландия.....	1 906	2,8	865	3,2	665	2,6	878	2,8	797	2,9
Прочие страны ...	31 821	46,4	12 718	47,5	12 580	49,3	15 261	48,5	13 703	49,8

В мировом импорте первое место занимает Англия, второе — США. В отношении мирового экспорта видим обратную картину — на первом месте находим США, на втором —

Англию. По общему обороту, однако, Англия за последние годы занимает первое место. На эти две страны приходится примерно ¼ всей мировой торговли. По импорту и по экспорту третье место занимает Германия, четвертое — Франция. Обращает на себя внимание рост удельного веса Японии в мировой торговле, являющийся следствием как безудержного японского демпинга, так и огромного импорта для военных нужд. Сильное падение внешней торговли Италии в 1936 г. связано с применением санкций во время итало-абиссинской войны. За последние годы Бельгия усилила свои позиции в мировой торговле, Голландия сохранила свою долю участия. На долю всех этих перечисленных восьми стран приходится немного более половины мировой торговли.

При исследовании международной торговли и внешней торговли отдельных стран известное значение, особенно с точки зрения изучения путей следования товарных потоков через границу страны, имеет разработка статистических материалов по отдельным таможням и участкам границы. Здесь основным является деление по видам транспорта на торговлю морем и сухопутную. Некоторые страны (например, США) дают такого рода сведения в своих отчетах, однако, в большинстве иностранных обзоров внешней торговли эти данные отсутствуют.

ГЛАВА ДЕВЯТАЯ

ИНДЕКСНЫЙ МЕТОД В СТАТИСТИКЕ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ

1. Постановка вопроса и общие критические замечания

Данные таможенной статистики сами по себе, как бы они не были хорошо составлены, не могут дать точного, полного и всестороннего отображения динамики товарооборота между странами. Таможенная статистика может показать количество экспорта и импорта или по весу в тоннах и т. д., или по ценности в рублях, долларах и других денежных единицах. Если судить о динамике экспорта или импорта по ценности, то в большинстве случаев нельзя получить правильного представления о физическом объеме товарооборота, понимая этот объем аналогично тому, как понимается физический объем продукции, ибо на ценности импорта и экспорта отражаются не только изменения в количестве отдельных товаров и в структуре товарной массы, входящей во внешнеторговый оборот, но и сдвиги, происходившие в уровне цен.

Возьмем конкретный пример. Экспорт какой-либо страны в 1931 г. составил 1 млн. долл. В следующем 1932 г. выручка по экспорту в той же стране составила только 800 тыс. долл. Тем самым экспорт данной страны уменьшился на 20%. Однако, это будет далеко не во всех отношениях верно, если, например, экспортные цены в 1932 г. были на 50% ниже цен 1931 г., т. е. товары были проданы в два раза дешевле, чем в предшествовавшем году. Следовательно, если в 1932 г. было выручено по экспорту 800 тыс. долл. против 1 млн. в 1931 г., значит товаров было вывезено гораздо больше, чем в 1931 г. Статистика показывает уменьшение экспорта, в то время как физический объем экспорта сильно увеличился. Несравнимость годовых или месячных итогов может произойти также и в том случае, если валюта данной страны обесценилась.

Таким образом, ясно, что пользоваться только цифрами ценности вывоза (или ввоза) далеко не достаточно для того,

чтобы иметь полное и всестороннее представление о динамике торговли. Можно, конечно, судить о физическом объеме товарооборота по количеству экспорта или импорта в весовых единицах (скажем в тоннах). Однако, это суждение будет еще менее полным и более односторонним, чем суждение по ценности. Недостаточность весовых показателей динамики внешнего товарооборота заключается в том, что в зависимости от многих причин[1] товарный ассортимент вывоза или ввоза может значительно меняться во времени. Количественные данные о товарообороте за разные отрезки времени могут быть несравнимы.

Предположим, что в январе было вывезено 100 тыс. т угля, 1 тыс. т сложных механических приборов и 500 тыс. т остальных товаров. Всего, таким образом, вывезено 601 тыс. т. В феврале угля было вывезено 50 тыс. т, а сложных механических приборов 10 тыс. т; в остальном вывоз остался без изменений. Всего, таким образом, в феврале было вывезено 560 тыс. т. Если судить по весу, то можно притти к заключению, что экспорт в феврале по сравнению с январем сократился, в то время как по ценности и по своему народно-хозяйственному значению он в действительности увеличился, ибо тонна механических приборов стоит в сотни раз дороже, чем тонна угля. Кроме того, надо отметить, что на самом деле уменьшилось количество экспортированного угля, количество же экспортированных механических приборов резко возросло.

Как же в таком случае найти сравнимые данные, т. е. так называемый физический объем общих итогов внешней торговли? Как обойти эти затруднения?

Попытка разрешить эту задачу привела статистику внешней торговли капиталистических стран к использованию индексного метода с тем, чтобы движение специально составленного индекса отображало динамику товарооборота и разрешило те затруднения, которые мы только что отметили. Решений этой задачи при помощи индексного метода, как понимают его И. Фишер[2] и многие другие буржуазные экономисты и статистики, может быть много, но только немногие из этих решений осуществлены на практике, так как они связаны с большими счетными работами, с необходимостью дополнять таможенную статистику новыми видами учета и т. д. Укажем здесь на два способа, которые фактически уже испробованы в статистической практике капиталистических стран.

---

[1] Особенно резко меняется ассортимент ввоза и вывоза внутри года, в зависимости от сезона.

[2] Ирвинг Фишер. Построение индексов. Соцэкгиз, 1928.

Один из них заключается в следующем. Выбирается прежде всего сумма экспорта или импорта какого-либо года или иного периода времени, за основу индекса. Сумма ценности экспорта или импорта этого года или периода берется за 100, причем тут же фиксируются цены, по которым продавались отдельные товары в этом базисном периоде. В следующем году (периоде) все товары при регистрации их в таможенно-статистических органах расцениваются помимо фактических цен по ценам базисного периода. Таким образом получаются две сравнимые суммы ценности торговли в неизменных ценах. Полученная общая ценность экспорта или импорта за каждый данный период в неизменных ценах делится (процентируется) на общую сумму ценности базисного периода (т. е. ценность базисного периода берется за 100) и таким образом находится искомый индекс физического объема внешнеторгового оборота.

Такой же способ используется и для исчисления динамики физического объема промышленной продукции. Трудности исчисления этого индекса заключаются в необходимости иметь суммы ценности ввоза или вывоза в неизменных ценах базисного периода. Прежде всего трудно установить эти цены. Затем по целому ряду товаров может обнаружиться отсутствие этих цен, так как в базисном году эти товары могли не вывозиться или не ввозиться вовсе.

Наконец, этот способ требует двойной работы таможенных органов, регистрирующих каждый товар: 1) в ценах, по которым товар фактически продан, и 2) в ценах неизменных — в ценах базисного года. Эта работа на практике чрезвычайно сложна и осуществляется очень редко. Вместо точной фиксации цен по каждому товару, цены обычно высчитываются грубо приблизительно. Обычно для подобных исчислений берутся указанные таможенной статистикой суммы выручки за каждый товар или группу товаров, эти суммы делятся на соответствующее количество товара и таким образом получается средняя цена экспорта или импорта соответствующего товара.

Второй способ исчисления динамики внешнего товарооборота в неизменных ценах заключается в том, что сумма ценности экспорта или импорта в фактических ценах пересчитывается в сумму ценности в неизменных ценах при помощи индексов цен экспортных или импортных товаров. Предположим, что экспорт данной страны в 1931 г. составил 60 млн. долл., против 100 млн. долл. в 1930 г. Приняв за основу 1930 г., мы можем сказать, что экспорт страны сократился в течение года на 40%. Но эти цифры не будут достаточно показательны потому, что они не учитывают изменения цен. Для того, чтобы узнать, как изменились цены, берут индекс

экспортных цен, о методах составления которого мы еще будем говорить. Допустим, что этот индекс цен на базе того же 1930 г. был равен в 1931 г. 80. Иначе говоря, в 1931 г. цены снизились на 20%. Для того, чтобы элиминировать влияние цен и выявить физический объем экспорта в 1931 г. по сравнению с 1930 г., сумму экспорта 1931 г. по фактически уплаченным ценам (т. е. 60 млн. долл.) пересчитывают при помощи индекса цен, т. е. делят ее на индекс цен (0,80): $\frac{60\times100}{80}=75$ млн. долл. Предполагается, что эта условная сумма в 75 млн. долл. сравнима с суммой 1930 г. (100 млн. долл.) потому, что она представляет ту сумму, которая была бы получена страной экспортером за фактический экспорт в том случае, если бы цены по сравнению с базисным периодом не изменились. Имея такие сравнимые суммы за ряд лет, нетрудно построить индекс физического объема.

Покажем это на примере. Страна А вывезла товаров в 1930 г. на сумму в 3 млн. долл., в 1931 г.— на 2 млн. и в 1932 г.— на 1,2 млн. (все в ценах отчетных лет). Для того, чтобы выявить динамику физического объема экспорта за эти годы, нужно прежде всего иметь индекс экспортных цен за указанные годы. Предположим, что этот индекс имеется. На базе 1930 г. (1930 г.= 100) он имел следующие значения по годам: 1931 г.= 80, 1932 г.= 60. Тогда для того, чтобы пересчитать имеющиеся суммы ценности экспорта выраженной в ценах отчетных лет в данные о ценности экспорта в неизменных ценах, делят стоимость экспорта 1931 г. (2 млн. долл.) на индекс цен 1931 г. $_{\text{Ј }1931}=\frac{2\times100}{80}=2{,}5$ млн. долл. Аналогичный расчет производится и для 1932 г., когда ценность экспорта в фактических ценах составляла 1,2 млн. долл., а индекс экспортных цен равнялся 60. Здесь $_{\text{Ј }1932}=\frac{1{,}2\times100}{60}=2$ млн. долл. Таким образом, мы получили за все интересующие нас годы сравнимые данные о физическом объеме внешней торговли, выраженной суммой ценности экспорта в неизменных ценах. Для того, чтобы получить индексы физического объема экспорта остается лишь поделить (или спроцентировать) каждую из этих сумм на сумму базисного периода. Эти суммы в неизменных ценах составляли в 1930 г. 3 млн. долл., в 1931 г.— 2,5 млн. долл. и в 1932 г.— 2 млн. долл. Приняв сумму 1930 г. за 100, мы получим для 1931 г. индекс, равный 83,3, а для 1932 г.— 66,7.

Второй описанный выше способ не требует увеличения работы в таможенных органах, но зато он связан с необходимостью исчисления особых индексов экспортных и импортных цен. Статистические учреждения, пользующиеся этим методом исчисления физического объема внешней торговли,

или составляют индексы цен импортных и экспортных товаров сами, или пользуются готовыми индексами оптовых цен, а также теми индексами, которые входят в состав существующих общих индексов оптовых цен. (Индексы оптовых цен некоторых стран включают группы экспортных и импортных товаров, по которым исчисляются соответствующие групповые индексы цен).

Этот второй способ исчисления оборотов внешней торговли в неизменных ценах страдает, однако, тем существенным недостатком, что пересчет сумм ценности экспорта или импорта по фактическим ценам в суммы по неизменным ценам производится лишь приблизительно. Индекс цен (экспорта или импорта), как и всякий индекс, отражает лишь самые общие тенденции и не может учитывать все существовавшие в действительности цены товаров. Кроме того, индекс цен построен обычно на постоянном товарном составе и не отражает тех сдвигов в структуре экспорта или импорта, которые фактически имеют место. Поэтому пересчет фактической ценности товарооборота в условную ценность, не может быть точен.

Некоторыми статистиками предлагается еще следующий метод составления индексов физического объема торговли, который, однако, на практике не получил широкого распространения.

Формула этого индекса следующая $J = \frac{\frac{P_1}{P_0}}{n}$ причем «J» обозначает индекс, «P_1» — количество товара в весом выражении или в натуральных единицах за отчетный период, «P_0» — то же самое в базисном порядке и «n» — количество взятых отношений. Таким образом, данный индекс представляет собой среднее из отношений между количествами товаров, вывезенных (или ввезенных) в текущем периоде и количествами тех же товаров в базисном периоде. Поясним это на примере. Допустим, что в 1913 г. было вывезено 20 тыс. *т* хлеба, 10 тыс. кубометров леса, 8 тыс. автомобилей, а в 1933 г. было вывезено 15 тыс. *т* хлеба, 5 тыс. кубометров леса и 6 тыс. автомобилей. Возьмем 1913 г. за 100 и построим уравнение по вышеприведенной формуле:

$$J_{1933} = \frac{\frac{15}{20} + \frac{5}{10} + \frac{6}{8}}{3} = 66,6$$

Подобный индекс физического объема для промышленного производства рекомендовал А. Ротштейн в своей книге «Основы статистики социалистической промышленности».[1] Мож-

[1] А. И. Ротштейн. Основы статистики социалистической промышленности. Соцэкгиз 1932 г., стр. 225—239.

но говорить и о применении его к исчислению динамики физического объема внешней торговли. Однако, такой индекс страдает большими недостатками, ставящими под вопрос его пригодность как для измерения объема торговли, так и объема продукции.

Во-первых, поскольку этот индекс невзвешенный, на него смогут оказывать большое влияние малоценные товары, вывозимые к тому же в очень малых количествах и, наоборот, товары ценные и занимающие в экспорте большую долю, могут на конечные результаты не оказывать соответствующего влияния. К примеру, скажем, в 1913 г. было вывезено 1 000 *т* хлеба и 5 *кг* перца, а в 1933 г.— 1 100 *т* хлеба и 20 *кг* перца. Если исчислять индекс по вышеуказанной формуле, то он будет равен 255, т. е. индекс показывает, что экспорт якобы увеличился в 2,55 раза в то время, как явно видно, что подобная цифра является абсурдом.

Вторым недостатком подобного индекса является несопоставимость качества товаров, вопрос о котором неизбежно встает в процессе исчисления индекса. Возьмем такой товар как автомобили. В большинстве статистических обзоров указывается количество автомобилей без разбивки на марки и т. д. В общую сумму штук автомобилей попадают и простые машины и машины лучших марок. Допустим, что в прошлом году ввезено машин больше, чем в нынешнем, но зато в нынешнем году преобладают лучшие марки, в то время как в прошлом году преобладали простые марки. Индекс по вышеприведенной формуле не учтет этого обстоятельства и покажет неверные результаты.

Наконец, описанный способ не учитывает возможности появления новых товаров.

В общем ясно, что данный метод исчисления индекса, как средней из отношений натуральных количеств, еще меньше удовлетворяет задаче, чем описанный выше способ неизменных цен.

Помимо всех этих соображений необходимо подчеркнуть, что в этом вопросе, как и во всех вопросах статистики, буржуазные ученые ограничивают свою работу по исчислению названных индексов чисто формальной стороной дела. Высчитывая индексы физического объема внешней торговли, буржуазные ученые обычно не задумываются над смыслом этого индекса, не пытаются ответить на вопрос, что же, собственно, показывает вычисленный индекс. Лига наций, публикуя свой индекс, называет его индексом «Quantum». Однако, она даже не пыталась разъяснить, что в данном случае понимается под «Quantum» или, как его называют иначе, «физическим объемом» экспорта или импорта. Между тем ясно, что поскольку в данном случае статистика оперирует с методом по-

стоянных цен, она совершает ряд таких действий, которые необходимо обязательно оговорить, для того, чтобы не переоценить показательность индекса.

Что желательно выяснить при помощи индекса объема экспорта или импорта? Желательно, конечно показать динамику товарооборота, выраженную количеством и качеством труда, вложенного в производство вывезенных или ввезенных товаров: сколько, например, было вывезено овеществленного труда из страны в страну или из всех стран и т. д., ибо только труд является тем общим для всех товаров элементом, который дает возможность сравнивать. Такой показатель учитывал бы изменения в производительности труда и был бы действительно универсальным показателем. Однако, дело не только в том, что такой показатель построить чрезвычайно трудно, но и в том, что он принципиально неприемлем для буржуазных ученых. Не задумываясь над действительными показателями, буржуазные ученые прибегают к суррогату, каким является индекс, исчисленный при помощи неизменных цен, причем этот суррогат они выдают за действительное и единственное разрешение задачи. Мы не отвергаем индекса, построенного на основе неизменных цен, но мы знаем, что это только суррогат, мы знаем, что степень его показательности имеет очень узкие границы, что он не показывает экономические явления (в данном случае экспорт и импорт) в их движении, развитии и опосредствовании с другими явлениями, ибо при исчислении таких индексов статистики исходят фактически из неизменности условий производства экспортированных или импортированных товаров, не учитывают сдвигов в производительности труда и т. д. Можно привести много еще других соображений, которые устанавливают границы показательности подобного индекса. Но и сказанного достаточно для того, чтобы весьма критически подходить к такого рода показателям.

2. Практика исчисления индексов физического объема внешней торговли отдельных стран

Перейдем теперь к существующей практике исчисления и публикации так называемых индексов физического объема внешней торговли в капиталистических странах, ограничившись наиболее характерными из них, с тем чтобы получить конкретное представление о том, как они исчисляются. Исчисление индексов физического объема внешней торговли поставлено в США, Канаде, Италии и др. В Канаде исчисляются даже два индекса двумя учреждениями.

Начало исчисления первого индекса, составляемого отделом внешней торговли Бюро статистики Канады, относится к 1921 г. Базой его раньше являлась ценность экспорта и импорта в

1913/14 г. (апрель 1913 г. — март 1914 г.). В 1938 г. опубликованы индексы на базе 1936 г. Суммы экспорта и импорта наблюдаемых лет исчисляются по ценам базисного периода. Полученные суммы экспорта или импорта в неизменных ценах сравниваются друг с другом на базе 1936 г., и получаются, таким образом, индексы физического объема.

Второй индекс физического объема внешней торговли Канады составляется отделом внутренней торговли Бюро статистики доминиона. Он исчисляется при помощи специально исчисляемых индексов цен экспортных и импортных товаров. Эти индексы цен не охватывают все товары, а лишь наиболее важные. При помощи этих индексов цен, зарегистрированные таможенной статистикой итоги экспорта и импорта в фактических ценах пересчитываются в итоги в неизменных ценах 1913 г., который взят за базу индекса. Таким образом, составители индексов пытаются устранить влияние колебания цен на суммарную ценность ввоза и вывоза и получить сравнимые «количественные» итоги, характеризующие так называемый физический объем экспорта и импорта за наблюдаемый год. Пересчет этих сумм производится не только по всему экспорту (или импорту) в целом, но и по отдельным товарным группам. Итоги по этим группам экспорта (или импорта) пересчитываются при помощи групповых индексов цен экспорта (или импорта). Это позволяет судить о характере «количественных» сдвигов во внешней торговле как в целом, так и по отдельным важнейшим группам товаров.

Индексы физического объема Канады, исчисляемые по первому способу отделом внешней торговли статистического бюро доминиона, публикуются в канадском ежегоднике «The Canada Year Book». Там же имеется краткое описание метода исчисления индексов. В издании ежегодника 1930 г. эти индексы приведены на базе 1929 г. В издании 1938 г. приведены как мы уже указали, новые ряды этого индекса, исчисленные на базе 1936 г.

Для более конкретного представления о методах исчисления этого индекса приведем цифры, которые публикует канадская статистика в связи с опубликованием рядов индексов физического объема внешней торговли.

Возьмем импорт. Сначала канадская статистика дает цифры импорт Канады за намеченные годы так, как эти цифры были зарегистрированы таможенной статистикой, а именно:

Ряд № 1. **Ценность импорта, декларированная таможенной статистике**

(в млн. долл.)

1932 г.	1933 г.	1934 г.	1935 г.	1936 г.	1937 г.
578	406	433	522	562	671

Затем даются суммы импорта этих же лет, но по ценам 1936 г.

Р я д № 2. **Суммы импорта за 1932—1937 гг. в неизменных ценах 1936 г.**

(в млн. долл.)

1932 г.	1933 г.	1934 г.	1935 г.	1936 г.	1937 г.
564	460	465	518	562	657

Цифры ряда № 2 отличаются от цифр ряда № 1 тем, что во втором ряду элиминированы колебания цен. Следовательно, цифры ряда № 2 являются цифрами абсолютного значения физического объема импорта Канады.

Если в этом ряду цифру за 1936 г. взять за 100 и процентировать к ней цифры остальных лет, то получится индекс физического объема импорта за 1932 — 1937 гг.

Р я д № 3. **Индекс физического объема импорта 1936 г. = 100**

1932 г.	1933 г.	1934 г.	1935 г.	1936 г.	1937 г.
100,3	81,8	82,7	92,1	100,0	116,9

Остается открытым вопрос, как же в Канаде исчисляется импорт (или экспорт) ряда лет по постоянным ценам, в данном случае по ценам 1936 г. Источник не дает прямого и подробного ответа на этот вопрос. Но из всех объяснений, которыми сопровождается публикация индексов, видно, что сумма ценности каждого товара или группы товаров, импортированных (или экспортированных) за различные годы, пересчитывается по ценам базисного периода, в данном случае по ценам 1936 г.

Сумма ценности пересчитанных таким образом товаров дает общую сумму импорта (или экспорта) в неизменных ценах, т. е. физический объем. Что же касается цен, то процентное изменение цены каждого товара из года в год дает индивидуальный индекс цен этого товара, а средняя из этих процентных изменений по всем товарам дает общий индекс цен импорта (или экспорта).

Статистика Канады дает ряд этого индекса.

Р я д № 4. **Индекс средних цен импорта за 1932—1937 гг.**

1936 г. = 100

1932 г.	1933 г.	1934 г.	1935 г.	1936 г.	1937 г.
102,5	88,3	93,0	100,8	100,0	102,1

Ряд № 2, т. е. импорт 1932—1937 гг., исчисленный по постоянным ценам 1936 г., может быть исчислен при помощи этого ряда № 4. Для этого достаточно поделить цифры ряда № 1, т. е. ценность импорта в текущих ценах, на индекс цен, т. е. на цифры ряда № 4, элиминировать, следовательно, ко-

лебания цен и получить таким образом цифры сумм импорта, перечисленных по постоянным ценам 1936 г., или абсолютное значение физического объема по годам.

Индекс физического объема (ряд № 3) получается, как мы уже указали, путем процентирования этих сумм к сумме 1936 г.

Этот же индекс физического объема можно получить и другим способом. Можно путем процентирования суммы ряда № 1 получить индекс сумм импорта в текущих ценах и разделить этот индекс на индекс цен, помножив затем полученные частные на 100. Результат получается тот же, а именно — индекс физического объема импорта. Канадская статистика дает ряд индекса импорта в текущих ценах.

Ряд № 5. **Индекс импорта за 1932—1937 гг. в ценах текущих лет**

1932 г.	1933 г.	1934 г.	1935 г.	1936 г.	1937 г.
102,8	72,2	77,1	92,8	100,0	119,4

Для того, чтобы элиминировать влияние изменений цен, эти индексы сумм импорта в текущих ценах делятся на индексы цен (с помножением затем на 100) и получается индекс физического объема.

Все, что здесь показано по импорту Канады, действительно и по отношению к экспорту Канады, физический объем которого исчисляется на тех же основаниях.

Канадская статистика исчисляет индексы физического объема не только по всему импорту и экспорту, но и по важнейшим группам товаров, а именно: 1) сельскохозяйственные товары, 2) животные и продукты животноводства, 3) текстиль, 4) лесоматериалы и бумага, 5) железо и железные изделия, 6) цветные металлы, 7) неметаллические минералы, 8) химикалии, 9) разные.

Примерно таким же способом, с некоторыми лишь особенностями, исчисляются индексы физического объема экспорта и импорта в США. Здесь прежде всего находятся индексы изменений средней цены каждого товара по сравнению с предыдущим годом; например, по экспорту высчитывается процентное изменение средней цены вывезенной пшеницы, угля, машин, хлопка и т. д. Предположим, получились следующие изменения цен по сравнению с прошлым годом: средняя цена за пшеницу возросла на 20% — индекс 120, цена угля — индекс 110, машин — 90 (цены снизились), хлопка — 130 и т. д. Для того, чтобы получить среднее изменение цен экспорта, берется средняя взвешенная этих индексов, причем взвешивание производится по ценности экспорта (или импорта) каждого товара за соответствующий год. По-

лученный индекс средних цен экспорта служит средством исчисления индекса физического объема экспорта и импорта.

Индекс физического объема, исчисляемый Департаментом торговли США, получается путем деления индекса суммы экспорта или импорта на исчисленный вышеуказанным способом индекс цен. Возьмем конкретный пример. Общая ценность экспорта США в текущих ценах составила в 1913 г. 2 484 млн. долларов, а средняя годовая за годы 1921—1925— 4 397 млн. долл. Если 1913 г. взять за 100, индекс ценности экспорта США в 1921—1925 гг. будет равен 177. В то же время произошло изменение цен. Если средние цены по экспорту в 1913 г. взяты за 100, то по публикации «Commerce Year book» за 1921 — 1925 гг. индекс экспортных цен составил 144. Имея в своем распоряжении эти два индекса, американский статистический ежегодник «Commerce Year Book» делит индекс ценности экспорта — 177, на индекс цен —144, и получает новый индекс — 123, который должен выражать изменение количеств или физического объема среднего экспорта за 1921 — 1925 гг. по сравнению с 1913 г. При этом в основе этих статистических исчислений лежит следующий ход рассуждений. Предположим, что экспорт состоит всего из одного товара; скажем, этим товаром является пшеница. Стоимость экспортированной пшеницы в 1913 г. составила 100 млн. долларов, считая 1 доллар за центнер. В 1914 г. стоимость экспортированной пшеницы уменьшилась до 90 млн. долл., причем цена пшеницы уменьшилась до 0,5 долларов. Индекс количества экспортированной пшеницы можно получить двояким образом:

1) Можно высчитать количества пшеницы, вывезенные в 1913 и 1914 гг. путем деления суммы на цену центнера. Для 1913 г. получится 100 млн. центнеров, а для 1914 г.— 180 млн. центнеров. Поделив 180 млн. центнеров на 100 млн., мы получим индекс количества экспорта пшеницы в 1914 г. на базе 1913 г., т. е. 180.

2) Этот индекс можно получить и другим способом, пользуясь индексом ценности экспорта и индексом цен. Индекс ценности для 1914 г. будет равен 90, а индекс цен будет равен 50, если количество и цену пшеницы в 1913 г. примем за 100. Если поделить индекс ценности на индекс цен и частное помножить на сто, т. е. выразить его в процентах, то мы получим тот же индекс количества, т. е. 180. Отсюда делается вывод, что если такой ход рассуждения логичен по отношению к одному товару, то его по аналогии можно применить и ко всему экспорту в целом, если только пользоваться взвешенным индексом цен экспорта.

В США также, как и в Канаде, кроме общих индексов физического объема всего экспорта и импорта, исчисляются групповые индексы физического объема по наиболее важным

группам экспорта и импорта. Одинаково по экспорту и импорту исчисляются индексы по следующим группам товаров:

1) сырье, 2) сырые продукты питания, 3) продукты питания в приготовленном виде, 4) полуфабрикаты, 5) готовые изделия.

В настоящее время «Commerce Year Book» выходит только в одном томе. Не выходит тот том, в котором обычно печатались ряды индекса физического объема внешней торговли, однако, ряды этого индекса, а также групповые индексы физического объема экспорта и импорта США публикуются ежегодно в Statistical Abstract of the United States.

Для более конкретного представления об этих индексах приведем несколько сокращенные соответствующие таблицы, взятые из упомянутых ежегодников.

1) Индексы физического объема внешней торговли США [1]

Годы 1913 г.=100	Экспорт			Импорт (генеральный)		
	Индекс цен. экспорта в текущих ценах	Индекс цен	Индекс физического объема	Индекс цен. импорта в текущих ценах	Индекс цен	Индекс физического объема
1913	100	100	100	100	100	100
1921—1925 . .	176	144	123	192	126	151
1926—1930 . .	192	124	155	225	122	184
1919	317	223	142	218	174	125
1920	330	241	137	294	213	139
1921	179	150	120	140	117	120
1922	154	138	112	174	113	154
1923	167	146	115	212	132	161
1924	184	143	130	201	124	156
1925	197	144	137	236	142	166
1926	192	133	146	247	139	176
1927	194	124	158	233	130	189
1928	206	125	165	228	126	181
1929	211	125	169	245	119	207
1930	185	113	137	171	97	176
1931	97	89	109	117	74	158

Только что изложенный способ вычисления индексов физического объема экспортируемых или импортируемых товаров, применяемый статистикой США, является по существу способом неизменных цен, который ранее был нами подробно изложен. Разница заключается лишь в том, что обычно влияние цен устраняется при помощи индексов цен из абсолютных цифр ценности экспорта или импорта, а в американской практике это влияние устраняется из относительных цифр.

[1] Commerce Year Book 1932. Vol. I, p. 88

2) Групповые индексы физического объема ИМПОРТА США [1] по главнейшим группам товаров

средняя за 1923—1925 гг. = 100

Годы	Сырье			Сырые продукты питания			Продукты питания в приготовленном виде			Полуфабрикаты			Готовые изделия		
	Физич. объем	Цена	Ценность	Физич. объем	Цена	Ценность	Физич. объем	Цена	Ценность	Физич. объем	Цена	Ценность	Физич. объем	Цена	Ценность
1913 . .	58	72	42	67	77	52	74	54	40	64	75	48	84	64	54
1926—1930	117	87	101	109	109	119	119	68	80	112	96	107	123	93	114
1926 . .	109	112	122	107	119	126	122	69	84	112	101	113	114	99	114
1927 . .	116	94	109	107	111	118	111	82	91	105	100	106	120	95	114
1928 . .	116	86	100	108	120	129	112	73	82	113	95	107	118	100	117
1929 . .	133	80	106	112	113	126	137	63	86	127	98	125	141	91	129
1930 . .	108	63	68	113	83	94	114	52	59	102	84	86	121	81	98
1931 . .	102	43	44	109	65	71	97	46	45	79	67	52	103	69	71
1932 . .	81	30	24	99	55	54	92	38	35	57	53	31	79	56	44
1933 . .	91	31	28	100	50	50	102	40	41	73	57	41	79	53	42
1934 . .	87	37	31	104	57	60	125	45	56	65	67	44	82	56	46
1935 . .	100	40	39	140	54	76	137	49	68	87	67	58	97	55	53
1936 . .	106	47	50	145	56	82	153	53	82	102	68	69	114	54	61
1937 . .	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—

Кроме того, надо заметить, что индексы физического объема, публикуемые американским «Commerce Year Book», исчисляются на подвижной базе (предшествующего года), а затем пересчитываются на любую желаемую базу при помощи цепного метода. Обычно индексы публикуются на базе 1913 г. или 1923—1925 гг.

Физический объем внешней торговли исчисляется и в Германии. Данные о физическом объеме экспорта и импорта Германии публикуются в ежемесячных обзорах внешней торговли и других источниках.

При исчислении физического объема внешней торговли Германии высчитывается сумма ценности экспорта (или импорта) в ценах прошлого года и из полученных таким образом сумм за ряд лет можно при помощи цепного метода исчислить индекс физического объема на фиксированной базе. Германский индекс физического объема внешней торговли строился до 1930 г. на базе 1925 г. и публиковался в «Der auswärtige Handel Deutschlands» один раз в год. Однако, с 1930 г. публикация этого индекса была прекращена. Вместо него, ежемесячно и ежегодно, наряду с публикацией экспорта и импорта в ценах отчетного года приводятся и цифры физи-

[1] Statistical Abstract of United States, 1937.

3) Групповые индексы физического объема ЭКСПОРТА США[1] по главнейшим группам товаров

Средняя за 1923—1925 гг. = 100

Годы	Сырье			Сырые продукты питания			Продукты питания в приготовленном виде			Полуфабрикаты			Готовые изделия		
	Физич. объем	Цена	Ценность	Физич. объем	Цена	Ценность	Физич. объем	Цена	Ценность	Физич. объем	Цена	Ценность	Физич. объем	Цена	Ценность
1913 . .	123	47	59	81	65	53	73	76	56	91	72	65	65	73	48
1926—1930	121	70	86	99	92	93	81	97	79	113	95	108	143	91	130
1926 . .	134	70	95	105	99	104	81	107	87	106	101	107	119	101	120
1927 . .	130	69	90	131	99	130	81	99	80	121	95	114	133	91	121
1928 . .	124	78	98	98	93	91	84	96	81	124	94	117	154	90	138
1929 . . .	113	76	86	94	89	84	87	96	84	119	100	119	174	89	155
1930 . . .	106	59	63	69	80	55	71	88	63	97	87	84	137	85	116
1931 . . .	107	40	43	71	55	39	62	68	43	73	71	52	100	68	68
1932 . . .	115	34	39	59	47	28	50	52	26	55	58	32	61	62	38
1933 . . .	113	39	45	32	46	15	49	55	27	64	60	39	64	59	38
1934 . . .	94	52	49	34	54	18	47	62	29	81	69	56	84	64	54
1935 . . .	97	53	52	33	56	18	37	72	27	83	68	57	93	65	61
1936 . . .	93	54	51	30	59	18	33	74	25	88	73	64	107	66	70
1937 . . .	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—		—

ческого объема внешней торговли, которые получены от умножения количеств вывезенных (или ввезенных) товаров на цены 1928 г. Иначе говоря, германская статистика переменила исходную базу для сравнения динамики физического объема внешней торговли — вместо 1925 г. взят 1928 г. На основе публикуемых сумм экспорта и импорта в неизменных ценах 1928 г. можно высчитать индекс физического объема экспорта и импорта.

Несколько иначе составляются индексы физического объема Италии. Эти индексы тесно связаны с именем экономиста-статистика профессора Бакки. На XVI сессии Международного статистического института, состоявшейся в Риме в 1925 г., профессор Бакки прочел специальный доклад о методах составления индексов физического объема внешней торговли Италии, который является одним из немногочисленных литературных источников по теории данного вопроса[2]. Профессор Бакки до 1921 г. высчитывал свой индекс физического объема экспорта и импорта Италии по первому из описанных нами способов. Применению этого метода способствовала та

[1] Statistical Abstract of United States, 1937

[2] Riccardo Bachi — „Numeri indici delle variazioni di quantita e di prezzo negli acambi commerciali con L'estero". Roma. 1925.

постановка таможенной статистики, которая существовала тогда в Италии. До 1921 г. таможни Италии практиковали двойную оценку ввозимых и вывозимых товаров. Сперва оценивали товар по средним ценам прошлого года (предварительная оценка), а затем по окончательно выясненным ценам отчетного года. Такая оценка давала каждый год сравнимые суммы экспорта или импорта за 2 идущих друг за другом года. Так, например, экспорт Италии за 1919 г. давался в ценах 1918 г. Следовательно, эту сумму экспорта можно было сравнивать с экспортом 1918 г., ибо обе эти суммы высчитаны на основе одних и тех же цен. Деление этих сумм друг на друга дает индексы для каждого года на подвижной базе. Путем перемножения эти индексы можно перевести на любую общую базу. Профессор Бакки, воспользовавшись вышеизложенной системой оценки, построил на данных таможенной статистики не только индексы физического объема внешней торговли, но и индексы цен экспорта и импорта. Индексы физического объема он построил по следующей формуле, в которой J означает отчетный год, Q — базисный год, p — цену, q — количество каждого товара, JQ — индекс физического объема экспорта или импорта, Σ — сумму.

$$JQ = \frac{\Sigma p_0 \; q_1}{\Sigma p_0 \; q_0}$$

Индекс цен (JP) получается по формуле $(JP) = \frac{\Sigma p_1 \; q_1}{\Sigma p_0 \; q}$

Эти индексы были высчитаны в Италии за период с 1913 по 1921 г. Однако, в 1921 г. система оценки в таможнях Италии была изменена. Двойная оценка была прекращена. Все товары с тех пор оцениваются по декларационному способу, один раз и окончательно. Это изменение оценки принудило профессора Бакки к изысканию других способов составления индексов физического объема внешней торговли. С расценкой всех товаров экспорта и импорта по ценам предыдущего года, как это делала таможенная статистика, другое статистическое учреждение не могло справиться. Ведь номенклатура ввоза и вывоза включает тысячи товаров. Профессор Бакки нашел выход в том, что им были взяты для наблюдения только главные товары: — по экспорту 48 и по импорту 39 товаров. Эти товары обычно составляют не меньше 75% ценности соответственно как ввоза, так и вывоза. В отношении указанных товаров профессор Бакки и исчисляет как индекс объема внешней торговли, так и индекс экспортных и импортных цен, по формулам, приведенным выше.

Такие индексы физического объема дают, следовательно, представление о динамике внешней торговли на основе лишь частичных данных. Несмотря на это, они, конечно, выявляют основные тенденции этой динамики. Эти итальянские индек-

сы высчитываются по триместрам (4 месяца) на базе предыдущего триместра. Затем полученные индексы при помощи цепного правила пересчитываются на общую базу триместра июнь — сентябрь 1921 г. Эта база, как говорит профессор Бакки, «не имеет какого-либо особенного значения, а есть результат случайности, связанной с таможенной реформой». Индексы высчитываются как тотальные, так и по 2 группам — по «продовольственным» и «промышленным» товарам.

Мы дали краткое описание индексов физического объема внешней торговли Канады, США, Германии и Италии. Такие же индексы исчисляются в ряде других стран, причем эти страны используют примерно те же методы, что и перечисленные страны. Так, например, Алжирия исчисляет свои индексы на основе сравнений экспорта (или импорта) данного года, взятого по ценам предыдущего года, с экспортом предыдущего года, взятого по ценам того же года. Аргентина дает физический объем на основе исключения ценности экспорта, оцененного по постоянным ценам 1906 г., а импорта — по постоянным ценам 1910 г.. Кроме указанных здесь стран, индекса физического объема внешней торговли исчисляются и публикуются в Англии, Франции, Японии, Чили, Индии, Индо-Китае, Венгрии, Ирландии, Норвегии, Швеции, Швейцарии и в Новой Зеландии.

Следует также отметить работы по исчислению индексов физического объема внешней торговли отдельных стран, производимые статистическим аппаратом Лиги наций. В издаваемых последней ежегодных обозрениях мировой торговли, можно найти таблицы, включающие такие индексы по 29—30 странам за все годы, начиная с 1913 г. (с перерывом 1914 — 1921 гг.). Здесь же публикуются также индексы оптовых экспортных и импортных цен по тому же кругу стран. Некоторая часть этих индексов исчислена по данным таможенной статистики различных стран.

Способы, которыми пользуются статистики Лиги наций для исчисления всех этих индексов, ничем по существу не отличаются от уже описанных нами. В методологических примечаниях в «Review of World Trade» 1930 (изд. 1931 г.) находим по этому вопросу следующие разъяснения.

Для того, чтобы исчислить индекс физического объема экспорта и импорта данной страны, статистический аппарат Лиги наций прежде всего зарегистрированную таможенной статистикой ценность импорта и экспорта каждой страны в текущих ценах пересчитывает по ценам базисного года. Почти для всех индексов в качестве базисного принят 1913 г. Поэтому ценность экспорта и импорта данного года по каждой стране пересчитывается по ценам 1913 г. или, иначе говоря, экспорт и импорт подсчитываются в неизменных ценах, что и является основой для сравнения и для исчисления ин-

дексов физического объема внешней торговли: «Quantum Indices of Imports and Exports». Вся проблема сводится таким образом к исчислению ценности экспорта и импорта каждого года в неизменных ценах, к устранению влияния изменений цен и колебаний курса валюты. Этот пересчет совершается, как это указывается в методологических примечаниях, «Review of World Trade» по трем следующим способам:

1. Действительные количества каждого товара экспорта и импорта текущего года умножаются на их цены, существовавшие в 1913 г. Полученные произведения складываются, и получается таким образом общая сумма экспорта и импорта по ценам 1913 г., т. е. сумма, которая сравнима с суммой ценности экспорта и импорта в 1913 г. Что касается цен 1913 г., то они высчитываются по данным таможенной статистики. Для этого исчисления берется ценность вывоза или ввоза каждого товара в 1913 г. и делится на их количество. Полученное частное представляет собой среднюю цену данного товара в 1913 г.

Получив суммы экспорта и импорта за интересующие годы в ценах 1913 г., принимают сумму 1913 г. за 100 и, выражая в процентах от нее суммы последующих лет, получают таким образом индекс физического объема экспорта и импорта данной страны на базе 1913 г.

2. Второй способ отличается от первого только тем, что здесь применяется цепной способ. Сумма ценности экспорта и импорта текущего года пересчитывается по ценам прошлого года. Полученные суммы делятся на прошлогодние, и получается индекс физического объема экспорта и импорта на базе прошлого года. Это повторяется ряд лет. Полученные индексы на подвижной базе приводятся к постоянной базе и, таким образом, высчитывается индекс на базе 1913 г. Этот способ применялся, как мы уже указывали, в Италии профессором Бакки и в США.

3. Третий способ заключается в использовании индексов цен экспорта и импорта. На том, как используются эти индексы для исчисления индексов физического объема внешней торговли, мы уже подробно останавливались в предыдущем изложении.

Как мы видим, практика Лиги наций ничего нового в описанную нами буржуазную методологию исчисления индексов физического объема внешней торговли не вносит. Однако, сами ряды индексов представляют большой интерес, поскольку в этих рядах имеется много индексов по тем странам, которые сами подобной работы не вели.

Пользуясь опубликованными данными о динамике экспорта и импорта ряда стран в текущих ценах и высчитанными индексами физического объема внешней торговли, покажем, как сильно отличается кривая движения экспорта и импорта в те-

кущих ценах от кривой движения индексов физического объема.

Динамика импорта и экспорта главнейших стран в текущих и постоянных ценах

Условные обозначения.

а — Движение ценности (импорта или экспорта) в текущих ценах в валюте каждой страны (1913 г.=100).

б — Движение индекса физического объема или динамика ценности экспорта или импорта в ценах 1913 (1913 г.=100)

Динамика физического объема импорта важнейших стран [1]

Страны	1913 г.	1921 г.	1922 г.	1923 г.	1924 г.	1925 г.	1926 г.	1927 г.	1928 г.	1929 г.	1930 г. [1]
СССР по всем границам а)	100	—	—	—	43	72	75	71	94	83	....
б)	100	21	26	15	23	41	46	49	66	57	....
США а)	100	140	174	211	201	285	247	233	228	245	....
б)	100	120	154	160	156	166	178	180	181	206	176
Германия а)	100	56	57	57	84	115	93	132	130	125	—
б)	100	53	58	45	63	83	73	106	102	99	89
Франция а)	100	270	288	390	476	529	708	629	634	692	....
Англия а)	100	141	130	142	166	172	161	158	155	159	....
б)	100	74	86	96	107	111	114	117	113	119	116
Италия а)	100	464	432	471	531	719	710	559	601	584	....
б)	100	96	82	93	102	117	116	113	132	131	124

Как мы видим, индексы физического объема экспорта и импорта освещают движение внешней торговли с новой стороны, поскольку они устраняют не только влияние колебания цен, но и колебания курса валюты.

Так, например, экспорт США, если его взять по ценности, исчисленной по текущим ценам, т. е. так, как он зарегистрирован таможенной статистикой США, то он в 1929 г. по сравнению с 1913 г., взятым за 100, увеличился до 211. Физический же объем экспорта США увеличился в меньшей степени; в 1929 г. он по сравнению с 1913 г. составил только 168. Раз-

[1] Данные за 1930 г. взяты из «Review of World Trade» 1930 г., изд. 1931 г.

Динамика физического объема экспорта важнейших стран [1]

Страны	1913 г.	1921 г.	1922 г.	1923 г.	1924 г.	1925 г.	1926 г.	1927 г.	1928 г.	1929 г.	1930 г. [1]
СССР а)	100	—	—	—	40	45	54	62	60	68	....
б)	100	1,5	4,9	10,3	28	29	37	44	46	55	....
США а)	100	179	154	167	184	197	192	194	205	211	....
б)	100	119	111	114	128	137	145	157	164	168	137
Германия а)	100	36	39	60	65	87	97	101	115	125	....
б)	100	44	61	53	51	65	72	75	86	95	91
Франция а)	100	287	310	448	615	677	861	802	746	727	....
б)	100	105	110	110	132	135	134	146	148	147	131
Англия а)	100	134	137	146	153	147	124	135	138	139	....
б)	100	50	69	77	81	80	72	83	84	87	72
Италия а)	100	330	370	442	572	727	743	622	580	553	....
б)	100	79	79	89	119	136	125	130	132	145	141

ница идет главным образом за счет изменения цен. Цены в 1929 г. стояли гораздо выше, чем в 1913 г.

Если взять Францию, где ценность экспорта с 1913 г. до 1929 г. увеличилась со 100 до 727, а физический объем экспорта — со 100 до 147, то здесь разница объясняется не только повышением цен, но и обесценением французского франка.

В 1937 г. были исчислены и опубликованы индексы физического объема внешней торговли отдельных стран не на базе 1913 г., а на базе 1927 г. В «Review of World Trade» издания 1937 г. помещена таблица индексов физического объема экспорта и импорта и индексов цен экспорта и импорта по 31 стране, с 1927 по 1936 г. включительно, на базе 1927 г. По 20 странам приводятся уже готовые индексы этих стран. Статистический аппарат Лиги наций лишь пересчитал эти индексы на базе 1927 г.=100. По остальным же странам статистический аппарат Лиги наций индексы физического объема и индексы цен внешней торговли исчислил сам на основе данных таможенной статистики каждой из стран. К числу этих одиннадцати стран относятся: Южно-Африканский Союз, Уругвай, Нидерландская Индия, Британская Малайя, Дания, Эстония, Латвия, Чехословакия, Югославия, Новая Зеландия.

Имеются исчисления индексов физического объема внешней торговли и цен и по СССР. Мы не беремся судить о ка-

[1] Review of World Trade, изд. 1931 г.

честве индексов, высчитанных по всем странам. Что же касается СССР, то можно определенно сказать, что исчисления Лиги наций крайне неточные и серьезного внимания не заслуживают.

3. Индексы цен экспорта и импорта

Для изучения внешней торговли не меньшее значение, чем индексы физического объема, имеют индексы экспортных и импортных цен. Они могут быть использованы, как мы это уже указывали, для исчисления индексов физического объема внешней торговли. Статистическая практика капиталистических стран знает попытки отдельных исследователей и статистических учреждений использовать, для целей исчисления индексов физического объема внешней торговли, имеющиеся почти в каждой стране, общие индексы оптовых цен. Очень часто общая сумма ценности экспорта и импорта пересчитывается при помощи индексов внутренних оптовых цен с целью исключить влияние колебания цен. Однако, оптовые цены внутреннего рынка не подходят для этой цели, ибо как абсолютный уровень оптовых цен внутри страны, так и движение этих цен часто сильно отличаются от абсолютного уровня и движения цен во внешней торговле. Всем известен, например, тот достоверный факт, что экспортные цены капиталистических стран, как правило, обычно ниже, чем цены внутреннего рынка. Здесь сказывается прежде всего демпинг. Оказывает свое влияние и то обстоятельство, что внутренние цены включают в себя целый ряд накидок — ввозную пошлину, акцизы и т. п., тогда как в цены, регистрируемые таможнями, эти накидки обычно не включаются. Поэтому использование оптовых индексов цен внутреннего рынка для исчисления индексов физического объема внешней торговли нужно признать неправильным и считать более желательным исчисление особых индексов внешнеторговых цен. Кроме того, веса общих оптовых индексов не отражают обычно структуры товарной массы экспорта и импорта соответствующей страны.

Желательность исчисления специальных индексов цен внешней торговли обусловливается, однако, не только интересами построения индексов физического объема внешней торговли. Индексы цен экспортных и импортных товаров имеют и самостоятельное значение и интерес. Для каждого изучающего вопросы внешней торговли чрезвычайно важно следить за движением экспортных и импортных цен, сравнивать их динамику и соотношение как между собой, так и с внутренними оптовыми ценами и т. д.

В практике капиталистических стран встречается несколько различных способов исчисления индексов цен экспортных

и импортных товаров. Один из них состоит в следующем: из всех товаров экспортной торговли берется ряд важнейших товаров; ценность экспортированного товара, зарегистрированная таможенной статистикой, делится на количество вывезенных единиц товара, и таким образом получается средняя цена каждого экспортируемого товара. Аналогичный расчет производится и в отношении импортных цен. На основе этих средних цен высчитывается индекс экспортных и импортных цен. Примером такого индекса является индекс внешнеторговых цен профессора Бакки.

Специальные индексы внешнеторговых цен исчисляются и в Канаде. Ряды этих индексов с 1913 по 1930 г. можно найти в упомянутом выше издании «Prices and Prices Indices 1913—1930». В эти индексы включены по экспорту 50, а по импорту — 60 товаров. За базу принят 1913 г. (1913 г. = 100). Индекс является средним арифметическим взвешенным, причем весами служат ценность экспорта и импорта каждого товара в базисном году.

Несколько другой метод использован в исчислении упомянутых выше индексов экспортных и импортных цен в США. Для получения индивидуальных индексов цен по каждому товару общую ценность вывоза или ввоза данного товара в данном году по текущим ценам делят на количество вывезенного или ввезенного товара. Полученную среднюю цену выражают в процентах к средней цене прошлого года. Таким образом получают индивидуальные индексы на подвижной базе. Для получения групповых и общих индексов находят среднеарифметическую из этих индексов, взвешенную по средней ценности импорта и экспорта каждого товара за соответствующие два года. Индексы эти затем пересчитывают и на постоянную базу (1913 г. = 100 и 1926 г. = 100).

Как мы уже указывали, помимо специально исчисленных индексов экспортных и импортных цен имеются и индексы цен экспортных и импортных товаров, которые входят в виде групповых индексов в состав общих индексов оптовых цен. Такие групповые индексы исчислялись в Чехословакии (входили в состав «Индекса оптовых цен Статистического управления Чехословакии»), в Италии (Индекс оптовых цен проф. Бакки) во Франции (Невзвешенный индекс Статистического управления Франции).

Все эти индексы существенно отличаются от вышеописанных специальных индексов экспортных и импортных цен. Если последние отражают динамику средних цен, высчитанных по таможенным данным, то входящие в систему общих оптовых индексов внутреннего рынка индексы цен экспортных и импортных товаров, как правило, отражают динамику внутренних цен, регистрируемых биржами, торговыми палатами и т. п.

Сделанные здесь методологические замечания можно отнести ко всем индексам импортных и экспортных цен отдельных стран, публикуемых Лигой наций вместе с индексами физического объема внешней торговли в «Review of World Trade» и в других изданиях. Эти индексы на базе 1913 г. помещены в указанном ежегодном издании 1931 г., а на базе 1927 г.— в издании 1937 г.

4. Индексы физического объема мировой торговли

Помимо исчисления индексов физического объема внешней торговли отдельных стран большой интерес представляют попытки исчислить индексы физического объема мировой торговли. Нам известны две таких попытки — статистического аппарата Лиги наций и германских статистиков, публикующих результаты своих исчислений в «Statistisches Jahrbuch für das Deutsche Reich». Индексы Лиги наций исчисляются за период с 1927 г. на базе 1929 г., а германские индексы — за период с 1900 г. на базе 1913 г.

Исчисление индексов физического объема мировой торговли основано на применении того же, подробно уже описанного нами способа исчисления итогов внешней торговли, выраженных в постоянных ценах при помощи индексов цен.

Для исчисления индексов мировой торговли Лигой наций привлекаются данные почти всех стран. Суммы ценности экспорта, импорта и оборотов каждой страны пересчитываются в старые золотые доллары США и затем подсчитываются итоги мировой торговли.

Рассматривая эти итоги нельзя не подчеркнуть колоссальное уменьшение ценности мирового товарооборота за время кризиса 1929 г. Причем темп этого уменьшения увеличился до 1934 г. каждый год, свидетельствуя о величайшем углублении мирового экономического кризиса 1929 г., охватившего все без исключения капиталистические страны.

Ценность мирового оборота в 1930 г. снизилась по сравнению с предыдущим годом на 19%, в 1931 г. — на 28%, а в 1932 г.— на 33%. Всего с 1929 по 1932 гг. включительно ценность мировой торговли уменьшилась на 61%.

Естественно, что значительное уменьшение ценности мирового товарооборота произошло за счет резкого снижения цен. Однако, дело не только в ценах, но и в том, что значительное влияние на уменьшение ценности товарооборота оказывает уменьшение самого объема мировой торговли. Установить этот факт и помогает исчисленный индекс физического объема мировой торговли.

Для составления этого индекса полученные итоги мировой торговли пересчитаны по постоянным ценам или, иначе говоря, по ценам базисного года. Для этой цели исчислены мировые

индексы цен экспорта и импорта. Путем деления суммы ценности мирового экспорта и импорта на эти мировые индексы цен, получены суммы мирового экспорта и импорта в постоянных ценах. Отношения последних сумм к базисной и дают индексы физического объема мировой торговли.

Для составления этого индекса использованы 30 индексов цен экспорта и импорта по 30 отдельным странам. Среднее из этих тридцати индексов и служит индексом мировых цен.

Предпринятое таким образом исчисление мирового индекса дало следующие результаты в виде трех индексов, тесно связанных между собой.

1929 г. = 100

	1929 г.	1932 г.	1933 г.	1934 г.	1935 г.	1936 г.	1937 г.	1938 г.
а) Индекс ценности мирового экспорта и мирового импорта, взятых по текущим ценам....	100	39,1	35,2	33,9	34,7	37,3	46,3	40,2
б) Индекс мировых цен.....	100	52,5	46,5	43,5	42,5	43,5	48,1	45,4
в) Индекс физического объема мировой торговли.....	100	74,5	75,5	78,0	82,0	85,5	96,2	88,7

Пользуясь этими цифрами, можно проследить не только движение мировой торговли в текущих ценах, т. е. так, как регистрируется торговля таможенной статистикой (графа «а»), но и движение физического объема мирового товарооборота (графа «в»).

Для получения цифр физического объема мировой торговли суммы оборотов мировой торговли за каждый год в старых золотых долларах США были поделены на индексы мировых цен.

Полученные суммы оборотов внешней торговли за ряд лет в постоянных ценах 1929 г. были сравнены на базе 1929 г., и в результате получился индекс физического объема мировой торговли.

Если рассмотреть процентные изменения этого индекса, то увидим, что физический объем мировой торговли во время кризиса 1929 г. снижался в нарастающих темпах так же, как и общая ценность торговли и цены.

Индексы физического объема мировой торговли

(Процентное падение по отношению к предыдущему году)

1930 г. 7
1931 г. 10
1932 г. 14

Как мы видим, индексы физического объема мировой торговли имеют определенную познавательную ценность даже при всех тех оговорках, о которых мы уже говорили, указывая на погрешности самого метода. Благодаря индексу мы убеждаемся, что вследствие мирового экономического кризиса резкое сокращение зарегистрированных итогов мировой торговли объясняется далеко не одним только падением цен. Кризис резко сжал объем торговли; в результате кризиса уменьшилось само количество материальных ценностей, обращающихся между странами; причем следует подчеркнуть, что ускорение темпа падения физического объема внешней торговли гораздо больше, чем ускорение темпа падения ее ценности. Эти факты, вскрываемые при помощи индекса физического объема мировой торговли, дают нам ценный материал для исследования глубины экономического кризиса в капиталистических странах.

Характерно, что Лига наций, предприняв описанное исчисление физического объема мировой торговли, пыталась при помощи этого индекса затушевать глубину экономического кризиса, указывая на то, что, мол, физически мировая торговля снизилась с 1929 по 1932 г. не на 61%, как это показывает сравнение итогов ценности торговли в текущих ценах, а только на 26—27%. Однако, Лига наций «забыла» при этом, что снижение так называемого физического объема внешней торговли на 26—27% — факт не менее, если не более убийственный для капитализма, чем факт снижения ценности торговли на 61%.

Хотя цифра 26—27% гораздо меньшая, чем цифра 61%, тем не менее 26—27%, в отличие от цифры 61%, отражает материальный товарооборот, снижение которого за три года больше, чем на четверть, является фактом исторического значения. И никакая «игра в цифры», рассчитанные на «обман зрения», не скроет этого факта.

Индексы физического объема мировой торговли Лиги наций очень ярко подтверждают также тот факт, что депрессия особого рода, наступившая в 1934 г., не привела к подъему народное хозяйство капиталистического мира. Физический объем мирового товарооборота хотя и поднялся в 1934—1936 гг. (до 85,5 в 1936 г. и 97,0 в 1937 г.), но он, не достигнув уровня 1929 г., в 1938 г. вновь стал снижаться.

Лига наций дает индексы физического объема не только всего мирового товарооборота, но и трех его важнейших групп, т. е. индексы физического объема мировой торговли: 1) продуктами питания, 2) сырыми и полуобработанными материалами и 3) готовыми изделиями.

Эти индексы представляют известный интерес. Приведем их

так, как они опубликованы в «Review of World Trade» изд. 1937 г.[1]

Физический объем мировой торговли по важнейшим группам товаров
(1929 г.=100)

	1929 г.	1932 г.	1933 г.	1934 г.	1935 г.	1936 г.
Продукты питания	100	8 9,	83,0	82,0	85,5	85,5
Сырые и полуобработанные материалы	100	81,5	87,5	88,0	91,5	95,5
Готовые изделия	100	59,0	60,5	66,5	69,5	75,5

В результате мирового экономического кризиса наиболее резко снизился физический объем мировой торговли готовыми изделиями.

Лига наций исчисляет еще индексы физического объема мировой торговли товарами, предназначенными для производства, и товарами, предназначенными для потребления.

В первую группу включаются: лесоматериалы, железная руда, другие руды, металлы, металлические изделия, машины, электротехнические материалы, автомашины, суда и др. Остальные товары относятся к группе товаров для потребления.

Физический объем мировой торговли товарами, предназначенными для производства и для потребления
(1929 г.=100)[2]

	1929 г.	1932 г.	1935 г.
Товары для производства	100	53,0	75,5
Товары для потребления	100	79,5	85,0

От мирового экономического кризиса 1929 г. гораздо более резко пострадала торговля товарами для производства по сравнению с торговлей товарами для потребления.

[1] Стр. 15. Кроме этих мировых индексов исчисляются индексы физического объема импорта и экспорта по трем группам товаров для Англии, США, Германии и Франции. См. стр. 32.

[2] Там же стр. 16.

Наконец, публикуются еще и индексы физического объема экспорта и импорта Европы и Северной Америки [1].

Физический объем импорта Европы и Северной Америки
(1929 г.=100)

	1929 г.	1932 г.	1933 г.	1934 г.	1935 г.	1936 г.
Европа — импорт	100	82,0	80,5	81,5	80,0	82,5
экспорт	100	58,5	58,0	64,0	67,5	74,0
Сев. Америка — импорт	100	61,0	63,0	63,0	77,0	84,0
экспорт	100	58,5	58,0	64,0	67,5	74,0

Исчислением индексов физического объема мировой торговли занимается и германская статистика. Эти исчисления представляют интерес потому, что они проделаны на базе 1913 г. и охватывают период с 1900 г., в то время как Лига наций исчисляет свои индексы на базе 1929 г. и охватывает период лишь с 1929 г. Германский индекс печатается ежегодно в статистическом сборнике. «Statistisches Jahrbuch für das Deutsche Reich». Этот индекс исчислен на основе уже знакомого нам способа исключения влияния цен путем деления ценностных итогов мировой торговли за каждый год, на специально исчисленные за соответствующие годы индексы мировых цен. Последние вычислены, как простая средняя арифметическая двух индексов — английского индекса оптовых цен «Board of Trade» и индекса оптовых цен США «Bureau of Labor Statistics». Ценностные итоги внешней торговли 91 страны, выраженные в национальных валютах, были переведены по соответствующему курсу в германские марки, затем суммы были сложены, и полученный общий итог каждого года был разделен на соответствующий индекс цен. Процентирование полученных сумм по отдельным годам к сумме за 1913 г. и дало нижеприводимые ряды индекса физического объема внешней торговли всего мира (91 страны, или около 99% от мирового итога). (См. табл. на след. странице.)

Эти данные дают представление о том, какие изменения внесла первая мировая империалистическая война в динамику физического объема внешней торговли Европы по сравнению с остальным миром. В то время как Европа достигла довоенного физического объема торговли только в 1927 г., все остальные страны, взятые в целом, сильно расширив свою торговлю значительно ранее указанного года, продол-

[1] Там же, стр. 19.

Индексы физического объема мировой торговли
«Statistisches Jahrbuch für das Deutsche Reich»
1913 г.=100 (Экспорт + импорт)

Годы	Весь мир	Европа	Весь мир кроме Европы
1900	61,7	66,4	54,3
1901	63,3	66,2	58,6
1902	63,2	66,8	57,6
1903	66,8	70,1	61,4
1904	68,5	71,4	64,1
1905	74,3	76,5	70,8
1906	79,7	82,2	75,7
1907	81,4	84,2	77,4
1908	77,0	79,9	72,4
1909	79,8	82,4	75,6
1910	84,4	86,7	80,7
1911	92,9	95,5	88,6
1912	97,0	97,3	96,6
1913	100	100	100
1920	80,1	64,1	105,4
1921	79,5	68,5	96,9
1922	88,6	77,9	105,6
1923	90,6	75,0	115,2
1924	102,4	88,3	124,6
1925	109,2	92,1	136,3
1926	110,4	90,5	141,8
1927	121,5	104,2	148,9
1928	124,8	106,4	152,7
1929	129,9	112,0	158,2
1930	119,4	110,1	134,8
1931	110,9	105,4	119,6
1932	96,4	89,8	106,8
1933	98,2	90,4	110,7
1934	101,3	92,5	115,1
1935	105,9	93,2	125,9
1936	109,0	93,7	133,3
1937	122,7	164,5	151,6

жали ее резко увеличивать вплоть до 1929 г. В то время как Европа к 1929 г. увеличила физический объем торговли по сравнению с 1913 г. всего на 12%, весь остальной капиталистический мир расширил внешнеторговый оборот за тот же срок на 52,2%. Однако, мировой экономический кризис 1929 г. значительно изменил это соотношение в динамике внешней торговли Европы и остального капиталистического мира. Уменьшение внешней торговли Европы (физического объема) за время кризиса было менее резким, чем уменьшение внешней торговли остального капиталистического мира. Европа снизила свои обороты в 1932 г. по сравнению с 1929 г. с 112,0 до 77,3, а остальной капиталистический мир (главным образом США) с 158,2 до 91,0.

Эта тенденция сказалась на динамике удельного веса Европы в мировой торговле. Доля Европы, резко снизившись во время войны, оставалась очень пониженной в течение

больше десятка лет после войны. Мировой экономический кризис 1929 г. несколько изменил эту тенденцию. За время кризиса, вследствие того, что кризис в наибольшей степени сократил торговлю Америки, чем Европы, Европа при катастрофическом падении абсолютных итогов внешней торговли начала систематически поднимать свою долю в мировой торговле с 48,1% в 1928 г. до 54,7% в 1931 г. Она таким образом почти приблизилась к довоенной своей доле, когда удельный вес Европы в мировом товарообороте равнялся 58,2%. Однако, с 1932 г. снова началось некоторое уменьшение доли Европы с 54,7 в 1931 г. до 53,7% в 1932 г., 51,6% в 1935 г. и 50,4% в 1936 г.

ГЛАВА ДЕСЯТАЯ

ОБЗОР ПОСТАНОВКИ СТАТИСТИКИ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ В ОТДЕЛЬНЫХ КАПИТАЛИСТИЧЕСКИХ СТРАНАХ

При рассмотрении отдельных наиболее важных принципиальных и методологических проблем статистики внешней торговли мы всюду ограничивались в основном общей характеристикой, не изучая подробно практики отдельных стран, особенностей статистики внешней торговли каждой из них. Поэтому мы сейчас и переходим к разрешению этой второй задачи, к обзору постановки статистики внешней торговли в отдельных капиталистических странах.

Конкретное знакомство с основами организации и методологии статистики внешней торговли позволит читателю теперь уже самому критически отнестись к постановке учета в каждой данной стране. Нахождение же в одном месте материалов, освещающих по возможности все стороны учета внешней торговли каждой страны, должно, кроме того, значительно облегчить труд всех, пользующихся иностранными статистическими источниками по внешней торговле.

В отношении каждой из числа приведенных стран нами освещены, насколько это позволило состояние источников, следующие, наиболее важные моменты учета: территория, к которой относятся сведения; подсчет итогов внешней торговли и круг учитываемых товаров; определение количества товаров; оценка товаров; выявление стран происхождения и назначения товаров; принятые публикации данных о внешней торговле.

Как уже было отмечено раньше, материал по статистике внешней торговли в капиталистических странах собирается в таможенных учреждениях.

Дальнейшая обработка и публикация материала также в большинстве стран производится таможенным ведомством, реже — в центральных статистических управлениях или других учреждениях.

В конце главы, в приложении, мы даем перечень наиболее употребительных в международной торговле единиц измерения.

Австралия

I. Территория

Данные таможенной статистики Австралии относятся к политической территории собственно Австралии, за исключением мандатных территорий и зависимых островов (the islands dependencies), как то: Норфольк, Лорд-Гоу, Macquarie Islands, Папуа или Британская Новая Гвинея и т. д.

II. Подсчет итогов внешней торговли и круг учитываемых товаров

Австралийская статистика дает «общую торговлю» как по импорту, так и по экспорту, т. е. охватывает все товары, привозимые в Австралию или вывозимые из Австралии. При этом экспорт разделяется на «австралийскую продукцию» и «прочую продукцию».

«Австралийская продукция» включает вывоз сырья и изделий из него астралийского производства, а также товаров, произведенных целиком или частично из импортных материалов.

«Прочая продукция» охватывает реэкспорт товаров иностранного прихождения, не подвергшихся никакой обработке в Австралии.

Реимпорт товаров не выделяется.

Оборот для обработки или «улучшения» (improvement trade) незначителен и отдельно не регистрируется, а включается соответственно в общий ввоз или вывоз.

В случае вывоза или привоза товаров для ремонта обычно учитывается только стоимость ремонта.

Не включаются как в ввоз, так и в вывоз товары, оборот с которыми не имеет торгового характера.

III. Определение количества товаров

Австралийская статистика не дает общих итогов импорта и экспорта в количественном выражении. При этом не все товары регистрируются по количеству (как, например, машины и аппараты и части их, электропринадлежности и ткани всякие, которые учитываются только по ценности), и целый ряд товаров учитывается в специфических мерах, без указания весовых количеств.

IV. Оценка товаров

Данные о ценности, а также и о количестве всех импортных и экспортных товаров базируются на декларациях импортеров и экспортеров и проверяются таможенными учреждениями. Для импортных товаров берется цена фоб, под которой понимается самая высокая «внутренняя» цена товара, включая издержки по доставке и погрузке на борт корабля

в порту отправки, плюс 10% надбавки на доставку до Австралии. Под внутренней ценой товаров (the Current domestic) подразумевается цена товара в стране покупки в день экспорта товара.

Для исчисления ценности экспортных товаров обычно берется рыночная цена на важнейших рынках Австралии. Однако, с 1 июля 1930 г. для некоторых экспортных товаров метод оценки был изменен, а именно приняты следующие цены.

Сахар — цена фоб, по которой он продается иностранным покупателям.

Масло коровье — рыночная цена минус экспортная премия.

Товары, за которые выдаются правительственные премии,— рыночная цена минус сумма правительственной премии.

Шерсть, проданная в Австралии,— действительная цена продажи плюс издержки по доставке и погрузке на борт корабля. Шерсть, отправленная на консигнацию, оценивается по соответствующей рыночной цене фоб.

Импорт товаров, слитков золота и серебра и монет и экспорт слитков золота и серебра и монет учитываются в английской валюте по курсу, действовавшему в момент вывоза товара. Экспорт товаров учитывается в австралийской валюте. Однако, в подстрочном примечании к таблице экспорта в ежегодниках дается оценка итоговых данных в английской валюте.

V. Выявление стран происхождения и назначения товаров

Для импорта указывается «страна происхождения» товара, т. е. страна, где товары произведены или обработаны.

Для экспорта указывается «страна действительного назначения», указанная в судовых документах в момент экспорта товаров. При этом указание страны назначения некоторых товаров, как, например, пшеницы и муки, отправленных «на ордер», проверяется и, в случае изменения, соответствующие поправки вносятся в годовой обзор.

VI. Публикации

Ежегодно (год начинается с июля):

«Commonwealth Bureau of Census and Statistics, Canberra. Oversea Trade. Australian Statistics of Oversea Imports and Exports and Customs and Excise Revenue for the year . . .»

Поквартально (год начинается с июля):

«Commonwealth Bureau of Census and Statistics, Canberra. Quarterly Summary of Australian Statistics».

Содержат поквартальные сведения за текущий и предшествующий год.

На английском языке.

Англия (Соединенное Королевство)

I. Территория

С 1 апреля 1923 г. английская статистика внешней торговли дает сведения о торговле Соединенного Королевства (United Kingdom), включая Великобританию, Северную Ирландию и остров Мэн. Нормандские острова (Channel Islands) не включаются.

II. Подсчет итогов внешней торговли и круг учитываемых товаров

Учитываются «общий импорт» (Imports), «экспорт специальный» (Exports of produce and manufactures of the United Kingdom) и реэкспорт (Exports of imported merchandise).

Общий импорт охватывает все товары иностранные или из британских владений (хотя бы они и реэкспортировались затем), выгруженные с прибывших кораблей и поступившие во внутреннее обращение или на таможенные склады. Включаются также товары, предназначенные к транзиту и снабженные транзитными свидетельствами (Through Bills of Lading).

Исключение составляют товары, которые перегружаются в порту под таможенным надзором (under Bond) с привезшего их судна на увозящее. Эти товары не включаются в итоги привоза и вывоза, а учитываются отдельно.

Экспорт специальный включает вывоз товаров внутреннего происхождения, т. е. вывоз продукции Соединенного Королевства, а также вывоз всех обработанных в Соединенном Королевстве товаров иностранного происхождения или из британских владений, изменивших благодаря переработке свой характер, состав и ценность.

Реэкспорт включает вывоз товаров иностранного происхождения, а также товаров, произведенных в британских владениях, которые хотя бы и оставались на некоторое время в Соединенном Королевстве, но не подверглись переработке. Товары, подвергшиеся только сортировке, упаковке или смешению, включаются в реэкспорт.

Специальный импорт получается посредством вычитания из «общего» импорта вывоза иностранных товаров и товаров британских владений, т. е. реэкспорта. Цифры при этом получаются неточные по причинам, о которых мы уже говорили выше [1].

Реимпорт товаров собственной продукции, не подвергшихся никакой обработке за границей, отдельно не регистрируется, а включается в «общий импорт». Также не выделяется и оборот для обработки или «улучшения» (Improvement Trade), а включается в «общий» ввоз и в вывоз продукции Соединенного Королевства.

[1] См. стр. 55, 56.

Не включаются совсем как в ввоз, так и в вывоз следующие предметы:

1. Личный багаж, состоящий из беспошлинных товаров личного потребления (личный багаж, подлежащий оплате пошлиной, включается в импорт).

2. Судовая провизия, военные и морские припасы на правительственных судах, бункерное топливо (уголь и нефть) и балласт, не имеющий ценности.

3. Маты, мешки, ящики и т. п., употребляемые как тара для ввозимых и вывозимых товаров, а также возврат тары.

4. Старые суда, купленные за границей или проданные за границу.

5. Выставочные экспонаты.

6. Алмазы и другие ценные камни (кроме декларированных в таможне, последние включаются). Количество включаемых в учет драгоценных камней незначительно, так как большая часть их не декларируется. В частности алмазы, ввозимые из Южно-Африканского Союза, не включаются в итог импорта, и данные о ввозе их приводятся лишь в подстрочном примечании.

Также не включаются в итоги импорта и экспорта привоз и вывоз золота и серебра в слитках и монетах, данные о чем даются отдельной таблицей.

Кроме вышеуказанных предметов из ввоза исключаются:

а) свежая рыба и моллюски собственного улова, выгруженные с английских судов, прибывающих непосредственно из рыболовных мест и

б) предметы, ввозимые иностранными дипломатическими представителями.

В частности включаются в импорт продукты китобойного промысла и некоторые товары, ввозимые с последующим немедленным реэкспортом (золотые и серебряные корпуса часов для опробирования, ружейные стволы и ружья для испытания и т. д.).

Что же касается новых судов (сюда же относятся и военные суда и лодки), то их экспорт и импорт включаются как в ввоз, так и в вывоз продукции Соединенного Королевства, причем в вывоз только в том случае, если они не зарегистрированы как английские, или если зарегистрированы так, то только в случае вывоза с целью продажи за границу.

Как в импорт, так и в экспорт включаются также почтовые посылки, среди которых различно учитываются пошлинные и беспошлинные. Первые классифицируются по роду товаров наравне со всеми импортными и экспортными товарами и регистрируются обычным порядком. Вторые же указываются отдельно, в конце таблиц импорта и экспорта, общим числом посылок и общей ценностью их.

III. Определение количества товаров

Английская статистика не дает общих итогов импорта, экспорта и реэкспорта в количественном выражении. Некоторые товары не регистрируются по количеству (как, например, электрические изоляционные провода и кабели или все «прочие товары», которые учитываются только по ценности), и целый ряд товаров учитывается в специфических мерах: штуках (часы, пушнина), галлонах (вина, нефтепродукты) и т. д. без указания весовых количеств. Товары, которые регистрируются в весовом выражении, учитываются в различных единицах веса. Учет ведется в английских тоннах, английских фунтах, английских центнерах, центалах и т. д. При учете в весовом выражении отмечается вес нетто, т. е. чистый вес без упаковки (без ящиков, бутылок и т. д.), определяемый в одних случаях путем взвешивания, в других — путем особых подсчетов.

IV. Оценка товаров

Оценка всех экспортных и импортных товаров базируется на декларациях импортеров и экспортеров, представляемых ими в обязательном порядке в таможенные учреждения. Статистический отдел Департамента таможенных сборов и акцизов проверяет документы и вносит необходимые исправления.

Ценность импортных товаров составляется из той цены, которую импортер заплатил бы при покупке товара на рынке, при условии доставки товара в английский порт, куда товар импортируется, со включением суммы фрахта, страхования и всех прочих оплаченных расходов, налогов и издержек, понесенных при покупке и доставке в английский порт (кроме ввозных таможенных пошлин). Оценка импортных консигнационных товаров производится по их консигнационной цене.

Ценность экспортных и реэкспортных товаров берется фоб, т. е. включает цену товара при продаже его на экспорт, включая стоимость тары и все издержки по погрузке товара на борт корабля.

V. Выявление стран происхождения и назначения товаров

До 1904 г. английская статистика страной назначения считала страну, куда товар направлялся, страной же происхождения — страну, где товар был погружен на пароход с прямым назначением в Соединенное Королевство. С указанного года страной привоза товара считается та страна, из которой товар был отправлен в Соединенное Королевство, страной же вывоза — та страна, куда товар отправляется. Обычно страна привоза соответствует стране покупки товара, а страна вывоза — стране, куда товар продан.

Страны-контрагенты подразделяются на: 1) британские владения (в том числе протектораты и мандатные территории) и 2) иностранные государства.

VI. Публикации[1].

Ежегодно:

«Annual Statement of The Trade of the United Kingdom with British Countries and Foreign Countries. Compiled in the Statistical Office of the Customs and Excise Department. Vol. I, II, III, IV. London.

Printed and published by His Majesty's Stationery Office».

Содержат годовые данные за отчетный год и четыре предшествующие года.

Ежемесячно:

«Accounts relating tot Trade and Navigation of the United Kingdom. London. Published by His Majesty's Stationery Office».

Содержат помесячные сведения за текущий и два предшествующих года.

На английском языке.

Бельгия (Бельго-Люксембургский Экономический Союз)

1. Территория

Статистика охватывает территорию Бельгии и Люксембурга. До 1922 г. в статистических отчетах давались сведения только о Бельгии, но с 1922 г., после того как был заключен экономический союз Бельгии с Люксембургом, стали издаваться общие статистические отчеты по внешней торговле Бельгии и Люксембурга.

II. Подсчет итогов внешней торговли и круг учитываемых товаров

В настоящее время бельгийская статистика публикует сведения по импорту и экспорту только по специальной торговле, в отличие от обзоров, издававшихся до 1912 г., в которых учитывалась и общая торговля. Отдельно учитывается транзит.

Под специальным импортом понимается ввоз следующих товаров на территорию Бельго-Люксембургского Союза: 1) товары для внутреннего потребления, ввозимые непосредственно из-за границы или выпускаемые с таможенных складов, 2) заграничные товары, ввезенные в Союз для переработки с последующим их вывозом и в этих целях освобожденные от пошлин.

Специальный экспорт включает: 1) вывоз товаров бельгий-

[1] С сентября 1939 г. Англия сильно сократила содержание публикаций на время войны.

ского или люксембургского происхождения, т. е. продукции Союза, 2) «национализованные» товары, т. е. те заграничные товары, которые были ввезены в Союз и выпущены на внутреннее потребление, но потом были экспортированы без переработки за границу и 3) товары, вывезенные за границу после переработки, для чего они были временно ввезены на территорию Союза и в этих целях освобождены от пошлин.

В транзит включаются иностранные товары, проходящие через территорию Союза прямым транзитом или с помещением на склады под таможенным надзором.

Не включаются в учет товары, оборот с которыми не имеет торгового характера.

III. Определение количества товаров

Импортеры и экспортеры обязаны в своих декларациях указывать вес товара. Некоторые жидкости, как пиво, вино, ликеры и пр., учитываются в гектолитрах. Гектолитр условно приравнивается к 100 *кг*. Как общее правило, применяется для учета вес нетто реальный или легальный. Для некоторых импортных товаров принимается вес брутто.

IV. Оценка товаров

В ценность импортных товаров включается цена товара на месте его производства плюс все расходы по упаковке, транспорту, страхованию и все прочие расходы, связанные с отправкой товара и доставкой до бельгийской или люксембургской границы или до бельгийского порта. Не включается в эту оценку ввозная пошлина. Следовательно, берется цена сиф или франко-граница.

В оценку экспортных товаров входят цена данного товара на территории Союза и все расходы по упаковке, транспорту и прочие до бельгийской или люксембургской границы или до бельгийского порта, т. е. цена фоб или франко-граница.

Оценка товаров производится по декларационному методу как для импортных, так и для экспортных товаров. Декларированные распорядителями товаров цены контролируются таможнями, работниками бюро торговой статистики и официальной комиссией, специально для этого учрежденной. Если оценка импортных товаров показана первоначально в иностранной валюте, она переводится в бельгийские франки по среднему официальному курсу, исчисленному Брюссельской биржей или Министерством финансов, если Брюссельская биржа не функционирует. Оценка экспортных товаров производится в бельгийских франках.

V. Выявление стран происхождения и назначения товаров

Страной происхождения импортного товара показывается та страна, откуда отправлен товар, предназначенный для Союза,

прямым сообщением или транзитом через другие страны, хотя бы имела место перемена средств транспорта в этих странах, но при условии, что товар там не являлся предметом торговой сделки.

Если товар привозится из страны, где он хранился на складах, и если нельзя с полной точностью установить страну, с которой фактически была заключена сделка, то страна, где товар хранился на складах, может быть признана страной происхождения товара.

Страной назначения экспортного товара считается та страна, в которую фактически направлен товар и где он должен быть выдан покупателю.

VI. Публикации

Ежемесячно:

«Bulletin Mensuel du Commerce avec les Pays Etrangers. Publié par le Ministère des Finances de Belgique. Bruxelles».

Содержат помесячные сведения за текущий и предшествующий годы.

На французском и фламандском языках.

Болгария

I. Территория

Данные статистики внешней торговли Болгарии относятся к политической территории Болгарии.

II. Подсчет итогов внешней торговли и круг учитываемых товаров

В публикуемых таможенной статистикой Болгарии сведениях наибольшее место уделяется специальной торговле.

В специальную торговлю по импорту включаются все товары, импортированные в страну для внутреннего потребления или выпущенные с этой же целью с таможенных складов, после уплаты таможенных пошлин и сборов.

В специальную торговлю по экспорту включаются все товары, произведенные или обработанные в Болгарии, а также «натурализованные» товары, т. е. иностранные товары, выпущенные в Болгарии из таможен на внутреннее потребление или же которые находились в Болгарии на таможенных складах более шести месяцев.

В складском обороте учитываются те товары, которые при импорте их из-за границы были заявлены, как поступающие на таможенный склад. Товары, поступившие с таможенных складов на внутреннее потребление, как упомянуто выше, относятся к специальной торговле.

В реэкспорт входят все товары, импортированные в Болгарию, но, по тем или иным причинам, не выпущенные таможней

и реэкспортированные в какую-нибудь страну. Регистрация реэкспорта началась в 1930 г.

В транзите товаров учитывались до 1929 г. включительно все товары, разрешенные к свободному провозу по территории Болгарии после производства необходимых формальностей. Однако, прямой транзит больших количеств товаров, провозимых в запломбированных вагонах, согласно международному соглашению о транзите товаров, был освобожден от выполнения вышеуказанных формальностей и поэтому не включался в сведения о транзите. Начиная с 1930 г. введена регистрация всего прямого транзита, чем и объясняется большая разница данных о транзите за период до 1929 г. включительно и последующих лет.

Учитывается временный привоз и вывоз товаров.

Временный привоз товаров охватывает товары, ввозимые для выставок, музеев и научных коллекций, оборотную тару, машины и инструменты, временно ввезенные для исполнения какой-либо работы и т. д.

Временный вывоз товаров включает товары, временно вывозимые для обработки, на выставки или для иных целей, оборотную тару и т. д.

Учитывается затем импорт временно экспортированных товаров. В эту группу входят товары, временно экспортированные и возвращенные в установленный срок. Также учитывается экспорт временно импортированных товаров, куда входят товары, временно ввезенные и возвращенные за границу в установленный срок.

Отдельно регистрируется импорт и экспорт скота, движимого имущества и прочих предметов, принадлежащих эмигрантам и иммигрантам.

Не регистрируются вовсе предметы, оборот которых не имеет коммерческого характера, монеты с легальным курсом и некоторые другие.

Золото и серебро в песке и самородках, слитках, листах и т. д. учитываются наряду с остальными товарами.

III. Определение количества товаров

Все товары учитываются в весовом выражении в метрических мерах, часть товаров учитывается, кроме того, в штуках (машины, скот). Подсчитываются общие итоги импорта и экспорта в весовом выражении.

IV. Оценка товаров

В отношении всех импортных и экспортных товаров обязательно указание товараспорядителями в декларациях цены, по которой товары были куплены или проданы в оптовой торговле, включая в эту цену расходы по транспорту, упаковке, страхованию, комиссии и т. д. до прибытия товара в таможню.

Означенные оценки выверяются и исправляются специальной комиссией экспертов при Главном управлении статистики.

V. Выявление стран происхождения и назначения товаров

Учитывается по импорту страна консигнации и по экспорту — страна конечного назначения. Эти данные декларируются таможням распорядителями товаров и контролируются таможнями на основе сопроводительных документов.

VI. Публикации

Ежегодно:

«Главна Дирекция на Статистиката. Статистика за Търговията на Царство България съ чуждитъ Държави през... година. София.

Direction Générale de la Statistique. Statistique du Commerce du Royaume de Bulgarie avec les Pays Etrangers en... Sofia».

На болгарском и французском языках.

Бразилия

I. Территория

Данные таможенной статистики Бразилии относятся к политической территории Соединенных Штатов Бразилии.

II. Подсчет итогов внешней торговли и круг учитываемых товаров

Бразильская статистика дает по ввозу «общую торговлю» и по вывозу «специальную торговлю».

Общий импорт включает все товары иностранного происхождения, привозимые в Бразилию, за исключением прямого транзита. Сюда входят не только товары, предназначенные для внутреннего потребления, но и товары, поступающие на таможенные склады и могущие быть впоследствии реэкспортированными.

Экспорт национальных товаров охватывает все товары бразильского происхождения. Исключается вывоз импортных товаров с таможенных складов, т. е. реэкспорт, который весьма незначителен.

Исключаются как из ввоза, так из вывоза товары, оборот с которыми не имеет торгового характера.

III. Определение количества товаров

Бразильская статистика дает общие итоги экспорта и импорта по количеству в метрических тоннах. Количество отдельных товаров регистрируется в весовом выражении в тоннах, килограммах и граммах. Лишь несколько товаров учитываются в специфических мерах.

При учете в весовом выражении по импорту приводится вес нетто, т. е. чистый вес товара без упаковки как внутренней так и внешней. Основанием для учета здесь служат декларации импортеров, содержащиеся в консульских фактурах. Кроме того, в отдельной таблице указывается общим итогом вес брутто всего импорта в распределении по основным группам товаров. По экспорту дается вес брутто, согласно декларациям экспортеров.

IV. Оценка товаров

В бразильской статистике исчисление ценности товаров базируется на декларациях экспортеров и импортеров. Официальная оценка, применяемая таможнями для начисления таможенных пошлин, совсем не употребляется в статистике.

Для импортных товаров берется цена сиф. Она складывается из: а) цены товара в стране происхождения его, с включением экспортных пошлин, комиссии и других расходов по доставке на границу экспортирующей страны, т. е. цены фоб или франко-граница страны происхождения; б) фрахта, страхования и других расходов, связанных с доставкой товара в бразильский порт назначения.

Бразильские импортные пошлины и другие расходы, производимые после прибытия товаров в порт Бразилии, не входят в цену сиф.

Для экспортных товаров берется цена фоб, т. е. рыночная цена в порту отправки с включением расходов по перевозке до порта, упаковке, погрузке и экспортных пошлин.

Ценность товаров приводится бразильской статистикой в бумажных мильрейсах и в фунтах стерлингов.

Ценность, показанная в декларациях в иностранной валюте, переводится в бумажные мильрейсы по среднемесячным курсам. Бумажные мильрейсы переводятся в фунты стерлингов также по средне-месячным курсам.

V. Выявление стран происхождения и назначения товаров

Под страной происхождения импортных товаров подразумевается страна покупки товара, независимо от того, где была засвидетельствована консульская фактура. Так, для товаров, купленных бразильскими купцами в Швейцарии и посланных в Бордо (Франция), где свидетельствуется консульская фактура и откуда они отправляются в Бразилию, страной происхождения будет Швейцария, в то время как для товаров швейцарского производства, но купленных во Франции, страной происхождения будет Франция.

Под страной назначения экспортных товаров подразумевается страна, указанная в судовых манифестах или в железнодорожной накладной. В тех случаях, когда судно отправля-

ется «на ордер», страной назначения будет порт, в котором капитан судна получает ордер. Товары, предназначенные для Европы, Северной Америки и т. д., если они вывозятся на речных судах из Matto Grosso и Rio Grande do Sul с перегрузкой в Монтевидео, относятся к Уругваю, так как Монтевидео является портом перегрузки для речных судов, отходящих из Корумба.

VI. Публикации

Ежегодно:

«Directoria de Estatistica Economica e Financeira do Thesouro Nacional (Ministerio da Fazenda). Commercio Exterior do Brazil (Resumo por mercadorias). Rio de Janeiro».

Содержат сведения за отчетный и предшествующий годы.

Поквартально и помесячно:

«Directoria de Estatistica Economica e Financeira. Ministerio da Fazenda. Commercio Exterior do Brazil. Rio de Janeiro».

Содержат сведения за текущий и четыре предшествующие года.

На португальском, английском и французском языках.

Германия

I. Территория

До 17 февраля 1935 г. включительно германская статистика внешней торговли охватывала все районы страны, кроме острова Гельголанда и некоторых общин Бадена (Badische Zollausschlüsse), а также две австрийские общины: Миттельберг и Юнгхольц (Zolleinschlüsse); Саарская область не включалась. С 18 февраля 1935 г. включена Саарская область. С апреля 1938 г. по март включительно 1939 г. торговля с Австрией не включалась во внешнюю торговлю Германии, но данные по внешней торговле Австрии продолжали публиковать отдельно, также исключая торговлю с Германией. С октября 1938 г. присоединенные к Германии судетские области, граничащие с Германией, были включены в статистическую территорию Германии, а граничащие с Австрией — в статистическую территорию Австрии. С 1 апреля 1939 г. Австрия и Мемельская область включены в таможенную и статистическую территорию Германии.

II. Подсчет итогов внешней торговли и круг учитываемых товаров

Внешняя торговля Германии делится на «генеральную» (Generalhandel), «общую» (Gesamteigenhandel) и «специальную» (Spezialhandel).

Общая торговля (Gesamteigenhandel) охватывает по ввозу все товары, импортируемые в Германию. Это будут, во-первых,

товары, которые поступают во внутреннее обращение и затем товары, которые ввозятся на таможенные склады, в места, не входящие в таможенную черту, в «вольные» районы. По вывозу из Германии включаются в общую торговлю германские товары, которые отправлены за пределы страны, а также товары, которые сначала были ввезены в Германию из-за границы, а после опять вывезены обратно, и такие товары, которые, побывав в местах, не входящих в таможенную черту, а также завезенные на таможенные склады или в «вольные» районы, вновь вывезены из Германии.

Прямой транзит (Durchfuhr), однако, в общую торговлю не включается.

Разница между Gesamteigenhandel и Generalhandel состоит в том, что Generalhandel включает также и прямой транзит.

Специальная торговля (Spezialhandel) охватывает по ввозу все выпускаемые во внутреннее обращение товары, привозимые как непосредственно из-за границы, так и поступающие из мест, не входящих в таможенную черту, из «вольных» районов и с таможенных складов, затем ввоз товаров для переработки за счет германских жителей (включая товары для переработки в «вольной» гавани Гамбурга), ввоз для потребления в районы, не входящие в таможенную черту, ввоз принадлежностей судового снаряжения для германских судов заграничного плавания.

Регистрация импортных товаров, подлежащих таможенному обложению, производится лишь при окончательной таможенной очистке от пошлин. Если таможенная очистка не имеет места, то товары подлежат регистрации тотчас же по прибытии в таможню.

Вывоз в специальной торговле включает товары, вывозимые за границу из «свободного внутреннего обращения» (товары германского происхождения и иностранные «национализованные», т. е. ранее выпущенные из таможен на внутреннее потребление), и вывоз товаров после их переработки за счет германских жителей.

Экспортные товары регистрируются при их вывозе за границу.

В прямой транзит, который входит в генеральную торговлю, включаются те иностранные товары, которые провозятся через страну без помещения на таможенные склады, с перегрузкой или перефрахтовкой, и, кроме того, те товары, которые поступают морем в порт и, не попадая на склады, перегружаются на другие суда для выхода в море, так называемый «Seeumschlagverkehr».

Германская статистика регистрирует отдельно оборот товаров для переработки или для так называемого «облагораживания» (Veredelungsverkehr).

Оборот товаров для переработки охватывает пошлинные товары, допущенные беспошлинно для переработки особыми таможенными постановлениями, и делится на активное и пассивное «облагораживание», включая производимое в «вольных» районах (главным образом «вольная» гавань Гамбурга).

Активный оборот товаров для переработки (Aktiver Veredelungsverkehr) включает те заграничные товары, которые освобождаются таможней от оплаты пошлинами при ввозе, при условии обратного вывоза за границу после переработки.

Пассивный оборот товаров для переработки (Passiver Veredelungsverkehr) включает те германские товары, которые с разрешения таможни вывозятся за границу для переработки и после таковой ввозятся обратно в таможенные районы страны с освобождением от уплаты ввозной пошлины (взыскание пошлины в этом случае касается только тех иностранных частей, которые при переработке были добавлены).

Активный оборот товаров для переработки разделяется на Eigenveredelung, т. е. переработку товаров за счет германских жителей и Lohnveredelung, т. е. переработку товаров внутри страны за счет заграничных заказчиков. Eigenveredelung включается в специальную торговлю, Lohnveredelung и пассивный оборот товаров регистрируются только в общей торговле Германии.

Особо учитывается так называемый Zwischenauslandsverkehr, под которым понимается перевозка германских товаров через иностранные государства с назначением в Германию или морем между двумя германскими портами.

Не включаются в учет предметы и грузы, не служащие объектом коммерческих сделок.

III. Определение количества товаров

Количественное выражение дается по весу в доппельцентнерах (dz = 100*кг*), в отдельных случаях в граммах, метрических тоннах, а также частично в специфических мерах: штуках, парах, метрах, бочках, бутылках, гектолитрах и т. д.

Таможенная статистика учитывает все импортные и экспортные товары весом нетто.

По транзитным товарам приводится указание веса брутто.

IV. Оценка товаров

До апреля 1911 г. требовалось декларирование ценности для большинства экспортных и некоторых импортных товаров. Остальные товары оценивались по официальным оценкам. С 1 апреля 1911 г. подача деклараций о ценности стала обязательной для всех экспортных товаров и 60 статей импорта. Затем декларирование ценности распространялось постепенно на все большее число статей таможенного тарифа. С 1 октября

1928 г. оно обязательно в отношении всех импортных и экспортных товаров.

В основу оценки кладется пограничная ценность товара «Grenzwert», т. е. цена товара при поставке его франко-германская таможенная граница или франко-германский морской порт, расположенный выше устья реки. Поэтому при продаже на условиях «франко-германская граница», пограничная ценность совпадает с фактурной ценностью; при продаже «франко-место отправки» к фактурной цене причисляются фрахтовые, страховые и другие транспортные расходы до германской границы. При продаже «франко-место назначения» из фактурной цены вычитаются фрахтовые, страховые и другие транспортные расходы от германской границы до места назначения, а также и ввозная пошлина, если она включена в цену.

По комиссионным (консигнационным) экспортным товарам, продаваемым немедленно после ввоза в страну назначения, в основу исчисления ценности кладется выручка, а по другим вывозимым для реализации товарам — предположительная реализационная цена в месте назначения, в обоих случаях за вычетом комиссионного вознаграждения, ввозных пошлин, а также фрахтовых, страховых и прочих транспортных расходов от германской границы до места назначения.

В тех случаях, когда нельзя установить фактурную ценность за отсутствием самой фактуры, как, например, при ввозе товаров для переработки за счет заграничного заказчика, в основу ценности берется рыночная цена, по которой товар мог бы быть реализован при поставке его франко-германская граница. При невозможности установить рыночную цену, ценность товара франко-германская граница определяется путем особой оценки. В эту оценку товара входят фрахтовые, страховые и другие транспортные расходы до германской границы.

Не требуется указания ценности товаров, выпущенных с таможенных складов за границу, а также товаров, ввезенных на склады за счет иностранных купцов. При обратном вывозе со складов такого рода товаров в графе ценность указывается: «товары, хранимые на складах за счет иностранцев».

При прямом транзите и Zwischenauslandsverkehr ценность товаров не указывается.

Декларация ценности распространяется на все импортные и экспортные товары (за указанными выше исключениями) и производится импортером или экспортером, но не экспедитором товара, что обеспечивается особыми правилами.

Декларация ценности импортных товаров производится исключительно импортером. Декларант (экспедитор) заполняет регистрационный формуляр в 2 экземплярах, оставляя незаполненной графу о ценности. Таможня пересылает один из экземпляров (подлинный) в Имперское статистическое управ-

ление, одновременно направляя дубликат декларации импортеру для указания ценности. Последний обязан немедленно переслать заполненный дубликат в Имперское статистическое управление. Там обе декларации, подлинник и дубликат, которые имеют один и тот же номер, объединяются для статистической обработки. Декларация ценности всех экспортных товаров производится экспортером. Экспедитор подает в таможню вместе с товаром заполненную декларацию, одновременно посылая ее дубликат экспортеру для заполнения графы о ценности. Последний уже отсылает заполненную декларацию в Имперское статистическое управление, где обе декларации, подлинник и дубликат, объединяются для дальнейшей статистической обработки.

V. Выявление стран происхождения и назначения товаров

Под страной происхождения понимается страна, где товары получают те свойства и ту форму, в которых они поступают на германскую таможенную территорию (страна производства или переработки). Если эта страна неизвестна или же если германские товары, не подвергшись обработке за границей, снова ввозятся в Германию, то указывается страна, из которой товары были отправлены на германскую таможенную территорию (страна отправления).

Страны, через которые товары провозятся с перегрузкой или перефрахтовкой, не принимаются во внимание.

Страной назначения считается страна, где товар потребляется или обрабатывается, или перерабатывается (страна потребления) Если эта страна неизвестна, то страной назначения считается страна конечного пункта следования товара.

VI. Публикации[1]

Ежемесячно:

«Der auswärtige Handel Deutschlands. Monatliche Nachweise. Herausgegeben vom Statistischen Reichsamt. Berlin».

Кроме того, ежегодно выпускаются под вышеприведенным заголовком, с итогами за отчетный год:

«Ergänzungsheft I. Der deutsche Aussenhandel nach Erdteilen und Ländern».

«Ergänzungsheft II. Gesamteigenhandel, Generalhandel, Veredelungsverkehr, Niederlageverkehr, Durchfuhr, Zollerträge, Ausfuhrscheine».

На немецком языке.

[1] С августа 1939 г. публикации прекращены на время войны.

Голландия (Нидерланды)

I. Территория

Голландская статистика внешней торговли относится ко всей политической территории Голландии (Нидерландов).

II. Подсчет итогов внешней торговли и круг учитываемых товаров

Внешняя торговля голландской статистикой на общую и специальную торговлю не разделяется.

Под импортом и экспортом Голландии, однако, следует понимать специальную торговлю, а под «всем движением товаров через границу» — общую торговлю, данные о которой приводятся только по количеству. Кроме того, учитывается прямой транзит и складской оборот.

Импорт охватывает все товары, поступившие на внутренний рынок непосредственно из-за границы или через таможенные склады. Экспорт охватывает все вывозимые за границу товары голландского происхождения, т. е. произведенные, переработанные или обработанные в Голландии, а также товары «национализованные». К национализованным товарам относятся иностранные товары, поступившие на внутренний рынок и товары, находившиеся на таможенных складах более одного года.

В транзит с перегрузкой включаются иностранные товары, подвергающиеся перегрузке, без выпуска на внутренний рынок. В транзит без перегрузки входит движение иностранных товаров по линии Рейн — море и обратно.

В складском обороте учитываются иностранные товары: 1) поступившие на таможенные склады, 2) выпущенные с таможенных складов на внутреннее потребление, 3) реэкспортированные из таможенных складов. Кроме того, товары национальные, экспортируемые смешанными с иностранными, находящимися на складах, учитываются в экспорте по моменту поступления на таможенные склады, а все прочие товары, поступающие на таможенные склады из внутреннего обращения, учитываются в складском обороте под особой рубрикой.

Голландской таможенной статистикой не учитываются малые партии товаров (стоимостью не свыше 25 или, в некоторых случаях, 35 гульденов), предметы, не служащие объектом торговых сделок, и судовая провизия, кроме бункерного топлива, которое учитывается.

С 1 ноября 1929 г. товары, перевозимые воздушным путем, полностью учитываются наравне с товарами, перевезенными другими средствами транспорта.

III. Определение количества товаров

Количество товаров, как правило, приводится в килограммах. В некоторых случаях оно приводится в специфических мерах.

Учитывается вес брутто. Это вес товара, включая вес всей упаковки, за исключением средств передвижения, в которых товар доставляется.

Для живой рыбы, перевозимой в воде, принимается во внимание только вес рыбы. Для рыбы, упакованной во льду, в вес брутто включается и вес льда.

В некоторых случаях вес товаров приводится четто.

IV. Оценка товаров

Голландия до 1917 г. применяла смешанный метод оценки, часть товаров оценивалась по декларациям, часть — по официальным оценкам, причем последние были постоянными, т. е. установленными на неопределенное время. При этом для некоторых товаров применялись цены, принятые в 1862 г. и даже в 1845 г. С 1917 г. Голландия изменила методы оценки, перейдя на систему деклараций. Импорт оценивается по ценам сиф, экспорт — по ценам фоб.

Для импортных товаров, подлежащих оплате пошлиной с ценности (ad valorem), учитывается цена в Голландии, по которой данный товар может быть продан за границу в момент доставки товара на голландскую границу, без включения в оценку ввозных голландских пошлин и транспортных расходов по доставке товара от голландской границы до места назначения внутри страны. По требованию заинтересованных лиц, ценность может быть определена также на основе продажной цены за границей с добавлением всех расходов по доставке товара до голландской границы, не включая ввозных голландских пошлин и расходов по перевозке товаров от голландской границы до места назначения.

Оценка прочих импортных товаров (т. е. не обложенных ad valorem) производится по второму методу.

При оценке экспортных товаров берется цена фоб или франко-граница. Ценность слагается из продажной цены в Голландии в момент вывоза с включением вывозных пошлин и всех расходов по доставке до голландской границы (порта).

V. Выявление стран происхождения и назначения товаров

До 1917 г. страной происхождения считалась страна последнего отправления, страной назначения — страна непосредственного адресования. С 1 января 1917 г. до февраля 1926 г. включительно в качестве стран происхождения и назначения указывались страны покупки и продажи товаров.

С марта 1926 г. страной происхождения считается страна пункта первоначальной известной отправки товара, под страной назначения понимается страна конечного пункта следования товара (страна известного конечного назначения).

При учете транзита указывается страна первоначального отправления товара и страна конечного назначения.

VI. Публикации

Ежегодно:

«Nederland. Jaarstatistiek van den in —, uit — en doorvoer over . . . Deel I, II. Bewerkt door het Centraal Bureau voor de Statistiek te's — Gravenhage».

«Pays-Bas. Statistique annuelle du Commerce des Pays-Bas avec les Pays Etrangers. Vol. I, II. Statistique préparée par le Bureau Central de Statistique, La Haye».

Ежемесячно:

«Nederland. Maandstatistiek van den in —, uit — en doorvoer . . . . 1e deel: invoer, unitvoer en entrepotverkeer.

2e deel: havenverkeer en doorvoer.

Bewerkt door het Centraal Bureau voor de Statistiek te's — Gravenhage».

«Pays-Bas. Bulletin Mensuel du Commerce des Pays-Bas avec les Pays Etrangers. . . .

1e partie: Importations, Exportations et mouvement des entrepôts.

2e partie: Mouvement dans les Ports et Transit avec et sans Transbordement.

Statistique préparée par le Bureau Central de Statistique, La Haye».

К ежемесячникам даются квартальные приложения: «Handelsverkehr van Nederland».

На голландском языке.

Греция

I. Территория

Данные статистики внешней торговли относятся к политической территории Греции.

II. Подсчет итогов внешней торговли и круг учитываемых товаров

В основном публикации относятся к специальной торговле При этом в ежемесячных обзорах приводятся данные только по специальной торговле, ежегодники же помимо подробных данных по специальной торговле содержат также более краткие сведения по транзиту и по общей торговле.

В специальную торговлю по импорту включаются: а) все товары, выпущенные из таможен на внутреннее потребление;

б) реимпортные товары, облагаемые пошлиной; в) задержанная контрабанда; г) почтовые посылки.

По экспорту в специальную торговлю включаются товары, произведенные или переработанные в Греции, а также иностранные товары, подвергшиеся таможенной очистке при импорте в Грецию.

III. Определение количества товаров

В основных таблицах товары учитываются в тех единицах измерения, согласно которым взыскивается пошлина по таможенному тарифу. В отношении лесоматериалов принято приравнивать к одному кубическому метру 570 *кг* для сосны, ели и бука и 661 *кг* для дуба, каштана, тополя, вяза и т. д.

IV. Оценка товаров

Оценка товаров основывается на декларациях распорядителей товаров. По импорту учитывается цена сиф, по экспорту — цена фоб.

V. Выявление стран происхождения и назначения товаров

Под страной происхождения импортного товара понимается страна, откуда товар отправлен в Грецию. Под страной назначения экспортного товара понимается страна, на рынок которой товар поступит для потребления.

VI. Публикации

Ежегодно:

«Ministère de l'Economie Nationale. Statistique Générale de la Grèce Statistique du Commerce de la Grèce avec les Pays Étrangers pendant l'année... Volumes I et II. Athènes».

Ежемесячно:

«Ministère de l'Economie Nationale. Statistique Générale de la Grèce. Bulletin Mensuel du Commerce Spécial de la Grèce avec les Pays Étrangers. Athènes».

На греческом и французском языках.

Дания

I. Территория

Данные таможенной статистики Дании охватывают политическую территорию Дании, за исключением Гренландии, Исландии и островов Фарое. Начиная с 16 июня 1920 г. включена перешедшая к Дании по плебисциту территория Северного Шлезвига.

II. Подсчет итогов внешней торговли и круг учитываемых товаров

Публикуемые таможенной статистикой Дании сведения по импорту даются в двух разрезах, а именно:

1) сведения по генеральному или общему импорту и 2) сведения по специальному импорту.

В данные по общему импорту включаются все товары, поступающие на таможенную территорию (очищенные от пошлин или беспошлинно выпущенные, поступившие на транзитные или же таможенные склады), и товары, перевозимые прямым транзитом за счет датских жителей.

Товары, поступившие в порто-франко Копенгагена или в «свободные» государственные склады (Entrepôts-francs), не включаются в импорт, пока они не объявляются поступившими на таможенную территорию для реализации на внутреннем рынке, или же реэкспортируются; однако, производственное сырье, поступающее на означенные склады, включается в данные по импорту тотчас по выгрузке.

Данные по специальному импорту исчисляются следующим образом: количественные данные получаются вычитанием количественных сумм реэкспорта из количественных данных по общему импорту; ценность же получается умножением полученных по количеству цифр на средние цены общего импорта.

Сведения по экспорту также делятся на две части: экспорт специальный и экспорт товаров иностранного происхождения — реэкспорт. В специальный экспорт входят товары датского происхождения, т. е. товары, произведенные в Дании (на таможенной территории и в порто-франко) и товары иностранные, переработанные в Дании. В экспорт иностранных товаров (реэкспорт) входят товары, перевозимые транзитом за счет датских жителей и очищенные от пошлин или беспошлинно выпущенные заграничные товары, вновь вывезенные за границу, а также все прочие вывезенные товары, ранее включенные в общий импорт.

Сведения по транзиту делятся на сведения по транзиту прямому и косвенному. Прямой транзит, как уже сказано, входит в общий импорт и реэкспорт, если он производится за счет датских жителей, прочий же прямой транзит совсем не включается в статистические публикации. Косвенный транзит входит в сведения по импорту и экспорту.

Не включаются в данные по импорту и экспорту:

1) Товары возвращенные (непринятые, забракованные, непроданные и т. д.).

2) Судовая провизия (кроме бункерного топлива).

3) Сведения о золотых слитках и монетах совсем не входят в импорт и экспорт товаров. Однако, в импорт и экспорт включаются сведения:

а) о серебре в слитках,
б) об остатках (déchets) золота, серебра и платины, переплавленных в слитки,
в) об опилках золота, серебра и платины.

III. Определение количества товаров

В таможенной статистике Дании единицы измерения употребляются не только весовые, но и специфические. Количество указывается согласно таможенному тарифу, как правило, весом нетто.

IV. Оценка товаров

Ценность товаров устанавливается на основании деклараций импортеров и экспортеров, получаемых путем опроса их таможенными чиновниками.

Импортные цены слагаются из цены фоб с добавлением транспортных расходов, страхования и т. п., но без оплаты датских пошлин (таким образом импортная цена равна цене сиф или франко-граница). Экспортные цены (на датские и иностранные товары) равны цене фоб в датском порту или франко-датская граница.

V. Выявление стран происхождения и назначения товаров

В качестве стран происхождения и назначения принимаются страны покупки и продажи товаров.

VI. Публикации

Ежегодно:

«Danmarks Vareindførsel og Udførsel i aaret ...
Importation et Exportation du Danemark en ...
Udgivet af det Statistiske Departement
Publié par le Département de Statistique. København».

Ежемесячно:

«Vareomsaetningen med Udlandet.
Commerce extérieur en ...
Udgivet af det Statistiske Departement.
Publié par le Département de Statistique. København».

Содержат помесячные сведения за текущий и предшествующий годы.

На датском языке.

Египет

I. Территория

Статистика охватывает всю политическую территорию Египта, за исключением Англо-Египетского Судана.

II. Подсчет итогов внешней торговли и круг учитываемых товаров

Египетская статистика учитывает следующие итоги внешнеторгового оборота.

А. Специальный импорт. Включает следующие категории товаров:

а) Обложенные пошлинами товары, поступившие в Египет для внутреннего потребления, т. е. поступившие в распоряжение импортера после уплаты ввозных пошлин.

б) Товары, выпущенные с таможенных складов, рассматриваемые как импортированные с момента таможенной очистки.

в) Беспошлинные товары, поступившие для внутреннего потребления непосредственно из-за границы и с таможенных складов.

Б. Специальный экспорт. Охватывает сырье и изделия египетского происхождения, вывезенные из Египта за границу.

В. Реэкспорт, охватывающий иностранные товары, поступившие на внутреннее потребление, а затем вывезенные снова за границу без переработки.

Г. Транзит. Сюда включаются иностранные товары, перевозимые железнодорожным транспортом через территорию Египта, равно как иностранные товары, прибывшие в порты Египта, где они перегружаются для отправки вновь за границу. Статистикой внешней торговли, однако, из числа указанных транзитных товаров учитываются только каменный уголь и жидкие нефтяные продукты.

Д. Торговля Египта с Суданом. Товары, вывозимые из Египта в Судан или в обратном направлении, во внешнюю торговлю Египта не включаются, а показываются в отдельных таблицах.

Золото и серебро в слитках и монетах учитываются наравне со всеми товарами. Импорт и экспорт золота в слитках и монетах, включаемые в общий товарный итог, приводятся, кроме того, в отдельной таблице.

Почтовые посылки, ввозимые и вывозимые, учитываются на общих основаниях.

III. Определение количества товаров

Количество товаров, как правило, приводится в килограммах или в метрических тоннах. Во многих случаях количество товаров приводится в специфических единицах измерения.

IV. Оценка товаров

Оценка товаров выражается в египетских фунтах.

Для большинства товаров устанавливаются «тарифные» цены, на период не более одного года, по соглашению между Таможенным управлением и распорядителями товаров. Ювe-

лирные изделия и драгоценные камни оцениваются по официально установленным ценам, а экспортная соль оценивается по «конвенционной» цене (conventional price). Оценка остальных импортных и экспортных товаров производится на основании импортных и экспортных деклараций, проверяемых таможенными чиновниками.

Для импортных товаров при оценке показывается «цена сиф порт прибытия во время очистки товара от пошлин».

Для экспортных товаров при оценке показывается «цена фоб порт погрузки во время отхода судна».

V. Выявление стран происхождения и назначения товаров

Страной происхождения считается страна, в которой товар произведен или переработан. В случаях, когда это неизвестно, указывается страна консигнации товара.

Страной назначения товара считается страна конечного назначения. В случаях, когда страна конечного назначения неизвестна, указывается страна последнего известного пункта назначения.

Бункерное топливо (уголь и нефтетопливо) включается в специальную торговлю под рубрикой «прочие страны».

VI. Публикации

Ежегодно:

«Ministry of Finance Statistical Department. Annual Statement of the Foreign Trade. Volumes I and II. Cairo».

Ежемесячно:

«Ministry of Finance. Statistical Department. Monthly Summary of the Foreign Trade. Cairo.»

На английском и арабском языках.

Иран

I. Подсчет итогов внешней торговли и круг учитываемых товаров

Торговая статистика Ирана публикует данные об общей торговле. Экспорт нефтепродуктов Англо-Иранской компанией и рыбы и икры Смешанным Обществом Каспийского моря не включаются в общие товарные таблицы, а учитываются отдельно.

II. Определение количества товаров

Единицей веса принят килограмм. Как правило принят вес нетто, за исключением товаров, облагаемых пошлиной по весу брутто. Эта пошлина начисляется на действительный вес товара, в который входит все упаковки, при покупке, переходящей к покупателю вместе с товаром.

Если пошлинный товар не упомянут в тарифе как облагаемый пошлиной по весу брутто, то при ввозе и вывозе его импортеры или экспортеры обязаны указать в декларациях, по какому весу должна взиматься пошлина: по весу нетто-реальному, т. е. по действительному весу товара, или по весу нетто-легальному, т. е. за вычетом из веса брутто веса тары, согласно нормам таможенного тарифа.

III. Оценка товаров

Ценность импортных и экспортных товаров составляется из стоимости в месте производства с добавлением расходов по упаковке, страхованию, транспорту и всех прочих, необходимых для доставки до персидской таможни. Но цена, установленная таким образом для импортных товаров, не может быть ниже, после вычета 5% и суммы, составленной из ввозных пошлин и других иранских сборов, чем обычные оптовые цены подобных товаров на местном иранском рынке.

IV. Выявление стран происхождения и назначения товаров

После вступления в силу тарифа 1307 г. (1928/29 год), таможенная статистика для импортных товаров должна указывать страну действительного происхождения, и контролеры имеют право требовать документы, подтверждающие заявления импортеров об этом. Страной происхождения товаров считается страна их производства или переработки. При экспорте должна указываться страна окончательного назначения, но поскольку для многих экспортных товаров страна назначения окончательно определяется только за границей, то в особом примечании Таможенное управление дает указания по поводу главнейших товаров, в отношении которых отмеченная страна назначения вызывает сомнения.

V. Публикации

Ежегодно (год начинается с 22 июня):

«Ministère des Finances. Statistique publiée par l'Administration générale des Douanes.

Tableau Général des Importations et des Exportations de l'Iran avec les Pays Étrangers. Pendant l'année économique ... Téhéran».

Ежемесячно:

«Ministère des Finances. Administration générale des Douanes. Bulletin mensuel des douanes.»

На французском языке.

Италия

I. Территория

Статистика внешней торговли Италии охватывает таможенную территорию Итальянского Королевства, исключая Зару,

Сан Марино, Ватикан, di Livigno, порто-франко Фиуме, порто-франко Триест и Ливию. Прежние австро-венгерские владения Трентино, Истрия и Триест включены в учет с 16 июля 1920 г. и Фиуме с февраля 1924 г.

II. Подсчет итогов внешней торговли и круг учитываемых товаров

Таможенная статистика устанавливает различие между общей торговлей, сведения о которой даются только в виде годовых итогов, и специальной торговлей.

Общая торговля включает по импорту все товары, ввезенные из-за границы для потребления или для помещения на таможенные склады, кроме того, товары, ввезенные временно в целях обработки или переработки, а также ввезенные обратно после временного экспорта.

По экспорту в общую торговлю включаются все товары, вывезенные из государства, как произведенные в Италии, хотя бы из импортированного сырья, так и иностранные, экспортированные после того как они были подвергнуты в Италии дополнительной обработке, равно как выпущенные за границу с таможенных складов.

Торговля специальная охватывает следующие товары. По импорту:

а) иностранные товары, ввезенные в Италию для потребления, как поступившие прямо из-за границы, так и выпущенные с таможенных складов

б) национальные товары, вывезенные «окончательно» и возвращенные из-за границы, не подвергнувшись переработке (реимпорт);

в) материалы, предназначенные для морского судостроения или ремонта, ввезенные из-за границы временно с применением закона о льготах для морского судостроения;

г) иностранные товары, ввезенные временно как сырье для производства экспортных товаров;

д) иностранные товары, ввезенные временно, чтобы быть подвергнутыми в Италии дополнительной обработке или ремонту;

е) национальные товары, вновь ввезенные после того как они подверглись за границей дополнительной обработке.

По экспорту в специальную торговлю включаются:

а) товары национальные, или «национализованные» [1], экспортированные окончательно за границу, включая товары, изготовленные целиком или частично из сырья, временно ввезенного из-за границы;

[1] Товарами «национализованными» считаются импортные товары, поступившие в распоряжение импортеров после оплаты причитающихся с них пошлин или беспошлинно, а также товары, допущенные к временному импорту и подвергнувшиеся переработке и ремонту.

б) национальные товары, экспортированные временно, чтобы быть подвергнутыми за границей дополнительной обработке или ремонту;

в) иностранные товары, экспортированные после прохождения в Италии дополнительной обработки или ремонта.

Не включаются в учет товары, не служащие объектом торговых сделок.

Золото в песке, слитках и монетах и серебряные монеты учитываются отдельной позицией.

Не включаются в импорт и экспорт товары, привезенные и вывезенные непосредственно военным ведомством.

Отдельно учитываются транзитные товары.

III. Определение количества товаров

Количество товаров в таможенной статистике учитывается согласно таможенному тарифу. По импорту для части товаров указывается исчисляемый согласно таможенному тарифу вес нетто-легальный, а для другой части товаров — их действительный вес нетто.

По экспорту указывается действительный вес нетто всех товаров. Как по импорту, так и по экспорту в действительный вес нетто включается вес внутренней упаковки, переходящей с товаром к потребителю.

Некоторые товары, как живой скот, обувь указываются в штуках, вино в бутылках и некоторые ценные инструменты в штуках и одновременно в килограммах.

IV. Оценка товаров

До 1 июля 1921 г. применялся метод официальных оценок. С указанного срока Италия перешла к декларационному методу.

Ценность товаров, ввезенных или вывезенных, есть «действительная ценность товара», объявленная в обязательном порядке в декларациях импортерами и экспортерами. По импорту указывается ценность товаров на границе без ввозной пошлины. По экспорту — ценность товаров внутри страны плюс издержки по транспорту и другие расходы до границы.

V. Выявление стран происхождения и назначения товаров

Под страной происхождения товара понимается страна производства или, в том случае, если она неизвестна импортеру, указывается та страна, откуда товар отправлен в Италию. В качестве страны назначения указывается страна, где товар предназначен быть потребленным, или, в том случае, когда она неизвестна экспортеру, — страна пункта последнего назначения экспортного товара.

VI. Публикации[1]

Ежегодно:

«Istituto Centrale di Statistica del Regno d'Italia. Commercio di importazione e di esportazione del Regno d'Italia, con gli altre paesi, l'Africa Italiana e i possedimenti italiani nell anno ....

Volume I. Analisi per merci e per paesi.

Volume II. Merci importate ed esportate temporaneamente, reimportate o riesportate. Merci importate a regime eccezionale o per costruzioni navali. Analisi dei dazi riscossi. Transito diretto e indiretto. Roma».

Ежемесячно:

«Istituto Centrale di Statistica del Regno d'Italia. Statistica del commercio speciale di importazione e di esportazione del Regno d'Italia con gli altre paesi l'Africa Italiana e i possedimenti italiani. Dal ..... al ..... (Dati provvisori). Roma».

Содержат помесячные сведения за текущий и предшествующий годы.

На итальянском языке.

Канада

I. Территория

Таможенная статистика Канады охватывает политическую территорию доминиона.

II. Подсчет итогов внешней торговли и круг учитываемых товаров

Канадская статистика не делает различия между общей и специальной торговлей.

Под импортом понимается привоз товаров для потребления (imports for consumption), который охватывает все ввезенные товары беспошлинные или очищенные от ввозных пошлин и поступившие в распоряжение импортеров.

Экспорт товаров распадается на вывоз канадских и иностранных товаров.

Под канадскими товарами понимаются продукты необработанные и обработанные канадского происхождения, а также импортированные ранее товары, которые изменили форму или ценность которых увеличилась благодаря добавочной обработке в Канаде. Под товарами иностранного происхождения понимаются все ввезенные товары, выпущенные на внутренний рынок и потом вывезенные из Канады, не подвергшиеся обработке или переработке. Транзит и перегрузка товаров в порту не входят ни в импорт, ни в экспорт.

---

[1] С августа 1939 г. публикации прекращены на время европейской войны.

Товары, привезенные на таможенные склады, не включаются в импорт, пока они не выпущены для потребления или для переработки. Не включаются в экспорт иностранной продукции иностранные товары, вывозимые с таможенных складов. Оборот товаров по переработке как активный, так и пассивный, равно как и почтовые посылки, включаются и в импорт и в экспорт. Продукты рыболовства, прибывшие на иностранных судах (включая прибытие из Ньюфаундленда), рассматриваются как импортные, но они же не включаются в импорт, если добыты канадскими судами в экстерриториальных водах.

Делается различие между экспортом «монетного» и «немонетного» золота. «Монетным» считается экспорт золота, уменьшающий золотой запас Канады. Он не включается в экспорт товаров. Весь остальной экспорт золота считается «немонетным» и включается в экспорт товаров. Золото в слитках в импорт не включается. Монеты не включаются в экспорт или импорт товаров.

III. Определение количества товаров

Учет количества товаров основывается на декларациях импортеров и экспортеров, проверяемых таможенными чиновниками. Вес показывается нетто, т. е. за вычетом веса упаковки внешней и внутренней, кроме некоторых случаев, перечисленных в таможенном тарифе.

Приняты различные единицы измерения и весовые, и специфические. Из весовых единиц приняты малые тонны (2 000 англ. фунт.) и центалы (100 англ. фунт.).

IV. Оценка товаров

Для импорта и экспорта ценность товаров устанавливается на основании деклараций товарораспорядителей и проверяется таможенными чиновниками.

В случае экспорта национальных товаров эта объявленная ценность контролируется и в подлежащих случаях изменяется Таможенным управлением в соответствии с информацией о средних ценах, доставляемой главнейшими экспортерами.

Для всех импортных товаров ценность исчисляется так же, как для импортных товаров, облагаемых пошлиной с ценности (ад-валорем), т. е. принимается действительная ценность товаров (не ниже обычной оптовой) в стране, из которой они прибывают, в момент их вывоза из этой страны в Канаду (цена фоб). Цена тары, тюков, обертки и упаковки включается в ценность товаров или показывается отдельно.

Экспорт канадских продуктов оценивается по цене фоб, существующей во время погрузки товаров на суда. Для оценки экспорта иностранных продуктов принимается «дей-

ствительная цена этих товаров» (обычно цена фоб места отправки).

Перевод иностранной валюты в канадские доллары производится по курсам, официально объявляемым.

V. Выявление стран происхождения и назначения товаров

Для импорта указывается страна первоначального отправления товара, т. е. страна, из которой товар прибыл без перерыва в пути, кроме необходимых перегрузок. Для экспорта указывается страна конечного пункта назначения по грузовым документам или, иначе говоря, страна, куда товары отправляются из Канады и куда они должны быть доставлены без перерыва в пути, кроме неизбежных перегрузок.

VI. Публикации

Ежегодно:

«Department of Trade and Commerce. Dominion Bureau of Statistics. External Trade Branch. Trade of Canada (Imports for Consumption and Exports). Calendar year... Ottawa».

Содержат годовые данные за отчетный и предыдущий год. Поквартально (год начинается с апреля):

«Department of Trade and Commerce. Dominion Bureau of Statistics. External Trade Branch. Quarterly Report of the Trade of Canada (Imports for Consumption and Exports). Ottawa».

На английском языке.

Латвия

I. Территория

Данные латвийской таможенной статистики охватывают политическую территорию Латвии.

II. Подсчет итогов внешней торговли и круг учитываемых товаров

Статистика Латвии учитывает:

1) специальную торговлю,

2) транзит и

3) оборот товаров, предназначенных для переработки, так называемое «облагораживание».

Специальная торговля по импорту охватывает все товары, прибывшие в Латвию из-за границы и выпущенные на внутреннее потребление, а также для переработки («облагораживания»).

Специальная торговля по экспорту охватывает: товары латвийского происхождения; «национализованные» товары, т. е. товары заграничного происхождения, которые ранее были привезены и выпущены из таможен на внутреннее потребле-

ние; товары, экспортированные за границу после переработки («облагораживания»).

В транзит включаются все товары, прибывающие из-за границы и снабженные транзитными свидетельствами, которые затем вывозятся обратно за границу. Транзит разделяется на прямой и косвенный.

Прямым он называется если: 1) товары, провозимые через Латвию, отправляются за границу без перегрузки или переупаковки, 2) товары, хотя и перегружаются или переупаковываются на территории Латвии, но без помещения их на таможенные склады.

В косвенный транзит включаются иностранные товары, прибывшие в Латвию и отправляемые за границу после пребывания их на таможенных складах, не подвергшиеся переработке, облагораживанию (за некоторыми исключениями).

Кроме указанных категорий товаров в импорт и экспорт входят почтовые посылки. Что касается драгоценных металлов, то они до 1923 г. включительно в латвийской статистике не учитывались. В последующие годы они включены в учет, выделяются в отчетах и вместе с драгоценными камнями образуют особую группу товаров.

Не учитываются в латвийской статистике товары, не служащие объектом торговых сделок.

Экспорт учитывается по моменту перехода границы или отхода судна из порта, а импорт, как правило, по моменту выпуска товаров из таможни получателю.

III. Определение количества товаров

Количество товаров в латвийской статистике, как правило, указывается в весовых единицах (килограммах). До 1936 г. импортные и экспортные товары указывались весом брутто или нетто соответственно тому, с какого веса взималась пошлина по таможенному тарифу (с веса брутто или нетто). Начиная с 1936 г. импортные и экспортные товары учитываются весом нетто. Для товаров транзитных указывается вес брутто.

IV. Оценка товаров

Принят декларационный метод оценки товаров.

Оценка импортного товара берется франко-граница, т. е. к продажной цене товара на месте его производства (цена фактуры) добавляются все расходы — страховые, транспортные и т. д., связанные с доставкой товара до латвийской границы (при морских перевозках цена сиф). Все расходы, производимые на латвийской территории, как и все латвийские налоги и пошлины, в оценку товара не входят.

Оценка экспортного товара образуется из продажной цены товара внутри страны (цена фактуры), с добавлением вывозной таможенной пошлины (латвийской) и всех издержек по

страхованию и доставке товара до границы (цена фоб или франко-граница).

V. Выявление стран происхождения и назначения товаров

Страной происхождения импортного товара считается страна, в которой товар был произведен или переработан.

Страной назначения экспортного товара считается страна потребления.

Для транзитных товаров учитываются страны отправления и страны адресования, согласно грузовым документам.

VI. Публикации

Ежегодно:

«Valsts Statistikā Pārvalde. Latvijas Ārējā Tirdzniecība un Tranzits. Bureau de Statistique de l'Etat Letton. Commerce Extérieur et Transit de la Lettonie. Riga».

Ежемесячно:

«Valsts Statistikā Pārvalde. Mēneša Biļetens. Bureau de Statistique de l'Etat Letton.
Bulletin mensuel. Riga»,
На латышском и французском языках.

Литва

I. Территория

Данные таможенной статистики относятся к политической территории Литвы, с 1 апреля 1923 г. по март 1939 г. включая Клайпеду (Мемель).

II. Подсчет итогов внешней торговли и круг учитываемых товаров

Импорт специальный охватывает все товары, выпущенные для внутреннего потребления как непосредственно по привозе, так и с таможенных складов. В импорт не включаются товары «временно допущенные» или ввезенные для переработки.

Экспорт специальный включает все экспортированные товары собственного производства, а также товары, вывозимые после переработки.

Отдельно учитывается транзит, куда входят все товары, провозимые через территорию Литвы с назначением за границу.

III. Определение количества товаров

Товары учитываются весом нетто. Количество товаров декларируется распорядителями товаров и в надлежащих случаях проверяется таможенными чиновниками.

IV. Оценка товаров

Оценка основана на декларациях товарораспорядителей и проверяется в подлежащих случаях по фактурам и прочим документам. Требуется указание цены товара франко-граница или, при морских перевозках, по импорту — цены сиф, по экспорту — цены фоб.

V. Выявление стран происхождения и назначения товаров

По импорту указывается страна добычи или производства товара, в случае, если она неизвестна, — учитывается страна покупки товара. По экспорту показывается страна продажи товара.

VI. Публикации

Ежегодно:

«Lietuvos Užsienio Prekyba. Commerce Extérieur de la Lithuanie en. . . . Centralinis Statistikos Biuras. Bureau Central de Statistique. Kaunas.»

Ежемесячно:

«Finansu Ministerija. Ministère des Finances. Centr. Statistikos Biuras. Bureau Centr. de Statist. Statistikos Biuletenis. Bulletin de Statistique. Kaunas.»

На литовском и французском языках.

Норвегия

I. Территория

Данные таможенной статистики Норвегии охватывают политическую территорию Норвегии, за исключением Шпицбергена и прилегающих к нему островов.

II. Подсчет итогов внешней торговли и круг учитываемых товаров

В импорт включаются все привезенные товары, кроме проследовавших прямым транзитом. Таким образом, формально данные относятся к общей торговле, но ввиду незначительности косвенного транзита, по существу данные очень близки к специальной торговле.

Не включаются в импорт предметы, оборот с которыми не имеет коммерческого характера, реимпорт норвежских товаров, продукты норвежского рыболовства, привоз товаров для королевского двора и дипломатического корпуса и для снабжения морских судов.

В экспорт включаются все товары, экспортированные из «свободного внутреннего обращения» или с таможенных складов. Экспорт делится на специальный экспорт, куда включа-

ются товары, произведенные или переработанные в Норвегии, и на реэкспорт иностранных товаров, не подвергшихся переработке в Норвегии. Товары прямого транзита в экспорт не включаются.

Не включаются в экспорт судовая провизия и бункерное топливо, продукты рыболовства, вывозимые за границу с мест рыболовства, почтовые посылки (кроме пушнины, которая включается), образцы товаров, пассажирский багаж.

Прямой транзит учитывается, но, ввиду его незначительности, публикуются только данные о транзите железной руды через Нарвик.

III. Определение количества товаров

Все товары учитываются весом нетто.

IV. Оценка товаров

Импортные товары оцениваются по ценам сиф или франко-граница. Экспортные товары оцениваются по ценам фоб или франко-граница.

V. Выявление стран происхождения и назначения товаров

До 1934 г. включительно учитывались по импорту страны покупки товаров, а по экспорту — страны продажи товаров. С 1935 г. учитываются по импорту страны добычи или производства товаров, а по экспорту — страны потребления товаров. Однако, дополнительно сохранена и регистрация стран купли-продажи товаров.

VI. Публикации

Ежегодно:

«Norges Handel (Statistique du commerce de la Norvège pendant l'année . . .) Utgitt av det Statistiske Centralbyrå. Oslo».

Ежемесячно:

«Månedsopgaver over Vareomsetningen med Utlandet. Bulletin mensuel du commerce extérieur. Utgitt av det Statistiske Centralbyrå. Oslo».

Содержат помесячные сведения за текущий и предшествующий годы.

На норвежском языке.

Румыния

I. Территория

Данные статистики внешней торговли относятся к политической территории Румынии.

II. Подсчет итогов внешней торговли и круг учитываемых товаров

Данные, публикуемые в статистических обзорах Румынии, относятся к специальной торговле. В импорт включаются то-

вары, привезенные для внутреннего потребления, как поступившие непосредственно из-за границы, так и выпущенные с таможенных складов.

Транзит прямой и косвенный исключены из данных импорта и экспорта. Товары, привозимые на таможенные склады, включаются в импорт только при выпуске их со складов на внутреннее потребление. Оборот товаров по переработке включается в импорт и экспорт. Золото и серебро в слитках и монетах, а также и почтовые посылки включаются в импорт и экспорт.

III. Определение количества товаров

Количество товаров, как правило, учитывается по весу в метрических мерах. Некоторые товары учитываются поштучно.

IV. Оценка товаров

Ценность товаров декларируется распорядителями товаров по импорту и экспорту. Декларированные оценки проверяются и окончательно устанавливаются особой комиссией. Эта комиссия ежегодно устанавливает средние цены на каждый товар в отдельности на основе данных о ценах на главнейших мировых рынках, справочников цен, котировок местных бирж и т. д.

Для импорта цены исчисляются сиф, т. е. берется покупная цена с добавлением стоимости доставки и страхования до границы или порта Румынии, не включая ввозную пошлину в Румынии.

Для экспорта цены исчисляются фоб, т. е. принимается цена продажи товара с добавлением стоимости перевозки до границы Румынии или цена на борту корабля в порту Румынии, включая в подлежащих случаях экспортную пошлину.

V. Выявление стран происхождения и назначения товаров

По импорту указывается страна консигнации товара, не считаясь с перерывами в пути или с переменами средств транспорта, если только товар не служил в пути объектом торговой сделки.

По экспорту указывается страна продажи товара.

VI. Публикации

Поквартально:

«Ministerul Finanţelor. Secretariatul General. Serviciul Statisticii Financiare. Comerţul Exterior al României in trimestrul... Part. I, II

Ministère des Finances. Secrétariat Général. Service de la Statistique des Finances. Le commerce extérieur de la Roumanie

pendant le trimestre... Première partie, deuxième partie. Bucureşti».

На румынском и французском языках.

Соединенные Штаты Америки[1]

I. Территория

Таможенная статистика США охватывает политическую территорию США, включая территорию Аляски, Гавайских островов и Пуэрто-Рико. Остальные владения США не включаются.

II. Подсчет итогов внешней торговли и круг учитываемых товаров

Публикуемые таможенной статистикой США сведения по импорту даются в двух разрезах:

1) сведения по генеральному или общему импорту («General Imports»), под которым следует понимать импорт всех товаров, поступающих на внутренний рынок без складирования или же на таможенные склады. Эти данные приводятся только общими итогами;

2) сведения по «импорту для потребления» («Imports for consumption»), в который входят товары, поступающие на внутренний рынок без складирования, а также товары, выпускаемые на внутренний рынок с таможенных складов.

Сведения по экспорту распадаются:

1) на «экспорт товаров производства США» («Domestic exports» или «Exports United States merchandise»), куда входят товары национального происхождения и иностранные товары, переработанные в США;

2) на «реэкспорт иностранных товаров», не подвергшихся в США какой-либо переработке («Reexports of foreign merchandise»).

В отдельные таблицы выделены сведения по транзиту, не включаемые в импорт и экспорт. Под транзитом понимается провоз иностранных товаров по территории США для немедленной отправки в другие страны, равно как и перегрузка их в портах США для отправки за границу.

Данные о бункерном топливе (уголь, нефтетопливо), погружаемом на суда США или иностранные, печатаются за итогом соответствующей группы товаров в таблицах по экспорту.

Не включаются в импорт и экспорт золото и серебро в слитках и монетах (сведения о них печатаются в отдельных таблицах).

Почтовые посылки стоимостью в 25 долларов и выше включены с 1936 г. в экспорт.

---

[1] См. также стр. 57, 58.

III. Определение количества товаров

Учет количества товаров основывается на декларациях импортеров и экспортеров, подаваемых в таможни. Общих итогов по количеству статистика США не дает. Приняты различные единицы измерения не только весовые, но и специфические. Из весовых единиц приняты английские тонны (большие тонны — 2 240 англ. фунт.) и английские фунты. Как общее правило, указывается вес нетто, кроме особо оговоренных случаев.

IV. Оценка товаров

Ценность экспортных товаров приводится в декларациях, заполняемых экспортером совместно со сборщиком таможенных пошлин в порту экспорта.

Экспорт товаров производства США оценивается по фактической ценности, какую эти товары имеют во время их экспорта в портах США, из которых они вывозятся.

Что касается реэкспорта, то товары, вывозимые за границу с таможенных складов, оцениваются по той цене, по какой они были оценены при импорте. Товары, реэкспортируемые «не с таможенных складов», т. е. из внутреннего обращения, куда входят главным образом беспошлинные, оцениваются так же, как и продукция США.

Оценка всех импортных товаров исчисляется на тех же основаниях, как и ценность товаров, обложенных пошлиной адвалорем, служащая основанием для начисления пошлин.

Ценность импортных товаров приводится в декларациях, составляемых импортером в таможне, и в консульских фактурах. Эта ценность, принимаемая и таможенной статистикой, есть рыночная цена, по которой товар во время вывоза в США предлагается к продаже на главнейших рынках страны, откуда он экспортируется, включая стоимость сосудов и упаковки и все расходы по погрузке на борт корабля для отправки в США (статья 402 тарифного акта 1930 г.).

Если указанная рыночная цена не может быть определена, то указывается цена товара в США за вычетом ввозных пошлин и расходов по доставке из страны экспорта в США.

Если и последняя цена неизвестна, то указывается себестоимость товара.

Товары прямого транзита оцениваются на тех же основаниях, что и импортные товары.

Таким образом в США импорт и экспорт оцениваются по ценам фоб.

V. Выявление стран происхождения и назначения товаров

В США под страной происхождения понимается страна первоначального отправления товара с назначением в США, что

соответствует обычно стране покупки. Под страной назначения понимается страна конечного пункта назначения товара по грузовым документам (в большинстве случаев страна продажи).

VI. Публикации

Ежегодно:

«U. S. Department of Commerce. Bureau of Foreign and Domestic Commerce. Foreign Commerce and Navigation of the United States for the calendar year... Volumes I and II. Washington.»

Ежемесячно:

«U. S. Department of Commerce. Bureau of Foreign and Domestic Commerce. Monthly Summary of Foreign Commerce of the United States. Washington.»

На английском языке.

Турция

I. Подсчет итогов внешней торговли и круг учитываемых товаров

Обороты внешней торговли Турции делятся на общую и специальную торговлю.

В общий импорт включаются все ввезенные товары.

В специальный импорт входят товары, предназначенные для внутреннего потребления, как привезенные непосредственно из-за границы или выпущенные с таможенных складов, так и те, которые ранее были объявлены транзитными или были ввезены как «временно допущенные».

Общий экспорт охватывает все товары, вывозимые за границу.

Специальный экспорт включает товары национальной продукции и те заграничные товары, которые были очищены от пошлин (или беспошлинно выпущены), поступили на внутренний рынок и затем были реэкспортированы за границу (т. е. «национализованные»).

В турецких статистических обзорах публикуются данные только по специальной торговле. Согласно официальному объяснению учет общей торговли не производится по техническим условиям.

Все товары, проходящие через границу в результате чьей-либо коммерческой деятельности, подлежат учету.

Товары и предметы, оборот с которыми не имеет коммерческого характера, не включаются ни в импорт, ни в экспорт.

II. Количество товаров

Количество импортных товаров в статистических обзорах указывается в единицах измерения, которые служат основа-

нием для начисления пошлин. Количество товаров обязательно указывается в декларациях, подаваемых в таможни распорядителями товаров. Пошлины, взимаемые с веса товара, начисляются для одних товаров с веса нетто, для других — с веса брутто. Согласно этому вес показывается и в статистических обзорах.

В экспорте количество товаров указывается в единицах измерения, принятых таможенным тарифом. Но вес экспортных товаров, как правило, показывается нетто.

III. Оценка товаров

В декларациях, подаваемых распорядителями товаров в таможни, обязательно указывается ценность товара. При импорте ценность товара образуется из цены его покупки плюс все необходимые расходы до прибытия в турецкий порт или пограничную таможню.

При экспорте в оценку товара входят все расходы — транспортные и прочие — по отправке его до таможни, через которую он экспортируется.

Таким образом, в обоих случаях берется цена франко-граница.

В декларациях ценность товаров приводится в турецких лирах и указывается отдельно по каждой позиции статистической номенклатуры. Эти данные контролируются администрацией.

IV. Выявление стран происхождения и назначения товаров

Страной происхождения импортного товара считается та страна, где товар был добыт или произведен. Для экспорта страной назначения считается страна последнего известного пункта назначения товара, т. е. по возможности указывается страна потребления.

V. Публикации

Ежегодно:

«République Turque. Présidence du Conseil. Office Central de Statistique.

Statistique Annuelle du Commerce Extérieur... Volume... Ankara».

«République Turque. Présidence du Conseil. Office Central de Statistique.

Statistique Annuelle du Commerce Extérieur.... et Statistique Mensuelle du Décembre... Partie I.

Commerce Spécial. Importations et Exportations par nature de marchandises et par pays. Ankara».

Ежемесячно:

«République Turque. Présidence du Conseil. Office Central de Statistique. Résumé de la Statistique Mensuelle du Commerce Extérieur. . . . Ankara».

На турецком и французском языках.

Франция

I. Территория

Статистика внешней торговли охватывает политическую территорию европейской Франции, включая Корсику и другие европейские острова, а также княжество Монако. Включена с 1 января 1919 г. Эльзас-Лотарингия. С 10 января 1925 г. по 17 февраля 1935 г. была включена Саарская область. Андорра исключена.

II. Подсчет итогов внешней торговли и круг учитываемых товаров

Обороты внешней торговли Франции делятся на общую и специальную торговлю.

Общий импорт включает все заграничные товары, ввозимые из иностранных государств или французских колоний, а также и продукты большого рыболовства. До 1 января 1927 г. в него включался также и прямой транзит, но с этого времени прямой транзит исключается из общей торговли и учитывается отдельно.

В специальный импорт входят: 1) товары иностранные и колониальные, выпущенные для внутреннего потребления или для снабжения судов французского флота, прибывшие непосредственно из-за границы или выпущенные с таможенных складов; сюда же относятся и товары, объявленные сперва транзитными или «временно допущенными», но затем выпущенные для внутреннего потребления; 2) товары, в отношении которых импортеры в целях освобождения от немедленной уплаты пошлин выдают расписки об уплате таковой за то количество товаров, которое не будет реэкспортировано в обусловленный срок.

В общий экспорт входят все товары, вывозимые из Франции, независимо от их происхождения — национального, колониального или иностранного. Транзитные товары, идущие прямым транзитом или с перегрузкой во французских портах, в общем экспорте с 1 января 1927 г. не учитываются, а до этого срока учитывались.

Специальный экспорт охватывает: 1) вывоз национальных товаров; 2) вывоз товаров иностранного или колониального происхождения, которые, будучи освобождены от пошлин или «национализованы» путем уплаты пошлин, поступили на внутренний рынок и были снова экспортированы за границу;

3) товары национальные или «национализованные», вывозимые в качестве судовой провизии иностранных судов.

Почтовые посылки учитываются потоварно на общих основаниях как в импорте, так и в экспорте, за исключением посылок ценностью ниже 200 фр. или облагаемых пошлиной ниже 20 фр., которые учитываются одной общей статьей.

Не включаются в учет внешней торговли товары, не служащие объектом торгового оборота Франции с заграницей.

III. Определение количества товаров

Количество импортных товаров учитывается согласно тому количеству, с которого взимается пошлина по таможенному тарифу. Импортные товары, обложенные высокой пошлиной, указываются весом нетто; для товаров, обложенных низкой пошлиной, указывается вес товара с тарой (брутто). Товары беспошлинные и обложенные ад-валорем указываются также весом брутто. Экспортные товары указываются весом брутто, за исключением некоторых товаров, учитываемых нетто или в специфических мерах.

Товары, реэкспортированные с таможенных складов, показываются тем же весом (нетто, брутто), какой был показан при учете их импорта.

Обычно количество приводится в метрических квинталах (центнерах=100 *кг*). Вес некоторых товаров приводится в тоннах (например, каменный уголь, сырая нефть). Некоторые жидкости учитываются в гектолитрах (например, нефтепродукты, вино и т. д.).

IV. Оценка товаров

Применяется метод декларирования ценности экспортных и импортных товаров. До 1921 г. применялся метод официальных оценок импорта и экспорта. Цены устанавливались особой комиссией, состоявшей из сотни человек. С начала 1921 г. Франция заменила в применении к привозным товарам оценочный метод декларационным. С января 1927 г. установлена также и для экспорта оценка по декларациям. Декларированные цены подлежат проверке в Таможенном управлении, на основе средних цен, исчисляемых вышеуказанной комиссией.

Для импорта принимается ценность товара с доставкой во французский порт или пограничную таможню, исключая ввозные пошлины и другие внутренние сборы; для экспорта — ценность товара во французском порту или на французской границе, включая доставку до границы и вывозные пошлины, но исключая возвращаемые при вывозе внутренние сборы. Следовательно, в обоих случаях берется цена франко-граница или соответственно сиф и фоб.

Реэкспортные товары оцениваются не по ценам, зарегистрированным при импорте, а по их ценности при обратном вывозе.

V. Выявление стран происхождения и назначения товаров

До 1 января 1934 г. обычно страной происхождения товара указывалась страна, откуда прибыл товар (согласно грузовым документам), т. е. последняя страна отправления. С 1933 г. было введено дополнительно также указание страны производства товара. После 1 января 1934 г. введено обозначение только страны производства товара.

Для экспортных товаров страной назначения следует считать ту страну, в которую действительно направляется товар и где он будет выдан покупателю. Фактически же французская статистика страной назначения указывает обычно страну последнего известного пункта назначения. Судовая провизия, погружаемая на иностранные суда, по странам не распределяется и учитывается под рубрикой «судовая провизия и материалы».

Внешняя торговля подразделяется на торговлю с французскими колониями и иностранными государствами.

VI. Публикации[1]

Ежегодно:

«Direction Générale des Douanes. Tableau Général du Commerce Extérieur. Année..... Commerce de la France avec ses Colonies et les Pays Etrangers. Paris».

Ежемесячно:

«Direction Générale des Douanes. Statistique Mensuelle du Commerce Extérieur de la France Paris».

Содержат помесячные сведения за текущий и предшествующий годы.

На французском языке.

Швеция

I. Территория

Данные статистики внешней торговли относятся к политической территории Швеции.

II. Подсчет итогов внешней торговли и круг учитываемых товаров

Публикации в основном относятся к специальной торговле. По импорту в специальную торговлю включаются товары,

[1] С сентября 1939 г. публикации прекращены на время войны.

выпущенные на внутреннее потребление, как непосредственно по прибытии из-за границы, так и с таможенных складов.

Не включаются в специальную торговлю по импорту: оборот товаров по переработке, реимпорт шведских товаров, временно ввезенные товары, задержанная контрабанда, товары, привезенные в адрес дипломатических представительств, товары, подлежащие пошлинному обложению, но прибывшие из Норвегии сухопутно беспошлинно, а также все транзитные товары.

По экспорту в специальную торговлю входят товары, объявленные для экспорта.

Не включаются в специальную торговлю по экспорту: оборот товаров по переработке, вывоз временно ввезенных товаров, а также все транзитные товары.

Данные, относящиеся к экспорту и импорту золота и серебра в слитках и монетах, публикуются в гр. XIV «Драгоценные металлы и изделия из них», но не включаются ни в групповые, ни в общие итоги.

Данные по общей торговле приводятся только в сводной таблице. Цифры общей торговли получаются путем прибавления к специальной торговле: транзитных товаров, товаров, привезенных в адреса иностранных представительств, пошлинных товаров, привезенных сухопутно беспошлинно из Норвегии, реимпорта шведских товаров, задержанной контрабанды.

III. Определение количества товаров

Единицы измерения, принятые в таможенной статистике, те же, что и в таможенном тарифе. Как общее правило, товары учитываются весом нетто. В некоторых случаях данные приводятся весом брутто.

IV. Оценка товаров

Данные о ценности всех экспортных товаров и большинства импортных основаны на декларациях импортеров и экспортеров. Они указывают пограничную ценность товаров. Импортные товары оцениваются по ценам сиф или франко-сухопутная граница, экспортные товары — по ценам фоб или франко-сухопутная граница. Для некоторых импортных товаров и импортных почтовых посылок декларирование ценности необязательно. Они оцениваются по средним ценам подобных товаров, цена которых была декларирована.

V. Выявление стран происхождения и назначения товаров

С 1905 г. по 1935 г. включительно по импорту учитывалась страна покупки, по экспорту — страна продажи.

Начиная с 1936 г. в основных таблицах показаны по импорту страны производства импортных товаров, по экспорту —

страны потребления экспортных товаров. С целью сохранения преемственности с ранее опубликованными данными, в нескольких таблицах дополнительно приводятся данные с учетом по прежнему порядку стран покупки и продажи товаров.

VI. Публикации

Ежегодно:

«Sveriges Officiella Statistik. Handel Berättelse för år... av. Kommerskollegium. Stockholm» (окончательные данные).
«Sveriges Varuutfösel till Olika Länder år... Preliminär Redogörelse av Kommerskollegium. Stockholm».
«Sveriges Varuinförsel från Olika Länder år... Preliminär Redogörelse av Kommerskollegium. Stockholm».
(Предварительные данные).

Ежемесячно:

«Sveriges In-och Utförsel av vissa varor...
Meddelande från Kommerskollegium. Stockholm».

Содержат помесячные сведения за текущий и предшествующий годы.

На шведском языке.

Эстония

I. Территория

Данные таможенной статистики Эстонии охватывают политическую территорию Эстонии.

II. Подсчет итогов внешней торговли и круг учитываемых товаров

Данные, публикуемые таможенной статистикой Эстонии по импорту и экспорту, относятся к специальной торговле (хотя этот термин в публикуемых таблицах и не употребляется).

Импорт охватывает следующие категории товаров: 1) товары, выпущенные для внутреннего потребления из таможен; 2) товары, поступающие в Эстонию с целью переработки (за исключением товаров, поступающих с той же целью, но заявленных как товары транзитные); 3) реимпортированные товары.

В сведения по экспорту входят товары эстонского происхождения, иностранные товары, ранее выпущенные эстонскими таможнями для внутреннего потребления (кроме товаров транзитных), затем товары, вывозимые из Эстонии временно (для предполагаемой продажи) и товары, вывозимые на определенный срок для переработки.

Сведения о транзите публикуются в отдельных таблицах, без разделения на прямой и косвенный транзит.

Суммируя сведения по экспорту и импорту с данными по

транзиту, можно получить сведения по «общей торговле», куда, однако, не войдут данные об импортированных товарах, поступивших на таможенные склады, но еще не выпущенных таможнями.

В частности включаются в специальный импорт и экспорт:

1) Золото и серебро в пластинах, кусках, проволоке и монетах, в количественном и ценностном выражении.
2) Суда (погруженные или плывущие сами).
3) Почтовые посылки.

Не включаются в специальный импорт и экспорт:

1. Транзитные товары.
2. Товары, ввозимые или вывозимые для ремонта.
3. Лошади, ввозимые или вывозимые на испытания.
4. Пустая тара.
5. Образцы товаров.
6. Судовая провизия исключается из импорта, если она не объявляется «для внутреннего потребления». Из экспорта судовая провизия исключается.

III. Определение количества товаров

Вес товаров показан нетто, кроме тех случаев, когда товары обложены пошлиной по весу брутто и учитываются весом брутто. В сведениях по транзиту вес показан брутто.

Единицы измерения употребляются не только весовые, но и специфические.

IV. Оценка товаров

Оценка импортных товаров устанавливается по накладным и спецификациям, представляемым импортерами.

Оценка эта проверяется Центральным бюро статистики, собирающим подробные сведения о существующих ценах.

За основание оценки берутся цены франко-граница или по импорту — сиф, по экспорту — фоб.

V. Выявление стран происхождения и назначения товаров

Страной происхождения импортного товара считается страна, где товар был произведен или добыт; в случае, когда этого нельзя установить, страной происхождения считается страна покупки товара, если же и это невозможно, за страну происхождения считают страну отправки. Страной назначения экспортного товара считается страна, где товар должен быть использован, или же страна продажи товара; если же это неизвестно, то страной назначения считается страна последнего известного пункта назначения.

Источниками для определения стран привоза и вывоза служат фактуры и спецификации; за отсутствием этих докумен-

тов — декларации импортеров и экспортеров и транспортные документы.

VI. Публикации

Ежегодно:

«Eesti Majandus. Väliskaubandus.
Statistique Economique. Commerce exterieur de l'Estonie en ... Tallinn».

Ежемесячно:

«Eesti Statistica Kuukiri. Recueil Mensuel du Bureau Central de Statistique del'Estonie. Tallinn».

На эстонском и частично на французском языках.

Югославия

I. Территория

Данные статистики внешней торговли относятся к политической территории Югославии.

II. Подсчет итогов внешней торговли и круг учитываемых товаров

Учет товаров приурочен к таможенной очистке. Публикуемые таможенной статистикой Югославии сведения относятся к специальной торговле. В специальную торговлю по импорту включаются: а) товары, импортированные для потребления из-за границы (без складирования) или выпущенные с таможенных складов на внутреннее потребление; б) товары, временно ввозимые под таможенным надзором для переработки или ремонта; в) товары, ввезенные обратно из-за границы после переработки или ремонта.

В специальный экспорт входят: а) товары национального происхождения, «окончательно» экспортированные за границу; б) временно вывозимые товары для обработки или ремонта; в) обратный вывоз за границу товаров после переработки или ремонта в Югославии.

Сведения об обороте товаров по переработке и ремонту публикуются также отдельно.

Данные об импорте товаров для складирования не публикуются.

Возвращенные товары импорта и экспорта изъяты из соответствующих позиций.

Данные о транзите иностранных товаров через Югославию публикуются отдельно.

III. Определение количества товаров

Количество товаров показывается в килограммах, штуках или в кубических метрах, в зависимости от того, как товар

обложен пошлиной по таможенному тарифу. Однако, вес в килограммах приводится и в тех случаях, если товар обложен пошлиной поштучно или в кубических метрах.

Вес товаров показывается нетто или брутто, в зависимости от того, с какого веса взимается пошлина по действующему таможенному тарифу.

Транзитные товары учитываются весом брутто.

IV. Оценка товаров

Оценка товаров основана на декларациях владельцев товаров, в которых указывается пограничная ценность товаров.

По импорту ценность эта слагается из фактурной ценности товара за границей с присоединением всех расходов по доставке до границы Югославии; по экспорту берется ценность товара в месте продажи внутри страны с прибавлением расходов до границы Югославии и вывозных пошлин.

Указанные в декларациях оценки в таможнях не проверяются, за исключением случаев очевидных ошибок.

Оценка транзитных товаров вовсе не приводится.

V. Выявление стран происхождения и назначения товаров

В декларациях следует указывать в качестве страны происхождения импортного товара — страну производства товара, в качестве страны назначения экспортного товара — страну потребления товара.

Однако, ввиду того, что страны производства и потребления товаров часто бывают неизвестны, — в таких случаях указываются страны купли-продажи товаров. Если же и эти страны неизвестны, то указывается для импорта — страна отправления товара, для экспорта — страна, куда товар направлен.

VI. Публикации

Ежегодно:

«Министарство Финансија. Одељење Царина
Ministère des Finances. Section des Douanes.
Статистика Спољне Трговине Краљевине
Југославије за . . . годину.
Statistique du Commerce Extérieur du Royaume de Jougoslavie pendant l'année . . . . . .
Београд. Belgrade».

За первое полугодие каждого года:

«Министарство Финансија. Одељење Царина.
Ministère des Finances. Section des Douanes.
Статистика Спољне Трговине Краљевине Југославије за I полгодье . . . године

Statistique du Commerce Extérieur du Royaume de Jougoslavie pendant le 1 semestre de .....
Београд. Belgrade».
На сербском и французском языках.

Южно-Африканский Союз и Юго-Западная Африка

I. Территория

Данные статистики внешней торговли относятся к политической территории Южно-Африканского Союза (т. е. к четырем провинциям: Мыс Доброй Надежды, Наталь, Трансвааль и Оранжевое Свободное Государство), включая также три территории, в политическом отношении не входящие в состав Союза, а именно — Бечуаналэнд, Базутолэнд и Свазилэнд, но исключая Уэльвис Бэй и мандатную территорию Юго-Западной Африки. Сверх того, в статистических обзорах приводятся отдельно сведения о внешней торговле Юго-Западной Африки.

II. Подсчет итогов внешней торговли и круг учитываемых товаров

Данные по импорту относятся к общему импорту, но исключая прямой транзит. В общий импорт включаются товары, привезенные как для внутреннего потребления, так и для помещения на таможенные склады.

Экспорт распадается на «вывоз южно-африканской продукции» и «реэкспорт импортированных товаров».

Под «южно-африканской продукцией» следует понимать продукты добычи или производства Южно-Африканского Союза, Юго-западной Африки, Южной Родезии и бассейна реки Замбези в Сев. Родезии.

В реэкспорт включается вывоз иностранных товаров с таможенных складов и из внутреннего оборота. Прямой транзит к реэкспорту не причисляется. Сведения о прямом транзите публикуются отдельно.

Привоз товаров на таможенные склады учитывается по моменту прибытия. Вывоз товаров за границу с таможенных складов включается в реэкспорт.

Реимпортированные товары учитываются наравне со всеми импортными товарами.

Драгоценные металлы в слитках и монетах и драгоценные камни включены в импорт и экспорт, кроме монет, посылаемых в почтовых денежных отправлениях.

Импорт товаров правительством Южно-Африканского Союза учитывается.

Бункерное топливо и судовая провизия, погруженные на суда заграничного и каботажного плавания, включены в экспорт.

Почтовые посылки включены в импорт и экспорт. По импорту товары, прибывшие в почтовых посылках, разнесены, по возможности, по соответствующим товарным рубрикам. В экспорте указывается только общая ценность всех экспортированных посылками товаров, за исключением алмазов, страусовых перьев и драгоценных металлов, учитываемых отдельно.

Товары, оборот с которыми не имеет коммерческого характера, исключены из импорта и экспорта.

III. Определение количества товаров

Товары учитываются по количеству в различных единицах измерения: в центалах, англ. фунтах, метрич. каратах, в галлонах, штуках, дюжинах и т. д. Много товаров не учитываются вовсе в количественном выражении. Общий итог импорта и экспорта в весовом выражении поэтому не приводится.

IV. Оценка товаров

Сведения о ценности экспортных и импортных товаров берутся из деклараций импортеров и экспортеров, выверенных таможенными чиновниками. Ценность показывается в валюте Южно-Африканского Союза, т. е. в фунтах стерлингов Южно-Африканского Союза.

Под ценностью импортированных товаров, подлежащих обложению пошлиной «ад-валорем», следует понимать рыночную ценность в момент экспорта данного или подобного товара в стране экспорта, при продажах на обычных условиях, включая стоимость упаковки, обычно принятой на этих рынках (но без акциза, уплачиваемого в данной стране), с добавлением стоимости специальной упаковки и тары для экспорта, доставки до порта погрузки и всех прочих расходов по погрузке на борт судна для отправки в Южно-Африканский Союз. Для импортных товаров, подлежащих оплате специфическими пошлинами, или же беспошлинных, ценность показана фоб. Следовательно, импорт оценивается по ценам фоб. Однако, импортеры обязаны показывать, кроме того, отдельно ценность товара сиф Южно-Африканский Союз. Ценность сиф всего импорта приводится с 1933 г. в примечании к таблице № 1. До 1933 г. показывалась в примечании стоимость фрахтов и страхования и прочих расходов по доставке.

Ценность экспортных товаров «южно-африканской продукции» слагается из действительной ценности в порту во время погрузки, с прибавлением стоимости упаковки и тары. При экспорте металлов и минералов, не обращающихся на местных рынках, оценка основывается на реализационных ценах за границей за вычетом фрахта, страхования и прочих расходов, произведенных за границей. В случаях, когда ценность товара при продаже для местного потребления превышает ценность

этого же товара при продаже на экспорт, показывается экспортная ценность.

Для реэкспортированных за границу товаров из открытых складов указывается цена фоб в порту Союза. При реэкспорте из открытых складов в смежные страны показывается продажная цена на месте ж.-д. станции отправления. Ценностью товаров, реэкспортированных со складов, находящихся под таможенным надзором, является цена, показанная при ввозе этих товаров.

V. Определение стран происхождения и назначения товаров

Страна назначения экспортного товара означает страну конечного назначения, которую можно установить в момент погрузки. Некоторая часть товаров может быть в конечном счете экспортирована в другую страну, чем было объявлено при экспорте. Товары, отправляемые на ордер, показываются отдельно, как вывезенные на ордер. По этим товарам судоходные компании дают дополнительные сведения о фактическом порте выгрузки, на основе чего производится затем соответствующее исправление. Указания о фактических портах выгрузки за последний квартал года не приходят, однако, в нужный срок, чтобы быть включенными в «Annual statement». Эти сведения публикуются в виде приложения к последнему. Одновременно в приложении печатаются исправленные данные за предыдущий год.

Страной происхождения импортного товара считается страна, где ввозимые товары были добыты, произведены или обработаны. Если нельзя точно установить место производства товара,— страной происхождения считается страна погрузки товара.

Когда в таблице по импорту страной происхождения указана «Британская Южная Африка» — это означает реимпорт южно-африканской продукции.

VI. Публикация

Ежегодно:

«Annual Statement of the Trade and Shipping of the Union of South Africa and the Territory of South West Africa. Calendar year..... Compiled by the Department of Customs and Excise. Pretoria».

Поквартально:

«Trade of the Union of the South Africa and South West Africa. Compiled by the Department of Customs and Excise of the Union of South Africa. Pretoria».

На английском и голландском языках.

Япония

I. Территория

Данные таможенной статистики Японии относятся к политической территории собственно Японии, включая Японский Сахалин (Карафуто), Курильские острова и острова Рю-кю, но исключая Корею (Чосен), Формозу (Тайван), «арендованную» территорию Квантунской провинции (Дайрен, Порт-Артур) и прочие японские владения. Торговля Японии с Кореей, Формозой и Nanyo вовсе не учитывается в публикациях ее таможенной статистики. Однако, в последних приводятся итоги внешней торговли Кореи, Формозы и мандатных островов Nanyo (за исключением их торговли с Японией).

II. Подсчет итогов внешней торговли и круг учитываемых товаров

Японская таможенная статистика не употребляет термина «специальная торговля», однако, ее публикации относятся к специальной торговле.

Импорт разделяется на ввоз товаров иностранного происхождения (импорт) и обратный ввоз товаров японского происхождения (реимпорт). Экспорт делится на вывоз товаров собственной продукции (экспорт) и вывоз товаров иностранных (реэкспорт).

Употребляемое в японских источниках выражение «общая торговля» означает для импорта — «импорт» полюс «реимпорт», и для экспорта — «экспорт» плюс «реэкспорт».

Импорт включает ввоз для внутреннего потребления, куда входят товары, выпускаемые из таможен по их прибытии (без завоза на таможенный склад) и пошлины за которые (если таковые начисляются) уплачивается немедленно, плюс товары, поступающие с таможенных складов для внутреннего потребления.

Реэкспорт включает вывоз товаров иностранного происхожисхождения не подвергшихся за границей никакой обработке.

Экспорт включает вывоз японских товаров из внутреннего обращения.

Реэкспорт включает вывоз товаров иностранного происхождения из внутреннего обращения, не подвергшихся обработке в Японии.

Не включаются ни в привоз, ни в вывоз:

1) Транзит прямой и транзит косвенный.

Сведения о транзите и об обороте товаров, находящихся на таможенных складах (приход, расход, остаток), приводятся в отдельных таблицах.

2) Оборот товаров для переработки.

Товары, ввезенные на таможенные склады для переработки, доработки, для отделки, не включаются в импорт, если они

не поступают на внутреннее потребление. В противном случае они включаются в импорт, наряду с прочими товарами, но с указанием вместо страны происхождения: «временное депо». Оборот временных депо (складов, где производится переработка, находящихся под таможенным надзором) приводится в отдельной таблице.

3) Золото и серебро в слитках и монетах.

Сведения об их импорте и экспорте даются в отдельной таблице.

Данные о ряде товаров исключаются из импорта и из экспорта и приводятся в отдельной таблице так называемых «специальных товаров» (special goods) суммарно, без подразделения (за исключением импортных продуктов моря, пойманных или добытых на японских судах, и экспортной судовой провизии)[1] по товарам и по странам происхождения и назначения. Категории таких «специальных товаров» по отдельным годам несколько различаются. Сюда включаются, например: товары для императорского дома, для армии и флота; военные суда; товары, предназначенные для посольств, миссий, консульств; продукты моря, пойманные или добытые на японских рыболовных судах; судовая провизия; выставочные экспонаты; рыболовные принадлежности.

В частности включаются как в импорт, так и в экспорт:

1) суда всякие, купленные или проданные (кроме военных);
2) почтовые посылки;
3) пассажирский багаж, подлежащий оплате пошлиной (по импорту).

III. Определение количества товаров

Японская статистика дает общие итоги экспорта и импорта в количественном выражении — в больших тоннах и регистровых тоннах. Единицы измерений употребляются не только весовые, но и специфические. Из весовых единиц основной является кин (kin)=0,6 кг, затем приводятся большие тонны для каменного угля и кокса и граммы для морфина и кокаина.

IV. Оценка товаров

Данные о ценности как экспорта, так и импорта берутся из деклараций экспортеров и импортеров, контролируемых таможенными учреждениями.

Ценность импортных товаров приводится сиф, т. е. слагается из цены товара в момент прибытия его в японский порт, вклю-

[1] Судовая провизия включает бункерное топливо и товары, купленные пассажирами и судовой командой.

чая расходы по упаковке, страхованию, транспорту и прочие расходы, произведенные до момента прибытия товара в порт назначения. Ценность экспортных товаров дается фоб, т. е. включает цену товара и расходы, связанные с погрузкой и доставкой товаров на борт корабля.

V. Определение стран происхождения и назначения товаров

По импорту указывается страна производства товара. По экспорту указывается известная конечная страна назначения.

VI. Публикации

Ежегодно:

«Annual Return of the Foreign Trade of Japan». Parts I, II, III. The Department of Finance. Tokyo».

Содержат годовые данные за отчетный год и предшествующий.

Ежемесячно:

«Monthly Return of the Foreign Trade of Japan. The Department of Finance. Tokyo».

Содержат помесячные сведения за текущий и два предшествующих года.

На японском и английском языках.

Таблица перевода важнейших национальных мер веса, емкости и длины в метрические меры

Национальные меры	Эквиваленты	В долях метрич. тонны
Фунт английский (lb)	0,45359 *кг*	0,00045359
Центнер английский (cwt.)	112 англ. ф.	0,050802
Центал (Канадск. центнер) (cental)	100 „ „	0,045359
Тонна английская или большая тонна (long ton)	2240 „ „	1,016047
Тонна малая (short ton)	2000 „ „	0,907185
Фунт русский	0,40951 *кг*	0,00040951
Пуд	16,38046 *кг*	0,01638046
Пикуль китайский	60,453 *кг*	0,060453
Кин японский	0,6	0,0006
Пикуль японский	100 кин	0,06
Центнер германский	50 *кг*	0,05
Доппельцентнер (dz)	100 *кг*	0,1
Батман (ман) персидский	2,97 *кг*	0,00297
Галлон воды при 4° Ц англ. (имперский галлон)	4,54596 *л*	0,00454596
Галлон воды при 4° Ц американский	3,78543 *л*	0,00378543
Галлон (Proof gallon) английский [1]	2,594376 *л*	—
„ „ „ американский [1]	1,890 *л*	—
Бочки в 42 галлона	168,987 *л*	—
Гектолитр воды при 4° Ц	1 *мц*	0,1
Куб. метр воды при 4° Ц	—	1,0
Бушель пшеницы США	60 англ. ф.	0,027216
„ ржи „	56 „ „	0,025401
„ ячменя „	48 „ „	0,021772
„ кукурузы „	56 „ „	0,025401
„ овса „	32 „ „	0,014515
Баррель муки США	196 „ „	0,088904
1 ярд	3 фута	0,9144 *м*
1 кв. ярд	—	0,83613 $м^2$
1 лин. фут	—	0,3048 *м*
1 кв. фут	—	0,0929 $м^2$
1 кантар александрийский	112 оке	0,139776
1 „ египетский	100 ротл.	0,044928
1 „ хлопка очищенного	—	0,044928
1 „ „ неочищенного	—	0,14153
Кипа хлопка америк. брутто	500 англ. ф.	0,226796
„ „ „ нетто	478 „ „	0,216817
Унция тройская (монетная)	—	31,1035 *г*
„ торговая (английская)	—	28,349 *г*
Большая сотня (gt. hund.)	120 штук	—

[1] Галлон для взимания пошлин для 100% алкоголя.

Таблица перевода из галлонов в метрические тонны для нефтепродуктов по Англии, Индии, Цейлону и Южно-Африканскому Союзу

Название нефтепродуктов	Удельный вес	Коэфициент перевода
Бензин	0,730	0,00332
Керосин	0,800	0,00364
Смазочные масла	0,840	0,00382
Мазут, газойль	0,920	0,00418
Нефть сырая	0,875	0,00398

Таблица перевода из бочек в метр. тонны для нефтепродуктов по США

	Коэфициент перевода
1 бочка нефти (crude petroleum)	0,14285
1 бочка газолина (gasoline)	0,117647
1 бочка керосина (kerosene)	0,12903
1 бочка смаз. масел (lubricating oil)	0,14285
1 бочка газойля и солярового масла (gaz and solar oil)	0,13793
1 бочка топливной нефти (fuel oil)	0,15015

Таблица перевода из гектолитров в метр. тонны для нефтепродуктов по Франции

	Удельный вес	Коэфициент перевода
Бензин обыкновенный	0,750	0,075
„ высшего качества	0,720	0,072
Керосин	0,760	0,076

Таблица перевода единиц измерения лесных материалов в метрические тонны

	Тонны лесомат. мягких пород	Тонны лесомат. твердых пород
Кубический метр	0,6	0,8
Стандарт	2,803	3,737
Русская кубическая сажень — ркс (плотн. массы)	3,735	4,976
Английская кубическ. сажень—акс (плотн. массы)	2,353	3,136
Досковый фут	0,0014	0,0019
Кубический фут	0,017	0,023
Лоад пиленого или тесаного леса	0,849	1,131
Лоад круглого леса	0,680	0,907
Копа мемельской клепки	—	1,2
1 ящик спичечной соломки	0,185	—
1 пачка фанеры	0,077	0,103

ГЛАВА ОДИННАДЦАТАЯ

ОЧЕРК ТАМОЖЕННОЙ СТАТИСТИКИ ЦАРСКОЙ РОССИИ

1. Развитие таможенной статистики в России

Учет внешней торговли в России ведет свое начало с весьма отдаленного времени, подобно тому, как это имело место и в других крупных капиталистических государствах. Однако, первоначально данные по внешней торговле не систематизировались, хранились в тайниках канцелярий, а если и опубликовывались, то нерегулярно. Все же уже в XVIII веке в России имелся более или менее налаженный учет оборотов внешней торговли, хотя регулярная публикация в то время еще отсутствовала.

Систематическая ежегодная публикация данных, в виде особых обзоров внешней торговли, как уже нами указано выше, была предпринята в России с 1802 г. А так как, согласно свидетельству Брейера [1], за границей ежегодная публикация таких обзоров ведет свое начало с 1818 г. (Франция), то получается, что в этом отношении Россия опередила остальные государства.

Таможенная статистика царской России занималась главным образом количественным и ценностным учетом внешнего товарообмена, именно прохождения товаров через границу. Главными частями таможенной статистики были данные о привозе товаров из-за границы и вывозе товаров за границу. Кроме того, ею учитывались и все другие виды операций, производившихся или непосредственно таможенными учреждениями, или под их контролем. Так, помимо собственно импорта и экспорта, учету подлежал также и транзит (провоз) иностранных товаров через территорию России. Был организован и учет задержанной контрабанды. Поступление таможенных пошлин и других таможенных сборов также, понятно, учитывалось таможенной статистикой. Кроме того, к ее ведению относился и учет движения судов заграничного и каботажного

[1] J. Breuer. Die Methoden der Handelsstatistik. Padeborn Schöningh; 1920, стр. 12.

плавания и даже некоторых других объектов, к внешней торговле прямого отношения не имеющих, например, пассажирского движения через границу и т. д.

Статистика внешней торговли царской России, подобно статистике других стран, находилась в подчиненном положении по отношению к таможенно-тарифному делу, и учет оборотов внешней торговли царской России велся в первую очередь с точки зрения интересов таможенного ведомства. Связь с таможенно-тарифным делом и подчиненное положение в отношении к последнему наложили яркий отпечаток на статистику внешней торговли царской России. В тех случаях, когда таможенные чиновники обязаны были вести точный учет (например, при определении тарифного количества товаров для взыскания пошлин),— таможенная статистика давала более или менее точные цифры. В остальных же случаях, когда собираемые сведения не имели непосредственного значения для таможенного ведомства (например, оценка товаров, выявление стран-контрагентов и т. д., если на этот счет не было особых тарифных предписаний), данные получались менее точными, зачастую небрежно составленными, с наличием значительных ошибок.

2. Организация таможенной статистики в России

В организации работы по собиранию статистического материала на местах, в таможенных учреждениях, пропускавших грузы за границу и из-за границы, можно отметить два периода с резкой гранью в 1896 г.: до этого года включительно период децентрализации, с собиранием и разработкой материала на местах и с отсылкой в центр уже подсчитанных сводок, и с 1897 г. период централизованной разработки, — когда на места возлагалась лишь регистрация каждой отдельной операции, разработка же и сводка всего собранного материала перенесена была в центр, в статистическое отделение б. Департамента таможенных сборов министерства финансов.

3. Учет количества и ценности товаров

Таможенная статистика учитывала количество и ценность пропущенных через таможни товаров, с распределением их по товарным рубрикам и группам и по странам происхождения и назначения.

Статистика охватывала по импорту иностранные товары, выпущенные для потребления. Не включались в импорт русские товары реимпортированные, а также и иностранные привозные товары, следовавшие транзитом. Вывоз охватывал товары, экспортировавшиеся из страны, за исключением иностранных, обратно вывозимых с таможенных складов, данные

о которых вовсе исключались из обзоров, и иностранных товаров, проследовавших через Россию транзитом. Транзит российских товаров, проследовавших через иностранную территорию, не включался ни в импорт, ни в экспорт, а учитывался отдельно в особых таблицах. Посылочный оборот с заграницей учитывался русской статистикой в полной мере при импорте и экспорте. Данные о задержанных контрабандных товарах публиковались в отдельных таблицах. Не учитывался оборот товаров, временно ввозимых и временно вывозимых.

Импортные товары учитывались весом брутто или нетто, мерой или счетом, в зависимости от того, с какого веса (брутто или нетто), меры или счета взималась пошлина по действующему таможенному тарифу. При этом, для некоторых товаров вес нетто устанавливался не фактическим взвешиванием их, а посредством вычета определенных процентов на тару с веса брутто. Товары импортные беспошлинные или обложенные пошлиной ад-валорем (с ценности) показывались весом брутто или нетто, в зависимости от того, привозились ли они в упаковке или без нее.

Экспортные товары учитывались весом нетто, когда перевозились без упаковки (насыпью, внавалку, наливом), или если были обложены вывозной пошлиной с веса нетто. Прочие экспортные товары учитывались, как общее правило, весом брутто.

Основными источниками учета по импорту являлись в царской России досмотровые росписи, составлявшиеся на все импортные товары и на обложенные пошлиной экспортные. При этом ввозные пошлины (главным образом специфические) распространялись в царской России почти на все импортные товары, для экспортных же пошлины были очень редким исключением. Поэтому экспортные товары учитывались, за ничтожным исключением, на основании деклараций экспортеров и грузовых документов, притом довольно небрежно. К досмотровым же росписям обычно прилагались еще декларации импортеров, фактуры и спецификации, в целях облегчения досмотра.

Учет большинства товаров производился в весовых единицах, даже в тех случаях, когда товар обращался в торговле в иных единицах измерения (в штуках и т. д.). Поэтому, например, пушнина, машины и т. д. учитывались в пудах. Это являлось также одним из дефектов статистики царской России.

Регистрация экспортных товаров производилась в России тотчас после пропуска товаров через сухопутную границу или после отхода судна из порта при морских перевозках. Регистрация импортных товаров была приурочена к моменту выпуска товаров из таможен после досмотра, уплаты пошлин и сборов и выполнения всех таможенных формальностей. Кроме

того, русской таможенной статистикой с 1865 г. по 1896 г. включительно, параллельно с регистрацией «по выпуску», применялась и регистрация привоза по моменту досмотра товара.

Транзит иностранных товаров через Россию, совершаемый под таможенным надзором, регистрировался, как указано, отдельно от импорта и экспорта. Регистрировался также сухопутный транзит российских товаров через иностранные государства (из России в Россию через Германию и Австро-Венгрию).

Русская таможенная статистика придерживалась оценки товаров франко-граница при сухопутных перевозках, при морских же перевозках экспортные товары оценивались по ценам фоб, а импортные — по ценам сиф. При этом стоимость возвращаемых при экспорте внутренних сборов (акцизы и т. д.) в сумму экспортной оценки не включалась.

Вопрос об определении ценности экспортных и импортных товаров часто обращал на себя внимание таможенного ведомства России, но, несмотря на это, оценка страдала значительными дефектами.

За период выпуска статистических изданий по внешней торговле царской России применялись различные методы оценки импортных и экспортных товаров. Сначала — оценка по декларациям, затем — постоянная оценка по прейскурантам и, наконец, вновь оценка по декларациям, но с проверкой и исправлением на местах и в центре.

Следовательно, применявшийся в России в предвоенные годы метод оценки, который можно охарактеризовать как декларационно-оценочный, заключался в том, что в основание оценки товаров таможенной статистикой принимались цены, объявленные распорядителями товаров и зарегистрированные таможенными учреждениями в статистических ведомостях. Цены эти подвергались пересмотру, исправлению и в подлежащих случаях — замене официальными оценками в Статистическом отделении б. Департамента таможенных сборов, на основании данных различных прейскурантов, биржевых бюллетеней и специальных справочных изданий по русским рынкам, и согласно специальным отчетам, газетам, журналам и прейскурантам торговых фирм — по иностранным рынкам. Проверка и исправлению при этом подвергались по преимуществу цены на массовые товары. Таким порядком по импорту подвергалось проверке оценки около 50—60% всей массы привезенных товаров, в отношении которых объявленные цены зачастую вовсе не принимались в расчет, а по экспорту около 90% вывезенных товаров. При этом наиболее верно выявлялись цены товаров, котировавшихся на бирже. Точность оценки по отдельным товарам значительно колебалась, в ряде случаев допускались грубые ошибки. В виде примера можно указать хотя бы на неверную оценку экспорта пушнины из России

(преуменьшена, примерно, в три — четыре раза) и некоторых нефтепродуктов. В общем же возможная максимальная неточность оценки всего товарооборота, по отзыву тогдашнего руководителя таможенной статистики В. И. Покровского, колебалась в пределах до 10% (плюс или минус).

4. Классификация и номенклатура товаров

Русской статистикой экспортные товары разбивались на четыре группы: 1) жизненные припасы, 2) сырье и полуобработанные материалы, 3) животные и 4) изделия.

Что касается товаров импортных, то до 1890 г. включительно они также подразделялись на указанные четыре группы. Начиная с 1891 г., с введением в действие в этом году нового таможенного тарифа, составители обзоров внешней торговли перестали разбивать привозные товары на группы, помещая товары в порядке статей тарифа и ограничиваясь сообщением суммарных сведений о распределении импортных товаров по означенным четырем группам. Такой порядок применялся по 1905 г. включительно. Таможенным тарифом 1903 г., введенным в действие в 1906 г., установлена была группировка импортных товаров в 10 групп. На этом основании, начиная с 1906 г., привоз разбивался на 10 групп, принятых тарифом. Наряду с этим продолжалась также публикация в обзорах суммарных сведений о группировке импортных товаров на четыре группы.

Принятые статистикой царской России классификации экспортных и импортных товаров являлись неудовлетворительными с точки зрения экономически содержательного анализа структуры внешнего товарооборота. Лишь деление на четыре товарные группы давало известное представление о распределении по степени обработки и некоторую возможность сопоставления русских данных с иностранными, а распределение импорта по группам и статьям таможенного тарифа позволяло, в свою очередь, выявлять влияние таможенной политики на внешний товарооборот.

5. Учет стран-контрагентов и заграничного судоходства

В отношении учета стран-контрагентов в России до 1914 г. требовалось указание для импорта страны покупки, а в 1914 г. введено было обозначение страны производства (или переработки). Однако, на деле как до 1914 г., так и после этого срока, в отчетах по внешней торговле России по импорту фигурировали главным образом страны, откуда товар был отправлен согласно грузовым документам, т. е. страны покупки или страны, где товар был погружен. По вывозу из России под страной назначения экспортных товаров показывалась по

преимуществу страна адресования товара согласно грузовым документам, формально же требовалось до 1914 г. обозначение страны продажи, а с 1914 г. — указание страны потребления. Финляндия не входила в статистическую территорию России, так как была отделена от России таможенной границей, и торговля с Финляндией включалась во внешнюю торговлю России.

Таможенное ведомство в России издавна вело также учет заграничного торгового судоходства и каботажных перевозок грузов, сведения о чем мы находим уже в первых публикациях по статистике внешней торговли России, начиная с обзора 1802 г. Сосредоточение этого учета в таможенном ведомстве объяснялось практическими удобствами. Для таможенных учреждений статистический учет облегчался в данном случае благодаря тому, что таможенные работники все равно обязаны были осматривать и проверять грузы на всех судах, заходивших в порт и отходивших из него, и вести записи прихода и отхода судов. Большое значение также в деле передачи статистики заграничного судоходства и каботажа таможенному ведомству имело и то обстоятельство, что таможни были по существу одними из немногих учреждений в России, более или менее наладившими статистическую работу.

6. Публикации данных по внешней торговле России

Как мы уже отмечали, в России публикация данных по внешней торговле началась с 1802 г. За указанный 1802 г. вышел первый печатный обзор внешней торговли России под наименованием «Государственная торговля в разных ее видах». Все товары в этом сборнике были разбиты на пять групп, причем была указана лишь их ценность, а количество не было обозначено. По такому же плану продолжалось печатание и в последующие годы, по 1807 г. включительно. Затем образовался перерыв в издании, и следующий печатный обзор вышел уже за 1812 г. Начиная с этого времени обзоры публиковались ежегодно. Обзоры за 1806, 1807 и 1812 гг. и последующие обзоры содержали уже сведения не только о ценности товаров, обращавшихся во внешнеторговом обороте, но и о количестве их. Начиная с 1826 г., кроме того, приводились цифры таможенного дохода, а с 1851 г. публиковались также и данные о поступлении пошлин по каждому отдельному товару. В 1863—1869 гг. обзоры выходили под названием «Виды государственной внешней торговли» в двух частях: по европейской и азиатской границам. С 1870 г. обзоры стали содержать данные по всем границам, и им дано было новое название — «Обзоры внешней торговли России».

Помимо годовых обзоров, с 1883 г. началась публикация ежемесячников под заглавием «Внешняя торговля по европейской границе», заключавших в себе, как видно из названия,

сведения (предварительные) о внешнем товарообмене лишь по европейской границе.

Последний годовой дореволюционный печатный обзор имеется за 1915 г., публикация же ежемесячников продолжалась до 1917 г.

Помимо перечисленных сведений, все поименованные выше годовые обзоры содержали в себе также и данные о заграничном судоходстве и каботаже.

Заслуживает также специального упоминания изданный в 1902 г. Департаментом таможенных сборов, под редакцией В. И. Покровского — «Сборник сведений по истории и статистике внешней торговли России», заключающий в себе статистический обзор внешней торговли России за XIX столетие (с 1802 г. по 1900 г. вкл.), в связи с данными о развитии народного хозяйства России за тот же период и с приложением очерка истории внешней торговли России.

Ежемесячные публикации по внешней торговле России, как уже сказано, относились лишь к европейской границе, что объяснялось более поздним получением отчетности от азиатских таможен, вследствие их отдаленности. Таким образом, помесячных публикаций о внешней торговле России по азиатской границе не имеется.

При этом принятое статистикой в ежемесячных обзорах деление на европейскую и азиатскую границы являлось несколько условным, не вполне совпадающим с делением географическим, а именно: к европейской границе относилось Черноморское побережье Кавказа, а северная (европейская) часть побережья Каспийского моря причислялась к азиатской границе. В ежегодных «Обзорах внешней торговли России» Черноморское побережье Кавказа, в отличие от ежемесячных обзоров, относилось к азиатской границе. Данные об обороте товаров по этому участку границы выделялись в отдельную колонку. Привоз и вывоз через Астрахань причислялся, однако, и в ежегодниках к торговле по азиатской границе. Такая путаница в статистическом учете объяснялась существовавшими таможенно-тарифными предписаниями.

7. Динамика и структура внешней торговли России

Как мы выше отмечали, уже в XVIII веке в России имел место более или менее налаженный учет оборотов внешней торговли. Однако, до 1742 г. отсутствуют сплошные погодные сведения о привозе и вывозе товаров. Размеры же и динамика внешней торговли России в XVIII веке, начиная с 1742 г., видны из следующей таблицы (см. стр. 97), где приведена оценка в рублях, бывших в обращении в соответствующие годы.

За XIX век имеются подробные сплошные данные о внеш-

ней торговле России, содержащиеся в ежегодных публикациях, начало которых относится, как уже указано, к 1802 г. Лишь за период 1809—1811 гг. сведения отсутствуют, вследствие перерыва в публикациях. При этом за XIX век оценка привоза и вывоза производилась таможенной статистикой в рублях различной ценности, имевших хождение в соответствующие периоды времени (рубли металлические, ассигна-

Итоги внешней торговли России в XVIII веке
(в млн. руб.)

В среднем за год	Вывоз	Привоз	В среднем за год	Вывоз	Привоз
1742—1745	5,0	3,9	1776—1780	19,2	14,0
1746—1750	5,6	4,5	1781—1785	23,7	17,9
1751—1755	7,5	6,5	1786—1790	28,3	22,3
1756—1760	8,9	7,9	1791—1795	43,5	34,0
1761—1765	11,7	8,7	1796	67,7	41,9
1766—1770	13,1	10,4	1800 [1]	61,5	46,5
1771—1775	17,4	13,2			

ционные, кредитные). Поэтому, в целях получения сравнимого ряда цифр, в приводимой ниже таблице итогов внешней торговли России за XIX век оценка приводится в пересчете на золотые рубли, равные $^1/_{15}$ империала, т. е. золотые рубли, имевшие хождение в России после денежной реформы 1897 г.

Итоги внешней торговли России в XIX веке
(в пересчете в млн. зол. руб. = $^1/_{15}$ империала)

В среднем за год	Вывоз	Привоз	В среднем за год	Вывоз	Привоз
1801—1805	75,1	52,8	1851—1855	133,2	130,0
1806—1808 [2]	43,2	31,8	1856—1860	225,6	205,9
1812—1815	62,0	39,1	1861—1865	225,9	206,7
1816—1820	91,7	70,0	1866—1870	317,3	317,8
1821—1825	81,4	72,3	1871—1875	470,6	565,8
1826—1830	85,7	79,7	1876—1880	527,3	517,8
1831—1835	94,3	81,0	1881—1885	549,9	494,3
1836—1840	118,4	101,1	1886—1890	630,9	392,4
1841—1845	132,3	119,9	1891—1895	621,4	463,5
1846—1850	151,8	131,5	1896—1900	698,2	607,3

Динамику оборотов внешней торговли России и сальдо ее торгового баланса в XX веке за 1901—1917 гг. можно видеть в помещаемой ниже таблице. Здесь оценка приведена в рублях, имевших хождение в соответствующие годы, т. е. до по-

[1] За 1797—1799 гг. сведений нет.
[2] За 1809—1811 гг. сведений нет.

ловины 1914 г., в золотых рублях=1/15 империала, а начиная со второй половины 1914 г.,—в бумажных обесцененных рублях.

Итоги внешней торговли России за 1901—1917 гг.
(в млн. руб.)

Годы	Вывоз	Привоз	Оборот	Сальдо баланса
1901	761,6	593,4	1 355,0	+ 168,2
1902	860,3	599,2	1 459,5	+ 261,1
1903	1 001,2	681,7	1 682,9	+ 319,5
1901—1903 (в среднем)	874,4	624,8	1 499,1	+ 249,6
1904	1 006,4	651,4	1 657,8	+ 355,0
1905	1 077,3	635,1	1 712,4	+ 442,2
1906	1 094,9	800,7	1 895,6	+ 294,2
1907	1 053,0	847,4	1 900,4	+ 205,6
1908	998,3	912,7	1 911,0	+ 85,6
1904—1908 (в среднем)	1 046,0	769,5	1 815,5	+ 276,5
1909	1 427,7	906,3	2 334,0	+ 521,4
1910	1 449,1	1 084,4	2 533,5	+ 364,7
1911	1 591,4	1 162,5	2 753,9	+ 428,9
1912	1 518,8	1 172,7	2 691,5	+ 346,1
1913	1 520,1	1 375,0	2 895,1	+ 145,1
1909—1913 (в среднем)	1 501,4	1 140,2	2 641,6	+ 361,2
1914	956,1	1 098,7	2 054,8	— 142,6
1915	401,8	1 152,9	1 554,7	— 751,1
1916	577,3	2 451,2	3 028,5	—1 873,9
1917	486,7	2 423,9	2 910,6	—1 937,2

Примечание. За 1911—1915 гг. включен привоз пороха, динамита и взрывчатых веществ. Обычно итоги внешней торговли России приводятся без импорта этих товаров. Цифры за 1916 г. приведены по рукописному обзору, имеющемуся в Конъюнктурном институте Наркомвнешторга СССР.

Знакомясь с динамикой оборотов внешней торговли России, можно отчетливо видеть то влияние, какое оказывали на нее крупные политические события (войны), мероприятия торговой политики (изменение высоты пошлинного обложения) и т. д. Так, например, видим сокращение торговли в период войн начала XIX века, во время Восточной войны (1853—1856 гг.), падение экспорта в годы мировой войны. В течение второй половины семидесятых годов и в восьмидесятые годы XIX века, в связи с повышением в России пошлинного обложения импорта и форсированием экспорта (в первую очередь вывоза хлебов), наблюдается значительное падение цифр импорта и заметное увеличение экспорта.

Царская Россия была страной высокого протекционизма. Пошлинное обложение импортных товаров было очень большим, достигая во многих случаях запретительного характера. Экспортные товары облагались пошлинами лишь в виде исклю-

чения. Вот данные, характеризующие высоту пошлинного обложения привезенных в Россию товаров.

Высота таможенного обложения всех привезенных во второй половине XIX века в Россию товаров
(процентное отношение пошлин к ценности)

1851—1856 гг.	24,3
1857—1868 „	17,6
1869—1876 „	12,8
1877—1880 „	16,1
1881—1884 „	18,7
1885—1890 „	28,3
1891—1900 „	33,0

Высота таможенного обложения товаров, привезенных по европейской границе России
(процентное отношение пошлин к ценности)

1901—1905 гг.	38,6
1906—1908 „	35,7
1909—1913 „	30,1

Обложение пошлинами товаров, импортированных по азиатской границе, было ниже, нежели обложение товаров в торговле по Европейской границе, причем и самый характер азиатской торговли был совершенно иной, так как здесь Россия торговала с отсталыми восточными странами.

Неудивительно, что при указанной высоте таможенного обложения таможенный доход был одной из крупнейших статей приходной части бюджета царской России. В 1913 г., например, поступало таможенного дохода свыше одного миллиона золотых рублей в день.

Таким путем проводилось царским правительством покровительство развитию промышленности в России в интересах капиталистов и к выгоде фиска, за счет всей массы трудящегося населения, страдавшего от дороговизны товаров внутри страны.

Таможенный доход России
(млн. зол. руб. = $^1/_{15}$ империала)

В среднем за год	Всего	В том числе		
		Пошлины с импортных товаров	Пошлины с экспортных товаров	Прочие сборы
1894—1898	194,8	190,6	0,2	3,9
1899—1903	228,0	223,8	0,2	4,0
1904—1908	252,4	248,9	0,3	3,2
1909—1913	330,0	324,9	0,5	4,6
1913	377,1	371,0	0,4	5,7

Структура внешней торговли России была характерной для аграрной страны со слабо развитой промышленностью. В предвоенные годы (1909—1913), например, экспорт на 70% состоял из продукции сельского хозяйства. Промышленный вывоз достигал только 30%, да еще притом заключался главным образом в экспорте сырья. Готовых фабрикатов вывозилось из России очень мало.

Сказанное подтверждает следующая таблица, содержащая группировку экспортных товаров по степени их обработки. Из этой же таблицы видно, что на протяжении последних 30 лет перед мировой войной не наблюдалось в данном отношении никакого прогресса.

Вывоз России в распределении по четырем группам товаров
(в процентах к итогу)

Наименование товарных групп	1894—1898 гг.	1899—1903 гг.	1904—1908 гг.	1909—1913 гг.	1913 г.
Жизненные припасы....	59,5	58,7	59,9	60,5	55,2
Сырые и полуобработанные материалы	34,9	34,4	33,0	33,2	36,9
Изделия.....	3,5	4,7	5,3	4,5	5,6
Животные	2,1	2,2	1,7	1,8	2,3
	100	100	100	100	100

Основной статьей экспорта царской России были хлеба, составившие перед мировой войной 41,7% всего вывоза.

Импорт царской России в предвоенные годы (1909—1913 гг.) состоял на 72,2% из товаров производственного назначения и на 26,7% — из товаров потребительских (остаток 1,1% — нераспределенные товары). Среди первой группы товаров преобладало сырье и полуфабрикаты, привоз оборудования достигал всего 19,8%.

Изучение распределения внешней торговли России по странам-контрагентам также приводит к выявлению некоторых характерных особенностей, рисующих положение царской России в области международной торговли. Относящиеся сюда данные можно видеть из следующих таблиц (см. стр. 201, 202).

Из приведенных данных видно, что к 1913 г. почти половина внешней торговли России приходилась на Германию. В отношении импорта это ясно из самой таблицы, причем следует оговорить, что так как русская статистика учитывала не страну производства, а страну покупки товара, то в цифре импорта фигурируют как продукция Германии, так и прошедший через нее в Россию транзит. Приведенная же цифра экспорта

в Германию заведомо преуменьшена, так как значительная часть русского экспорта в Германию направлялась транзитом через третьи страны, в первую очередь через Голландию (Роттердам), на долю которых русская статистика этот экспорт и относила. Поэтому цифра экспорта в Голландию русской статистикой была сильно преувеличена.

Между прочим, любопытно отметить, что в то время как для России торговля с Германией равнялась почти половине всей внешней торговли, для Германии оборот торговли с Россией (по данным германской таможенной статистики) достигал в 1909—1913 гг. лишь 11,7% ее внешней торговли.

Вывоз товаров из России по странам назначения

(в среднем за год)

Страны назначения	Млн. зол. руб. = 1/15 импер.					В процентах к итогу				
	1894—1898 гг.	1899—1903 гг.	1904—1908 гг.	1909—1913 гг.	1913 г.	1894—1898 гг.	1899—1903 гг.	1904—1908 гг.	1909—1913 гг.	1913 г.
Германия	173,2	193,3	269,0	435,1	453,6	24,7	24,4	25,7	29,0	29,8
Англия.....	160,2	167,8	230,8	307,4	267,8	22,8	21,2	22,0	20,5	17,6
Голландия ...	68,5	81,4	108,5	181,1	177,4	9,8	10,3	10,4	12,1	11,7
Франция	59,2	61,9	68,1	94,5	100,9	8,4	7,8	6,5	6,3	6,6
Иран.....	14,8	22,7	28,0	45,1	57,7	2,1	2,9	2,7	3,0	3,8
Бельгия.....	27,5	28,0	40,3	62,0	64,7	3,9	3,5	3,9	4,1	4,3
Италия.....	36,4	41,6	46,4	64,4	73,8	5,2	5,2	4,4	4,3	4,9
Австро - Венгрия	37,1	31,1	44,6	63,4	65,3	5,3	3,9	4,3	4,2	4,3
Китай и Монголия	5,5	11,1	32,4	26,0	31,5	0,8	1,4	3,1	1,7	2,1
США	2,2	6,6	5,0	13,3	14,2	0,3	0,8	0,5	0,9	0,9
Финляндия ..	22,4	39,9	46,2	50,6	55,3	3,2	5,0	4,4	3,4	3,6
Прочие страны	94,2	107,9	126,7	158,5	157,9	13,5	13,6	12,1	10,5	10,4
Всего ..	701,2	793,3	1046,0	1501,4	1520,1	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0

Второе место во внешней торговле России занимала Англия, торговля с которой все время давала положительное сальдо баланса в пользу России. Участие остальных стран было значительно меньше.

Наконец, несколько цифр о движении судов заграничного плавания в России. Для XIX века имеем следующие данные: (см. стр. 202).

Привоз товаров в Россию по странам происхождения
(в среднем за год)

Страны происхождения	Млн. зол. руб. = 1/15 импер.					В процентах к итогу				
	1894—1898 гг.	1899—1903 гг.	1904—1908 гг.	1909—1913 гг.	1913 г.	1894—1898 гг.	1899—1903 гг.	1904—1908 гг.	1909—1913 гг.	1913 г.
Германия	178,2	221,8	290,6	497,6	653,1	31,3	35,2	37,8	43,6	47,5
Англия	116,7	114,5	108,3	150,4	173,0	20,5	18,2	14,1	13,2	12,6
Китай	40,3	48,9	78,7	79,2	84,1	7,1	7,8	10,2	7,0	6,1
США	47,8	45,2	57,2	80,3	79,1	8,4	7,2	7,4	7,0	5,8
Франция	25,2	28,5	29,4	56,1	57,0	4,4	4,5	3,8	4,9	4,1
Иран	17,6	23,5	24,9	36,5	43,6	3,1	3,7	3,2	3,2	3,2
Австро - Венгрия	23,4	26,7	22,6	33,0	35,7	4,1	4,2	2,9	2,9	2,6
Голландия	6,5	10,2	12,0	19,3	21,4	1,1	1,6	1,6	1,7	1,6
Италия	11,4	9,8	11,3	15,8	16,8	2,0	1,6	1,5	1,4	1,2
Бельгия	19,9	9,8	7,7	7,5	8,9	3,6	1,6	1,0	0,7	0,6
Финляндия	19,3	21,1	28,2	40,5	51,0	3,4	3,3	3,7	3,6	3,7
Прочие страны	62,2	70,2	98,6	124,0	151,3	11,0	11,1	12,8	10,8	11,0
Всего	568,5	630,2	769,5	1140,2	1375,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0

Приход судов заграничного плавания в Россию в XIX веке

	1802 г.	1850 г.	1900 г.
Число судов	3 710	6 560	10 647
Вместимость в тыс. *т*	551	1 233	8 679

Из числа приходивших судов заграничного плавания было под русским флагом в 1802 г. 7,2%, в 1850 г. — 16,6%, в 1900 г. — 14,9%. В отношении их вместимости русский флаг составлял в 1802 г. — 6,2%, в 1850 г. — 15,1% и в 1900 г. — 11,8%.

Также и в предвоенные годы доля участия русского флага в заграничном плавании оставалась небольшой. За 1909—1913 гг. (в среднем за год) по всем внешним морям под русским флагом приход судов составил 3 303 судна вместимостью 2 173 тыс. *рег. т*, под иностранным флагом — 11 720 судов вместимостью 12 588 тыс. *рег. т*. В процентном отношении участие русского флага было по числу судов — 22%, а по вместимости их — 14,7%. Кроме того, по Каспийскому морю

под русским флагом в заграничном плавании приход судов составил 1 219 судов, вместимостью 435 тыс. *рег. т.* По грузообороту доля участия русского флага перед мировой войной в морских заграничных перевозках России составляла всего около 10%.

В заключение осветим долю участия России в мировой международной торговле.

Обороты мировой торговли (импорт плюс экспорт) и доля участия России [1]

Годы	Оборот мировой торговли (млн. зол. руб. = 1/15 имп.)	Оборот внешней торговли России (млн. зол. руб. = = 1/15 имп.)	Участие России в миров. торг. (в %)
1800	2 859	107	3,7
1850	7 875	284	3,6
1880	28 707	1 084	3,8
1899	40 083	1 343	3,4
1911—1913 (в среднем за год)	77 432	2 780	3,6

Как видим, доля участия России в мировой торговле была за весь рассматриваемый период довольно стабильной. В 1911—1913 гг. Россия участвовала в мировой торговле в размере 3,6%, занимая по оборотам внешней торговли седьмое место после Англии, Германии, Соединенных Штатов Америки, Франции, Голландии и Бельгии.

---

[1] За XIX век по данным В. И. Покровского в «Сборнике сведений по истории и статистике внешней торговли России». За 1911—1913 гг. исчислено нами по данным «Statistisches Jahrbuch für das Deutsche Reich».

ЧАСТЬ ВТОРАЯ

СТАТИСТИКА ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ СССР

ГЛАВА ПЕРВАЯ

ПРЕДМЕТ И ЗАДАЧИ СТАТИСТИКИ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ СССР

1. Внешняя торговля СССР

Внешняя торговля является чрезвычайно ответственным участком нашего социалистического хозяйства. Внешняя торговля, по сравнению с другими отраслями народного хозяйства СССР, отличается тем, что она осуществляет свои задачи непосредственно на стыке двух противоположных, враждебных и борющихся систем — социалистической и капиталистической. Отсюда ее большое не только хозяйственное, но и внешнеполитическое значение.

Внешняя торговля имеет громадное значение для развития народного хозяйства СССР, для выполнения ленинско-сталинского плана построения коммунизма в нашей стране. На различных этапах социалистического строительства она выполнила важную роль, как фактор, ускоряющий ход выполнения наших народно-хозяйственных планов. Взяв курс на социалистическую индустриализацию, на создание собственной машиностроительной базы, способной реконструировать все народное хозяйство, на завоевание технико-экономической независимости от капиталистического мира, советское государство стало на путь широкого ввоза машин и оборудования из-за границы. Советский Союз, реализуя планы индустриализации и строительства социализма, развил торговые отношения с капиталистическими странами, подчинил задаче индустриализации и социалистической реконструкции народного хозяйства свою внешнюю торговлю и мобилизовал все ее возможности в первую очередь для широкого ввоза машин и оборудования. За 20 лет СССР ввез товаров на 41 млрд. руб., из которых свыше 34% было истрачено на обороудование, причем все средства производства составили в общем ввозе 85%. Благодаря такому целеустремленному импорту, последний сыграл огромную роль в строительстве тяжелой промышленности, ускорив темпы ее развития.

Партия и правительство, вопреки врагам народа, подчинили внешнюю торговлю основным задачам индустриализации страны и социалистической перестройки сельского хозяйства, задачам построения коммунизма в СССР. Значение внешней торговли в деле выполнения этих задач ясно и четко подчеркнуто товарищем Сталиным в его исторической речи о кадрах на выпуске академиков Красной армии. Товарищ Сталин сказал:

«Конечно, мы могли бы 3 миллиарда рублей валюты, добытых путем жесточайшей экономии и истраченных на создание нашей индустрии, — мы могли бы их обратить на импорт сырья и усиление производства предметов широкого потребления. Это тоже своего рода «план». Но при таком «плане» мы не имели бы ни металлургии, ни машиностроения, ни тракторов и автомобилей, ни авиации и танков. Мы оказались бы безоружными перед внешними врагами. Мы подорвали бы основы социализма в нашей стране. Мы оказались бы в плену у буржуазии, внутренней и внешней»[1].

Партия организовала широкий импорт машин и оборудования, который наша страна использовала с колоссальным эффектом. Наша страна превратилась в кратчайший исторический срок в страну передовой индустрии.

Такие успехи, такая роль внешней торговли в социалистическом строительстве Советского Союза обеспечены правильным построением наших торговых отношений с капиталистическими странами, целиком основанных на твердом фундаменте монополии внешней торговли.

Важное значение советской внешней торговли заключено и в ее связях с внешней политикой Советского Союза, с его неуклонной политикой мира. Торговые отношения являются для СССР одним из орудий проведения его мирной политики.

2. Основные черты учета во внешней торговле

Учет и статистика во внешней торговле имеют свои специфические черты. Этих специфических черт учета и статистики во внешней торговле имеется больше, чем в учете и статистике любой другой отрасли народного хозяйства. Это обусловливается многогранностью внешнеторговой работы, а также тем, что внешнеторговый аппарат осуществляет свою деятельность в непосредственном соприкосновении с капиталистическим миром.

Объекты учета во внешней торговле чрезвычайно многообразны и тесно связаны со всеми остальными отраслями народного хозяйства.

---

[1] Ленин и Сталин — «Сборник произведений к изучению истории ВКП(б)», 1936 г., том III, стр. 638—639.

Статистика и учет внешней торговли переплетаются и с транспортной статистикой, и с валютно-финансовым учетом. Бесконечное разнообразие продаваемых и покупаемых товаров, начиная от сырья и кончая сложнейшими изделиями машинной техники, вспомогательные операции кредита, переводов, технических приемов, транспорта, складского дела, страхования, фрахтования тоннажа, вопросы правового положения советской торговли, договорная практика — все эти сложнейшие моменты должны быть у ч т е н ы, охвачены и использованы в оперативной работе Наркомвнешторга. Учет и статистика во внешней торговле имеют дело с тысячами названий товаров, производимых и потребляемых всеми отраслями народного хозяйства. Номенклатура товаров внешней торговли шире и разнообразнее, чем в любой другой отрасли хозяйства, ибо она охватывает продукты всех отраслей народного хозяйства и всех стран мира.

3. Таможенная статистика СССР

Помимо уже сказанного об особенностях внешнеторгового учета, во внешней торговле имеются такие специфические виды учета, которых нет и не может быть в других отраслях народного хозяйства. Подобным, наиболее специфическим видом учета является таможенная статистика. Характерная черта этого вида учета заключается в том, что он регистрирует переход товаров через границу. Этот момент перехода товаров через границу чрезвычайно важен с разных точек зрения и, прежде всего, с точки зрения соблюдения незыблемых основ монополии внешней торговли. Таможенные пункты проверяют при переходе как экспортных, так и импортных товаров через советскую границу — соблюдены ли все правила монополии советской внешней торговли. Эта проверка сопровождается как осмотром самого товара, так и подробным знакомством с импортными и экспортными документами, причем часть документов, необходимых для учета, остается в таможне. Поскольку эти сопровождающие грузы документы содержат необходимые данные о проходящих через границу товарах, постольку, естественно, создаются весьма благоприятные условия для учета.

Во многом таможенная статистика повторяет оперативный учет. Так, например, и оперативный учет регистрирует не только количество и ценность проданных и купленных товаров, но и распределение этих товаров по странам покупки и продажи, причем оперативный учет, поскольку он следует за товаром на всех этапах его движения, во многих случаях гораздо точнее, чем таможенная статистика. Достаточно указать хотя бы на тот факт, что таможенная статистика при оценке экспортного товара (незапроданного) пользуется не факти-

ческими ценами, а предполагаемыми или специально исчисленными средними ценами, хотя и основанными на фактических продажных ценах. Бухгалтерский же учет дает фактические цены.

Наконец, следует подчеркнуть, что таможенная статистика имеет сравнительно ограниченное количество показателей и дает лишь самые общие данные.

Однако, таможенная статистика имеет свои преимущества, заключающиеся в том, что она улавливает и регистрирует самый важный, с точки зрения внешней торговли, момент в движении внешнеторгового оборота, а именно момент перехода каждого товара через государственную границу. Товар, купленный за границей и оплаченный, но не прибывший еще на советскую территорию, нельзя считать, что он ввезен, так же, как нельзя считать товар экспортированным, если он еще не перешел советской границы, даже, если за него уже деньги получены.

Следует также иметь в виду международное значение таможенной статистики. Таможенная статистика имеется почти во всех странах, причем она является повсюду единственным видом учета внешней торговли в капиталистических государствах. Обычаи международной торговли установили за таможенной статистикой ее международный официальный характер. При торговых переговорах, при заключении договоров, соглашений используются материалы таможенной статистики, на эти данные ссылаются и т. д. Естественно, что Советскому Союзу, поскольку он установил и развивает торговые отношения с капиталистическими странами, ведет с ними торговые переговоры, заключает договоры и т. д., нужно иметь такие данные по внешней торговле, которые соответствовали бы данным внешней торговли торгующих с нами стран. Без таможенных данных Наркомвнешторг был бы в большом затруднении, ибо он мог бы выступить только с данными своего оперативного учета. Данные оперативного учета хотя и более точные, но подобных данных не существует ни в одной стране. Наличие же таможенной статистики соответствует установившимся обычаям международной торговли и облегчает, таким образом, наши торговые отношения с капиталистическими странами.

Из этой краткой характеристики таможенной статистики видна ее специфичность, некоторое своеобразие ее положения в системе народно-хозяйственного учета вообще и отличие ее от оперативного учета в самой внешней торговле.

Учет внешней торговли представляет собой неразрывную часть единого социалистического учета в нашей стране. Учет и контроль во внешней торговле имеют свое особо важное значение, как это подчеркивал Ленин. Характеризуя положение в 1918 г., Ленин писал, что центр тяжести борьбы против

буржуазии передвигается на учет и контроль, осуществляемый пролетарским государством. При этом Ленин подчеркнул особое значение учета и контроля как орудия разрешения ряда хозяйственно-политических задач и в том числе как решающего орудия для разрешения задачи монополизации внешней торговли. Он говорил также, что на ряде участков народного хозяйства, в том числе во внешней торговле, мы тогда отставали главным образом потому, что недостаточно организовали учет и контроль. Приведем подлинные слова В. И. Ленина.

«Наша работа по организации, — писал Ленин, — под руководством пролетариата, всенародного учета и контроля за производством и распределением продуктов сильно отстала от нашей работы по непосредственной экспроприации экспроприаторов. Это положение является основным для понимания особенностей настоящего момента и вытекающих отсюда задач Советской власти. Центр тяжести в борьбе против буржуазии передвигается на организацию такого учета и контроля. Только исходя из этого, можно правильно определить очередные задачи экономической и финансовой политики в области национализации банков, монополизации внешней торговли, государственного контроля за денежным обращением, введения удовлетворительного, с пролетарской точки зрения, поимущественного и подоходного налога, введения трудовой повинности.

С социалистическим преобразованием в этих областях мы крайне отстали (а это весьма и весьма существенные области), и отстали именно потому, что недостаточно организованы учет и контроль вообще. Разумеется, — эта задача из самых трудных, и при разрухе, созданной войной, она допускает лишь длительное решение, но нельзя забывать, что как раз здесь буржуазия — в особенности же многочисленная мелкая и крестьянская буржуазия — дает нам серьезнейший бой, подрывая налаживающийся контроль, подрывая, например, хлебную монополию, отвоевывая позиции для спекуляции и спекулятивной торговли. То, что мы уже декретировали, мы далеко недостаточно еще провели в жизнь, и главная задача момента состоит именно в сосредоточении всех усилий на деловом, практическом осуществлении основ тех преобразований, которые уже стали законом, но не стали еще реальностью».[1] Далее Ленин развивает свою мысль и дает в связи с задачами учета и контроля свое гениальное обоснование монополии внешней торговли. «Укрепить и упорядочить те государственные монополии, — писал Ленин, — (на хлеб, на кожу и пр.), которые уже введены,— и тем подготовить монополизацию внешней торговли государством; без такой монополизации мы

[1] В. И. Ленин. Собр. соч. том XXII, стр. 448—449 (II изд.)

не сможем отделаться от иностранного капитала платежом «дани». А вся возможность социалистического строительства зависит от того, сумеем ли мы в течение известного переходного времени выплатой некоторой дани иностранному капиталу защитить свою внутреннюю экономическую самостоятельность»[1].

Как мы видим из этих строк, Ленин придавал учету и контролю во внешней торговле огромное значение. Следуя ленинским указаниям, Наркомвнешторг уделяет сугубое внимание учету и контролю, что, несомненно, помогало нам в выполнении задач, стоящих перед внешней торговлей. Под мудрым руководством Сталина наша страна добилась во второй пятилетке технико-экономической независимости, причем огромную роль в этой победе сыграла ленинская монополия внешней торговли, проведение в жизнь ленинских заветов, его директивы о важном значении учета и контроля во внешней торговле.

4. Учет внешней торговли в СССР и таможенная статистика в капиталистических странах

Характеризуя систему социалистического учета во внешней торговле СССР, нельзя не противопоставить его статистике внешней торговли, существующей в капиталистических странах. Наши учет и статистика коренным образом отличаются от капиталистической статистики. Разница здесь и количественная, и качественная, причем иное качество нашего учета связано с совершенно несравнимым его количеством (размахом). Качественно наш учет принципиально отличается тем, что он неразрывно связан с социалистическим характером нашего хозяйства. Наличие такого учета, какой имеется у нас, связано с господством у нас социалистического способа производства. «Социализм — это учет»,— говорит Ленин. Наш учет — социалистический, служит делу социализма, конкретно он связан с борьбой за народно-хозяйственный план, с контролем за выполнение плана.

В капиталистическом хозяйстве подобного учета не может быть, ибо в нем царствует анархия производства, и хозяйство капиталистическое не поддается никакому планированию. Роль учета чрезвычайно ограничена. В общегосударственном масштабе об учете не может быть и речи. Государство может там наладить с большим трудом лишь статистику, да и то в чрезвычайно ограниченных размерах, причем статистику в значительной степени фальсифицированную, тенденциозную, апологетическую, чрезвычайно неточную. Учет же могут вести в капи-

[1] В. И. Ленин. Собр. соч., том XXII, стр. 449.

талистической стране лишь отдельные предприятия, для нужд каждого данного предприятия и только внутри предприятия.

Отсюда понятно, что проводить какую-либо параллель между учетом и статистикой СССР и статистикой капиталистических стран никак нельзя. За одними и теми же названиями здесь скрывается совершенно различное, принципиально иное содержание.

Что же касается учета и статистики во внешней торговле СССР и капиталистических стран, то приведенное общее положение может быть конкретизировано следующими дополнительными данными.

Основным различием здесь является отсутствие в капиталистических странах какого-либо народно-хозяйственного учета. В капиталистических странах таможенная статистика является единственным источником данных о внешней торговле. В Советском же Союзе, при наличии единого народно-хозяйственного социалистического учета, включающего в себя и учет внешней торговли, как неразрывную часть, таможенная статистика играет второстепенную, дополнительную, вспомогательную роль. Отсюда и колоссальные количественные отличия. Мы располагаем по внешней торговле (как и по всему нашему хозяйству) чрезвычайно обширным количеством учитываемых и научно-разработанных показателей, мы имеем полную картину всего хода нашей торговли, вплоть до мельчайших деталей. Капиталистические же страны ограничены только тем небольшим кругом показателей, который может дать таможенная статистика в условиях капитализма, т. е. в условиях, где доброкачественность статистического материала весьма сомнительна. Она сомнительна и вследствие наличия коммерческих тайн отдельных фирм, и вследствие неполноты ее данных, и вследствие подверженности здесь всякой статистики влиянию финансовой олигархии, стремящейся небезуспешно вести статистику в своих интересах, и вследствие апологетической буржуазной теории, лежащей в основе всякой капиталистической организации статистики, и т. д.

В большинстве стран таможенная статистика запутана вследствие чрезвычайной запутанности таможенных тарифов, которые часто меняются и усложняются. Учет ведется, как правило, таможенными чиновниками, контролирующими уплату пошлин и выполнение таможенно-транспортных правил, а не специальными статистическими работниками. Сведения, которые дают о своих товарах экспортеры и импортеры-капиталисты, скрывающие свои коммерческие тайны и пытающиеся скрыть свои доходы от налогов, обойти таможенные правила и т. д.,— носят весьма недостоверный характер.

Естественно, что таможенная статистика капиталистических стран не может сравниться с советской таможенной статисти-

кой. Наличие громаднейшего опыта социалистического учета в нашей стране обеспечивает высокое качество советской таможенной статистики как с точки зрения ее методологии, так и с точки зрения практических ее результатов.

Кроме того, наши таможни не имеют дела с «защитными», «наступательными», «запретительными» и тому подобными воинственными и запутанными таможенными тарифами. Призванные защищать монополию внешней торговли, таможенные органы СССР рассматривают свои статистические функции как серьезное самостоятельное дело. Главное таможенное управление располагает специальным статистическим аппаратом, обрабатывающим соответствующие документы, особо приспособленные к статистическому учету. Документация, по которой идет учет советской внешней торговли, в корне отличается своим качеством от документации таможен в капиталистических странах. Вся внешняя торговля ведется у нас государственными объединениями, которым нечего скрывать от государства. Поэтому все данные, содержащиеся в документах первичной регистрации, обладают полной достоверностью. Все это обеспечивает за данными советской таможенной статистики совершенно иное качество, совершенно иную точность и показательность.

5. Конкретное содержание учета и статистики внешней торговли СССР

Показатели учета во внешней торговле согласованы с показателями других отраслей народного хозяйства, ибо СССР осуществляет единый социалистический учет для всего хозяйства. Согласование это происходит через ЦУНХУ, которое руководит учетом всех отраслей народного хозяйства, в том числе и учетом внешней торговли.

Переходя к конкретному содержанию, к системе показателей учета и статистики в советской внешней торговле, нужно указать на уже отмеченное нами большое многообразие этих показателей, на громаднейшее разветвление учета, проникновение его во все области внешней торговли. При этом следует также подчеркнуть, что по мере развития и укрепления социалистического способа производства в нашей стране идет непрестанный, непрерывный процесс расширения, углубления и совершенствования учета. Этот процесс происходит и во внешней торговле. Учет во внешней торговле пополняется рядом новых качественных показателей. Так, по экспорту растет учет качества товаров, учет соответствия этого качества установленным стандартам и кондициям мирового рынка. Более тщательно организуется учет рекламаций. Уделяется серьезное внимание задачам контроля за ценами, условиям кредита и т. д.

Перечисление показателей учета и статистики во внешней торговле заняло бы много места. Воспроизвести всю систему показателей учета — это значит раскрыть все многообразие внешнеторговой деятельности, перечислить все ее звенья, этапы, объекты и т. д. Поэтому мы ограничимся лишь наиболее общими и важными сводными показателями.

Учет и статистика прежде всего отвечают на вопрос, какова сумма и каково количество нашего экспорта и импорта за определенный отрезок времени. Помимо этих общих данных, учет показывает, какие именно товары и в какой сумме вошли как в экспорт, так и в импорт. Учет показывает также структуру вывоза и ввоза, группируя экспортные и импортные товары по различным признакам, имеющим народно-хозяйственное значение (экспорт сельскохозяйственный и промышленный, импорт производственный и потребительский, экспорт сырья, полуфабрикатов, готовых изделий и т. д.). Затем учет показывает, куда, в какие страны направляются наши экспортные товары и откуда, из каких стран, идет наш импорт. Учет отвечает на вопрос, по каким ценам были проданы наши экспортные товары и по каким ценам приобретены импортные товары. Учет показывает, как велики были накладные расходы по экспорту и импорту и из каких статей они состоят. Учет дает картину нашего торгового баланса, а также наших валютных расчетов по странам и по сделкам. Учет ведет счет нашим заказам по импорту и отвечает на вопрос о том, как эти заказы реализуются. Учет показывает, как идет сдача на экспорт, каковы запасы экспортных товаров на складах, в портах, внутри страны и за границей. Учитываются также перевозки экспортных товаров. Словом, нет ни одного сколько-нибудь важного участка внешнеторговой деятельности, которая бы у нас не учитывалась, не контролировалась через народно-хозяйственный учет и статистику.

6. Ленин о содержании учета во внешней торговле

Ленин при своей гигантской работе по руководству нашей партией, государством, всем социалистическим строительством нашел время и внимание для того, чтобы не только дать программу и наметить задачи социалистического учета вообще, но и набросать программу учета и статистики внешней торговли применительно к тем задачам внешней торговли СССР, которые перед ней тогда стояли (1921 г.). Эта краткая программа представляет собой часть общей программы учета и отчетности, составленной Лениным в виде известного проекта «Наказа СТО местным советским учреждениям». Хотя эта программа была составлена применительно к постановке учета только на местах, тем не менее она дает представ-

ление о том, какие задачи ставил Ленин перед статистикой внешней торговли СССР в тот период. Приводим часть наказа СТО, касающуюся внешней торговли полностью.

25. Товарообмен с заграницей

«На этот вопрос безусловно обязателен ответ всех пограничных местностей, но не только их. В уездах и губерниях, соседних с пограничными, есть возможности товарообмена и наблюдения над его постановкой. Затем возможно, как указано выше (§ 16: Натурпремирование)[1], участие в заграничном товарообороте даже весьма отдаленных от границы местностей.

Состояние портов? охрана границ? размер и формы торговых сношений? Краткие итоги представленных об этом докладов Народному комиссариату внешней торговли, с указанием времени представления каждого доклада.

«Проверка работы НКВТ местным ЭС[2]? Их соображения о практической постановке и о результатах?»[3]

Программа была составлена Лениным много лет тому назад, когда внешняя торговля нашей социалистической страны только начала восстанавливаться. Однако, Ленин уже тогда указал, что учет внешней торговли советской страны не может и не должен ограничиться только данными таможенной статистики. Директивы Ленина о том, что местные советские органы должны давать такие, например, отчетные сведения, как данные о степени участия отдельных районов в экспорте, о состоянии портов, об охране границ и т. д., говорят о том, что Ленин уже в 1921 г. указывал на необходимость проведения широкой программы всестороннего учета во внешней торговле, а не ограничиваться только таможенной статистикой.

В опубликованных ленинских сборниках, письмах можно найти много указаний В. И. Ленина о важности хорошо налаженного учета во внешней торговле. Владимир Ильич почти в каждом деловом письме требует точной информации, правильной и быстро изготовленной отчетности, хорошо разрабо-

---

[1] В § 16 Ленин требует от местных органов ответа на вопрос: «Нет ли такого местного продукта, который мог бы быть получен (и для товарообмена с заграницей и для особо ценного употребления в России) путем увеличения натурпремирования, в каком размере? Этот расчет очень важен; ибо при правильном и повсеместном его произведении мы найдем много ценных продуктов, которыми сумеем снабдить заграницу с выгодой, с барышами, даже при условии вывоза известного количества натурпремии из той же заграницы».

[2] Экономическое совещание.

[3] В. И. Ленин. Собр. соч., том XXVI, стр. 380.

танных данных учета и статистики. В письме в Наркомвнешторг от 6/VI 1921 г. Ленин интересуется отчетными материалами о работе уполномоченного Наркомвнешторга на Украине. «Что там делается,— спрашивает Ленин.— Посылает ли он отчеты вам? Как часто? Подробные или краткие? Черкните»[1]. В телеграмме товарищу Орджоникидзе от 11/VI 1921 г. Ленин интересуется внешнеторговыми делами в Баку и пишет: «Требую от вас частой и точной информации об итогах работы по улучшению нефтяного дела в Баку, а равно об итогах внешнеторговых операций» [2]. В сентябре 1921 г. В. И. Ленин, придавая большое значение экспорту сантонина, написал зам. Наркомвнешторга т. Радченко письмо о необходимости составления подробных данных учета о производстве и экспорте этого товара. «Прошу вас,— писал Ленин,— срочно с подателем сего прислать следующие сведения: 1) Какое количество сантонина имеется в Внешторге, 2) Где, в каких, кому принадлежащих складах хранится, 3) Сколько реализовано, по какой цене и где, 4) Каким порядком и через кого реализуется» [3].

В ноябре 1921 г. в телеграмме уполномоченным Наркомвнешторга в республиках и областях Ленин требует от последних —«произвести точный учет имеющимся товарам, годным для экспорта, но еще не переданным НКВТ» [4]. В декабре 1921 г. Ленин, прочитав заметку в «Правде» о деятельности Внешторга в Севастополе, писал в Наркомвнешторг: «В одной из газет на днях (чуть ли не в «Правде») я видел заметку об обороте Внешторга (в Крыму) на 20 000 000 руб. золотом. Откуда это? Поставлена ли у Вас местная отчетность оборота, с разделением на покупки и продажи, а затем по главным группам продуктов? Ответьте, пожалуйста, на имя Н. П. Горбунова и сообщите поточнее, как стоит дело с отчетностью»[5].

Все эти письма показывают, какое большое значение В. И. Ленин придавал быстрому, точному, хорошо организованному учету вообще и, в частности, в области внешней торговли.

7. Основные проблемы учета внешней торговли

Естественно, что широкое развитие учета во внешней торговле ставит вопрос о его методологии. Здесь речь идет не о методологии учета вообще (эта методология основательно разработана Центральным управлением народно-хозяйственно-

---

[1] Ленинский сборник, т. XX, стр. 254.
[2] » » т. XX, стр. 258, 259.
[3] » » т. XXIII, стр. 181.
[4] » » т. XXIII, стр. 186.
[5] » » т. XXIII, стр. 188.

го учета — Цунху), а о тех вопросах методологии, которые касаются специфических сторон внешнеторгового учета. Этих специфических сторон во внешней торговле много, и задача наша заключается в том, чтобы осветить именно эти специфические стороны учета внешней торговли.

Более специфичны и сложны проблемы методологии статистики внешней торговли и, в частности, на главном ее участке, т. е. в таможенной статистике. Подробное освещение этих проблем важно со многих точек зрения. Прежде всего всякому, пользующемуся данными учета или статистики, необходимо знать, что скрывается за каждым показателем этих данных. В этом главная задача освещения методологии. Если говорить о показателях оперативного, в первую очередь бухгалтерского учета, то его показатели, как правило, ясны и бесспорны, ибо здесь не фигурируют всякие условные моменты, как, например: выборка, условная оценка, средние показатели, индексы и т. д. Другое дело — статистика, в том числе и таможенная статистика. Здесь каждый показатель требует объяснения того, как он получен, какие статистические приемы были использованы для его исчисления, насколько этот показатель репрезентативен (показателен) и т. д.

Особенно это важно в отношении таможенной статистики, ввиду ее международного характера.

Говоря о проблемах методологии таможенной статистики СССР, нужно указать, что круг этих проблем отличен от круга проблем, возникающих перед таможенной статистикой капиталистических стран. Эти отличия связаны с принципиальными отличиями советской внешней торговли от торговли капиталистических стран, а также с тем, что советская таможенная статистика преследует совершенно другие цели, чем таможенная статистика в буржуазных государствах. Так например, одной из важнейших проблем таможенной статистики в капиталистических странах буржуазные статистики (Меерварт, Брейер, Жюлен и др.) считают проблему выделения таможенной статистикой так называемой специальной торговли и отграничения от нее посреднической торговли. Этой проблеме уделяется много внимания.

В советской же таможенной статистике эта проблема не играет большой роли.

Отсутствие во внешней торговле СССР посреднической торговли является характерным признаком социалистического характера нашего хозяйства и нашей страны, не стремящейся к захвату иностранных рынков. Крупнейшие же капиталистические страны, жестоко эксплоатирующие колонии, занимаются посреднической торговлей весьма активно, и для них проблема выделения так называемой специальной, а также посреднической торговли, имеет большое значение.

Эта проблема для них важна и потому, что здесь увязаны

интересы таможенных тарифов: скажем, импорт для реэкспорта не облагается обычно таможенными ставками, в то время как импорт для внутреннего потребления облагается. Глубокая зависимость буржуазной таможенной статистики от таможенной политики, от системы тарифов сказывается и здесь весьма отчетливо. В результате мы видим, что в странах, где посредническая торговля играет большую роль, проблема разделения торговли на генеральную, специальную, на экспорт и реэкспорт, на импорт общий и специальный, на транзит прямой и косвенный и т. д.— приобретает важную роль.

Транзит через СССР, если он и имеет место в известном количестве в отношении определенных товаров,— к советской внешней торговле не относится,—он идет за счет иностранных торговцев, использующих при наличии соответствующих торговых договоров пути через СССР для торговли с другими странами. Этот транзит советская статистика регистрирует, но, конечно, не включает в данные советской внешней торговли.

Таким образом, для советской таможенной статистики ряд проблем, столь важных для капиталистической статистики, не имеет существенного значения. Те же проблемы, которые возникают и у нас, и за границей, решаются по-разному. Взять хотя бы оценку товаров. Проблема оценки — одна из труднейших проблем для буржуазной таможенной статистики. На чем основаны данные буржуазной таможенной статистики о ценности экспорта и импорта? В большинстве случаев это данные, составленные на основе заявлений экспортеров и импортеров. Сами буржуазные статистики принуждены признать, что подобные данные не могут быть достоверными. Но как же выйти из положения? Кое-где применяются оценки при помощи экспертов. Но разве можно точно оценить десятки тысяч товаров? В результате таможенная статистика дает по ценности зачастую искаженные данные и с этим мирятся. Проблема оценки остается для таможенной статистики капиталистических стран не разрешенной.

Советская же статистика располагает всеми возможностями для весьма простого решения этого вопроса пользуясь документами, составляемыми советскими организациями. В некоторых случаях применяется и оценка самого ГТУ, пользующегося специальными справками экспортных объединений. Экспортные объединения суть государственные объединения. Они ни в какой степени не заинтересованы в обмане государства. Сведения их достоверны. Кроме того, эти сведения всегда можно проверить данными оперативного учета этих объединений, из которого можно почерпнуть фактические продажные цены. Все это, конечно, исключено в капиталистических странах.

Трудным вопросом методологии таможенной статистики является вопрос о регистрации страны происхождения импортных товаров и особенно страны назначения экспортных. В последующих главах читатель найдет материал о том, как этот вопрос разрешается нашей таможенной статистикой. Здесь следует лишь подчеркнуть, что те не совсем удовлетворительные ответы, которые дает таможенная статистика на вопросы, откуда привезены импортные товары и куда направились экспортные товары, в капиталистических странах остаются таковыми (т. е. неудовлетворительными). Таможенная статистика ни одной из стран на этот вопрос точного ответа никогда дать не может. Советская же таможенная статистика эти точные данные имеет. Таможенная статистика СССР имеет возможность прокорректировать и дополнить данные таможен при помощи оперативного учета наших экспортных и импортных объединений и торгпредств. По этим данным она точно знает, какие товары, сколько и на какую сумму ввезены и вывезены по интересующей нас стране. Таких материалов торговая статистика капиталистических стран иметь, конечно, не может.

Или взять проблему выявления структуры внешней торговли, проблему классификации, проблему номенклатуры экспорта и импорта. Это самая запутанная проблема таможенной статистики капиталистических стран. В некоторых странах неспособность разрешить эту проблему привела к тому, что таможенная статистика учитывала и группировала все товары по... алфавиту их названий. У нас же эта проблема не только получила большую научную разработку, но она расширена по своему объему. Для учета внешней торговли в СССР введена единая номенклатура (а также классификация) для всех отраслей учета.

При этом надо подчеркнуть громадное значение для нас вопроса о правильной номенклатуре, позволяющей легко и быстро учитывать структуру нашей торговли. В период первой пятилетки Советская страна, согласно директивам партии и правительства, стремилась повысить удельный вес машин и оборудования в импорте. Затем было важно прекратить импорт тех машин и оборудования, производство которых мы уже наладили. Все это нужно было проверить. Правильно составленная номенклатура учета позволяет советскому государству налаживать такую проверку, такой контроль за выполнением директив партии и правительства.

Мы перечислили здесь наиболее важные проблемы учета и статистики советской внешней торговли. Подробное изложение будет дано в специальных главах. Следует подчеркнуть, что учет и статистика вовсе не выключены из арены классовой борьбы. Наоборот, здесь бдительность нужна не менее, чем на любом другом участке нашей внешней торговли. Для

работников, занятых учетом и статистикой, да и для всех работников внешней торговли, критическое отношение к буржуазной методологии таможенной статистики совершенно необходимо, ибо слепое подражание капиталистической статистике не может не приводить к вреднейшим искажениям нашей статистической и учетной работы.

Нужно ясно представлять разницу между социалистическим учетом и буржуазной статистикой для того, чтобы действительно активно бороться за совершенствование нашего учета, уметь дать отпор классовому врагу, пытающемуся внести в наш учет буржуазную методологию, дезорганизовать учет, запутать, усложнить, бюрократизировать. Необходимо зорко следить за тем, чтобы наш учет служил мощным орудием контроля во внешней торговле. Разбитый, но недобитый еще классовый враг нередко избирает объектом своей вредительской работы именно учет. Общеизвестны вылазки классового врага в сельскохозяйственной статистике, в частности, в статистике урожайности. Враги народа, пробравшиеся к руководству ВЦСПС, допустили серьезные извращения в статистике рабочих бюджетов. Неудовлетворительно был у нас поставлен учет скота, что было отмечено в специальном постановлении ЦК ВКП(б). Вредители сознательно сорвали перепись населения 1938 г. Неоднократно наблюдались случаи использования недостатков учета всякого рода обманщиками партии и правительства для очковтирательства.

Внешняя торговля, как мы уже это подчеркивали, является ответственнейшим участком социалистического строительства, и правильная постановка учета и статистика здесь имеет особо важное значение. Недостатков же учета внешней торговли много, и борьба за их полное искоренение, за правильное налаживание учета и статистики во внешней торговле является почетной задачей каждого внешнеторгового работника. Это тем более важно подчеркнуть, что в условиях социалистического хозяйства учет давно уже перестал быть делом только специально выделенных статистиков. Учетом, по существу, занимается большинство работников. Учет в СССР так разветвлен, что он проник во все звенья нашей работы, и качество учета зависит не только от работников учета. Качество учета зависит теперь от большинства наших работников. Между тем, среди работников внешней торговли до сих пор еще довольно резко проявляется недооценка роли учета и статистики. Забываются при этом заветы Ленина об учете, а также директивы товарища Сталина, который особо указал, что никакая хозяйственная работа, никакая плановая работа немыслима без правильного учета, а учет немыслим без статистики. Эти указания нашего вождя необходимо положить в основу учетно-статистической работы всех звеньев системы Наркомвнешторга.

8. Статистический анализ внешней торговли

Данные учета могут и должны быть использованы не только для повседневного контроля за ходом выполнения директив партии и правительства на том или ином участке. Данные учета и статистики служат также и материалом для самого руководства внешней торговлей. Руководство же предполагает глубокую научно-исследовательскую работу. Роль учета и статистики в этой работе, как мы знаем, значительна. Статистика применяется в различных областях. Классический образец применения статистики дает Ленин в «Развитии капитализма в России», где он анализирует конкретный цифровой материал для того, чтобы выявить меру развития капитализма в русской действительности. Статистический анализ играет при этом измерительную роль, а главную, руководящую — общая теория капитализма, которую Ленин применяет к данной конкретной стране. Блестящий и непревзойденный пример применения статистики дает и Маркс в «Капитале». В области изучения внешней торговли статистический анализ приносит огромную пользу и широко применяется.

Внешнеторговым работникам приходится изучать конъюнктуру иностранных рынков и, в целях правильного маневрирования на этих рынках, не только вести точный учет всех наших продаж и покупок, их условий, остатков товаров, товарных запасов и т. д., но нередко производить целые исследования по всем этим вопросам, которые служат материалом как для оперативной работы, так и для руководства. Статистический анализ совершенно необходим и для правильного подведения итогов, для ясного представления о пройденном пути в области экспорта, импорта и т. д. Эти итоги, освещенные благодаря всестороннему статистическому анализу, помогают яснее и правильнее наметить дальнейшие пути внешней торговли.

Во внешней торговле статистическим анализом, может быть, сами того не замечая, занимаются очень многие работники. Хозяйственникам, экономистам, ответственным исполнителям и т. д., составляющим отчеты, докладные записки и т. д. о деятельнсти того или другого звена внешней торговли, нередко приходится производить различные исчисления и статистические анализы. Мы не говорим уже о научно-исследовательских работах. К сожалению, приходится констатировать, что во многих случаях большинство экономистов, ответственных исполнителей не обладает достаточной статистической подготовкой и допускает при использовании статистических приемов ошибки и извращения. Это и заставляет нас особо подчеркнуть значение статистического анализа, а также важность овладения техникой этого анализа для всех экономистов, ответственных исполнителей, работающих в системе Наркомвнешторга. Дельный экономист,— указывал Ленин,—

вместо пустяковых тезисов, засядет за изучение отчетов, цифр, данных, проанализирует наш собственный практический опыт и скажет: ошибки там-то, исправлять их надо там-то.

Правильно использовать статистический материал, знать его особенности и недостатки, уметь найти необходимые цифры, грамотно составить простые, удобочитаемые таблицы, диаграммы, графики и т. д.— все это важнейшие условия для исполнения всякого рода отчетов, докладных записок, всякого рода исследований, изысканий, для экономической работы и т. д. Этому делу надо учиться. Гениальные примеры использования статистического анализа в крупных научных работах дал нам Ленин. Образец использования статистических данных по внешней торговле капиталистических стран дает Ленин в своей книге «Империализм как новейший этап капитализма».

Давая отпор Каутскому, Ленин подчеркивает значение правильного использования статистического материала. «Интересно,— пишет Ленин,— что даже буржуазный экономист А. Лансбург, критикующий империализм так же мещански, как Каутский, подошел все же к более научной обработке данных торговой статистики. Он взял сравнение не одной случайно выхваченной страны и только колонии с остальными странами, а сравнение вывоза из империалистической страны 1) в страны, финансово зависимые от нее, занимающие у нее деньги, и 2) в страны финансово независимые». Далее Ленин приводит таблицы внешней торговли Германии, комментирует их и вновь подчеркивает значение правильного подхода в использовании статистических данных по внешней торговле. «Повторяем,— пишет Ильич,— мы вовсе не считаем статистику Лансбурга совершенством, но ее обязательно было привести, ибо она научнее, чем статистика Каутского и Спектатора, ибо Лансбург намечает правильный подход к вопросу. Чтобы рассуждать о значении финансового капитала в деле вывоза и т. п., надо уметь выделить связь вывоза специально и только с проделками финансистов, специально и только со сбытом картельных продуктов и т. д. А сравнивать попросту колонии вообще и не—колонии, один империализм и другой империализм, одну полуколонию или колонию (Египет) и все остальные страны значит обходить и затушевывать как раз суть дела»[1].

Ленин, как мы видим, подчеркивает значение правильного подхода к анализу статистических данных, ибо только в таком случае использование статистических данных даст необходимые результаты.

---

[1] В. И Ленин. Собр. соч., том XIX, стр. 162—166.

При этом должно быть подчеркнуто, что используя статистические данные для статистического анализа и при больших и малых исследованиях (будь то научное исследование или докладная записка), не нужно забывать, что статистика при изучении какого-либо экономического явления играет только измерительную роль. Руководящая же роль принадлежит марксистско-ленинской теории. Всякое фетишизирование цифр и статистики, свойственное капиталистической науке и капиталистическим конъюнктуристам, должно отбрасываться как враждебное марксизму направление. «Статистики,— говорил Ильич, — должны быть нашими практическими помощниками, а не схоластиками»[1]. Это предупреждение особо важно сделать для работников внешней торговли, непосредственно соприкасающимся с капиталистическим миром, испытывающих его разлагающее влияние, часто пользующихся статистическим материалом буржуазной статистики. Некоторые работники, попадая в плен буржуазной конъюнктуристики, не понимая ее апологетического и ненаучного характера, пытаются фетишизировать статистику, которая будто одна может все вскрыть и объяснить. Они пытаются также перенести методы буржуазной статистики и в наш советский аппарат внешней торговли. По этим попыткам надо жестоко бить, отводя статистике подобающее ей место в изучении того или другого вопроса и борясь за марксистско-ленинскую методологию в статистической работе.

---

[1] В. И. Ленин. Собр. соч., том XXVI, стр. 382 (Из письма Ленина Г. М. Кржижановскому).

ГЛАВА ВТОРАЯ

ОРГАНИЗАЦИЯ ТАМОЖЕННОЙ СТАТИСТИКИ СССР

1. Организация учета на местах и в центре

Таможенная статистика является одной из основных частей учета внешней торговли Советского Союза. При одинаковом названии и формальном внешнем сходстве, советская таможенная статистика по существу коренным образом отлична от статистики царской России и капиталистических стран.

В советских условиях таможенная статистика служит иным целям, имеет совершенно отличные задачи, и источники ее данных в основном также глубоко отличны от источников капиталистической статистики. Советская таможенная статистика, при своей внешней обособленности, есть нераздельная часть единого учета советской внешней торговли, являющегося, в свою очередь, частью учета всего народного хозяйства Советского Союза.

Для характеристики советской таможенной статистики важно также отметить, что различны источники сведений советской таможенной статистики и статистики капиталистических стран. В последних, основой учета служат досмотровые документы (имеющие обычно внешней вид деклараций товарораспорядителей), в советских же условиях источниками являются документы, составляемые советскими организациями и содержащие все необходимые для учета данные.

Организационные формы таможенной статистики СССР с течением времени подвергались значительным изменениям.

За последние годы была проведена коренная перестройка таможенной статистики СССР в соответствии с новыми задачами советской внешней торговли.

Основной задачей таможенной статистики является учет пропуска советских экспортных товаров через границу СССР и учет выпуска импортных заграничных товаров из таможен получателям. Учет ведется в количественном и ценностном выражении, по единой товарной номенклатуре Наркомвнешторга, в распределении по странам происхождения и назначе-

ния товаров и по таможням пропуска и выпуска. Кроме того, отдельно учитывается транзит иностранных товаров через территорию СССР.

При этом экспорт учитывается по моменту перехода товаров через сухопутную границу или по отходу судна из порта при морских перевозках, а импорт — по моменту выпуска товаров из таможен получателям.

Приурочение учета импортных товаров к их выпуску из таможен объясняется, во-первых, тем, что в этот момент имеются все необходимые учетные документы, а во-вторых, тем, что в СССР хранение импортных товаров в таможнях, как правило, не имеет места, товары обычно выпускаются получателям немедленно после прибытия из-за границы.

Приурочение же учета экспорта к моменту перехода границы или отхода судна гарантирует, что все включенные в учет экспортные товары действительно вывезены за границу, так как товар может быть, например, подвезен к порту и даже погружен на борт корабля, а отход последнего может задержаться или даже, в исключительных случаях, и вовсе не состояться (авария), и товар временно или совсем может остаться в стране.

Товары, проходящие транзитом через территорию СССР, регистрируются по моменту их вывоза за границу той таможней, которая пропускает эти товары за границу после транспортирования через СССР.

Организация советской таможенной статистики, как уже сказано, претерпела в своем развитии значительные изменения, отчасти связанные с изменением техники таможенного дела и организационных форм советской внешней торговли. При этом реорганизация таможенной статистики все время направлялась по линии широкой централизации обработки статистических данных на основе новейшей технической базы (счетные машины). Важным этапом в этом отношении был 1930 год, когда была осуществлена значительная реорганизация таможенного дела и таможенной статистики.

По существовавшему до 15 февраля 1930 г. порядку регистрации, данные по привозу товаров из-за границы составлялись в местных таможенных учреждениях на основании досмотровых росписей, разрешений на ввоз и других документов при выпуске товаров на внутреннее потребление, а данные по вывозу товаров за границу — по отвозным ведомостям на товары беспошлинные и по досмотровым документам на товары, обложенные пошлиной, и затем заносились в особые формуляры, отсылавшиеся в Главное таможенное управление четыре раза в месяц. Формуляры эти представляли собой ведомости из десяти горизонтальных полос, причем каждая полоса была предназначена для записи данных об одной пропу-

щенной партии товара одного наименования. Указанные полосы отделялись одна от другой широкими зачерненными полосками. При разработке материала в ГТУ по этим зачерненным полоскам производился разрез ведомостей на отдельные полосы-карточки, которые и обрабатывались по карточной системе ручным способом.

С 15 февраля 1930 г. было проведено резкое усиление централизации статистического учета. По новому порядку таможни освобождены вовсе от составления статистической отчетности по привозу и вывозу, взамен чего таможни отсылают в Статистический отдел Главного таможенного управления все те документы, на основании которых ими пропущены импортные и экспортные товары. Отсылаемые документы должны отвечать всем требованиям статистического учета. Обработка материала производится теперь при помощи электрических счетно-аналитических машин на Счетной фабрике Наркомвнешторга.

Все сказанное нами относится к организации учета советского импорта и экспорта, т. е. товаров, выпускаемых из таможен для внутреннего потребления и вывозимых из внутреннего обращения за границу.

Организация же учета товаров, проходящих через СССР транзитом, отличается от учета экспорта и импорта.

Сведения об иностранных товарах, провезенных транзитом через территорию СССР, должны представлять в ГТУ те таможенные учреждения, которыми товары эти выпущены за границу. Для отчетности по транзиту служат ведомости, однотипные с употреблявшимися до 15 февраля 1930 г., описанными нами формулярами по экспорту и импорту.

На этих ведомостях для каждой отдельной партии однородного товара заносятся на отдельную карточку-полосу требуемые заголовками сведения.

Указывается, во-первых, наименование товара, его количество и ценность. Название товара должно приводиться то, какое товар носит в торговом обороте. Поскольку транзитные товары идут без детального досмотра, количество их учитывается, по общему правилу, весом брутто, если они идут в упаковке. Товары, идущие без упаковки, учитываются весом нетто.

Кроме перечисленных показаний, отмечается далее в ведомости название таможни, выпустившей товар за границу, таможни, через которую товар был ввезен в СССР, и наименование стран отправления и назначения товаров.

Таким образом, по каждому транзитному товару, помимо данных о его наименовании, количестве и ценности, мы имеем сведения, из какой страны он прибыл в СССР, какой путь (между какими таможнями) прошел по территории СССР и в какую страну направлен.

Заполненные сведениями ведомости о транзите местные таможенные учреждения отсылают в ГТУ, в Статистический отдел, где они, после надлежащей проверки, разрезаются на отдельные карточки-полосы, на основании подсчета которых составляются таблицы о транзите иностранных товаров через СССР, публикуемые в обзорах по внешней торговле. Учет транзита в СССР начат с декабря 1923 г.

2. Первичные документы таможенной статистики

В отношении используемых Статистическим отделом ГТУ документов для учета оборотов внешней торговли, мы имеем следующую практику.

Что касается привоза товаров в СССР, то, поскольку все импортные товары, как общее правило, выпускаются из таможен при условии обязательного предъявления разрешения на ввоз, носящего с 1939 г. название «транспортного поручения», регистрация их производится на основании «транспортных поручений» и прилагаемых к ним в обязательном порядке фактур и спецификаций. В случае отсутствия ввозного разрешения, составляется досмотровая роспись, служащая источником учета.

Все это — источники весьма высокого качества. Ввозные разрешения со всеми к ним приложениями дают документальные данные о всех нужных моментах — наименовании товаров, количестве, ценности, странах происхождения, поставщиках и получателях товаров и т. д.

Что касается товаров экспортных, то они учитываются на основании так называемых «экспортных извещений» экспортирующих организаций и прилагаемых к ним документов. Эти источники также высокого качества.

Экспортные извещение заключает в себе следующие основные показатели: наименование товара, вес, количество, ценность, наименование экспортирующей организации, страны назначения, таможни пропуска, наименование судна, название станции отправления товара и т. д.

К экспортным извещениям часто прилагаются спецификации, а по пушнине приложение их обязательно.

Чтобы иметь приблизительное представление об объеме работы таможенной статистики, отметим, что за последнее время в среднем ежемесячно по экспорту обрабатывалось примерно 7 тысяч документов и по импорту — 6 тысяч документов (считая экспортное извещение или транспортное поручение со всеми к ним приложениями за один документ).

Товары, следующие транзитом через территорию СССР, пропускаются по транзитным разрешениям. На основании транзитных разрешений таможнями составляются описанные уже

нами ведомости транзитных товаров. Поквартально получается несколько сотен карточек на транзитные товары.

Все первичные документы по экспорту и импорту (экспортные извещения и транспортные поручения со всеми к ним приложениями и пр.) представляются таможнями в ГТУ в установленные сроки, с тем, чтобы в последний день каждого месяца были отосланы все документы за отчетный месяц. Ведомости о транзите товаров посылаются в ГТУ ежемесячно.

С июля 1932 г. и по март 1933 г. включительно учет велся таможенной статистикой, считая месяц с 26-го числа месяца, предшествующего отчетному, по 25-е число включительно отчетного месяца. С апреля 1933 г. учет опять приурочен к календарному месяцу.

Специальные предписания предусматривают контроль и проверку таможнями отсылаемых в Статистический отдел ГТУ документов.

Полученные последним документы по экспорту и импорту проверяются, исправляются и дополняются, а затем кодируются и поступают для подсчета на Счетную фабрику Наркомвнешторга. Там все показатели переносятся на особые картонные карточки (производится так называемая перфорация), которые и поступают после проверки (верификации) на сортировочные и счетные машины. В результате получаются так называемые таблограммы, т. е. отпечатанные машиной таблицы с подсчитанными машиной цифрами экспорта и импорта за месяц во всех нужных разрезах. Эти таблограммы служат, во-первых, справочным материалом и, во-вторых — на их основе составляются таблицы, публикуемые в статистических обзорах, издаваемых ежемесячно ГТУ.

Получаемые таможенной статистикой цифры сверяются дополнительно с данными объединений Наркомвнешторга как в отношении импорта или экспорта отдельных товаров, так и в части распределения последних по странам назначения и происхождения, с выявлением причин расхождений. Таким образом, может быть обеспечена точность учета, недоступная в условиях капиталистического хозяйства.

3. Публикации таможенной статистики

Ежемесячная публикация данных советской таможенной статистики ведется ГТУ, начиная с 1924 г. До этого года сведения по внешней торговле СССР печатались в изданиях Центрального статистического управления и в журнале Наркомвнешторга «Внешняя торговля».

Печатание советских ежемесячников по внешней торговле началось сперва под названием «Внешняя торговля по европейской границе», с включением лишь цифр торговли по ев-

ропейской границе. С 1928/29 г. предпринята была публикация помесячных данных и по азиатской границе, и ежемесячники стали включать данные по всем границам СССР и выходить под названием «Внешняя торговля Союза ССР». До 1931 г. выпуск ежемесячных обзоров был приурочен к хозяйственным годам (октябрь-сентябрь), а с 1931 г. уже к календарным годам (январь-декабрь).

Публикация до 1928/29 г. ежемесячников по внешней торговле только по европейской границе СССР объяснялась тем, что, вследствие большой отдаленности от центра азиатских таможен, поступление от них отчетности в то время сильно задерживалось по сравнению с таможнями европейскими. Затем получение отчетности от азиатских таможен было ускорено, что и дало возможность выпуска ежемесячных публикаций по внешней торговле СССР по всем границам.

За период 1918 — 1922/23 гг. таможенная статистика дает сведения только о внешней торговле по европейской границе СССР. С 1923/24 г. был установлен регулярный статистический учет внешней торговли по всей азиатской границе.

Данных таможенной статистики по внешней торговле по азиатской границе СССР с 1918 по 1922/23 гг. включительно не имеется. При этом сведения о внешней торговле за 1918 и 1919 гг. относятся лишь к территории, находившейся за эти годы в пределах советских республик.

Публикация данных таможенной статистики производится ежемесячно Главным таможенным управлением под названием «Статистика внешней торговли СССР». Это название присвоено статистическим обзорам ГТУ с января 1937 г., а до этого срока они выходили, как отмечено выше, под названием «Внешняя торговля Союза ССР». В 1931 г. был выпущен особый статистический обзор «Внешняя торговля СССР за период 1918—1927/28 гг.», содержащий подробные сведения за указанные годы в сопоставлении с предвоенными годами (1909—1913 гг.). Затем, в 1933 г., ГТУ был издан статистический обзор за последний квартал 1928 г. и за 1929—1932 гг., являющийся продолжением упомянутого обзора, под названием «Внешняя торговля СССР за первую пятилетку». Эти два обзора являются основным и наиболее полным и точным источником сведений за указанный период[1].

В 1939 г. Научно-исследовательским институтом монополий внешней торговли был выпущен статистический справочник «Внешняя торговля СССР за 20 лет 1918—1937 гг.», содержащий основные сведения таможенной статистики за отмеченный период.

---

[1] Цифры за 1932 г. в последнем обзоре являются неполными (без 6 дней). Поэтому данные за 1932 г. лучше брать из декабрьского обзора за 1933 г., содержащего параллельные полные данные и за весь 1932 г.

Все ежемесячные статистические обзоры ГТУ содержат, наряду с месячными данными, и нарастающие итоги с начала года.

В публикуемых ГТУ статистических обзорах приводятся сведения об общих итогах внешней торговли СССР, об экспорте и импорте главнейших товаров, о распределении экспорта и импорта по странам-контрагентам и о транзите иностранных товаров через территорию СССР.

ГЛАВА ТРЕТЬЯ

УЧЕТ КОЛИЧЕСТВА И ЦЕННОСТИ ОБОРОТОВ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ СССР

1. Круг товаров, учитываемых таможенной статистикой; определение количества товаров

По общему правилу, все товары, привозимые из-за границы в СССР или вывозимые из СССР за границу, должны пройти через портовые или пограничные таможни с соответствующим документальным оформлением и с последующим обязательным учетом их Статистическим отделом ГТУ. Лишь незначительная часть товаров не включается таможенной статистикой во внешнеторговый оборот. Не включаются предметы, не являющиеся объектом торгового оборота и не представляющие значительной ценности, — личный багаж, пропускаемый по пассажирским правилам, лично-потребительские посылки, образцы товаров, судовая провизия, выставочные экспонаты и т. д. Не включается в импорт и экспорт задержанная контрабанда. Не причисляются к импорту возвращенные из-за границы советские экспортные товары (реимпорт). Обратный отвоз иностранных товаров не включается в экспорт.

Данные о транзите товаров через СССР публикуются в отдельных таблицах, без включения таких товаров в цифры экспорта и импорта СССР. Вывоз бункерного топлива, отпущенного иностранным судам, до 1928/29 г., учитывался частично, с указанного же года полностью. Бункерное топливо, погружаемое на советские суда заграничного плавания, таможенной статистикой не включается в экспорт. Драгоценные металлы (золото, серебро, платина) не в деле не входят в импорт и экспорт.

В отношении всех товаров, учитываемых таможенной статистикой, регистрируется их весовое количество. Кроме того, во многих случаях установлен учет в специфических единицах измерения, характерных для каждого данного товара. При этом за последние годы проведен ряд мероприятий, обеспечивающих более точное обозначение количества товаров.

До 15 февраля 1930 г. импортные товары учитывались весом брутто или нетто, мерою или счетом, в зависимости от того, с какого веса (брутто или нетто), меры или счета взималась пошлина по действующему таможенному тарифу. Товары импортные беспошлинные или обложенные пошлиной ад-валорем (с ценности) показывались весом брутто или нетто, в зависимости от того, привозились ли они в упаковке или без нее. С 15 февраля 1930 г. был введен новый упрощенный таможенный тариф (утвержденный 21 января 1930 г.), содержавший большинство ставок с ценности товаров. После введения этого тарифа, советская таможенная статистика стала учитывать все импортные товары весом нетто на основе данных разрешений на ввоз, фактур и спецификаций. За период 1920—1922/23 гг. импортные товары учитывались весом брутто при перевозке в упаковке и весом нетто при перевозке без упаковки.

Среди экспортных товаров до марта 1930 г. весом нетто учитывались товары, перевозимые без упаковки (насыпью, внавалку, наливом), и товары, обложенные вывозной пошлиной с веса нетто. Прочие экспортные товары показывались, как общее правило, весом брутто. С означенного срока (март 1930 г.) ГТУ стало учитывать все экспортные товары весом нетто, руководствуясь показаниями экспортных извещений (отвозных ведомостей), фактур и прочих сопроводительных документов.

В целях лучшей постановки учета, для ряда экспортных и импортных товаров за последние годы было введено обозначение, помимо весового выражения, также и специфических мер, характерных для данного товара (число штук, ящиков, объемных единиц и т. д.).

При этом с 1935 г. введено обозначение определенных специфических единиц измерения для всех экспортных товаров, обращающихся в торговле не по весу, а в специфическом измерении, причем такое обозначение сделано обязательным для всех видов учета внешней торговли на всех его стадиях. Следовательно и в данном отношении достигнуто полное единообразие бухгалтерского, оперативного и статистического учета внешней торговли СССР.

Таким образом, теперь экспортные и импортные товары регистрируются весом нетто и с указанием во всех необходимых случаях специфических единиц измерения. При этом за последние годы проведен целый ряд мероприятий, обеспечивающих точность сведений, содержащихся в подаваемых внешнеторговыми организациями в таможни экспортных извещениях и импортных документах, в том числе и в отношении правильного указания количества товара.

Иностранные товары, следующие транзитом через территорию СССР, как не являющиеся объектом советской внешней

торговли, учитываются весом брутто на основе данных транзитных разрешений. Как уже сказано, транзит этот не имеет для СССР крупного значения.

2. Оценка внешнеторгового оборота советской таможенной статистикой

Переходя к вопросу оценки товаров, вывозимых из СССР и привозимых в СССР, необходимо сказать, что этот вопрос является одним из центральных вопросов таможенной статистики.

Правильная оценка привоза и вывоза имеет, по вполне понятным соображениям, серьезное практическое значение.

При разрешении проблемы оценки необходимо учитывать, что поскольку советская таможенная статистика является составной частью всего учета внешней торговли СССР, то и принципы и методы оценки таможенной статистикой должны быть согласованными с остальными видами учета советской внешней торговли.

Начиная с 1924/25 г. советская таможенная статистика регистрирует пограничную ценность товаров (франко-советская граница или фоб советский порт по экспорту и сиф — по импорту), базируясь на реальных действительных ценах, вырученных за экспортные товары и уплаченных за импортные.

Методология оценки вывоза и привоза таможенной статистикой может быть кратко обрисована следующим образом.

Экспортные товары оцениваются по ценам «фоб» в некотором условном понимании этого термина. Цена «фоб» здесь соответствует понятию чистой выручки и получается путем вычета из реализационной цены-брутто (т. е. цены, по которой товар сдается иностранному покупателю) всех заграничных расходов, падающих на данный товар.

Импортные товары оцениваются по ценам сиф или франко-советская граница. В основание оценки импортных товаров кладется фактурная ценность товара за границей, плюс все расходы по доставке до советской границы или порта.

Организация получения и проверки цен на отдельные экспортные и импортные товары построена советской таможенной статистикой следующим образом.

Ценность экспортных товаров указывается в экспортных извещениях. Для проверки ее Статистическим отделом ГТУ ежемесячно получаются от экспортных объединений контрольные цены на все, более или менее, важные экспортные товары. Эти контрольные цены представляют собой средние фактические реализационные цены за последний месяц по данным оперативного учета соответствующих объединений.

Оценка импортных товаров содержится в сопровожда-

ющих товары документах: счетах, фактурах, спецификациях. Это документы весьма высокого качества.

В отношении четырех восточных стран — Афганистана, Синьцзяна, Монгольской Народной Республики, Тувинской Народной Республики методы исчисления цен отличны от описанных, вследствие местных условий торговли. Здесь статистика руководствуется при оценке средними ценами по прейскурантам соответствующих объединений — Совафганторга, Совсиньторга и Совмонгтувторга.

Следует отметить, что за период с 1918 по 1923/24 г. включительно все товары были оценены таможенной статистикой не в текущих ценах соответствующих лет, а в довоенных оценках, в оценках 1913 года. Данных об оборотах внешней торговли за эти годы в действительных текущих ценах не имеется.

Перевод иностранной валюты в рубли производится таможенной статистикой по курсам, устанавливаемым Госбанком. С 1 апреля 1936 г. действует новый курс рубля, установленный для расчетов по внешней торговле. В связи с этим для сопоставления данных об обороте внешней торговли СССР за последние годы с данными до 1 апреля 1936 г., статистические данные, опубликованные до 1 апреля 1936 г., помножаются таможенной статистикой на коэфициент 4,38.

Применяемый таможенной статистикой порядок оценки экспортных и импортных товаров позволил добиться хороших результатов. Можно сказать, что неизбежные неточности в оценках, колеблясь по отдельным товарам, в общей сумме товарооборота дают ошибку несравнимо меньшую, нежели в капиталистических странах и в царской России, вследствие исключительно благоприятной в СССР возможости получения данных о действительных импортных и экспортных ценах.

Все сказанное нами выше относилось к оценке импортных и экспортных товаров советской внешней торговли. Что же касается товаров транзитных, не являющихся объектом советской внешней торговли, то таможенная статистика ограничивается приблизительной оценкой их по средним мировым ценам.

После ознакомления с методами и с организацией оценки уместно будет привести несколько соображений общего порядка в отношении правильного анализа ценности внешнеторгового оборота. Здесь нужно подчеркнуть, что, поскольку статистика базируется на ценах действительных сделок, очевидно, что таможенные цены на один и тот же товар могут в один и тот же период времени различаться и притом не только в разных пунктах границы, но даже и в одном и том же месте, вследствие различных условий расчета (за наличные, в кредит, товарообмен и т. д.), времени заключения сделки, сроков поставки и т. д.

Таким образом, независимо от изменений в качестве товара и от динамики цен на мировом рынке, таможенные цены на тот или иной товар могут колебаться как по отдельным участкам советской границы, благодаря местным условиям, так и в одном и том же пункте границы, в зависимости от перечисленных выше моментов.

3. Размеры внешней торговли СССР в количественном и ценностном выражении

Ознакомившись с организацией и методами учета количества и ценности товаров, обращающихся во внешней торговле СССР, проанализируем конкретный цифровой материал о динамике внешней торговли СССР. (См. стр. 237.)

В рассматриваемой таблице приводим статистические данные в том виде, как они опубликованы в упомянутом нами выше статистическом справочнике «Внешняя торговля СССР за 20 лет 1918—1937», с прибавлением цифр за 1938 г.

Приводимые цифровые данные за отдельные годы не всегда сопоставимы друг с другом. Причин этого явления несколько.

Прежде всего сведения не за все годы относятся к одной и той же территории. За 1909 — 1913 гг. цифры относятся ко всей территории бывшей Российской империи, за исключением Финляндии, находившейся за таможенной границей России. За период 1918 и 1919 гг. даются цифры внешней торговли советских республик, включая всю европейскую территорию, находившуюся в их пределах. За 1920—1922/23 гг. таблица содержит сведения о внешней торговле советских республик только по европейской границе, включая Новороссийск, Астрахань и Махач-Калу, но без Черноморского побережья Закавказья (Батуми, Поти и т. д.). Начиная с 1923/24 г. приведены цифры внешней торговли по всем границам СССР.

Количество товаров до марта 1930 г. учитывалось частью весом брутто, частью весом нетто. С марта 1930 г. учет всех товаров ведется весом нетто.

Следовательно, весовое выражение импорта и экспорта до и после означенного срока не вполне сопоставимо.

Огромная цифра импорта за 1909 — 1913 гг. в весовом выражении объясняется громадным импортом царской Россией каменного угля, который СССР не ввозит, а вывозит.

За все годы платина не включена в экспорт.

Вывоз бункерного топлива (погруженного на иностранные суда) с 1918 г. до 1928/29 г. учитывался лишь частично, с указанного же года — полностью.

Как было уже отмечено, за период 1918—1923/24 гг. импорт и экспорт оценены таможенной статистикой не по реальным современным (т. е. соответствующего периода) ценам,

Обороты внешней торговли СССР по количеству и ценности

Годы	Экспорт		Импорт		Оборот		Сальдо баланса
	тыс. *т*	млн. руб.	тыс. *т*	млн. руб.	тыс. *т*	млн. руб.	млн. руб.
1909—1913 (в среднем за год)	24 590,8	6 513,9	11 240,7	4 994,1	35 831,5	11 508,0	+1 519,8
1913	24 112,8	6 596,4	15 342,8	6 022,5	39 455,6	12 618,9	+ 573,9
1918	29,9	35,5	188,9	460,8	218,8	496,3	— 425,3
1919	0,9	0,4	8,5	14,0	9,4	14,4	— 13,6
1920	11,1	6,1	85,3	125,7	96,4	131,8	— 119,6
1921 (янв.—сент.)	91,4	43,6	575,2	692,5	666,6	736,1	— 648,9
1921/22	726,7	277,9	1 989,1	1 187,4	2 715,8	1 465,3	— 909,5
1922/23	2 160,8	583,4	907,5	650,9	3 068,3	1 234,3	— 67,5
1923/24	6 736,9	1 626,1	979,2	1 022,7	7 716,1	2 648,8	+ 603,4
1924/25	6 169,0	2 447,3	1 863,7	3 168,5	8 032,7	5 615,8	— 721,2
1925/26	7 855,8	2 963,6	1 547,3	3 312,6	9 403,1	6 276,2	— 349,0
1926/27	9 573,0	3 417,4	1 846,5	3 125,6	11 419,5	6 543,0	+ 291,8
1927/28	8 873,7	3 424,1	2 014,3	4 141,3	10 888,0	7 565,4	— 717,2
1928 (окт. — дек.)	2 861,3	948,3	405,1	890,5	3 266,4	1 838,8	+ 57,8
1929	14 145,0	4 045,8	1 936,7	3 857,0	16 081,7	7 902,8	+ 188,8
1930	21 486,4	4 539,3	2 855,9	4 637,5	24 342,3	9 176,8	— 98,2
1931	21 778,9	3 553,1	3 564,4	4 839,9	25 343,3	8 393,0	—1 286,8
1932	17 967,9	2 518,2	2 322,1	3 083,5	20 290,0	5 601,7	— 565,3
1933	17 916,3	2 167,5	1 236,1	1 525,1	19 152,4	3 692,6	+ 642,4
1934	17 340,2	1 832,4	1 025,2	1 018,0	18 365,4	2 850,4	+ 814,4
1935	17 190,4	1 609,3	1 259,1	1 057,2	18 449,5	2 666,5	+ 552,1
1936	14 204,0	1 359,1	1 155,3	1 352,5	15 359,3	2 711,6	+ 6,6
1937	12 969,4	1 728,6	1 285,8	1 341,3	14 255,2	3 069,9	+ 387,3
1938	9 682,3	1 331,9	1 127,2	1 422,9	10 809,5	2 754,8	— 91,0

а по довоенным оценкам, по ценам 1913 г. Вследствие этого за указанные годы оценка носит условный характер, не представляя реальных сумм, уплаченных за импорт и вырученных за экспорт. Поэтому и исчисленное сальдо торгового баланса за эти годы не носит реального характера. За все же остальные годы оценка произведена по современным (т. е. соответствующего периода) ценам.

Учитывая это обстоятельство, можно проводить сопоставление ценности экспорта и импорта за 1913 г. и 1918—1923/24 гг. Сопоставить ценность оборотов внешней торговли за последующие годы (начиная с 1924/25 г.) с периодом 1918—1923/24 гг. правильно будет либо при внесении соответствующего поправочного коэфициента к оценке данных за 1918—1923/24 гг., учитывающего разницу между довоенными

ценами и действительными ценами соответствующих годов, либо путем пересчета оборотов 1924/25 г. и последующих лет по ценам 1913 г. Вследствие установления с 1936 г. нового курса рубля для расчетов по внешней торговле, все ранее опубликованные цифры ценности импорта и экспорта, в том числе и за 1909—1913 гг., помножены на коэфициент 4,38 (в этой и во всех последующих таблицах).

Приведенный ряд цифр неудобен для использования, так как в одних случаях данные даны за календарные годы, а в других — за хозяйственные (октябрь — сентябрь). При этом, при переходе от учета по календарным годам к хозяйственным и обратно, пришлось привести сведения по кварталам. Однако, с этим неудобством приходится считаться, так как все основные подробные публикации приурочены к приведенным в таблице периодам. Имеются пересчеты лишь итоговых данных по календарным годам.

В заключение еще небольшое замечание. В царской России отчетность велась по старому стилю (по юлианскому календарю). При сопоставлении погодных показателей довоенной торговли с данными за советский период это не имеет большого значения, но при помесячных сопоставлениях это играет известную роль.

Чтобы дополнить наш обзор итоговых данных советской таможенной статистики, приведем еще данные о транзите иностранных товаров через территорию СССР. При использовании и анализе относящихся сюда сведений не надо забывать, что количество транзитных товаров указано весом брутто, а оценка их носит приблизительный характер. При этом оценка за все годы (в том числе и за 1923/24 г.) приведена в современных ценах, т. е. ценах соответствующих периодов. Данные за 1923/24 г. приведены не за полный год, а лишь за период декабрь 1923 г. — сентябрь 1924 г.

Транзит иностранных товаров через СССР

Годы	Тыс. тонн	Млн. руб.	Годы	Тыс. тонн	Млн. руб.
1923/24	517	163,4	1931	1 420	908,4
1924/25	805	261,0	1932	651	446,3
1925/26	1 244	438,0	1933	305	132,3
1926/27	1 624	573,8	1934	284	125,7
1927/28	1 852	597,4	1935	140	109,5
1928 окт.—дек.	321	144,5	1936	62	119,4
1929	1 279	520,3	1937	71	140,8
1930	930	472,2	1938	27	52,2

4. Распределение внешней торговли СССР по таможням и участкам границы

Ознакомимся теперь с распределением внешнего торгового оборота Советского Союза по отдельным участкам морской и сухопутной границ СССР, что имеет известное практическое значение, особенно с точки зрения изучения путей следования товарных потоков через границу страны.

Относящиеся сюда сведения можно увидеть из данных следующей таблицы, рисующей распределение экспорта и импорта СССР по главнейшим таможням, через которые были пропущены иностранные импортные и советские экспортные товары (по данным таможенной статистики).

Экспорт, импорт и оборот внешней торговли СССР в распределении по главным таможням
(в млн. руб.)

Название таможен	1929—1932 гг. в среднем за год			1933—1937 гг. в среднем за год		
	Экспорт	Импорт	Оборот	Экспорт	Импорт	Оборот
Архангельская	138,0	5,1	143,1	120,0	2,5	122,5
Бакинская	123,6	144,8	268,4	43,9	46,6	90,5
Батумская	344,3	50,5	394,8	160,2	8,2	168,4
Бигосовская	46,7	140,7	187,4	41,0	16,6	57,6
Владивостокская	81,0	109,6	190,6	19,4	47,4	66,8
Кингисеппская	51,1	42,4	93,5	29,5	4,3	33,8
Ленинградская	757,2	1 365,2	2 122,4	503,1	599,2	1 102,3
Мурманская	55,5	364,9	420,4	77,3	133,9	211,2
Негореловская	46,7	140,7	187,4	14,1	13,6	27,7
Новороссийская	270,2	386,4	656,6	123,2	21,7	144,9
Одесская	315,7	400,9	716,6	116,7	125,6	242,3
Себежская	244,9	167,4	412,3	15,6	7,7	23,3
Туапсинская	137,5	0,3	137,8	39,0	0	39,0
Шепетовская	61,4	190,1	251,5	7,5	26,2	33,7

Во избежание возможного недоразумения, уместно отметить, что хотя количество погруженных и выгруженных в порту товаров, обращающихся на судах заграничного плавания, должно более или менее совпадать с цифрами импорта и экспорта по данному порту, показанными таможенной статистикой, однако, полного совпадения между данными таможенной статистики и статистики заграничного судоходства может и не быть вследствие различных моментов регистрации и разных источников сведений, используемых таможенной статистикой и статистикой морского транспорта.

Как нетрудно видеть из приведенных данных о товаро-

обороте таможен, подавляющая масса советского экспорта и импорта проходит через портовые таможни, т. е. идет морским путем. Распределение всего внешнеторгового оборота СССР по видам транспорта на торговлю по морской и сухопутной границам можно видеть из следующих данных (см. стр. 241.)

Из этих цифр также видно, что за последние годы удельный вес товарооборота по сухопутной границе СССР сократился, вследствие расширения использования более дешевых морских перевозок через советские порты. При этом надо еще учесть, что из числа сухопутных перевозок большая часть приходится на торговлю по сухопутной азиатской границе СССР с соседними странами Востока, так что в торговле со странами Запада удельный вес сухопутных перевозок будет ниже, чем во всей внешней торговле СССР.

5. Учет стран-контрагентов

Советская таможенная статистика регистрирует по экспорту страну реализации экспортных товаров, а по импорту — страну производства или покупки импортных товаров. При этом, в целях уточнения учета стран-контрагентов, предпринимаются особые мероприятия, как, например, учет переадресовок экспортных товаров, идущих на ордер, учет переотправок товаров торгпредствами из одной страны в другую и т. д.

Важно отметить, что, помимо данных таможенной статистики, у нас имеются сведения о странах-контрагентах по данным бухгалтерского и оперативно-технического учета внешнеторговых организаций. Учет внешней торговли СССР поэтому дает возможность иметь всесторонне освещенную картину торговых сношений Советского Союза со всеми странами-контрагентами. Мы имеем сведения о странах производства, покупки, консигнации, отправления импортных товаров и соответственно о странах потребления, продажи, адресования экспортных товаров.

Наличие данных бухгалтерского и оперативно-технического учета дает возможность уточнять и выправлять данные таможенной статистики. Последняя, на основании сообщений объединений и торгпредств, вносит коррективы и исправления в свои разработки и публикации.

В первые годы советской внешней торговли данные таможенной статистики по учету стран-контрагентов были менее точными, не всегда учитывались переадресовки товаров, направленных на ордер, затем вывоз, например, в Латвию, Эстонию, Турцию, включал также цифры транзита советских товаров через эти страны и т. д. В последующие годы переадресовки грузов на ордер стали учитываться полностью, экспорт в соседние страны был очищен от транзитных това-

Внешняя торговля СССР в распределении по морским и сухопутным границам
в абсолютных цифрах и в процентах к общему итогу экспорта и импорта

Годы	Экспорт из СССР								Импорт в СССР							
	По морским границам				По сухопутным границам				По морским границам				По сухопутным границам			
	тыс. тонн	%	млн. руб.	%	тыс. тонн	%	млн. руб.	%	тыс. тонн	%	млн. руб.	%	тыс. тонн	%	млн. руб.	%
1909—1913 (в среднем за год)	18 852	76,7	4 812,7	73,9	5 739	23,3	1 701,2	26,1	6 775	60,3	2 462,2	49,3	4 466	39,7	2 531,9	50,7
1913	18 883	78,3	4 789,2	72,6	5 230	21,7	1 807,2	27,4	9 329	60,8	3 039,7	50,5	6 014	39,2	2 982,7	49,5
1920	5,4	48,6	1,4	23,0	5,7	51,4	4,7	77,0	9,9	11,6	11,2	8,9	75,4	88,4	114,6	91,1
1921 (янв.—сент.)	47,3	51,8	33,5	76,8	44,1	48,2	10,1	23,2	358	62,3	135,4	19,6	217	37,7	557,2	80,4
1921/22	505	69,5	184,8	66,5	222	30,5	93,1	33,5	1 228	61,7	550,5	46,4	761	38,3	636,9	53,6
1922/23	1 660	76,8	426,0	73,0	501	23,2	157,4	27,0	705	77,6	443,4	68,1	202	22,4	207,6	31,9
1923/24	5 783	85,8	1 261,6	77,6	954	14,2	364,5	22,4	780	79,8	762,8	74,6	199	20,2	260,0	25,4
1924/25	5 434	88,1	1 807,1	73,8	735	11,9	640,3	26,2	1 510	81,0	2 598,8	82,0	353	19,0	569,8	18,0
1925/26	7 015	89,1	2 141,6	72,3	841	10,9	822,0	27,7	973	62,9	2 296,7	69,3	575	37,1	1 016,0	30,7
1926/27	7 994	83,5	2 393,4	70,0	1 579	16,5	1 024,0	30,0	1 102	59,7	2 126,2	68,0	745	40,3	999,3	32,0
1927/28	7 191	81,0	1 947,1	56,9	1 683	19,0	1 477,0	43,1	1 302	64,6	2 658,0	64,2	713	35,4	1 483,4	35,8
1928 (окт.—дек.)	2 463	86,1	633,1	66,8	398	13,9	315,1	33,2	229	56,5	587,3	65,9	177	43,5	303,1	34,1
1929	11 938	84,4	2 545,3	62,9	2 207	15,6	1 500,5	37,1	1 212	62,6	2 473,7	64,1	724	37,4	1 383,4	35,9
1930	19 010	88,5	3 521,4	77,6	2 476	11,5	1 017,9	22,4	1 718	60,2	3 285,3	70,8	1 138	39,8	1 352,3	29,2
1931	19 188	88,1	2 706,3	76,4	2 591	11,9	846,8	23,6	2 146	60,2	3 471,7	71,7	1 418	39,8	1 368,3	28,3
1932	16 885	94,0	1 837,2	73,0	1 083	6,0	681,0	27,0	1 912	82,3	2 477,0	80,3	410	17,7	606,6	19,7
1933	17 241	96,2	1 713,0	79,0	675	3,8	454,5	21,0	863	69,8	1 175,6	77,1	374	30,2	349,5	22,9
1934	16 344	94,3	1 425,5	77,8	996	5,7	406,9	22,2	798	77,9	778,8	76,5	227	22,1	239,1	23,5
1935	16 388	95,6	1 377,2	85,6	803	4,4	232,1	14,4	1 000	78,9	865,8	81,9	259	21,1	191,4	18,1
1936	13 537	95,3	1 122,2	82,6	667	4,7	236,9	17,4	901	78,0	1 116,0	82,5	254	22,0	236,5	17,5
1937	12 107	93,4	1 477,1	85,5	862	6,6	251,5	14,5	1 088	84,6	1 136,0	84,7	197	15,4	205,3	15,3
1938	...	...	1 100,4	82,6	...	...	231,5	17,4	...	...	1 241,9	87,3	...	...	181,0	12,7

ров, последние распределялись по странам их реализации и т. д. Точно так же был уточнен учет стран происхождения импортных товаров советской таможенной статистикой. При этом до июля 1933 г. включительно экспортное бункерное топливо распределялось по странам согласно флагу судна, на которое оно было погружено, а начиная с августа 1933 г. по странам не распределяется, а включается в рубрику «прочие страны».

Советский Союз имеет торговые отношения с большим числом стран крупных и малых, круг которых постоянно расширяется.

Итоги внешней торговли СССР с главными странами-контрагентами и долю участия этих стран за последние годы в советской внешней торговле можно видеть из следующих данных советской таможенной статистики.

Экспорт из СССР за 1933—1938 гг.
в распределении по главным странам. В млн. руб. и в процентах к итогу

	1933 г.		1934 г.		1935 г.		1936 г.		1937 г.		1938 г.	
Всего..	2 168	100	1 832	100	1 609	100	1 359	100	1 729	100	1 332	100
В том числе в:												
Англию	381	17,6	303	16,5	378	23,5	362	26,6	566	32,7	375	28,2
Бельгию	121	5,6	75	4,1	89	5,5	88	6,5	130	7,5	117	8,8
Германию	376	17,3	431	23,5	289	18,0	117	8,6	108	6,2	88	6,6
Голландию ...	113	5,2	97	5,2	71	4,4	54	4,0	112	6,5	93	7,0
Иран.....	53	2,4	52	2,8	69	4,3	63	4,6	92	5,3	58	4,3
Италию	97	4,5	83	4,5	53	3,3	42	3,1	17	1,0	—	—
США.....	61	2,8	63	3,4	116	7,2	130	9,6	134	7,8	97	7,3
Францию	100	4,6	96	5,2	79	4,9	103	7,6	87	5,0	60	4,5
Прочие страны.	866	40,0	632	34,8	465	28,9	400	29,4	483	28,0	444	33,3

Импорт в СССР за 1933—1938 гг.
в распределении по главным странам. В млн. руб. и в процентах к итогу

	1933 г.		1934 г.		1935 г.		1936 г.		1937 г.		1938 г.	
Всего.	1 525	100	1 018	100	1 057	100	1 353	100	1 341	100	1423	100
В том числе из:												
Англии.....	134	8,8	203	19,9	190	18,0	204	15,1	192	14,3	240	16,9
Бельгии.....	11	0,7	32	3,1	40	3,8	47	3,5	67	5,0	64	4,5
Германии	649	42,6	126	12,4	95	9,0	308	22,8	201	15,0	67	4,7
Голландии	26	1,7	69	6,8	86	8,1	73	5,4	105	7,8	103	7,2
Ирана.....	37	2,4	63	6,2	91	8,6	91	6,7	85	6,3	64	4,5
Италии.....	74	4,9	52	5,1	25	2,4	6	0,4	4	0,3	0,1	0,0
США.....	73	4,8	78	7,7	129	12,2	209	15,4	244	18,2	406	28,5
Франции	23	1,5	51	5,0	77	7,3	42	3,1	28	2,1	39	2,7
Японии	32	2,1	30	2,9	48	4,5	62	4,6	54	4,0	18	1,3
Прочих стран .	466	30,5	314	30,9	301	26,1	317	23,0	365	27,0	422	29,7

В этих таблицах производятся сведения за годы второй пятилетки и за 1938 г. Мы выделили не все страны, с которыми Советский Союз имел торговые сношения, а лишь те страны, торговля с которыми отличалась за рассматриваемый период наибольшими размерами.

За годы первой пятилетки советский экспорт направлялся в наибольших количествах в Англию, второе место занимала Германия, доля участия остальных стран была значительно ниже.

По импорту в течение первой пятилетки первое место занимала Германия. Второе место до 1931 г. занимали США, привоз откуда резко сократился в 1932 г., в первую очередь вследствие прекращения нами импорта тракторов. Доля участия Англии в нашем импорте была сравнительно небольшой.

Помимо трех главнейших стран-контрагентов, более заметными размерами отличалась за этот период торговля с Ираном, Францией, Италией и т. д.

Из таблиц мы видим, что в течение второй пятилетки резко упала торговля СССР с Германией. Некоторый рост импорта из Германии за 1936 и 1937 гг. объяснялся заключением хозяйственного соглашения 1935 г. о предоставлении Германией кредитов Советскому Союзу. По оборотам внешней торговли за рассматриваемый период первое место занимала Англия. Значительно увеличилась доля участия США, Бельгии, Голландии, Франции. К концу второй пятилетки почти прекратилась торговля с Италией. Значительный импорт из Японии объясняется поступлением товаров в счет платежей за Китайско-Восточную железную дорогу.

В приводимых таблицах, как это было указано выше, даны обороты внешней торговли СССР лишь с небольшим числом наиболее крупных стран-контрагентов. Одновременно СССР постепенно развивал торговые сношения со все большим кругом стран, не перечисленных в таблице, в том числе особенно с соседними странами Востока, как то — с Турцией, Монгольской Народной Республикой, Афганистаном, Синьцзяном и Тувинской Народной Республикой. Развивалась также торговля СССР и с многими другими странами.

Данные советской таможенной статистики о внешней торговле СССР с отдельными странами очень часто приходится сопоставлять с цифрами таможенной статистики наших контрагентов в торговле с Советским Союзом. Такое сопоставление постоянно указывает на более или менее значительные расхождения цифр советской и иностранной статистик. Из предыдущего изложения уже известны основные причины, вызывающие данное явление. Поэтому теперь нам уже нетрудно будет установить тот путь, каким надо итти в целях правильного анализа и сопоставления данных советской и иностранных статистик.

Прежде всего данные иностранной статистики надо пересчитать в рубли, или данные обеих статистик в какую-либо одну валюту. Для подобных валютных пересчетов проще всего пользоваться средними месячными или годовыми курсами валют в изданиях Лиги наций «Bulletin Mensuel de Statistique» и «Annuaire Statistique de la Société des Nations». При сопоставлении пересчитанных таким путем данных страны-контрагента с советскими, надо затем установить в отношении иностранной статистики следующие моменты. Во-первых, важно, к какой торговле (общей, специальной) относятся цифры. Если имеем дело со специальной торговлей, интересно в ряде случаев установить долю участия СССР в транзитной торговле (прямой и косвенный транзит) данной страны (например, Голландии, Бельгии, Германии). В отношении Англии важно установить долю участия СССР в английском реэкспорте. Затем нужно выявить методологию оценки товаров. Здесь расхождение прежде всего объясняется различием оценки фоб при экспорте и оценки сиф при импорте. Разница цен фоб и сиф особенно значительна в отношении массовых товаров — лесоматериалов, нефтепродуктов и т. д., достигая нескольких десятков процентов. Поэтому при потоварных сопоставлениях лучше сравнивать количественные показатели, а не ценностные.

Важно установить, как определяет наш контрагент страну происхождения импортного товара и страну назначения экспортного товара. Здесь часто может скрываться источник расхождения данных, тут легко могут быть допущены ошибки.

Затем всегда нужно помнить о различии моментов регистрации товара при экспорте и при импорте. Товар, вывезенный из СССР, например, в ноябре или декабре, может быть учтен в импорте нашего контрагента в следующем году — в январе или феврале. Поэтому полезно при расхождении данных проследить данные импортной статистики контрагента на несколько месяцев дальше.

При сопоставлении количеств отдельных товаров важно помнить, что количество товаров учитывается различно в отдельных странах (вес брутто, нетто и т. д.).

Кроме того, нужно учесть и все остальные моменты, перечисленные нами в седьмой главе первой части. При этом, конечно, для углубленного анализа причин расхождения надо производить возможно детальнее потоварное сопоставление данных обеих статистик.

ГЛАВА ЧЕТВЕРТАЯ

ВОПРОСЫ ИЗУЧЕНИЯ СТРУКТУРЫ СОВЕТСКОЙ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ

1. Значение изучения структуры внешней торговли СССР

Проблема структуры советской внешней торговли имеет громадное хозяйственно-политическое значение. Подчиняя свою внешнюю торговлю великому плану индустриализации страны и коллективизации сельского хозяйства, плану построения социализма, советская страна ставила и ставит в отношении структуры как импорта, так и экспорта, весьма важные задачи.

С переходом к периоду борьбы за социалистическую индустриализацию СССР, перед внешней торговлей встали особо ответственные задачи. Необходимо было обеспечить строящиеся предприятия СССР технически-передовым оборудованием и дополнительным сырьем, использовать иностранную технику, ее достижения и опыт для нужд социалистической промышленности и ускорить подведение технической базы под коллективизацию сельского хозяйства. Потребовалось в связи с этим осуществить большой импорт, приспособить его структуру к требованиям промышленности и сельского хозяйства, ввезти наиболее совершенное оборудование, новейшие машины и агрегаты для строительства крупнейших гигантов, для организации собственного производства этих же машин в целях обеспечения технико-экономической независимости СССР от капиталистических стран. Огромные задачи, вставшие в области импорта, определяли, в свою очередь, и требования к экспорту.

В интересах скорейшего освобождения от импортной зависимости и в целях экономии валюты было важно также не допускать расхода валюты на импорт тех машин и сырья, производство которых мы уже наладили.

Имея в виду такую целеустремленность импорта, нужно было строго следить за тем, чтобы структура импорта действительно соответствовала основным задачам первой пяти-

летки, чтобы доминирующее место в импорте занимали машины и оборудование, чтобы ассортимент этих машин и оборудования содержал, во-первых, наиболее совершенные технические образцы и, во-вторых, полностью удовлетворял требованиям конкретной программы строительства новых заводов и фабрик.

То же самое можно сказать и о структуре экспорта.

В период первой пятилетки Советская страна успешно боролась за то, чтобы доминирующее значение в экспорте занимали продукты промышленности. Благодаря победам социалистической индустриализации, структура экспорта за последние годы изменилась коренным образом. Структура советского экспорта все в большей мере отражает высоко-индустриальный характер нашей социалистической страны.

В третьей пятилетке стоят перед внешней торговлей новые задачи. Они сводятся к тому, чтобы содействовать скорейшему выполнению сталинского лозунга — догнать и перегнать передовые капиталистические страны также и в экономическом отношении. Партия и правительство требуют от Наркомвнешторга постоянной бдительности в отношении структуры импорта, ибо вопрос структуры импорта — это вопрос правильного использования валютных фондов.

Бдительность в этом деле особенно важна, ибо структура ввоза имеет огромное политическое значение. Как известно, вопрос о том, что ввозить из-за границы, был тесно связан со всей борьбой за проведение ленинской политики нашей партии. Вокруг этого вопроса происходила острая классовая борьба. Контрреволюционный троцкизм, прямая агентура буржуазии, прикрываясь меньшевистской теорией утверждал, что наша страна является придатком мирового капитализма, что победа социализма в нашей стране невозможна и что наша страна подчинена законам развития (капиталистического) мимирового хозяйства, выступал против монополии внешней торговли и что СССР навсегда должен остаться страной, ввозящей машины, оборудование и ряд видов сырья. Исходя из этой предпосылки, троцкизм представлял структуру внешней торговли СССР как структуру внешней торговли типичной аграрной страны, выкачивающей за границу хлеб и всегда ввозящей промышленные товары, машины и оборудование.

Так же как и троцкисты, бандиты из шайки Бухарина пытались помешать ввозу машин и оборудования. Бухарин предлагал ввозить сырье для легкой промышленности, предметы продовольствия и т. д. вместо машин и оборудования.

Статистика и учет помогали правительству следить за тем, чтобы не допускать реализации этих контрреволюционных установок о структуре внешней торговли, во-время разоблачать вредительство в этой области. Известно, например, что в тот момент, когда партия развертывала наступление на ку-

лака, Бухарин требовал, чтобы не тревожить кулака. Товарищ Сталин дал тогда жестокую отповедь этой кулацкой установке.

«Ну, а как быть, если все же нехватит товарного хлеба? Бухарин отвечает на это: не тревожьте кулака чрезвычайными мерами и ввезите хлеб из-за границы. Он еще недавно предлагал ввезти хлеб из-за границы миллионов 50 пудов, т. е. миллионов на 100 рублей валютой. А если валюта нужна для того, чтобы ввезти оборудование для индустрии? Бухарин отвечает на это: надо дать предпочтение ввозу хлеба из-за границы, отставив, очевидно, на задний план ввоз оборудования для промышленности»[1].

Троцкистско-бухаринская шайка провокаторов и убийц пыталась сорвать индустриализацию СССР и предлагала развивать легкую промышленность и в соответствии с этим ввозить не оборудование, а сырье — хлопка, шерсть и т. д. Товарищ Сталин дал решительный отпор и этим стремлениям изменить структуру импорта.

«Мы могли бы, — сказал товарищ Сталин, — из полутора миллиардов рублей валюты, истраченных за этот период на оборудование нашей тяжелой промышленности, отложить половину на импорт хлопка, кожи, шерсти, каучука и т. д. У нас было бы тогда больше ситца, обуви, одежды. Но у нас не было бы тогда ни тракторной, ни автомобильной промышленности, не было бы сколько-нибудь серьезной черной металлургии, не было бы металла для производства машин,— и мы были бы безоружны перед лицом вооруженного новой техникой капиталистического окружения. Мы лишили бы себя тогда возможности снабжать сельское хозяйство тракторами и сельхозмашинами, — стало быть мы сидели бы без хлеба. Мы лишили бы себя возможности одержать победу над капиталистическими элементами в стране, — стало быть мы неимоверно повысили бы шансы на реставрацию капитализма. Мы не имели бы тогда всех тех современных средств обороны, без которых невозможна государственная независимость страны, без которых страна превращается в объект военных операций внешних врагов. Наше положение было бы тогда более или менее аналогично положению нынешнего Китая, который не имеет своей тяжелой промышленности, не имеет своей военной промышленности, и который клюют все, кому только не лень.

Одним словом мы имели бы в таком случае военную интервенцию, не пакты о ненападении, а войну, войну опасную и смертельную, войну кровавую и неравную, ибо в этой войне мы были бы почти что безоружны перед врагами, име-

---

[1] Из речи товарища Сталина на апрельском пленуме ЦК в 1929 г. «Вопросы ленинизма», 9-е издание, стр. 411.

ющими в своем распоряжении все современные средства нападения»[1].

Из этих указаний нашего вождя видно, какое громадное политическое значение имеет для советской страны проблема структуры внешней торговли и какое сопротивление оказывал нам классовый враг, выступавший против приспособления структуры нашей внешней торговли к задачам плана построения социализма.

Отсюда становится ясно также и большое значение учетно-статистической работы во внешней торговле, помогающей повседневно контролировать выполнение указаний партии и правительства о структуре внешней торговли.

2. Номенклатура и классификация как проблема учета и статистики

Переходя непосредственно к проблеме самого учета и статистики в области выявления структуры внешней торговли, необходимо подчеркнуть, что эта проблема не только наиболее важная, но наиболее сложная и трудная из всех проблем статистики внешней торговли.

Здесь перед статистикой и учетом прежде всего стоит задача выработать систематизированный список товарных рубрик, в которые можно было бы включить, с целью учета по определенному принципу, все, без исключения, многочисленнейшие товары, обращающиеся во внешней торговле. Мы говорим здесь о товарных рубриках, потому что перечень, который предусматривал бы графу для каждого товара, имел бы десятки тысяч названий (граф) и был бы не только совершенно необозримым, но настолько громоздким, что вести учет по такому перечню было бы почти невозможно. Кроме того, этот список основных базисных позиций должен быть более или менее твердым для того, чтобы можно было сравнивать экспорт и импорт по каждой товарной рубрике из месяца в месяц, из года в год. Такой твердый список товаров называется номенклатурой учета.

Для выработки номенклатуры нужна ясная программа учета. Нужно в первую очередь ясно и четко установить, какая степень детализации нужна для экспорта и импорта. Возьмем конкретный пример, наиболее простой.

Среди товаров нашего экспорта или импорта может иметь место такой продукт, как картофель. Казалось бы, что достаточно поместить в номенклатуру вывоза «картофель» и проставляя в номенклатуре (списке) против названия «картофель» все количество и стоимость вывезенного картофеля, считать

---

[1] Из доклада товарища Сталина об итогах первой пятилетки на январском пленуме ЦК в 1933 г. Партиздат, 1933 г., стр. 17.

задачу учета вывоза картофеля разрешенной. Однако, такое разрешение задачи не всегда может удовлетворить органы внешней торговли, интересующиеся вывозом или ввозом картофеля. «Позвольте, — скажут они, — нам нужно знать, какой картофель вывезен; ведь есть картофель столовый, идущий в пищу, есть картофель кормовой — для скота, есть картофель технический, применяемый для выработки спирта и других продуктов, наконец, есть картофель посевной — для посадки и т. д. Затем есть разнообразные сорта картофеля: белый, красный, воронежский и т. д. Очевидно, что под названием «картофель» скрывается довольно разнообразный ассортимент, имеющий разное назначение, разную ценность и т. д. Очень возможно, что для оперативных органов достаточно иметь сведения об общей сумме вывоза картофеля, но весьма возможно, что такой общей цифры недостаточно. Это надо выяснить, и при составлении номенклатуры учесть, какая степень детализации сведений об экспорте картофеля нужна. Подобные вопросы возникают по каждому товару. Поместить в номенклатуру учета все, без исключения, товары, всех сортов и качеств, нет возможности, ибо такой список был бы бесконечным. Поэтому, исходя из общих задач внешней торговли, строится такая программа учета, которая намечала бы ту минимальную детализацию, которая удовлетворила бы наиболее конкретному изучению товарной структуры экспорта и импорта и вместе с тем позволила бы выработанной номенклатуре укладываться в определенные рамки, быть негромоздкой, легко обозримой, позволяющей по результатам учета, производимого при данной номенклатуре, быстро ориентироваться в изменениях, которые происходят в структуре нашей внешней торговли.

Уже из этого примера видно, какую большую трудность представляет собой составление номенклатуры учета товаров экспорта и импорта. Трудность эта увеличивается еще тем, что во внешней торговле обращается неисчислимое количество различнейших товаров, имеющих самое разнообразное происхождение и назначение. Номенклатура товаров во внешней торговле шире и разнообразнее номеклатуры любой другой отрасли народного хозяйства.

Необходимость составления хорошо разработанной номенклатуры учета ощущается во всех отраслях народного хозяйства, — все отрасли народного хозяйства производят большое количество разнообразных товаров, требующих индивидуального и конкретного учета. Взять хотя бы тяжелую промышленность, производящую машины, металлы, топливо, химические продукты и т. д. Одни химические товары имеют тысячи названий. Весьма разнообразна и номенклатура машин и прочего оборудования. Только по станкам насчитываются сотни названий.

Очень разнообразна и широка номенклатура товаров производства легкой промышленности, вырабатывающей самые разнообразные предметы широкого потребления. Несколько тысяч названий имеет и продукция пищевой промышленности.

Однако, нет более разнообразной и более разветвленной номенклатуры, чем номенклатура внешней торговли, ибо сюда входят товары, вырабатываемые всеми, без исключения, отраслями промышленности и сельского хозяйства. Более того, сюда входят товары, вырабатываемые не в одной какой-нибудь стране, а во многих странах.

Отсюда специфические трудности составления номенклатуры учета во внешней торговле. Здесь надо в полторы-две тысячи рубрик включить товары, вырабатывающиеся во всех отраслях промышленности и сельского хозяйства во всем мире. Подобной номенклатуры не знает ни одна отраслевая статистика. С наиболее широкой номенклатурой учета имеет дело лишь статистика внутренней торговли и транспортная статистика. Внутренняя торговля тоже имеет весьма разнообразную массу товаров, которая должна быть уложена в определенную номенклатуру. Но все же эта номенклатура, включающая, главным образом, предметы широкого потребления, менее разнообразна, чем номенклатура внешней торговли. Очень велика масса товаров, с которой имеет дело транспортная статистика, учитывающая перевозки. Однако, органы транспортной статистики, интересующиеся структурой грузооборота, главным бразом с точки зрения построения тарифов взимания платы за перевозки и построения планов подачи порожняка, не нуждаются в очень подробном изучении ассортимента перевозимых товаров.

При определении степени детализации учета имеются в виду те вопросы, на которые должен отвечать учет. В примере с картофелем мы показали, какие вопросы возникают при изучении экспорта (или импорта) каждого товара. Регулирующие и оперативные органы могут интересоваться не только сортами ввезенных товаров, но и степенью их обработки, районами происхождения товаров и другими особенностями. Все это должно быть предусмотрено в номенклатуре учета.

Однако, составление номенклатуры не ограничивается составлением твердого списка товарных рубрик для учитываемых товаров. Необходимо также этот список систематизировать, провести определенную классификацию или группировку всех названий, включенных в список. Эти группировки имеют огромнейшее и многостороннее значение. Задача учета — показать наглядно, в небольшом количестве данных, весь ход внешнеторговых операций в структурном разрезе. Нужно, например, чтобы учет наглядно, четко и немедленно

отвечал на такие вопросы: сколько ввезено всего машин и прочего оборудования и сколько сырья, сколько ввезено машин для тяжелой промышленности и сколько для легкой, сколько вывезено сельскохозяйственных продуктов и сколько промышленных товаров, сколько вывезено продуктов земледелия и сколько продуктов животноводства, сколько вывезено обработанного леса и сколько необработанного и т. д. Для того, чтобы дать быстро и правильно ответы на подобные вопросы, необходима определенная классификация товаров экспорта и импорта. О значении правильной группировки и классификации в промышленности и сельском хозяйстве напоминал статистикам много раз Владимир Ильич. Так, например, подвергая уничтожающей критике постановку фабрично-заводской статистики царской России, Ленин особо подчеркивал неудовлетворительную классификацию производств, принятую в вышедшем в 1897 г. «Перечне фабрик и заводов»[1]. Вопрос о классификации с большой политической заостренностью поднимает Владимир Ильич и по поводу итогов кустарной переписи, проведенной в Пермской губ. в 1894/95 гг.[2]. Всем известна также ленинская критика земской статистики за ее неправильные методы группировки крестьянских хозяйств. Вопрос же о группировке имеет тесную связь с вопросом о классификации.

Для статистики внешней торговли вопрос о правильной группировке учитываемых объектов не менее важен, чем для какой-либо другой области статистики. Правильная классификация и группировка должны дать правильное представление о структуре нашей внешней торговли на каждом отрезке времени.

Какие же признаки необходимо положить в основу постоянной классификации товаров советской внешней торговли, которая бы легла в основу статистической номенклатуры? Прежде чем ответить на этот вопрос, необходимо задать другой вопрос — имеется ли какой-либо один признак классификации, который бы обеспечил возможность того, чтобы учет ответил в одной таблице на все эти вопросы, которые могут возникнуть в связи с изучением структуры экспорта и импорта. Один какой-либо признак, по которому были бы разгруппированы товары, не может разрешить эту задачу.

Весьма важно, например, разгруппировать все товары на средства производства и средства потребления. Однако, разгруппировав все товары по такому признаку, учет не сможет сразу ответить на другие важные вопросы, как, например, сколько ввезено или вывезено готовых изделий, сколько по-

---

[1] В. И. Ленин. Полное собр. соч., том II, стр. 359.
[2] Там же, стр. 257.

луфабрикатов и сколько сырья. Кроме того, статистический работник, группируя товары, обращающиеся во внешней торговле, по принципу средств производства и средств потребления, по многим товарам окажется в тупике, не зная, в какую группу отнести тот или иной товар. Взять, например, керосин. В одном случае керосин как средство для освещения квартиры, будет средством потребления, в другом случае керосин как топливо для трактора, будет средством производства. Таких товаров много. Следовательно, принцип группировки на средства производства и средства потребления хотя и весьма важен, однако, он не может быть проведен до конца, так как иногда очень трудно решить вопрос в какую из групп отнести тот или другой товар. Кроме того, такая группировка для оперативных целей и для изучения структуры внешнеторгового оборота недостаточна. Для более детального рассмотрения потребуются дополнительные группировки и подсчеты.

Поскольку при любом признаке необходимы дополнительные группировки по другим признакам, постольку надо искать разрешение задачи в другой плоскости. Это тем более необходимо, что при многих группировках остается большое количество товаров, которые могут с полным правом находиться в разных группах, Так, например, при группировке сельскохозяйственных товаров на продукты питания, на сырье и на корма всегда будет неясно, куда отнести, скажем, кукурузу. Она служит и предметом питания, и кормом для скота и птиц, и сырьем для выработки самых различных товаров. Между тем, группировка при таком громадном разнообразии товаров, которые включены во внешнеторговый оборот, лишь тогда имеет смысл, если группы друг от друга строго отграничены, когда количество спорных товаров сведено к минимуму, и статистический работник может легко, без всякой ошибки, относить тот или иной товар в ту или иную группу.

Отсюда ясно, что статистика не может разрешить все задачи, относящиеся к структуре внешнеторгового оборота в один прием, т. е. составить такую схему номенклатуры учета, которая бы сама по себе давала исчерпывающую характеристику товарного состава экспорта и импорта. Следовательно, задача состоит в том, чтобы выработанный список названий товаров систематизировать на определенные, строго отграниченные друг от друга группы, ставя себя целью одной такой группировкой или классификацией полностью удовлетворить все требования по изучению структуры, с тем, чтобы дальнейшие группировки по различным признакам производить при помощи специальных подсчетов.

Поскольку во внешней торговле обращается огромнейшая масса товаров, которая отражает в себе всю существующую товарную массу, — составление номенклатуры учета внешней торговли, включая и составление классификационной схемы

этой номенклатуры, имеет тесную связь с общей научной классификацией всех товаров, производящихся во всем народном хозяйстве [1]. Было бы, например, крайне желательно, чтобы наш Госплан имел научно разработанную номенклатуру и классификацию всех товаров, производимых во всех отраслях хозяйства. Такая единая номенклатура позволяла бы еще больше унифицировать социалистический учет, упорядочить его, сделала бы учет во всех наркоматах более согласованным и сопоставимым.

Вопрос о создании подобной номенклатуры для всего народного хозяйства неоднократно поднимался в капиталистических странах и даже в России до революции. Но в капиталистических условиях подобные попытки не имеют под собой реальной почвы. Подобная номенклатура и классификация не имеют там большого смысла, ибо там нет единого государственного учета, для которого больше всего нужна такая классификация.

Кроме того, хорошо и научно разработанная номенклатура и классификация требуют серьезной научной работы, которая может быть выполнена только большим коллективом специалистов. Подобная работа по плечу лишь статистике и учету Советского Союза. В ЦУНХУ и в Госплане уже давно ведется соответствующая работа, и нет сомнения, что задача создания научно построенной единой народно-хозяйственной номенклатуры будет у нас в скором времени разрешена. Если бы такая неменклатура была уже создана, то составление внешнеторговой номенклатуры и классификации было бы излишним. Работники внешней торговли воспользовались бы уже готовой номенклатурой народного хозяйства, взяв для себя те товары, которые фигурируют во внешней торговле. Пока же такая народно-хозяйственная номенклатура еще не создана, во внешней торговле была разработана номенклатура учета самостоятельно.

3. Единая номенклатура учета внешней торговли СССР

После этих предварительных общих соображений о номенклатуре учета, для того, чтобы яснее представить ее разработку, перейдем к ныне действующей в СССР номенклатуре учета внешней торговли, введенной в действие с 1 января 1934 г.

Нужно сказать, что действовавшая до 1 января 1934 г. номенклатура таможенной статистики была чрезвычайно уста-

[1] Интересующимся этим вопросом можем указать на работы проф. Варзара:

1) «Опыт построения общей классификации товаров, обращающихся в торговле, транспорте и промышленности». Изд. ЦСУ СССР, 1927 г.

2) «Очерки основ промышленной стастистики», том II.

ревшей. Несмотря на то, что она подвергалась многочисленным изменениям, она далеко не отражала действительной структуры советской внешней торговли и носила на себе отпечаток убогой номенклатуры внешней торговли дореволюционной России, вывозившей главным образом хлеб и ввозившей главным образом сырье для легкой промышленности и предметы потребления. Особенно плохо обстояло дело с номенклатурой импорта, которая вплоть до 1927 г. коренным образом не менялась. В течение трех десятков лет действовала почти не измененная номенклатура таможенных тарифов, выработанная еще в 1891 г. Но немного лучше обстояло дело с номенклатурой учета по экспорту. Уже в период восстановления народного хозяйства наш экспорт по своей структуре и разнообразию вывозимых товаров сильно отличался от дореволюционного экспорта. Уже к 1934 г. наша страна превратилась в страну передовой индустрии, доля промышленных товаров в вывозе повысилась до 60—70%, вместо 30% до революции, в связи с этим прежняя номенклатура учета экспорта перестала отражать действительное содержание советского экспорта.

Экспорт и импорт СССР пополнялись сотнями новых товаров. Номенклатура же учета мало изменилась. В результате оперативные органы, т. е. экспортные и импортные объединения, имели каждый свою собственную номенклатуру учета, причем эти номенклатуры не были согласованы ни с номенклатурой оперативного и бухгалтерского учета в Наркомвнешторге, ни с номенклатурой таможенной статистики. Понятно, что с усилением конкретного руководства и контроля такое положение становилось совершенно нетерпимым. Встал вопрос не только о выработке новой номенклатуры, отвечающей новой структуре советской внешней торговли, но и об унификации этой номенклатуры, т. е. о создании единой номенклатуры и для оперативного учета и для таможенной статистики и бухгалтерского учета.

4. Номенклатура учета и состав товаров советской внешней торговли

Новая единая товарная номенклатура должна была разрешить следующие задачи:

1) Обеспечить отражение фактического состава товаров советской внешней торговли.

2) Разбить все товары на главные классы, затем эти классы на группы, а группы на базисные позиции или рубрики.

3) Установить степень необходимой товарной детализации номенклатуры по варианту оперативного и бухгалтерского учета и по варианту таможенной статистики и затем решить вопрос

о взаимоотношениях между этими вариантами с точки зрения их полной сравнимости. Установить единство и согласованность номенклатуры таможенной статистики и оперативного учета.

4) Решить вопрос о том, нужна ли единая для экспорта и импорта номенклатура.

5) По возможности обеспечить сравнимость нашей новой таможенной номенклатуры с номенклатурой статистики других стран.

Первая задача — обеспечить в новой номенклатуре учета полное отражение действующего состава товарной массы, обращающейся в советской внешней торговле,— одна из самых важных задач. Особенно устарели такие разделы номенклатуры, как раздел машин и оборудования, раздел химических продуктов, раздел пушнины, в связи с созданием у нас первоклассной мехообрабатывающей промышленности.

Новая номенклатура устранила эти недостатки. Для этого составителям номенклатуры пришлось основательно ознакомиться с детальными списками экспортных и импортных товаров, представленными объединениями, учесть новые товары, предусмотреть для них соответствующие рубрики в новой номенклатуре. Попутно разрешались задачи правильного наименования товара, принятого в нынешних условиях внешней торговли. Этот момент следует особо подчеркнуть, ибо при разнобое в наименовании товара происходят нередко недоразумения. Единое название товара имеет большое значение, например, при сравнении данных нашей статистики с данными статистики торгующих с нами стран.

В новой номенклатуре была также заранее предусмотрена возможность появления в будущем еще целого ряда новых товаров в нашем экспорте и импорте. Эта возможность предусмотрена была двумя способами. Во-первых, в номенклатуру были включены целые рубрики для товаров, которые хотя и не фигурируют в советском экспорте, но могут фигурировать в дальнейшем, по мере дальнейшей технической реконструкции советского народного хозяйства и возможного расширения, в связи с этим, ассортимента советского экспорта. Во-вторых, в номенклатуре предусмотрены свободные рубрики для таких новых товаров, появление которых заранее предусмотреть нельзя.

5. Классификация товаров экспорта и импорта СССР

Вторая задача заключалась в том, чтобы дать отвечающую интересам изучения структуры советской внешней торговли классификационную схему номенклатуры товаров советской внешней торговли.

За границей наиболее серьезной попыткой классификации товаров является проект международной классификации товаров, обращающихся в мировой торговле, составленный комитетом экспертов Лиги наций. Однако эта классификация имеет большой порок, который заключается в том, что он был составлен, исходя из интересов тарифной политики главных капиталистических стран. По существу классификация и номенклатура, намеченные в проекте Лиги наций, предназначены не для статистики, а для таможенных тарифов. Отсюда в основу классификации был положен не научный принцип, а различные интересы, лежащие в основе торговой политики отдельных стран.

Если говорить о заимствовании опыта, который имеется в капиталистических странах по части составления номенклатуры и разработки классификации товаров, то нужно притти к выводу, что этот опыт невелик и мало полезен для нашей работы над классификацией товаров советской внешней торговли, не говоря уже о том, что структура советской внешней торговли во многом отличается от структуры мировой торговли, на которую ориентировались составители номенклатуры Лиги наций.

Однако, нельзя вовсе игнорировать этот опыт по следующим причинам.

Во-первых, проекты Лиги наций делают большой шаг вперед, по сравнению с теми номенклатурами таможенной статистики, которые имеются в отдельных странах. Комитет экспертов Лиги наций все же пытался подойти к научной классификации товаров. Он этого не сделал вследствие ограниченности буржуазной науки и зависимости ее от различных групп капиталистов, но все же попытки сделаны, собран огромный материал, приведено немало правильных соображений по части принципов классификации. В отдельных же странах, как правило, номенклатуры таможенной статистики представляют собой списки товаров, составленные без всякого принципа, целиком и полностью отражающие все перипетии таможенной политики.

Научно-исследовательский институт монополии внешней торговли, разработавший новую номенклатуру учета советской внешней торговли, детально изучил номенклатуры статистики внешней торговли ряда стран, а также различные проекты международной унификации этих номенклатур. Основной интерес при изучении этих материалов представляла, конечно, классификационная схема.

Каким требованиям должна удовлетворять классификация товаров советской внешней торговли?

1) Правильно отразить структуру советской внешней торговли — сделать так, чтобы каждый класс схемы был заполнен.

2) Добиться того, чтобы классы и подклассы товаров были строго отграничены друг от друга, чтобы оставалось самое минимальное количество товаров, которые бы вызывали сомнения насчет того, в какой класс, подкласс, в какую группу или подгруппу включать каждый из них.

3) Добиться того, чтобы классификация давала легко обозримую таблицу результатов советской внешней торговли, которая в небольшом количестве цифр давала бы легко запоминающуюся картину всей советской внешней торговли в структурном разрезе.

4) Предусмотреть, чтобы классификация была целиком подчинена основным и резко подчеркнутым идеям, соответствующим нашей политике внешней торговли. Конкретно это означает, что классификация должна дать возможность без дополнительных подсчетов сразу ответить на ряд наиболее важных вопросов по части структуры советской внешней торговли.

Научность классификации товаров советского экспорта и импорта определяется, таким образом, не какими-то абстрактными идеями, а практическими нуждами.

Во многих отношениях опыт других стран при разрешении поставленных задач оказался пригодным. Особенно он помог в разрешении второй из названных задач, т. е. задачи строгого ограничения классов, подклассов, групп и подгрупп друг от друга. Для такого отграничения все товары распределялись или по материалу изделия, или по происхождению, или по назначению. Варьируя этими признаками, а также преследуя цель построить полнокровные классы и группы, правильно отражающие структуру советской внешней торговли, и, наконец, учитывая задачу сравнимости данных нашей таможенной статистики с данными других стран, существующая номенклатура предусматривает следующую классификацию товаров советской внешней торговли.

КЛАССИФИКАЦИОННАЯ СХЕМА ДЕЙСТВУЮЩЕЙ НОМЕНКЛАТУРЫ УЧЕТА ВО ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛЕ СССР

Раздел I. Продукты растительного происхождения

Группа 1. Хлеб в зерне.
Группа 2. Продукты мукомольной промышленности; солод, крахмал, клейковина.
Группа 3. Масличные семена и плоды; семена для посева; технические и медицинские растения; солома и фуражи.
Группа 4. Овощи, грибы и прочие съедобные растения.
Группа 5. Фрукты, ягоды, орехи.
Группа 6. Кофе, чай и пряности.
Группа 7. Исходные материалы для дубления; гумми, смолы и прочие растительные соки.

Группа 8. Живые растения и продукты цветоводства.
Группа 9. Прочие исходные материалы и сырые материалы растительного происхождения.

Раздел II. Лесоматериалы, кора пробкового дерева, материалы для плетения и изделия из них

Группа 10. Лесоматериалы и изделия из них.
Группа 11. Кора пробкового дерева и материалы для плетения; изделия из них.

Раздел III. Живые животные и продукты животного происхождения

Группа 12. Живые животные (кроме рыб, ракообразных и моллюсков).
Группа 13. Мясо.
Группа 14. Молоко и молочные продукты; яйца птиц и мед.
Группа 15. Рыба, ракообразные и моллюски.
Группа 16. Прочие исходные материалы и сырые продукты животноводства.

Раздел IV. Жиры, масла и продукты их расщепления; воски

Группа 17. Жиры, масла и продукты расщепления их; воски.

Раздел V. Продукты пищевкусовой промышленности

Группа 18. Мясо, рыба, ракообразные и моллюски в приготовленном виде.
Группа 19. Овощи, фрукты, ягоды и прочие съедобные растения в приготовленном виде.
Группа 20. Сахар и сахарные изделия.
Группа 21. Какао и изделия из него.
Группа 22. Изделия из муки и крахмала.
Группа 23. Алкогольные и безалкогольные напитки, винный спирт и уксус.
Группа 24. Табак и изделия из него.
Группа 25. Прочие пищевые продукты в приготовленном виде.
Группа 26. Отходы пищевой промышленности.

Раздел VI. Кожи, шкуры, пушнина и изделия из них

Группа 27. Пушнина и изделия из нее.
Группа 28. Кожи и шкуры.
Группа 29. Кожаные изделия.

Раздел VII. Минеральные материалы и изделия из них

Группа 30. Твердое минеральное топливо, нефть, нефтепродукты и прочие минеральные масла; битуминозные материалы; продукты их дистилляции.
Группа 31. Руды (металлические), шлаки, золы и отходы.
Группа 32. Земля и камни; известь и цемент.
Группа 33. Изделия из камня и других минеральных материалов.
Группа 34. Стекло и изделия из него.
Группа 35. Керамические изделия.

Раздел VIII. Каучук и изделия из него

Группа 36. Каучук и изделия из него.

Раздел IX. Химические и фармацевтические продукты; лаки и краски; парфюмерные и косметические изделия; мыло, свечи, клей и желатин; взрывчатые вещества; удобрения

Группа 37. Химические и фармацевтические продукты.
Группа 38. Фотопринадлежности и фотохимикалии.
Группа 39. Дубильные, красильные экстракты; краски и лакокраски; мастики, замазки и сургучи.
Группа 40. Эфирные масла и эссенции; искусственные душистые вещества; парфюмерные и косметические изделия.
Группа 41. Мыло, свечи и прочие изделия, изготовленные на основе масел, жиров и восков.
Группа 42. Казеин, альбумин, желатин, клей и аппреты.
Группа 43. Взрывчатые вещества; пиротехнические изделия, спички.
Группа 44. Удобрения.

Раздел X. Писчебумажный товар и произведения печати

Группа 45. Писчебумажный товар и произведения печати.

Раздел XI. Прядильные материалы и изделия из них

Группа 46. Прядильные материалы и изделия из них.

Раздел XII. Простые металлы и изделия из них

Группа 47. Черные металлы и изделия из них производственного назначения.
Группа 48. Цветные металлы и изделия из них производственного назначения.
Группа 49. Прочие цветные металлы, включая силиций, и изделия из них производственного назначения.
Группа 50. Изделия из простых металлов потребительского назначения.

Раздел XIII. Машины и аппараты; электротехнические материалы

Группа 51. Котлы, машины, аппараты, механические приспособления и их части.
Группа 52. Электрооборудование (электрические машины, аппараты и их части; электротехнические материалы).

Раздел XIV. Изделия точной механики

Группа 53. Изделия точной механики.

Раздел XV. Транспортные средства

Группа 54. Средства железнодорожного транспорта (тяга, подвижной состав, линейная сигнализация (кроме электрической); линейные устройства для железных дорог, трамваев и др.
Группа 55. Тракторы, автомобили, мотоциклы, велосипеды, прицепы, экипажи, повозки, сани и т. п.
Группа 56. Средства воздушного и водного транспорта.

Раздел XVI. Оружие, амуниция

Группа 57. Оружие.
Группа 58. Амуниция.

Раздел XVII. Товары, не вошедшие в предыдущие группы

Группа 59. Товары, не вошедшие в предыдущие группы.

Эта классификация значительно лучше отражает структуру советского экспорта и импорта, чем классификация, ей предшествующая.

Мы не имеем возможности привести здесь дальнейшую более подробную группировку и номенклатуру товаров (подгруппы, базисные позиции и т. д.), ибо это заняло бы очень много места. Но даже из приведенной схемы видно, что нынешняя классификация дает возможность иметь довольно ясное представление о структуре внешней торговли с различных точек зрения. Уже по данной схеме, если после каждого названия разделов и групп поставить соответствующие цифры экспорта и импорта за определенное время, можно установить, какую роль играют основные товары в нашем экспорте и импорте. Можно сразу определить значение вывоза промышленных товаров и сельскохозяйственных, обработанных и необработанных, предназначенных для потребления или производства. Достоинством этой схемы является также то, что она дает строго отграниченные друг от друга группы, что обеспечивалось тем, что была широко использована классификация товаров по технологическому признаку. По этой схеме любому статистическому работнику или экономисту нетрудно установить, в какую группу отнести или в какой группе искать тот или иной товар.

С тех пор, как введена в действие новая схема классификации номенклатуры, прошло уже шесть лет. Можно, следовательно, проверить, насколько она оказалась жизненной. Из всех групп, которые составляют всю схему, нежизненными оказались группы раздела XVI — оружие и амуниция.

Если не считать этих двух групп, объединенных в один раздел, в нашей классификации имеется 16 разделов и 57 групп. В какой степени схема охватила все товары советской внешней торговли видно из того, что удельный вес последнего раздела невелик. Как по экспорту, так и по импорту не только все разделы и группы, но даже большинство базисных позиций оказались заполненными. Вот данные об экспорте и импорте по разделам за 1937 г. (в млн. руб.).

	Экспорт	Импорт
1. Продукты растительного происхождения	271,3	80,0
2. Лесоматериалы, кора пробкового дерева и т. д.	437,8	7,4
3. Живые животные и продукты животного происхождения	62,6	63,3

	Экспорт	Импорт
4. Жиры, масла и продукты их расщепления	10,0	4,0
5. Продукты пищевкусовой промышленности.	79,8	16,6
6. Кожи, шкуры, пушнина и изделия из них	168,0	61,0
7. Минеральные материалы и изделия из них.	271,9	49,4
8. Каучук и изделия из него	4,5	77,6
9. Химические и фармацевтические продукты и т. д.	51,6	26,2
10. Писчебумажный товар и произведения печати	2,3	4,0
11. Прядильные материалы и изделия из них.	225,4	174,3
12. Простые металлы и изделия из них	48,7	405,7
13. Машины и аппараты, электротехнические материалы	21,3	321,8
14. Изделия точной механики	0,8	19,1
15. Транспортные средства	27,3	24,7
16. Товары, не вошедшие в предыдущие группы	16,1	7,9

Из этих цифр видно, что как по экспорту, так и по импорту, все разделы оказались жизненными, отвечающими действительной структуре советской внешней торговли. Если по отдельным разделам незначителен экспорт, то по ним весьма значителен импорт, и наоборот.

6. Согласование номенклатур таможенной статистики и оперативного учета

Единая номенклатура вовсе не означает полное тождество обоих вариантов номенклатуры (номенклатуры оперативного учета и номенклатуры таможенной статистики), ибо такое тождество практически нецелесообразно. Нецелесообразность эта обусловлена тем, что для таможенной статистики вовсе не нужна та степень детализации номенклатуры, которая нужна для оперативного учета.

Более детализованная номенклатура необходима для оперативного учета. Здесь предусматривается выделение в особые графы всех товаров, играющих в нашей внешней торговле сколько-нибудь заметную роль, избегая соединений в одних и тех же рубриках хотя и сходных по своему роду, но различных по происхождению, назначению, сорту и т. д. товаров.

В таможенной статистике внутри групп и базисных позиций ряд рубрик, фигурирующих в номенклатуре оперативного учета как самостоятельные, объединяются в сводные, обобщающие рубрики.

Такой порядок обеспечивает обеим номенклатурам единый характер и, следовательно, делает показатели обоих вариантов номенклатуры вполне сопоставимыми. Сумма нескольких определенных рубрик оперативного учета дает рубрику таможенной номенклатуры.

Приведем конкретный пример. Возьмем наш экспортный товар—жмыхи. Они находятся в разделе V—«Продукты пищевкусовой промышленности», в группе 26-й: «Отходы пищевой промышленности». В этой группе они занимают особую базисную позицию под названием «жмыхи». Далее, эта базисная позиция, оставаясь в номенклатуре таможенной статистики нетронутой, в номенклатуре оперативного учета разветвляется следующим образом:

Оперативный учет

1. Жмыхи
   - А. Подсолнечные:
     - 1) гидравлические:
       - а) немолотые (плиточные)
       - б) молотые
     - 2) экстрагированные (шрот)
   - Б. Льняные:
     - 1) гидравлические:
       - а) немолотые (плиточные)
       - б) молотые
     - 2) экстрагированные (шрот)
   - В. Конопляные:
     - 1) гидравлические:
       - а) немолотые (плиточные)
       - б) молотые
     - 2) экстрагированные (шрот)
   - Г. Хлопковые:
     - 1) гидравлические:
       - а) немолотые (плиточные)
       - б) молотые
     - 2) экстрагированные (шрот)
   - Д. Рапсовые и сурепные:
     - 1) рапсовые:
       - а) гидравлические:
         - I/ 1) немолотые
         - II/ 1) молотые
       - б) экстрагированные (шрот)

2. сурепные:

а) гидравлические:

I/ 1) немолотые (плиточные)

II/ 1) молотые

Е. Соевые:

1) гидравлические:

а) немолотые (плиточные)

б) молотые

2) экстрагированные (шрот)

Ж. Прочие:

1) Рыжейные (рыжиковые)

а) гидравлические:

I/1) немолотые (плиточные)

II/1) молотые

б) экстрагированные (шрот)

2) кедровые:

а) гидравлические:

I/1) немолотые (плиточные)

II/1) молотые

б) экстрагированные (шрот)

3) горчичные:

а) гидравлические:

I/1) немолотые (плиточные)

II/1) молотые

б) экстрагированные (шрот)

Таможенная статистика

1. Жмыхи: а) подсолнечные

б) льняные

в) конопляные

г) хлопковые

д) рапсовые и сурепные

е) соевые

ж) прочие.

Из этого примера видно, как при весьма различной детализации двух номенклатур сохраняется их единство.

Во взятом нами примере со жмыхами дело складывается следующим образом. Продав за границу жмыхи, Экспортхлеб учитывает эти продажи по указанной здесь детализованной номенклатуре оперативного учета. В свою очередь таможенная статистика при переходе жмыхов через границу, учитывает этот переход по той же номенклатуре, но несколько сокращенной. Наркомвнешторг и объединения имеют, таким образом, показатели и более общие и более подробные — показатели, которые во всех звеньях системы Наркомвнешторга совершенно сопоставимы.

Нужно указать, что номенклатура эта обязательна именно для всех звеньев внешней торговли, т. е. по этой номенклатуре идет и учет заготовок жмыхов, отгрузок их в порт и учет при переходе границы, учет прибытия их на склады заграницей, учет их продаж и т. д. Следовательно, единая но-

менклатура делает возможным сохранить единство показателей учета на всех этапах движения товара.

Такое единство, унификация, согласованность номенклатуры являются характерной особенностью нашего социалистического учета. Подобного единства номенклатуры нет и не может быть в практике статистической работы в капиталистических странах.

7. Единство номенклатур для экспорта и импорта

Вопрос об единой номенклатуре и классификации для экспорта и импорта, в действующей номенклатуре решен утвердительно. До введения же этой номенклатуры у нас было две номенклатуры — одна для экспорта и другая для импорта. Сохранение в нашей таможенной статистике двух разных номенклатур в последние годы ничем не оправдывалось, вследствие резких структурных сдвигов, произошедших в нашем экспорте, сгладивших существовавшее раньше большое различие между структурой импорта и экспорта.

Экспорт царской России состоял на 70% из сельскохозяйственных товаров. Импорт же состоял главным образом из промышленных товаров. Теперь же, когда СССР превратился в страну передовой индустрии, наш экспорт на 70% состоит из промышленных товаров, и прежней противоположности между экспортом и импортом уже не существует. Даже такие товары, как машины и металлы, уже фигурируют не только в нашем импорте, но и в нашем экспорте. В ближайшем будущем этот процесс будет сказываться еще ярче. Из приведенной на стр. 260 таблицы, отражающей структуру советской внешней торговли в 1937 г., видно, что почти по всем группам товаров имеет место как экспорт, так и импорт.

Эти сдвиги во внешней торговле, отражающие собой всемирно-историческую победу индустриализации СССР, не могли не быть учтены при составлении номенклатуры. Поскольку погрупповой состав товаров экспорта все больше и больше терял свою противоположность и резкие различия с групповым составом импорта, постольку необходимость введения единой номенклатуры для экспорта и импорта становилась бесспорной. Характерно, что все высоко-индустриальные страны имеют одну и ту же классификационную схему таможенной статистики как по экспорту, так и по импорту. Различные классификационные схемы для экспорта и импорта ввели у себя лишь такие страны, как Болгария, Аргентина и др., где единая классификация по экспорту и по импорту не имеет серьезного значения. Однако, в капиталистических странах существует часто только одинаковая классификационная схема, сами же номенклатуры по экспорту и импорту нередко различны. Это различие не имеет, конечно, какого-либо

принципиального характера; здесь сказывается влияние таможенно-тарифной политики на статистику.

Итак, сдвиги, произошедшие в нашей внешней торговле, сделали вопрос о переходе на одинаковую классификацию и номенклатуру, как по экспорту, так и по импорту, вполне назревшим. Такой переход дает ряд преимуществ во многих отношениях и прежде всего в отношении упрощения учета, большей наглядности его результатов, облегчения сравнимости данных по экспорту и импорту.

Однако, нужно предупредить, что сходство номенклатур по экспорту и импорту идет лишь до определенных пределов. Разъясним это на примере. Взять, например, раздел IX — «Химические продукты»: в 1937 г. мы ввезли химических продуктов по данному разделу на 2 млн. руб., а вывезли на 51 млн. руб. Если говорить о таком общем понятии, как химические продукты, то можно с полным правом сказать, что СССР является не только импортером, но и солидным экспортером химических продуктов. Однако, если кто-либо на этом основании скажет, что СССР продает и покупает одни и те же товары и в доказательство приведет упомянутые здесь цифры импорта и экспорта химических продуктов, тот поступит неправильно, ибо дальнейшая расшифровка показывает, что СССР импортирует одни химические продукты, а экспортирует другие.

Эти соображения относятся ко всем группам, ибо СССР в отличие от капиталистических стран посреднической торговли не ведет. Единая же номенклатура и классификационная схема внешней торговли создает большой резерв для учета при дальнейшем развитии нашей внешней торговли. Мы, например, сейчас не вывозим ряда изделий нашей промышленности, но мы их возможно скоро будем вывозить. Предусмотреть эти новые товары в особой номенклатуре экспорта заранее было бы очень трудно. Поскольку же единая номенклатура составлена на основе нашего фактического импорта и экспорта, постольку в некоторых случаях можно заранее рассчитывать, что если появится в нашем экспорте новый товар, то он уже имеет место в номенклатуре, ибо он ранее импортировался и попал в номенклатуру. Таким образом, дальнейшее изменение структуры нашего экспорта будет во многих случаях находить свое отражение в номенклатуре без необходимости ее переделки и дополнения.

Все эти соображения и привели к решению о введении в Наркомвнешторге одинаковой номенклатуры экспорта и импорта. Введение этой номенклатуры потребовало перестройки ежемесячного статистического обзора ГТУ. Раньше ГТУ печатало данные по экспорту и импорту отдельно. Теперь оно печатает и экспорт и импорт в одну строку, что сильно облегчило и упростило пользование статистическими обзорами.

8. Международная сравнимость номенклатуры таможенной статистики СССР

Противоположность двух систем—системы советской, социалистической и системы капиталистической — исключает всякую возможность какого-либо единства между нашим учетом и статистикой капиталистических стран. Однако, это не значит, что противоположность устраняет всякую возможность сравнения тех или иных хозяйственных показателей двух систем при помощи статистических данных.

Нас, например, очень интересует сравнение темпов развития капиталистической промышленности с нашими темпами. И мы сравниваем темпы прироста промышленной продукции капиталистических стран в годы их подъема с темпами прироста продукции советской промышленности и при помощи этого сравнения видим величайшие преимущества советского хозяйства, построенного на социалистических основах. Мы сравниваем динамику промышленной продукции и видим, что в то время как в капиталистических странах, в связи с мировым экономическим кризисом, продукция катастрофически падала, продукция СССР неуклонно увеличивается невиданными в истории темпами. Для этих сравнений мы пользуемся также и данными буржуазной статистики. Мы берем индексы продукции, исчисляемые в капиталистических странах, и сравниваем их движение с движением нашего индекса продукции. Для нас ясно, что за нашими индексами и за индексами капиталистических стран скрываются совершенно противоположные по своему социальному содержанию явления, однако, производимое нами сравнение дает нам весьма важные результаты, из которых видно, что наше хозяйство растет, а хозяйство капиталистических стран падает. Таким образом, отличие и целей, и методов, и содержания, существующее между нашей статистикой и статистикой капиталистических стран, вовсе не является непреодолимым препятствием для примерного сравнения итогов хозяйственной жизни двух противоположных и непримиримо враждебных друг другу систем.

Развивая наши торговые отношения с разными странами, мы заключаем с ними договоры, ведем переговоры, участвуем в международных конвенциях, соглашениях и т. д., причем при всех этих отношениях значительную роль играют статистические данные по внешней торговле. Публикуемые нами данные таможенной статистики имеют официальный, международный характер: цифры, там напечатанные, служат предметом официальных переговоров; договаривающиеся с нами стороны делают ссылки на нашу статистику, сравнивают эти данные с данными своей таможенной статистики. Ведь наш экспорт в ту или другую страну является импортом для дан-

ной страны из СССР, и наш импорт из этой страны является экспортом этой страны в СССР.

Естественно, что при таком положении вопрос о сравнимости данных по внешней торговле имеет весьма большое значение для всех стран. Этот вопрос имеет немаловажное значение и для Наркомвнешторга, поскольку ему приходится встречаться с ним повседневно.

Самые общие сравнения нашей внешней торговли с торговлей других стран (общие цифры экспорта, импорта, оборотов) делаются статистическим аппаратом Лиги наций в ее изданиях, где наряду с данными других стран печатаются и данные по СССР. Эти данные пересчитаны в старые золотые доллары США[1]. Единая валюта позволяет сравнивать общие итоги внешней торговли СССР с внешней торговлей других стран. Лигой наций высчитываются также грубо сравниваемые годовые индексы физического объема внешней торговли ряда государств[2]. Кроме того, Лига наций дает единообразные данные распределения экспорта и импорта ряда стран[3].

Эти работы дают, конечно, только самые общие материалы для сравнений. Материалы эти возможно имеют ценность с точки зрения экономических исследований, но с точки зрения потребностей торговой работы они недостаточны. Так, например, каждую торговую организацию, совершающую покупку и продажу определенных товаров, интересует в первую очередь вопрос, сколько ввозится или вывозится по данной стране именно тех товаров, которыми она торгует. Например, Экспортхлебу нужно знать, какие страны, сколько и из каких стран вывозят различных жмыхов и сколько тех же жмыхов они ввезли из СССР. Если бы страны имели одинаковую номенклатуру с таможенной статистикой СССР, то на этот вопрос можно бы было найти ответ довольно легко. В противном случае сравнения затруднены или даже невозможны. Так дело обстоит по большинству товаров. Поэтому задача далеко не исчерпывается только общим единством классификационной схемы. Помимо этой схемы, необходимо единообразие всех детальных позиций номенклатуры, т. е. необходима международная, более или менее детализованная номенклатура.

Однако, и этого недостаточно. Надо еще, чтобы каждое наименование в номенклатуре всеми странами понималось одинаково, ибо известно на практике, что в таможенных органах различных стран за одним и тем же наименованием по сути

---

[1] Ежемесячные данные в «Monthly Bulletin of Statistics», годовые в «Review of World Trade».

[2] «Review of World Trade».

[3] «Statistical Year Book of the League of Nations» & «International Trade Statistics».

дела скрываются довольно различные товары. Для такого одинакового понимания всех позиций международной номенклатуры нужны подробные комментарии к ней.

9. Номенклатура и группировки в советской статистике внешней торговли

Мы уже подчеркивали значение классификации и номенклатуры в деле группировки статистических данных во внешней торговле. Правильная классификация товаров помогает правильному использованию группировки, как метода статистического исследования структуры внешней торговли. Сама классификационная схема, которая определяет подлежащее статистической таблицы, дает возможность посредством групповых и погрупповых итогов дать в этой таблице ряд весьма важных, готовых показателей структуры экспорта и импорта. Таким образом, сама классификация дает определенную группировку экспорта и импорта по некоторым признакам. Можно, например, сразу получить итоги импорта и экспорта машин и оборудования, итоги экспорта лесоматериалов, итоги экспорта пушнины и т. д. При наличии нашей номенклатуры можно также судить и о нашем экспорте по признаку обработанных и необработанных товаров. Так, например, можно в нашем статистическом обзоре найти итог сырых лесоматериалов и обработанных, итог пушнины выделанной и невыделанной, итог металлов не в деле и металлоизделий и т. д. В этом большое преимущество нашей номенклатуры и классификации, позволяющей без особых работ по статистической группировке получить довольно много статистических данных, характеризующих структуру советской внешней торговли.

Однако, как мы уже подчеркивали, никакая классификация и номенклатура не может обеспечить группировки товаров по всем интересующим нас признакам. Поэтому наличие хорошо разработанной классификации вовсе не исключает дополнительных работ по группировке с целью более глубокого и всестороннего изучения структуры советской внешней торговли. Статистический обзор, выпускаемый ГТУ, дает следующие группировки.

Экспорт ГТУ группирует, помимо основной классификации по двум признакам:

1) По отраслям народного хозяйства, т. е. весь экспорт разбивается на две группы: а) сельскохозяйственный экспорт, б) промышленный экспорт;

2) по отраслям промышленности: тяжелой, легкой, лесной и пищевой;

3) по группировке согласно Брюссельской конвенции: а) живые животные, б) жизненные припасы, в) сырье и полуфабрикаты, г) готовые изделия.

При этом надо отметить, что группировка экспорта на экспорт сельскохозяйственный и экспорт промышленный не требовала дополнительной работы, так как эта группировка давалась самой, существовавшей до 1933 г. включительно, основной классификационной схемой. Что же касается группировки импорта на импорт производственного назначения и импорт потребительского назначения, то она получилась как производное из следующей группировки по назначению товаров, которая производилась ГТУ до 1933 г. (и по импорту и по экспорту):

I. Материалы и изделия для промышленных целей:
- а) оборудования и орудия производства,
- б) сырье,
- в) полуфабрикаты и вспомогательные материалы.

II. Материалы и изделия сельскохозяйственного назначения.
III. Материалы и изделия для обслуживания средств и путей сообщения.
IV. Топливо.
V. Предметы и изделия широкого потребления.
- а) продукты для питания и вкусовые вещества,
- б) предметы личного потребления.

VI. Предметы и принадлежности гигиены, медицины и санитарии.
VII. Предметы культурных потребностей.
VIII. Прочие товары.

Эти группировки производились ГТУ как по экспорту, так и по импорту. По импорту первые четыре группы и последняя группа давали импорт производственного назначения, и три группы (V, VI и VII) — импорт потребительского назначения. В настоящее время данные по этой группировке не исчисляются.

Советская статистика внешней торговли располагает богатейшими статистическими материалами, характеризующими структуру экспорта и импорта.

Работа ГТУ по группировкам внешнеторгового оборота дополнена работами, сделанными в Наркомвнешторге и в Научно-исследовательском институте монополии внешней торговли. В Институте проделана работа по группировке экспорта по степени обработки: 1) сырье, 2) полуобработанные товары, 3) обработанные. В Институте же проделана работа по более детальным группировкам отдельных товарных групп, также по степени обработки (лесоматериалы, нефтепродукты, пушнина, оборудование). Там же проделана работа по группировке новых товаров советского экспорта [1].

10. Некоторые результаты статистического изучения структуры советской внешней торговли

Небезынтересно показать отдельные результаты статистического изучения структуры внешней торговли СССР, т. е. дать

[1] Результаты всех этих группировок даются в следующем разделе:

статистический материал, иллюстрирующий структурные изменения импорта и экспорта СССР за последние годы. Эти изменения огромны. Одна из задач статистики заключается в том, чтобы показать всю глубину этих изменений, связанных с победами социалистического строительства нашей страны.

Мы здесь дадим наиболее важные группировки, часть из которых сделана статистикой Главного таможенного управления, а часть Институтом Монополии внешней торговли.

Достигнутая в результате выполнения великого плана первой пятилетки технико-экономическая независимость СССР сказалась как на количественных, так и на качественных показателях советского импорта. Во вторую пятилетку СССР вступил с высоко развитой промышленностью, способной производить фактически все, что необходимо для дальнейшего развития нашего социалистического хозяйства. СССР поставил собственное производство машин и оборудования и целого ряда других промышленных продуктов, ранее в СССР не производившихся.

Приведем некоторые результаты статистических группировок по импорту. Покажем сначала основные товары импорта в первой и второй пятилетках. Для сравнения приведем среднегодовые данные по царской России за пятилетие с 1909 по 1913 гг. (в млн. руб.):

	1909—1913 гг.	1929—1932 гг.	1933—1937 гг.
1) Рис	43	54	8
2) Лимоны и апельсины	35	5	3
3) Сухие фрукты	49	19	3
4) Кофе	35	3	0,5
5) Чай	262	76	27
6) Скот	51	87	50
7) Сельди	98	20	4
8) Какао [1]	10 (4)	5 (3)	4 (5)
9) Кожи	86	21	7
10) Каучук [1]	145 (8)	51 (22)	60 (35)
11) Бумага	93	25	0,8
12) Шерсть	225	182	71
13) Хлопок	483	228	44
14) Джут	38	26	9
15) Черные металлы и изделия	203	621	191
16) Цветные металлы	174	219	149
17) Двигатели внутр. сгорания	34	34	19
18) Насосы	21	23	5
19) С.-х. машины	177	102	—
20) Станки	31	327	133
21) Электрооборуд.	68	223	60
22) Изд. точн. механ.	31	63	26
23) Тракторы	—	229	—
24) Автомобили	52	98	2
25) Суда	16	49	25

[1] В скобках тыс. *т*.

Теперь возьмем группировку в относительных числах, по признаку назначения импортируемых товаров.

Импорт производственных и потребительских товаров
(в % к общему итогу)

Годы	Всего	В том числе		не распределенные
		товары для производства	товары для непосредств. потребления	
1909—1913 (в среднем за год)	100	72,2	26,7	0,1
1920	100	39,7	60,3	—
1922—1923	100	76,2	23,8	—
1923—1924	100	82,7	16,3	1,0
1924—1925	100	68,5	30,8	0,7
1925—1926	100	82,6	16,2	1,2
1926—1927	100	89,5	9,3	1,2
1927—1928	100	86,4	12,5	1,1
1929	100	88,4	10,2	1,4
1930	100	88,1	9,8	2,1
1931	100	93,0	4,6	2,4
1932	100	89,3	8,1	2,6
1933	100	90,9	5,2	3,9
1934	100	84,6	15,4	—
1935	100	87,1	12,9	—
1936	100	89,5	10,5	—
1937	100	90,9	9,1	—
1938	100	87,9	12,1	—

Эта группировка показывает характерную черту советского импорта. За все годы социалистического строительства, за исключением восстановительного периода, советской импорт состоял в своей подавляющей части из предметов, предназначенных для производства.

Статистика импорта ярко отражает политику партии, направленную к использованию импорта для скорейшего проведения в жизнь ленинско-сталинского плана социалистической индустриализации СССР, плана построения социализма.

Интересны при этом данные статистики об удельном весе машин и оборудования в составе советского импорта.

Удельный вес машин и оборудования в импорте СССР
(в % к общему итогу)

1922—1923 г.	29,3	1931 г.	60,1
1923—1924 г.	19,2	1932 г.	60,3
1924—1925 г.	16,6	1933 г.	50,8
1925—1926 г.	24,0	1934 г.	31,9
1926—1927 г.	26,3	1935 г.	29,6
1927—1928 г.	30,3	1936 г.	41,5
1929 г.	33,6	1937 г.	29,8
1930 г.	51,2	1938 г.	35,3

В период восстановления народного хозяйства удельный вес машин в импорте колебался от 16,6% до 29,3% и в среднем составил 21,7%. При переходе к борьбе за социалистическую индустриализацию этот удельный вес значительно поднялся.

За период первой пятилетки он резко возрос и составил за этот период в среднем 50%. Во второй пятилетке, когда собственная тяжелая промышленность была создана, удельный вес машин и оборудования в импорте заметно снизился — до 36,7%. Заметно поднялся за последние годы удельный вес потребительского импорта — с 8,2% в среднем за первую пятилетку до 10,6% за вторую.

Известный интерес представляет также группировка импортируемых товаров по группам Брюссельской конвенции (в % к итогу):

Годы	Всего	Живые животные	Жизненные припасы	Сырье и полуфабрикаты	Готовые изделия
1929	100	1,4	8,4	43,6	46,6
1930	100	2,1	8,9	25,3	63,7
1931	100	2,4	4,2	19,2	74,2
1932	100	2,6	7,5	16,5	73,4
1933	100	3,9	4,6	25,5	66,0
1934	100	4,7	9,4	38,9	47,0
1935	100	3,9	8,7	43,9	43,5
1936	100	4,1	6,5	34,9	54,5
1937	100	3,4	6,4	44,9	40,3
В среднем за первую пятилетку	—	2,1	7,2	26,2	64,5
В среднем за вторую пятилетку	—	4,0	7,1	38,6	50,3
1938	100	3,8	9,0	39,6	47,6

Если сравнивать структуру импорта первой пятилетки и второй пятилетки, то можно констатировать следующие изменения:

1) Заметно снизился в импорте удельный вес готовых изделий (за счет машин и оборудования).

2) Повысился удельный вес сырья и полуфабрикатов.

3) Повысился также удельный вес жизненных припасов, если присоединить к ним живых животных, импорт которых состоял главных образом из мясного скота.

Все эти изменения отражают рост экономической мощи Советского Союза. Снижение удельного веса готовых изделий свидетельствует об импортной независимости СССР, способного теперь производить на своих заводах любое изделие промышленности, в том числе любую машину.

Основные тенденции в изменениях структуры советского

импорта продолжают свое действие в третьей пятилетке, если судить по имеющимся данным за 1938 и 1939 годы.

Важно также сопоставить структуру импорта СССР и царской России.

Структура импорта СССР и царской России
(в % к общему итогу)

	1909—1913 гг.	1929—1932 гг.	1933—1937 гг.
Весь импорт	100	100	100
Машины и оборуд.	19,8	51,0	36,7
Металлы	3,4	13,3	27,2
Хлопок и шерсть	14,2	10,6	9,1
Пищевые продукты	18,0	7,2	7,1
Прочие	44,6	17,9	19,9

Из этих цифр видно радикальное изменение советского импорта по сравнению с импортом дореволюционной России.

Переходя к структурным изменениям советского экспорта следует указать, что наиболее ярко они сказались, начиная с периода первой пятилетки. Правда, уже в восстановительный период наш экспорт по своей структуре отличался от структуры вывоза царской России, ибо уже тогда удельный вес промышленного сырья и изделий в экспорте был выше, чем в предвоенные годы. Эта тенденция, проходящая красной нитью через все этапы нашей советской внешней торговли и особенно ярко сказавшаяся в годы первой пятилетки, связана с победами социалистической индустриализации страны.

Главные товары советского экспорта в млн. руб. [1]

	1909—1913 гг.	1929—1932 гг.	1933—1937 гг.
Хлеб в зерне	2620	453	143
Бобовые	113	32	15
Пиломатериалы	382	305	231
Масло коровье	272	89	43
Сахар	179	117	35
Табак	21	32	10
Жмыхи	155	75	33
Всего пищевых прод.	649	336	113
Пушнина	31	309	150
Шкуры и кожи	175	30	10
Нефтепродукты	160	567	219
Марганцевая руда	42	51	27
Химич. продукты, включая удобрения	38	44	44
Хл.-бумажные ткани	142	204	87
Лен	370	131	79
Черные металлы и изделия	43	28	36
Машины и оборудование	12	15	30

[1] Данные среднегодовые по указанным периодам.

Советский экспорт по сравнению с экспортом царской России резко изменился. В годы первой пятилетки экспорт СССР примерно, в полтора раза, а в годы второй пятилетки в три раза меньше по ценности экспорта царской России.

По сравнению с царской Россией сильно сократился экспорт почти всех основных товаров и в особенности хлеба и других пищевых продуктов. Выше довоенного уровня из перечисленных главных товаров экспорт пушнины, нефтепродуктов, химических продуктов (включая удобрения) и машин. Характерно, что большинство товаров, экспорт которых по сравнению с 1909—1913 гг. увеличился, являются продуктами промышленности.

Повышение удельного веса промышленности в народном хозяйстве страны сопровождалось систематическим ростом удельного веса промышленного экспорта, по сравнению с удельным весом вывоза продуктов сельского хозяйства.

О том, как изменилась структура советского экспорта, говорит следующая табличка, составленная по данным таможенной статистики.

Удельный вес промышленного и сельскохозяйственного экспорта СССР (в % к итогу)

	1909—1913 г.г.	1929—1932 гг.	1932—1937 гг.
Удельный вес промышленных товаров	29,4	61,3	72,8
Удельный вес с.-х. товаров	70,6	38,7	27,2

Изменения структуры советского экспорта можно показать и при помощи группировки товаров, принятой Брюссельской конвенцией.

Экспорт СССР в распределении по товарным группам Брюссельской конвенции (в % к итогу)

	1929—1932 гг.	1933—1937 гг.
Живые животные	0,0	0,0
Жизненные припасы	27,7	18,1
Сырье и полуфабрикаты	56,3	61,1
Готовые изделия	18,0	20,8

Во второй пятилетке удельный вес готовых изделий промышленности повысился с 18 почти до 21%.

Главный интерес группировки по Брюссельской конвенции заключается в том, что она позволяет сравнить структуру экспорта СССР со структурой экспорта других стран. При-

водим здесь удельный вес готовых изделий в экспорте ряда стран, исчисленный нами по данным «Statistisches Jahrbuch», разработанным согласно Брюссельской конвенции.

СССР	21,0	Япония	61,0
США	34,6	Норвегия	20,1
Англия	74,3	Дания	8,3
Франция	66,6	Аргентина	4,5
Германия	77,7	Бразилия	2,0

Высокий процент готовых изделий в экспорте Англии, Франции, Японии объясняется не только тем, что эти страны являются высоко индустриальными странами, но и тем, что они бедны сырьем и в силу этого они могут вывозить главным образом готовые изделия.

США—страна самая развитая в индустриальном отношении. Однако, удельный вес готовых изделий в экспорте США немногим выше, чем в СССР, и гораздо ниже, чем в Англии, Франции, Германии. Объясняется это тем, что США обладают большими ресурсами сырья, которое они и вывозят. Эти соображения нельзя не иметь в виду при сравнении удельного веса готовых изделий в экспорте разных стран. Помимо того, недостатки группировки Брюссельской конвенции искажают действительное соотношение, ибо Брюссельская конвенция не включила в группу готовых изделий ряд изделий, имеющих для экспорта СССР и США существенное значение и не играющих никакой роли в экспорте Англии, Германии и Японии (например, бензин и керосин). Если к готовым изделиям присоединить хотя бы одни нефтепродукты, то удельный вес готовых изделий в советском экспорте поднимается почти до 35%, в то время как соответствующие цифры Англии, Германии, Франции останутся почти без изменений.

Для того, чтобы еще конкретнее представить сдвиги, происходящие в структуре советской внешней торговли, мы покажем еще одну группировку товара советского экспорта по отраслям народного хозяйства. Эта группировка проделана пока с 1935 г. по 1937 г. (См. табл. на след. странице).

Из этих данных видно, что на первое место в советском экспорте вышла тяжелая промышленность. Роль легкой и пищевой индустрии в экспорте уменьшается. Значителен удельный вес в экспорте продуктов лесной индустрии. Снижение удельного веса тяжелой промышленности и повышение удельного веса сырых продуктов сельского хозяйства в 1937 г. объясняется довольно значительным экспортом в 1937 г. хлеба, ставшего возможным в связи с победой колхозного строя в сельском хозяйстве.

Большой интерес представляет состав экспорта продуктов тяжелой промышленности. Всего в 1937 г. таких продуктов

Структура экспорта СССР по отраслям народного хозяйства
(в % к общему итогу)

	1909—1913 гг.	1935 г.	1936 г.	1937 г.
Всего	100	100	100	100
Продукты тяжелой промышленности	5,3	27,7	29,6	24,8
Продукты легкой промышленности	10,9	16,4	16,5	13,4
Продукты лесной промышленности	9,8	22,8	26,4	25,3
Продукты пищевой промышленности	74,0	11,7	12,3	8,9
Сырые продукты сельского хозяйства		20,4	14,5	27,0
Прочие		1,0	0,7	0,6

было вывезено на 428 млн. руб. Удельный вес отдельных товаров показан в следующей таблице.

Структура экспорта продуктов тяжелой промышленности в 1937 г.
(в % к итогу)

Уголь, антрацит, пек	7,8
Нефтепродукты	35,0
Руды марганцевая и железная	14,0
Химические продукты (включая удобрения)	10,3
Металлы, машины и оборудование	23,0

Изменения структуры советской внешней торговли связаны с активным проведением в жизнь генеральной линии нашей партии, которая обеспечила победу в борьбе за технико-экономическую независимость нашей страны от капиталистического мира. В нынешней структуре советской внешней торговли эта победа отражается особенно ярко и отчетливо.

ГЛАВА ПЯТАЯ

ИСЧИСЛЕНИЕ ИНДЕКСОВ ФИЗИЧЕСКОГО ОБЪЕМА ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ СССР

1. Общие замечания. Ленин об индексах

Применение индексов как одного из статистических методов, помогающих всесторонне изучать итоги социалистического строительства, получило в советской статистике довольно широкое распространение. Хорошо известны наши индексы продукции промышленности, себестоимости, производительности труда, цен и т. д.

Мы уже в первой части нашей книги указывали на то, что вокруг индексов буржуазная статистическая наука создала нездоровую шумиху, весьма преувеличила значение индексов и их показательность, фетишизировала индексы. Она усложнила индексный метод весьма хитроумными, но не всегда необходимыми математическими выкладками самого туманного свойства. По существу же буржузная наука напустила туман вокруг этой проблемы для того, чтобы скрыть свое бессилие распознать законы капиталистического строя, или скрыть свое апологетическое стремление оправдать и приукрасить при помощи индексов весьма мрачную капиталистическую действительность. Общие соображения о буржуазной практике исчисления индексов вообще, целиком и полностью приложимы, в частности, к исчислению буржуазных индексов внешней торговли.

Советская статистика рассеяла напущенный буржуазными учеными туман индексной теории, она разоблачила апологетический характер буржуазных индексов, она сорвала с индексов таинственный идеалистический покров и поставила индексы на то место, которое они могут и должны занимать в статистике. Вместе с тем, она ударила и по «левацким» установкам, которые отвергают индекс как метод советской статистики. При этом советская статистика руководствуется прямыми указаниями В. И. Ленина.

Ленин, прекрасно и глубоко знавший статистику, усиленно рекомендовал индексы как один из необходимых способов всестороннего изучения советской экономики.

«Надо составить вместе с Госпланом,— писал Ленин товарищу Попову (ЦСУ), — своего рода Index Number (число-показатель) для оценки состояния всего нашего народного хозяйства и обязательно вырабатывать его не реже раза в месяц»... и дальше — «Какие цифры должны быть взяты Index Number — это должно определить ЦСУ и Госплан (примерно: главные основные цифры: население, территория, производство главнейших продуктов, главные итоги работы транспорта и т. д. — хотя бы 10—15 цифр применительно к тому, как составляет давно эти «числа-показатели» заграничная статистика)».[1]

В соответствии с указаниями Ильича, Научно-исследовательский институт монополии внешней торговли применил индексный метод к изучению советской внешней торговли. Этот метод был применен в первую очередь для изучения физического объема внешней торговли.

2. Индексы мировых цен на товары экспорта и импорта СССР

Индекс физического объема советской внешней торговли исчисляется Институтом по способу неизменных цен.

Исследуя возможности исчисления индекса физического объема внешней торговли СССР, Научно-Исследовательский институт решил разработать индексы мировых цен на товары советского экспорта и импорта. Такие индексы необходимы для построения индексов физического объема советской внешней торговли. Они, помимо этого, имеют и большой самостоятельный интерес. Потребность в них диктуется необходимостью всестороннего конъюнктурного наблюдения за динамикой мировых цен: на те товары, которые мы экспортируем или импортируем. Отчасти эти индексы могут быть использованы в качестве материала для общей проверки использования конъюнктуры в части реализационных цен (по экспорту) и покупных цен (по импорту).

Имеющиеся индексы оптовых цен капиталистических стран не могут удовлетворить нас по ряду причин. Во-первых, все оптовые индексы капиталистических стран основаны не на внешнеторговых (или мировых) ценах, а главным образом на ценах внутренней торговли. Это обстоятельство имеет серьезнейшее значение, ибо и абсолютный уровень, и динамика внутренних цен сильно отличаются от уровня и динамики цен внешней торговли. Практикуемый капиталистическими стра-

[1] «Статистика в работах Ленина», 1931 г., стр. 602.

нами демпинг, крайне высокие пошлины и т. д. делают цены внутренние и цены мировые совершенно несравнимыми. Это понимают и сами буржуазные статистики. Уже давно в печати поднимался вопрос об исчислении индексов мировых цен, т. е. цен товаров, котирующихся на биржах мировых торговых центров, причем цен, не включающих пошлины. Однако имеется только два индекса, претендующих на отображение мировых цен: индекс Лиги наций и индекс, исчисляемый германским статистическим журналом «Wirschaft und Statistik» (см. № 6 за 1935 г.). Однако эти индексы мало пригодны для нашей цели, ибо состав товаров, привлеченных для исчисления указанных индексов, не соответствует составу внешней торговли СССР.

Естественно, что набор товаров, используемых для составления индексов внутренних оптовых цен капиталистических стран, еще меньше соответствует структуре советской внешней торговли.

Научно-исследовательский институт, исходя из всех этих соображений, разработал собственные индексы мировых цен на товары советского экспорта и импорта. Приведем здесь описание методологии исчисленных институтом индексов, а также результаты этих исчислений.

Исчисляются две серии индексов: 1) индексы цен мирового рынка на товары советского экспорта и 2) индексы цен мирового рынка на товары советского импорта.

База индексов — среднегодовые цены за 1929 г. За годы с 1929 по 1937 включительно исчислены индексы годовые. С 1935 г. исчисляются квартальные индексы. Все индексы средне-арифметические, взвешенные, с переменными весами. Весами служат удельные веса товаров в стоимости экспорта или импорта в отчетном периоде. По экспорту взято 22 товара (или товарных групп), а по импорту 16 товаров (или групп). Взятые товары составляют от 60—75% всего экспорта и от 70 — 85% всего импорта. Такое представительство товаров в индексах можно считать достаточным.

По большинству товаров взяты котировки товарных бирж мировых торговых центров, главным образом котировки Лондона. Все цены котировок взяты нами в золоте.

Составителям индексов пришлось преодолеть большие трудности в связи с отсутствием каких-либо котировок по ряду важнейших товаров советского экспорта и импорта. Особенно трудно было представить в индексах машины и оборудование, играющие в нашем импорте исключительно большую роль. Так как ни в одной из стран нет надежных источников цен на машины, пришлось изыскивать какие-либо суррогаты этих цен.

Разными капиталистическими странами исчисляются несколько десятков индексов оптовых цен. Но только в одном

из них представлены машины и оборудование, а именно в индексах оптовых цен Германского статистического управления («Indexziffer der Grosshandelspreise, Statistisches Reichsamt»). Однако, во-первых, этот индекс представляет только цены внутреннего рынка Германии, а во-вторых, он нисколько не отражает действительной динамики цен на машины. Согласно этому индексу цены на машины за годы кризиса 1929 г. упали всего на 14%, в то время как цены всех остальных товаров на мировых рынках снизились в среднем на 40—50%. Конечно, цены на машины и оборудование снижались в гораздо меньшей степени, чем на полуфабрикаты или даже на другие готовые изделия. Но 14% — цифра явно неверная. Поэтому пришлось отказаться от использования данных германского индекса по машинам и искать какой-нибудь другой выход. Не найдя ничего лучшего, составители остановились на средней цене одной тонны машин и оборудования, экспортированных Германией, по данным германской таможенной статистики. Конечно, эти цены весьма условны. Они мало показательны, но они все же дают более правильную картину, чем индекс Германского статистического управления. Если взять цену разных экспортированных Германией машин и оборудования, то по этим данным окажется, что экспортные цены на машины снизились за годы кризиса на 20%. Эта цифра, по нашему мнению, далека от истины, но она все же ближе к истине, чем уже названная нами цифра — 14%. Так как структура германского экспорта машин не подвергалась особенно резким изменениям, то, за неимением лучших материалов о ценах на машины, пришлось воспользоваться такой весьма условной ценой, как средняя цена тонны машин.

Готовым индексом воспользовались по пиломатериалам. Был взят известный шведский индекс оптовых цен пиломатериалов, публикуемый журналом «Index» (Швеция). Этот индекс лучше, чем другие индексы отображает цены мирового рынка на пиломатериалы.

По марганцевой руде ввиду отсутствия надежных источников, а также имея в виду крупную роль СССР на мировом марганцевом рынке, мы взяли среднюю цену одной тонны экспортируемой руды СССР по данным нашей таможенной статистики. По остальным товарам были использованы непосредственно котировки бирж. Приведем список товаров, вошедших в наши индексы с указанием, какие цены берутся по каждому товару в отдельности (см. стр. 283).

Как ранее было упомянуто, индекс исчисляется как среднеарифметически взвешенный. Формула его следующая:

$$J_1 = \frac{\sum \frac{P_1}{P_0} Q_1}{\Sigma Q_1}$$

причем J_1 означает индекс текущего периода, P_1 — цена текущего периода, P_0 — цена базисного периода, Q_1 — удельный вес товара в текущем периоде и Σ — знак суммы.

Список товаров, вошедших в исчисление индекса цен мирового рынка на товары советского экспорта

Название товара или группы	Место котировки
1. Пшеница	Роттердам
2. Рожь	»
3. Овес	Лондон
4. Ячмень	Роттердам
5. Кукуруза	Лондон
6. Масло коровье	»
7. Яйца	»
8. Сахар	»
9. Жмыхи	Копенгаген
10. Лен	Лондон
11. Удобрения	»
12. Мука	»
13. Пиломатериалы	Шведский индекс пиломатериалов
14. Бензин	Фоб Гольф по Рейтеру
15. Керосин	»
16. Хл.-бум. ткани	Лондон
17. Марганцевая руда	По данным таможен. статистики СССР «Статистич. обзор ГТУ»
18. Черные металлы и прокат.	Взят групповой индекс индекса цен мирового рынка, исчисленный «Wirtschaft und Statistik»
19. Кожа	Лондон
20. Уголь	Ньюкестль
21. Хлопок	Нью-Йорк
22. Машины	Средн. цена тонны германского экспорта

Список товаров, вошедших в исчисление индексов цен мирового рынка на товары советского импорта

Название товара или группы	Место котировки
1. Черные металлы и прокат.	Взят групповой индекс индекса мировых цен «Wirtschaft und Statistik»
2. Машины и оборудование.	Средняя цена тонны германского экспорта. Таможен. статистика Германии
3. Медь	Лондон
4. Олово	»
5. Свинец	»
6. Цинк	»
7. Алюминий	Нью-Йорк
8. Джут	Лондон
9. Кожа	»
10. Каучук	»
11. Шерсть	»
12. Хлопок	Нью-Йорк
13. Чай	Лондон
14. Какао	»
15. Живой скот (крупный рогатый скот)	Копенгаген
16. Мясо (говядина)	Лондон

Для того, чтобы конкретнее представить содержание индекса, покажем систему взвешивания, напомнив, что индексы исчисляются на основе не постоянных весов, а переменных. Индекс на определенный период исчислен на основе весов этого периода.

Даем такую же таблицу по импорту (см. стр. 283).

Пользуясь ценами или индексами на все перечисленные товары, институт принял среднегодовую цену (или индекс) по каждому товару в 1929 г. за 100. На этой базе были исчислены среднегодовые индивидуальные индексы по товарам, начиная с 1929 г. Для того, чтобы получить среднегодовые тотальные индексы цен экспорта, каждый из 22 индивидуальных индексов цен экспортных товаров был помножен на свой вес в текущем периоде (для индекса 1930 г.— веса 1930 г. и т. д.). Полученные 22 произведения были сложены, и затем сумма была разделена на сумму всех весов.

Система взвешивания индекса цен мирового рынка на товары советского экспорта

Название товара или группы	Удельный вес (% ко всему экспорту)						
	1929 г.	1933 г.	1934 г.	1935 г.	1936 г.	1937 г.	9 мес. 1938 г.
1. Пшеница	0,1	4,2	1,4	5,7	0,7	10,8	15,8
2. Рожь	0,1	0,7	0,4	0,2	0,8	2,0	4,5
3. Овес	0,1	0,4	0,8	1,1	0,5	0,03	0,03
4. Ячмень	0,9	2,3	1,1	2,8	0,6	2,0	4,0
5. Кукуруза	0,1	0,5	0,6	—	0,0	—	—
6. Мука	0,1	1,0	1,6	0,2	0,7	0,5	0,8
7. Масло коровье	3,4	2,5	2,4	2,6	3,1	1,8	0,03
8. Яйца	2,6	0,1	0,1	—	0,0	—	—
9. Сахар	3,7	1,1	1,1	1,4	2,4	0,01	3,2
10. Жмыхи	2,7	2,5	2,5	2,5	1,3	2,2	1,2
11. Лен	5,5	4,5	5,2	5,9	4,5	0,3	2,4
12. Удобрения	0,1	0,4	1,2	1,2	1,6	3,3	2,7
13. Пиломатериалы [1]	16,5	15,5	21,2	22,9	26,4	1,7	19,0
14. Бензин [2]	10,3	10,3	10,2	3,4	3,0	25,3	7,4
15. Керосин [2]	4,6	5,0	4,0				
16. Хл.-бум. ткани	4,8	6,3	5,9	4,4	1,8	8,9	4,5
17. Марганцевая руда	3,0	1,5	2,3	1,4	4,5	4,1	2,2
18. Черные металлы и прокат	0,9	1,4	1,7	1,7	1,5	3,0	1,7
19. Машины	0,3	0,9	1,8	2,0	3,1	2,8	2,3
20. Кожа [3]	1,2	0,6	1,4	0,6	2,0	2,9	0,8
21. Уголь	1,3	2,1	2,4	2,6	0,7	1,8	1,1
22. Хлопок	0,3	1,0	0,6	—	3,1	3,0	0,4
Сумма весов	62,6	64,8	69,4	64,5	62,2	77,2	73,9

[1] Цифра удельного веса пиломатериалов фактически представляет в индексе все лесоматериалы.

[2] Удельный вес бензина и керосина фактически представляет в индексе все нефтепродукты.

[3] Кожсырье и выделанные кожи.

Система взвешивания индекса цен мирового рынка на товары советского импорта

Название товара или группы	Удельный вес (% ко всему импорту)						
	1929 г.	1933 г.	1934 г.	1935 г.	1936 г.	1937 г.	9 мес. 1938 г.
1. Черные металлы и прокат	7,1	21,8	18,6	16,5	10,2	9,8	8,1
2. Машины и оборудование	28,5	41,3	24,0	22,6	38,0	27,3	35,3
3. Медь	2,3	0,6	1,1	2,8	3,8	8,4	5,7
4. Олово	1,2	1,6	3,8	4,3	3,8	6,1	3,8
5. Свинец	1,2	0,4	0,6	1,1	1,1	2,1	0,7
6. Цинк	1,1	0,2	0,2	0,0	0,0	0,1	0,03
7. Алюминий	0,7	2,0	1,3	0,0	0,0	0,6	2,1
8. Джут	1,4	0,8	1,0	1,0	0,8	0,9	1,0
9. Кожа	4,5	1,1	3,4	3,3	2,1	2,6	2,8
10. Каучук	1,3	1,8	3,4	5,9	4,5	5,8	3,0
11. Шерсть	7,8	6,2	5,1	6,8	5,7	6,5	5,4
12. Хлопок	13,3	2,8	2,8	6,9	1,8	2,5	2,4
13. Чай	3,3	1,7	2,3	2,8	1,6	2,1	2,2
14. Какао	0,3	0,1	0,1	0,3	0,4	0,9	0,7
15. Живой скот	1,2	3,6	4,2	3,3	4,0	3,4	2,8
16. Мясо	0,1	0,7	1,4	0,5	0,2	0,0	0,2
Суммы весов	75,7	86,7	73,3	78,7	78,0	79,1	76,2

Из таблицы видно, что за годы мирового экономического кризиса 1929 г. цены мировых рынков на главные товары советского экспорта упали в среднем больше чем на 50%. Таблица показывает также, на какие товары цены упали особенно сильно, а именно: на хлеба, масло, яйца, сахар. Однако, удельные веса этих товаров в экспорте за последние годы сильно уменьшились в связи с возрастанием доли промышленных продуктов и изделий. Цены же на промышленные товары, экспорт которых растет с каждым годом, снизились в гораздо меньшей степени. Интересно сопоставить наш индекс цен мирового рынка по кругу товаров, охватывающий наш экспорт, с другими индексами. Сравним его с: 1) индексом цен мировой торговли, исчисляемым Лигой наций[1], 2) индексом цен мировых рынков, исчисляемым «Wirtschaft und Statistik»[2].

Абсолютная величина нашего индекса в 1934 г. совершенно совпадает с индексом цен Лиги наций. Однако, индекс Лиги наций в предыдущие годы падал в меньшей степени, чем наш индекс. Разница в темпах падения этих двух индексов объясняется главным образом различием структуры набора товаров, представленных в индексах. По мере роста в нашем эк-

[1] Печатается в «Monthly Bulletin of Statistics».

[2] Оригинальная база этого индекса 1925—1929 гг. = 100. На базу 1929 г. = 100 пересчет сделан нами.

Индексы цен мирового рынка

Годы	Наш индекс	Индекс Лиги наций	Индекс «Wirtschaft und Statistik»
1929	100	100	100[1]
1930	82,7	87,1	77,6
1931	60,1	67,8	56,3
1932	48,7	52,5	44,3
1933	45,2	46,5	41,5
1934	44,0	43,5	39,4
1935	44,0	42,5	40,0
1936	49,3	43,5	43,5
1937	60,4	47,5	52,4
9 мес. 1938 г.	51,1	46,0	—

спорте доли промышленных товаров динамика обоих индексов становится почти одинаковой.

Различие в динамике между нашими индексами и индексами «Wirtschaft und Statistik» также объясняется главным образом разными наборами товаров. В нашем индексе в большей степени, чем в германском мировом индексе, представлены промышленные товары. Набор товаров, включенных в индекс «Wirtschaft und Statistik», плохо отражает структуру мирового экспорта, поэтому индекс дает не совсем верную картину динамики мировых цен.

Нужно заметить, что структура советского экспорта сейчас носит характер, более сходный со структурой всей мировой торговли, чем несколько лет назад, что можно иллюстрировать следующими цифрами: в 1930 г. доля готовых изделий в мировом экспорте составляла 42,4%, а в экспорте СССР она равнялась 15,2%. В 1933 г. эта доля в экспорте СССР поднялась до 21%, а в мировом экспорте снизилась до 39,5%. Такое соотношение осталось и в настоящее время.

Несколько иную динамику показывает наш индекс по импорту. Приведем сперва результаты исчисления этого индекса.

Этот индекс менее показателен, чем индекс по экспорту. Вполне естественно, что падение индекса цен товаров советского импорта значительно меньше, чем падение цен экспорта. Это объясняется различной структурой экспорта и импорта. В нашем импорте до самого последнего времени преобладали готовые изделия промышленности и в особенности машины, цены на которые не подвергались столь катастрофическому падению, как цены на сырье и продовольствие. Однако, полученные нами индексы все же недостаточно показательны.

[1] Печатается в «Monthly Bulletin of Statistics».

Индексы цен мирового рынка на товары советского импорта
(1929 г. = 100)

Название товаров	1929 г.	1930 г.	1931 г.	1932 г.	1933 г.	1934 г.	1935 г.	1936 г.	1937 г.	9 мес. 1938 г.
Черные металлы и прокат	100	89,1	68,1	50,2	53,7	54,9	54,6	55,8	88,4	83,4
Машины и оборудование	100	91,6	93,0	88,2	84,5	80,7	79,0	76,8	74,7	78,0
Медь	100	73,2	47,0	30,9	29,4	24,2	24,9	30,3	42,3	31,2
Олово	100	69,4	53,9	47,8	64,5	69,5	65,9	60,5	71,5	53,2
Свинец	100	73,5	49,0	34,8	32,2	27,2	34,6	43,3	57,3	37,0
Цинк	100	66,5	45,6	39,2	42,7	33,9	33,8	36,3	53,9	33,6
Алюминий	100	98,1	95,4	95,4	77,0	53,9	51,1	49,5	50,5	50,7
Хлопок	100	71,0	44,7	83,7	35,1	38,9	36,9	37,5	35,3	26,6
Джут	100	61,7	51,3	39,0	33,9	30,7	35,4	35,7	39,6	35,5
Чай	100	81,1	50,0	33,7	52,6	65,3	53,7	62,1	72,6	63,4
Шерсть	100	61,4	52,9	37,5	45,4	42,0	37,5	47,0	52,2	38,0
Каучук	100	57,5	28,9	16,4	21,4	37,2	34,9	45,6	55,4	39,6
Кожи	100	92,6	74,2	46,7	51,7	44,6	47,7	52,7	62,5	44,9
Какао	100	77,8	46,9	41,4	36,5	33,0	32,2	44,1	56,4	34,3
Крупный рогатый скот	100	98,8	68,5	34,2	28,9	29,3	38,8	41,5	39,3	40,6
Мясо	100	97,8	79,4	56,2	51,0	46,4	45,2	45,8	50,8	52,2
Индекс цен 16 товаров и групп	100	86,6	80,2	71,9	65,6	58,9	54,8	62,2	65,0	62,7

Уровень цен, который они показывают, выше, чем действительный уровень мировых цен на товары советского импорта, и в действительности разница между уровнем цен нашего экспорта и уровнем цен нашего импорта меньше, чем это показывают индексы (для 1934 г.— 44,0 — по экспорту и 58,9 — по импорту). Недостаточная показательность индексов объясняется в основном двумя причинами. Первая заключается в том, что машины и оборудование, обладая исключительно своеобразной динамикой цен (гораздо меньшее падение, чем остальные товары), представлены в индексе полностью и своим большим удельным весом сильно влияют на индекс. В то же время товары, не представленные в индексе (по большей части сырье и продовольствие), не влияют на индекс вовсе. Удельный вес этих не включенных в индекс товаров довольно велик (от 14% до 26% в разные годы) и включение их сильно бы понизило индекс и дало бы, таким образом, более правильную картину. Однако, включать их в индекс было очень трудно вследствие чрезвычайного разнообразия номенклатуры этих товаров и отсутствия надежного материала о ценах.

Вторая причина, снижающая качество нашего индекса, заключается в слабой показательности принятых нами цен на машины и оборудование. По данным, взятым нами, цены на оборудование и машины снизились за годы кризиса на 20%. Мы

уже говорили о том, что это не совсем верная цифра. Информация из различных источников говорит о том, что в действительности цены на машины и оборудование упали несколько больше.

Указанные здесь обстоятельства надо обязательно учесть, анализируя приведенную нами таблицу мировых цен на товары советского импорта.

Имея в виду, что индекс цен на машины мало показателен, мы решили исчислить дополнительный индекс по импорту, взяв для этого все товары, включенные в выше исчисленный индекс, без машин и оборудования. Этот индекс пятнадцати товаров /и групп/ без машин показывал следующую динамику: 1929 г. — 100, 1930 г. — 80,1, 1931 г. — 62,4, 1932 г. — 45,4, 1933 г. — 48,5, 1934 г. — 48,2 и т. д.

Если сделать предположение (а оно в общем правильно), что цены остальных товаров нашего импорта, не включенных в индекс, испытали, в общем, ту же динамику, что и цены товаров, включенных в индекс, не считая машин и оборудования, то можно принять только что приведенный индекс цен пятнадцати импортных товаров за индекс цен остальных товаров и включить его в качестве индивидуального индекса в тотальный индекс, взвесив его по удельному весу товаров, не вошедших в остальные индексы (эти веса следующие: 1930 г. — 21,7, 1931 г. — 14,0, 1932 г. — 14,6, 1933 г. — 13,3, 1934 г. — 26,7 и т. д.).

В результате получаем следующие ряды:

	1929 г.	1930 г.	1931 г.	1932 г.	1933 г.	1934 г.	1935 г.	1936 г.	1937 г.	9 мес. 1938 г.
Индекс цен 16 товаров (и групп)	100	86,6	80,2	71,9	65,6	58,9	54,8	62,2	65,0	62,7
Тотальный индекс (включ. все товары)	100	85,1	77,7	68,0	63,2	56,0	52,8	54,1	63,9	59,2

Этот последний ряд мы считаем более правильным, хотя он также не лишен недостатков, поскольку при его составлении, как мы видим, пришлось прибегнуть ко многим условностям.

Несмотря на все недостатки нашего индекса по импорту, он все же дает общее представление о динамике цен на импортные товары. Вместе с индексом мировых цен на товары советского экспорта его можно использовать в качестве материала для исчисления индекса физического объема внешней торговли СССР, имея, конечно, в виду все сделанные здесь оговорки.

3. Индексы физического объема советской внешней торговли

Для того, чтобы получить индексы физического объема экспорта и импорта, необходимо выразить итоги экспорта и импорта в неизменных ценах. Располагая индексами цен, мы можем выразить внешнюю торговлю СССР за все годы в ценах 1929 г. Для этого нужно по экспорту поделить итоги экспорта каждого года на соответствующий индекс мировых цен на товары советского экспорта. То же надо сделать и по импорту. Полученные итоги торговли в неизменных ценах 1929 г. сравниваются с 1929 г., и таким образом получается индекс физического объема внешней торговли на базе 1929 г. Приведем результаты этих исчислений.

Индекс физического объема советского экспорта и импорта
(1929 г. = 100)

Годы	Экспорт	Импорт [1]	Оборот
1929	100,0	100,0	100,0
1930	135,7	141,3	138,4
1931	146,1	161,5	153,5
1932	127,8	115,8	122,0
1933	118,5	62,5	91,2
1934	102,9	47,1	75,7
1935	90,5	51,9	68,2
1936	68,2	59,4	63,3
1937	71,5	54,5	61,9
1938 (9 мес.)	62,4	63,4	63,1

Эти индексы представляют большой интерес, хотя они не дают по импорту вполне правильной картины. В дальнейшей работе по индексам необходимо добиться устранения дефектов импортных индексов, получив по машинам и оборудованию более показательный материал о ценах.

Можно построить индекс физического объема советской внешней торговли и на основе данных таможенной статистики СССР. Для того, чтобы получить фактические экспортные и импортные цены советской внешней торговли, можно ценностные итоги экспорта или импорта по данному товару за месяц, зарегистрированные таможенной статистикой, разделить на соответствующие количества этого товара и таким образом получить его среднемесячную цену. Взяв все наибо-

[1] Описанные недостатки индекса цен мирового рынка на товары советского импорта несколько искажают и исчисленный на его основе индекс физического объема импорта. Эти недостатки преуменьшают физический объем импорта за последние годы. В связи с этим несколько преуменьшен и физический объем оборотов советской внешней торговли.

лее важные товары и получив таким образом их экспортные или импортные цены за ряд месяцев и лет, можно построить на базе этих материалов о ценах индексы цен советской внешней торговли, с целью применения этих индексов к исчислению индекса физического объема внешней торговли СССР. Однако, такой способ у нас еще не применялся.

К сожалению, описанные здесь индексы не дают возможности сравнения с довоенным периодом. Между тем сравнение объема торговли царской России и СССР не может не вызывать большого интереса. Построение же индекса цен мировой торговли по товарам нашей внешней торговли, скажем, с 1913 г. сопряжено с большими, почти непреодолимыми трудностями, и поэтому пришлось ограничиться тем, что исчисление индексов начать с 1929 г.

Однако, в начале 1933 г. перед Научно-исследовательским институтом монополии внешней торговли была поставлена задача — срочно дать хотя бы самые общие сравнения объема внешней торговли СССР и царской России.

Во исполнение этого задания Институтом был исчислен другой индекс физического объема внешней торговли на базе цен 1913 г. Исчислен он был при помощи английского индекса оптовых цен «Board of Trade», имевшего своей базой среднегодовые цены за 1913 г.[1]

В качестве предпосылки взято то положение, что индекс «Board of Trade» лучше, чем другие индексы капиталистических стран, отражал динамику мировых цен. Кроме того, исчисление индексов «Board of Trade» построено на базе тех товаров, состав которых хотя и отличается от состава товаров нашей торговли, все же подходит к нему ближе, чем состав товаров других индексов. Среди 150 товаров, вошедших в исчисление индексов «Board of Trade», большое место занимают хлеба, металлы, нефть, лес и т. д. Так как индекс «Board of Trade» исчисляется на базе цен 1913 г., то, пользуясь этим индексом, можно пересчитать итоги внешней торговли СССР по неизменным ценам 1913 г.

Пересчет производился следующим образом. Годовые итоги внешней торговли за 1918—1924 гг. по ценам 1913 г. не пересчитывались вовсе, ибо эти итоги даны самой таможенной статистикой в ценах 1913 г. За годы 1925—1928 пересчет сделан путем деления годовых итогов торговли на среднегодовые тотальные индексы «Board of Trade». За годы 1929—1933 представилась возможность этот пересчет уточнить. С 1929 г. таможенная статистика начала публикацию данных внешней торговли по всем границам с подразделением импорта на

[1] Речь идет о старой серии индекса «Board of Trade»; как известно, в 1935 г. этот индекс коренным образом переработан и исчисляется теперь на базе 1930 г., а не 1913 г.

производственный и потребительский, а экспорта — на промышленный и сельскохозяйственный. Имея эти подразделения итогов, представляется возможность применить для более точного пересчета групповые индексы «Board of Trade». Как известно, этот индекс разделяется на два главных групповых индекса:

1) total foods (пищевые товары) и 2) total not foods (не пищевые товары, т. е. промышленное сырье и изделия). Динамика этих индексов существенно расходится. Вот движение упомянутых групповых индексов и тотального индекса за годы кризиса:

Индексы оптовых цен «Board of Trade» [1]
(1913 г. = 100)

Годы	Общий индекс	Индекс пищевых товаров	Индекс непищевых товаров
1929	137	145	132
1930	120	127	116
1931	97	104	93
1932	73	81	71
1933	68,7	70,4	67,7
1934	64,3	64,7	64,0

Мы видим, что движение цен на пищевые товары значительно отличается от движения цен на промышленные товары. Для того, чтобы лучше учесть это обстоятельство; ценностные годовые итоги сельскохозяйственного экспорта и потребительского импорта СССР поделены на групповой индекс «total foods», а промышленный экспорт и производственный импорт на групповой индекс «total not foods».

В результате всех этих пересчетов были получены следующие годовые итоги экспорта, импорта и оборотов советской внешней торговли в ценах 1913 г.

Располагая этими цифрами, нетрудно исчислить индексы физического объема советской внешней торговли на базе любого года. Мы приведем ряды этого индекса на базе 1913 г. и 1929 г. Однако, публикуя индексы на базе 1913 г., мы должны предупредить, что цифры торговли СССР и царской России не совсем сравнимы, ибо территория СССР меньше территории царской России.

[1] Пересчитан в золотом выражении, с учетом падения курса фунта стерлингов.

Внешняя торговля СССР в ценах 1913 г.
(млн. руб.)

Годы	Экспорт	Импорт	Оборот
1913	1 520,1	1 375,0	2 895,1
1918	8,1	105,2	113,3
1919	0,1	3,2	3,3
1920	1,4	28,7	30,1
1921	20,2	210,7	230,9
1922	81,6	269,8	351,4
1923	218,0	143,2	361,2
1924	337,0	260,0	597,0
1925	382,1	514,3	901,4
1926	489,3	465,0	964,3
1927	527,8	535,4	1 062,2
1928	572,6	679,3	1 251,9
1929	675,3	664,8	1 340,1
1930	861,0	903,2	1 764,2
1931	833,3	1 179,6	2 012,9
1932	777,8	978,4	1 756,2
1933	724,1	514,3	1 138,4
1934	661,6	362,2	1 013,8

Индексы физического объема внешней торговли СССР
(1913 г. = 100)

Годы	Экспорт	Импорт	Оборот
1913	100,0	100,0	100,0
1918	0,5	7,7	3,9
1919	0,0	0,2	0,1
1920	0,1	2,1	1,0
1921	1,3	15,3	8,0
1922	5,4	19,6	12,1
1923	14,3	10,4	12,5
1924	22,2	18,9	20,6
1925	25,1	37,8	31,1
1926	32,2	33,8	33,0
1927	34,7	38,9	36,7
1928	37,7	49,4	43,2
1929	44,4	48,3	46,3
1930	56,6	65,7	60,9
1931	54,3	85,3	69,5
1932	52,2	71,2	60,7
1933	48,8	37,9	42,7
1934	42,9	26,3	35,0

Динамика этих индексов несколько отлична от динамики индексов, приведенных ранее и составленных при помощи са-

мостоятельного исчисления индексов цен мирового рынка на товары советского экспорта и импорта. Мы считаем те индексы более показательными, ибо они построены на основе внешнеторговых цен, в то время как индексы «Board of Trade» все же недостаточно отражают цены мирового рынка. Затем, в предыдущих индексах учтены удельные веса товаров в нашей торговле, чего нет в индексе, исчисленном на базе индекса «Board of Trade». Единственное преимущество индекса, построенного при помощи индексов «Board of Trade» заключается в том, что он дает ряды с 1913 г. и, следовательно, представляет возможность сравнения с довоенным уровнем. Только с этой целью этот индекс и был исчислен. Несмотря на все недостатки обеих серий индексов физического объема внешней торговли СССР, они все же значительно дополняют картину нашей внешней торговли. Особенно показательны индексы физического объема торговли на базе 1929 г. Они показывают, что в то время как физический объем мировой капиталистической торговли за годы кризиса катастрофически уменьшался, объем советской торговли увеличивался.

Приведем для сопоставления индексы внешней торговли двух систем — индексы физического объема мировой торговли, исчисленные Лигой наций, и индексы физического объема советского экспорта, исчисленные Научно-исследовательским институтом монополии внешней торговли на базе собственного индекса цен.

Годы	Весь капиталистический мир	СССР
1929	100,0	100,0
1930	92,8	135,7
1931	85,3	146,1
1932	73,9	127,7
1933	74,9	118,5
1934	77,0	102,9
1935	81,8	90,5
1936	86,0	68,2
1937	97,0	71,5
1938	88,7	62,4

Физический объем советского экспорта в 1934 г. находился примерно на уровне 1929 г., в то время как объем внешней торговли капиталистических стран был ниже уровня 1929 г. почти на одну четверть.

Динамика внешней торговли СССР резко отличается от динамики мировой торговли. Физический объем советского экспорта и импорта резко возрастал в то время, когда мировая торговля катастрофически падала. Сокращение нашей

внешней торговли с 1932 г. не было связано с падением капиталистической торговли и по своим размерам было небольшим по сравнению с резким падением торговли капиталистических стран. Это сокращение предусмотрено народно-хозяйственным планом Советского Союза, превратившегося в мощную индустриальную страну, освободившегося от импортной зависимости и получившего возможность осуществлять дальнейшее мощное строительство без широкого импорта оборудования.

Исчисленные нами индексы советской внешней торговли и индексы физического объема советской внешней торговли рассматриваются нами только как предварительные. Работа над построением более совершенных индексов продолжается.

ГЛАВА ШЕСТАЯ

ИСЧИСЛЕНИЯ ДОЛИ ЭКСПОРТА В ПРОДУКЦИИ СССР

1. Исчисление общих данных и его результаты

Вопрос о том, какая часть продукции отдельных отраслей промышленности и сельского хозяйства СССР идет на экспорт и какая на внутреннее потребление, имеет большой политический и экономический интерес. К сожалению, в нашей экономической литературе этот вопрос совершенно не освещался. Нам неизвестны также какие-либо статистические подсчеты в этой области. Учитывая же большое значение вопроса с точки зрения подведения итогов нашей торговли за годы первой и второй пятилеток, мы проделали самостоятельные исчисления, которые здесь приводим.

Что касается общей доли всей массы экспорта по отношению ко всей валовой продукции СССР, то точные подсчеты здесь очень затруднительны. Однако, надо сказать, что эта доля, в общем, небольшая. Нами произведен следующий грубый подсчет. Стоимость валовой продукции промышленности и сельского хозяйства за годы 1929—1937, исчисленная ЦУНХУ в ценах 1926/27 г., перечислена нами по ценам 1913 г. по индексу цен, ранее исчислявшемуся ЦСУ СССР, причем промышленная продукция пересчитана по индексу промтоваров, а продукция сельского хозяйства — по индексу цен сельскохозяйственных продуктов. По тем же ценам 1913 г. перечислены за те же годы (1929—1937) и суммы советского экспорта. Таким образом были получены сравнимые, выраженные примерно в одних и тех же ценах 1913 г. суммы ценности продукции и ценности экспорта. Полученные суммы ценности валовой продукции промышленности и сельского хозяйства в ценах 1913 г. были сопоставлены по отдельным годам, с суммами ценности экспорта по тем же ценам 1913 г. Деление вторых сумм на первые дали нам проценты — удельные веса экспорта по отношению к продукции.

Доля экспорта в продукции СССР (в %)

1913 г.	1929 г.	1930 г.	1931 г.	1932 г.	1933 г.	1934 г.	1935 г.	1936 г.	1937 г.
10,4	3,1	3,5	3,0	2,6	2,3	1,8	1,3	0,8	0,5

Эти исчисленные нами цифры весьма приблизительны и их надо рассматривать лишь как материал к изучению вопроса. Однако, в общем цифры, характеризующие долю экспорта в продукции, дают более или менее правильную картину.

2. Динамика производства и экспорта

Приведенные выше цифры говорят прежде всего о том, что в СССР, в силу социалистического характера его хозяйства, экспорт не играет той роли, какую он играет в капиталистических странах. США вывозят 10% всей продукции [1], Англия около 25%[2], Германия—25—30%[3], Бельгия—50%, Дания — 54%, и т. д. Россия до революции вывозила 10,4% всей валовой продукции. В СССР же максимальный размер доли экспорта составил в 1930 г. (год наивысшей абсолютной суммы экспорта) всего 3,5%. Сейчас эта доля уменьшилась в несколько раз. Эти цифры лишний раз подтверждают, что СССР не стремится завоевывать мировые рынки. Мы экспортируем свои товары лишь в той степени, в какой это необходимо для оплаты импорта, объем и характер которого строго регламентируются в соответствии с планом народного хозяйства.

Снижение доли экспорта в продукции происходит вследствие бурного роста валовой продукции промышленности и сельского хозяйства.

Так, валовая продукция промышленности (физический объем 1929 г. = 100) в 1933 г. составила 201,6, а в 1934 г.— 238,0,

---

[1] В американском ежегоднике «Statistical Abstract of United States — 1934 г. (ст. 403) напечатаны следующие результаты исчислений доли экспорта в продукции США. В 1899 г. эта доля составляла 12,8%, в 1904 г.—11,2%, в 1909 г.—9,6%, в 1919 г.—16,0%, в 1921 г.—12,8%, в 1923 г.—8,9%, в 1925 г.—10,1%, в 1926 г.—9,9%, в 1929 г.—9,8%, в 1931 г.—7,4%.

[2] Данные о доле экспорта по Англии можно найти в «The Statist» № 3000, стр. 269 (1935 г.) и в «Economist» № 4800, стр. 369.

[3] О доле экспорта в продукции Германии, имеются подсчеты, опубликованные в «Wochenbericht des Instituts für die Konjunkturforschung» № 15 за 1935 г. Данные по этому вопросу можно найти и у Wagemann — «Struktur und Rhythmus der Weltwirtschaft».

в 1937—477. Валовая продукция сельского хозяйства повышалась медленнее, но по некоторым отраслям весьма быстро. Так, например, если принять 1934 г. за 100, то валовая продукция зерновых культур в 1937 г. составила 134,4, хлопка — 218,9, сахарной свеклы — 192,4 льна — 107,5 и масличных — 139,9. Что же касается индекса физического объема экспорта, то он, если принять 1929 г. за 100, поднявшись в 1931 г. до 146,1, в последующие годы стал снижаться и достиг в 1937 г. 71,5.

Имевший до 1932 г. рост экспорта, таким образом, был значительно меньше, чем рост продукции промышленности и сельского хозяйства.

Для большей ясности приведем таблицу, изображающую динамику валовой продукции СССР в сопоставлении с динамикой экспорта.

Динамика физического объема продукции промышленности СССР и динамика физического объема экспорта СССР

Годы	Объем продукции промышленности	Объем экспорта
1929	100	100,0
1930	129,7	135,7
1931	161,9	146,1
1932	184,6	127,8
1933	201,6	118,5
1934	238,3	102,9
1935	293,4	90,5
1936	382,3	68,2
1937	424,0	71,5

Из этих цифр ясно, почему доля экспорта в народно-хозяйственном балансе за последние годы резко падала. Из этого также видно, что роль экспорта в общей экономике СССР незначительна и за последние годы доля товаров, отдаваемых на экспорт, резко уменьшается из года в год. Всякие разговоры о том, что будто бы наша страна в период борьбы за индустриализацию вывозила за границу слишком много товаров, что наш экспорт был непосилен и т. д., имеют клеветнический, контрреволюционный характер.

Цифры об удельном весе экспорта в продукции народного хозяйства показывают также, что освобождение СССР от экономической зависимости выражается не только в сокращении наших нужд в импорте, но и в сокращении напряжения в осуществлении экспорта. Наша промышленность и сельское хозяйство все с большей легкостью могут выделять фонды для экспорта.

3. Исчисления по отдельным товарам

Что касается статистических подсчетов доли экспорта по отдельным товарам, то так же, как и в подсчетах по всей продукции, здесь встречаются методологические трудности. Эти трудности прежде всего встретились в отыскании сопоставимых рядов производства и экспорта. Мы предпочли сравнивать производство и экспорт не в ценностном выражении, а в весовом. Это предпочтение отдано потому, что наши данные по экспорту давались раньше таможенной статистикой или по весу или в текущих мировых ценах. Данные же по производству даются ЦУНХУ или в натуральных показателях (по весу, в штуках, метрах и т. д.), или в ценах 1926/27 г.

По тем товарам, по которым ЦУНХУ дает производство не по весу, а по количеству штук или метров, мы за старые годы пересчитали производство этих товаров в тонны по определенным коэфициентам перевода; так, например: по пиломатериалам и фанере ЦУНХУ дает свои цифры производства в кубометрах, а экспорт дается таможенной статистикой в тоннах. Мы посчитали 1 *куб. м* пиломатериалов за 600 *кг*, а 1 *куб. м* фанеры за 700 *кг*. Таким образом, мы получили производство пиломатериалов в тоннах. Такие же пересчеты сделаны по хлопчатобумажным тканям, экспорт которых учитывался в тоннах, а производство учитывалось в метрах. Мы подсчитали, что примерно в среднем, на 1 *кг*. приходится 7 *м* хлопчатобумажных тканей.

Сравнение по весу игнорирует, конечно, качественные моменты. Однако, качественные различия невелики и для сравнения производства и экспорта серьезной роли не играют.

Сравнение производства и экспорта некоторых товаров дало нам следующие результаты (См. таблицу на след. стр.).

Как видно из этой таблицы, по всем без исключения товарам, доля экспорта в продукции за последние годы резко снизилась, причем, по сравнению с дореволюционным периодом, это снижение резко бросается в глаза.

Наиболее интересна динамика производства и экспорта б е н з и н а. Производство бензина мы по сравнению с 1913 г. увеличили в 1933 г. больше чем в 16 раз. Экспорт же увеличился за тот же период в 8 раз. В связи с этим доля экспорта бензина по отношению к производству уменьшилась примерно в 2 раза, с 97,4% в 1929 г. до 47,4% в 1933 г. и до 21% в 1936 г. В 1938 г. эта доля еще более резко снизилась. До революции Россия вывозила почти весь свой бензин. Начиная с 1928 г., СССР, за исключением 1932 г., систематически уменьшал долю экспорта при громадном увеличении внутреннего потребления. Рост промышленности, транспорта, особенно авиационного и автомобильного, гигантски

Доля экспорта в продукции СССР по отдельным товарам
(в % продукции = 100)

Название товаров	1909—1913 гг.	1913 г.	1929 г.	1930 г.	1931 г.	1932 г.	1933 г.	1934 г.	1935 г.	1936 г.
Нефть сырая	—	—	2,1	1,6	1,7	2,5	2,4	1,7	—	—
Мазут	—	—	20,8	19,3	22,9	21,9	22,9	—	—	—
Керосин	—	28,9	34,0	24,2	18,1	23,3	14,7	9,6	8,5	—
Бензин	—	97,4	91,5	72,1	60,1	68,4	47,4	40,0	21,4	—
Пиломатериалы	—	42,7	23,1	20,7	14,3	21,0	21,6	19,6	18,2	14,2
Фанера	—	—	30,7	22,4	22,6	34,4	33,0	36,7	33,6	—
Пшеница (доля в продукции)	17,4	—	—	9,4	18,2	2,6	2,7	0,7	2,3	—
Рожь (доля в продукции)	2,8	—	—	2,7	4,6	2,0	0,7	0,4	—	—
Овес (доля в продукции)	6,7	—	0,04	2,1	3,0	0,01	0,5	0,7	—	—
Ячмень (доля в продукции)	34,0	—	2,2	17,4	17,6	8,0	0,7	0,2	—	—
Кукуруза (доля в продукции)	48,3	—	0,4	2,0	2,1	8,4	2,6	3,2	—	—
Сахар	—	8,1	13,2	7,5	14,8	4,5	3,4	2,7	3,8	5,4
Хл.-бум. ткани	—	—	3,1	4,0	4,8	5,4	4,3	5,3	6,8	5,7
Уголь	—	—	3,3	3,8	2,9	2,7	2,4	2,3	2,0	1,5
Лен	—	—	20,0	—	14,3	—	—	—	10,7	—
Масло животное	—	55,0	32,6	—	37,7	—	—	—	10,0	11,8

увеличил потребление бензина. Потребление бензина в СССР выросло необычайно. Уже в 1933 г. оно увеличилось по сравнению с 1913 г. в 349 раз, а по сравнению с 1929 г. почти в 13 раз. Такое увеличение потребления стало возможным лишь при сокращении доли экспорта по отношению к производству. (Абсолютная же сумма экспорта бензина за годы 1929—1933 сильно увеличилась — на 25%.)

Не менее интересна динамика доли экспорта пиломатериалов. Капитальное строительство первой пятилетки потребовало гигантской массы стройматериалов. При удовлетворении этого колоссального внутреннего спроса (потребление лесоматериалов у нас сейчас по сравнению с 1913 г. почти утроилось), мы сумели в то же время сильно увеличить экспорт пиломатериалов. Доля экспорта при систематическом его абсолютном росте после революции снизилась, примерно, в 2 раза — с 42,7 %, в 1913 г. до 20—21 % в годы первой пятилетки и до 13 % в 1937 г. Это достигнуто за счет мощного развертывания производства пиломатериалов, которое превысило в 1933 г. довоенный уровень почти в три раза.

Очень показательны цифры и по маслу животному. Царская Россия вывозила 55% всей своей продукции масла. СССР в период борьбы за индустриализацию, экономя на всем, для того, чтобы ускорить строительство тяжелой индустрии, вывозил довольно большое количество масла. Однако, удельный

вес вывоза СССР не превышал 37,7% продукции (максимальная цифра, достигнутая в 1931 г.). С тех пор удельный вес экспорта масла по отношению к продукции постепенно уменьшался, а с 1937 года экспорт масла вовсе прекращен.

4. Выводы

Таковы результаты статистических исчислений, отвечающих на вопрос о том, как много наше народное хозяйство должно было выделять на экспорт продуктов для того, чтобы оплатить импорт, с помощью которого мы выполнили грандиозное строительство, индустриализировали нашу страну, добились технико-экономической независимости от капиталистических стран, стали хозяевами в наших торговых взаимоотношениях с капиталистическим миром.

Оглядываясь на пройденный путь, окидывая взглядом экономическую карту СССР, подсчитывая, что мы построили за счет импорта, и что для этого отдали, мы можем смело сказать, что мы от торговли с капиталистическим миром очень много выиграли. Мы отдали немного, а получили то, что не подсчитать никакими цифрами. Мы, благодаря монополии внешней торговли, тонны леса, которого у нас непочатый край, тонны нефти, запасы которой у нас больше, чем в любой стране мира, некоторую часть продовольствия, которое мы экономили и отдали на экспорт, превратили в мощные заводы, электростанции и фабрики, навсегда освободившие нас от былой технико-экономической зависимости и которые, рядом с заводами, построенными на основе внутреннего оборудования, составляют крепкий индустриальный базис социалистического общества. Отдав на экспорт 2—3% нашей продукции, сжав кое-где свои потребности, мы, благодаря правильно построенному экспорту и импорту, теперь являемся хозяевами положения в наших торговых отношениях с капиталистическим миром.

Правильно говорил товарищ Куйбышев на XVII партконференции, что мы во второй пятилетке будем свободны не только в наших импортных операциях («захотим купим, захотим нет»). Мы становимся свободны также и в наших экспортных операциях — мы можем уже говорить: «захотим продадим, а захотим и не продадим». Недаром вторая пятилетка ознаменовалась резким сокращением доли экспорта в производстве большинства товаров, а в целом, доля всего экспорта по отношению ко всей продукции промышленности и сельского хозяйства уменьшилась, по нашим подсчетам, с 3% в годы первой пятилетки до 0,5% в 1937 г.

В дальнейшем удельный вес товарных фондов, которые должно выделять наше народное хозяйство для экспорта, будет снижаться и в том случае, если наш экспорт будет увеличиваться.

ГЛАВА СЕДЬМАЯ

ИСЧИСЛЕНИЕ УДЕЛЬНОГО ВЕСА ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ СССР В МИРОВОЙ ТОРГОВЛЕ

1. Необходимость подобных исчислений

Исчисления доли СССР в мировой торговле могут быть произведены в различных направлениях: 1) доля оборотов внешней торговли СССР в общей сумме оборотов мировой торговли, 2) доля импорта СССР в экспорте отдельных стран, 3) доля СССР в мировом экспорте или в мировом импорте отдельных товаров и т. д.

Исчисления, сделанные в каждом из этих направлений, дают ответы на весьма важные вопросы.

Исчисление доли оборотов внешней торговли СССР в мировых оборотах показывает незначительные размеры этой доли и разоблачает, таким образом, распространявшуюся антисоветскими кругами капиталистических стран клевету о том, что СССР, якобы, «наводнял» мировой рынок своими товарами. Известно, что в период злостной кампании антисоветских кругов о так называемом «советском демпинге», эта клевета получила наиболее широкое распространение.

Небольшие размеры доли СССР в мировой торговле также лишний раз подтверждают отсутствие той зависимости нашей страны от мирового рынка, которую испытывают страны капитализма.

Капиталистическое хозяйство, стремясь к безграничному увеличению своего производства и натыкаясь на узкие границы рынка внутри каждой страны, хочет преодолеть эти границы и увеличить сбыт товаров на внешних рынках. В результате весь капиталистический мир все время находится в состоянии ожесточенной борьбы за рынки, которая особенно обострилась в эпоху империализма.

Каждая капиталистическая страна активно борется за увеличение своей доли на мировом рынке.

СССР же вывозит свои товары для того, чтобы быть в состоянии оплачивать свой импорт. Поэтому СССР не стре-

мится развертывать внешнюю торговлю во что бы то ни стало. Он не борется за раздел и передел рынков, за увеличение своей доли в мировой торговле. Характерно, что доля СССР, по сравнению с долей царской России в мировой торговле, уменьшилась в два раза. По размерам продукции промышленности и сельского хозяйства СССР занял уже второе место в мире, а по размерам экспорта в 1937 г. он занимал 19 место. Таким образом, данные о доле СССР в мировой торговле говорят за то, что внешняя торговля в социалистическом государстве играет совершенно другую роль, чем в капиталистических странах.

Исчисление доли СССР в экспорте и импорте отдельных стран показывает степень того, насколько та или иная страна тесно связана с нами торговыми отношениями, какую роль играет советский экспорт и советский импорт в ее народном хозяйстве. При небольшой средней доле СССР в мировой торговле доля СССР в торговле некоторых стран составляет или составляла значительную величину, являющуюся результатом большой заинтересованности этих стран в торговле с СССР. Эти данные как общие, так и исчисленные по отдельным товарам, имеют большое значение с точки зрения нашей торговой политики.

Исчисление доли СССР в мировой торговле отдельными товарами также представляет большой интерес. Оно показывает, какую роль играет СССР как экспортер или как импортер в мировой торговле каким-либо товаром.

2. Доля СССР в мировой торговле

Для того, чтобы исчислить долю СССР в мировых итогах, необходимо и итоги мировой торговли и итоги внешней торговли СССР выразить в одной и той же валюте. Для этого надо итоги торговли всех стран, в том числе СССР, перечислить в какую-либо одну валюту, с неизменным твердым курсом. Наиболее известны систематические исчисления итогов мировой торговли и торговли отдельных стран, в том числе и СССР, производимые Лигой наций в старых золотых долларах США[1]. (См. таблицу на след. стр.)

Из этой таблицы видно, что и абсолютный размер экспорта, и доля нашего экспорта в мировом экспорте гораздо ниже, чем до революции. Наибольших абсолютных размеров наш экспорт достиг в 1930 г., а наибольшей доли — в 1931, 1932 и 1933 гг. Увеличение доли советского экспорта в мировом экспорте в 1931 и 1932 гг. при снижении его абсолютных размеров объясняется катастрофическим падением мировой торговли, связанным с мировым экономическим кризисом. Миро-

[1] «Monthly Bulletin of Statistics».

Мировой экспорт и доля в нем СССР
(в млн. старых зол. долл. США)

Годы	Мировой итог	Экспорт СССР	Доля СССР в %
1913	18 356	776	4,2
1925	30 708	326	1,1
1926	29 264	364	1,2
1927	31 378	415	1,2
1928	32 449	405	1,3
1929	33 024	475	1,4
1930	26 481	533	2,0
1931	18 909	417	2,2
1932	12 888	296	2,3
1933	11 714	255	2,2
1934	11 333	215	1,9
1935	11 559	189	1,7
1936	12 482	160	1,3
1937	15 294	193	1,3
1938	13 476	148	1,1

вая торговля в 1932 г. сократилась на две трети. Экспорт же СССР сокращался не в той степени и не по причине мирового экономического кризиса, а в связи с уменьшением импорта, сократившегося в результате достижений индустриализации СССР и освобождения его от импортной зависимости.

Для того, чтобы сравнить долю экспорта СССР в мировом экспорте с долей главнейших капиталистических стран, приведем соответствующие данные по странам.

Доля СССР и отдельных стран в мировом экспорте

Страны	1913 г.	1925 г.	1926 г.	1927 г.	1928 г.	1929 г.	1930 г.	1931 г.	1932 г.	1933 г.	1934 г.	1935 г.	1936 г.	1938 г.
СССР	4,2	1,1	1,2	1,2	1,3	1,4	2,0	2,2	2,3	2,2	1,9	1,7	1,3	1,1
США	13,4	15,6	16,0	15,4	15,6	15,9	14,6	16,9	12,6	11,7	11,7	11,8	11,7	14,1
Англия	13,9	12,1	10,8	11,1	10,9	10,9	10,7	9,7	10,3	10,7	11,1	11,1	10,6	10,7
Франция	7,3	7,2	6,5	7,0	6,3	6,1	6,5	6,5	6,2	6,4	6,5	5,4	4,5	3,1
Италия	2,6	2,3	2,7	2,6	2,4	2,5	2,4	2,8	2,8	2,7	2,5	2,3	—	2,5
Германия	13,1	7,1	8,4	8,3	9,1	9,9	11,1	12,3	10,9	10,2	9,1	9,1	9,3	10,0

Эти данные показывают незначительную долю СССР в мировом экспорте, по сравнению с другими странами. Доля СССР в 1934 г. почти в 6 раз меньше доли США, в 5 с лишним раз меньше Англии, почти во столько же раз меньше Германии и т. д.

Примерно та же картина получается и по импорту.

Мировой импорт и доля в нем СССР
(в млн. стар. зол. долл. США.)

Годы	Мировой итог	Импорт СССР	Доля СССР в %
1913	19 509	700	3,6
1925	32 164	424	1,3
1926	31 163	348	1,1
1927	33 764	367	1,1
1928	34 639	487	1,4
1929	35 595	453	1,3
1930	29 074	545	1,9
1931	20 795	569	2,7
1932	13 969	362	2,6
1933	12 461	179	1,4
1934	11 981	120	1,0
1935	12 243	124	1,0
1936	13 040	159	1,2
1937	16 127	151	0.9
1938	12 756	160	1,2

Сравнение данных о роли СССР и отдельных стран в мировом импорте дает следующие результаты (в %):

Доля СССР и отдельных стран в мировом импорте

Страны	1913 г.	1925 г.	1926 г.	1927 г.	1928 г.	1929 г.	1930 г.	1931 г.	1932 г.	1933 г.	1934 г.	1935 г.	1936 г.	1938 г.
СССР ...	3,6	1,3	1,1	1,1	1,4	1,3	1,9	2,7	2,6	1,4	1,0	1,0	1,2	1,2
США....	8,8	12,6	13,9	12,2	11,6	12,3	10,5	9,9	9,2	9,3	8,5	10,3	11,2	8,5
Англия..	16,1	17,1	16,1	15,9	15,2	15,3	16,3	17,3	16,3	16,8	17,9	17,4	18,2	18,4
Франция	8,2	6,9	6,1	6,2	6,1	6,5	7,2	8,0	8,4	9,0	7,8	7,0	7,9	5,8
Италия..	3,5	3,2	3,3	3,1	3,4	3,2	3,2	2,9	3,0	3,1	3,4	3,1	—	2,6
Германия ...	12,9	8,9	7,4	10,1	9,7	9,1	8,7	7,8	7,9	8,1	9,1	8,5	7,9	9,7

Доля СССР в мировом экспорте и импорте за годы 1929—1932 значительно увеличилась. Она увеличивалась главным образом за счет колоссального сокращения мировой торговли за годы экономического кризиса. До мирового экономического кризиса в капиталистических странах доля СССР увеличивалась за счет абсолютного роста советской внешней торговли. В 1933 и 1934 гг., в связи с освобождением СССР от импортной зависимости и сокращением советской внешней торговли, доля СССР в мировой торговле начала заметно падать и сейчас составляет по импорту всего около 1 %.

Что касается доли СССР в оборотах мировой торговли, то она видна из следующих данных.

Доля СССР и отдельных стран в оборотах (импорт плюс экспорт) мировой торговли

Страны	1913 г.	1925 г.	1926 г.	1927 г.	1928 г.	1929 г.	1930 г.	1931 г.	1932 г.	1933 г.	1934 г.	1936 г.
СССР	3,9	1,2	1,2	1,2	1,4	1,4	2,0	2,5	2,4	1,8	1,4	1,3
США	11,0	14,0	14,7	13,7	13,5	14,0	12,4	11,3	10,8	10,4	10,0	11,4
Англия	15,7	14,7	14,0	13,6	13,1	13,2	13,6	13,8	13,5	13,9	14,6	14,5
Франция	7,7	6,9	6,3	6,6	6,2	6,3	6,9	7,3	7,4	7,7	7,2	5,8
Италия	3,1	2,8	2,8	2,9	2,9	2,9	2,8	2,9	2,9	2,9	3,0	—
Германия	13,0	8,1	7,9	9,2	9,4	9,5	9,8	9,9	9,3	9,1	9,1	8,6

Для того, чтобы еще более конкретно представить место внешней торговли СССР в мировой торговле, приведем таблицу, говорящую о размерах оборотов внешней торговли 45 стран за 1929 и 1936 гг. В этой таблице страны расположены по степени высоты оборотов внешней торговли. (См. сл. стр.).

Порядковый номер указывает, какое место занимала каждая страна в мировой торговле в 1929 и 1936 гг.

Из этой таблицы видно, что СССР в 1929 г. занимал 18 место в мировой торговле, а в 1936 г. он передвинулся на 20. Небольшие размеры советской внешней торговли, по сравнению с другими странами, видны из того, что обороты внешней торговли СССР меньше оборотов внешней торговли таких стран, как Дания, Швейцария.

3. Доля СССР в торговле отдельных стран

Переходим теперь к исчислениям доли СССР в торговле отдельных стран. Такие исчисления можно произвести лишь по данным таможенной статистики соответствующих стран.

Вот результат этих исчислений.

Доля царской России и СССР в оборотах внешней торговли отдельных стран

Страны	1909—1913 гг.	1929—1932 гг.
Англия	5,0	2,4
Германия	11,7	4,7
Италия	5,0	2,3
США	1,2	1,6
Япония	0,7	1,7
Франция	3,3	1,0
Швеция	0,7	0,6
Иран	62,1	20,6
Турция	6,2	5,5
Афганистан	0,3	1,2

Внешняя торговля (обороты 45 стран) в 1929 и 1936 гг.[1]

(в старых зол. долл. США)

1929 г.		1936 г.	
1. США	9 496	1. Англия	3 614
2. Англия	8 956	2. США	2 857
3. Германия	6 415	3. Германия	2 141
4. Франция	4 247	4. Франция	1 451
5. Канада	2 524	5. Канада	985
6. Индия	2 074	6. Япония	916
7. Япония	1 965	7. Бельгия	818
8. Италия	1 941	8. Индия	673
9. Голландия	1 906	9. Голландия	665
10. Бельгия	1 872	10. Южно-Африк. Союз	583
11. Аргентина	1 728	11. Австралия	558
12. Австралия	1 296	12. Аргентина	499
13. Чехословакия	1 196	13. Швеция	471
14. Китай	1 103	14. Брит. Малайя	394
15. Голл. Индия	1 027	15. Швейцария	372
16. Брит. Малайя	1 019	16. Чехословакия	372
17. Швеция	964	17. Дания	357
18. СССР	935	18. Голландия	339
19. Испания	935	19. Бразилия	336
20. Швейцария	917	20. СССР	319
21. Дания	893	21. Китай	290
22. Бразилия	883	22. Австрия	245
23. Южно-Африк. Союз	871	23. Новая Зеландия	236
24. Австрия	767	24. Норвегия	235
25. Польша	665	25. Корея	233
26. Ирландия	521	26. Польша	227
27. Египет	520	27. Мексика	203
28. Новая Зеландия	492	28. Алжир	200
29. Куба	488	29. Египет	191
30. Чили	480	30. Манчжурия	188
31. Мексика	469	31. Ирландия	181
32. Алжир	382	32. Финляндия	177
33. Венгрия	367	33. Венгрия	165
34. Корея	354	34. Куба	152
35. Румыния	349	35. Кюрасо	151
36. Финляндия	338	36. Филиппины	141
37. Филиппины	309	37. Венесуэла	140
38. Цейлон	299	38. Румыния	118
39. Югославия	273	39. Формоза	117
40. Кюрасо	269	40. Югославия	114
41. Греция	263	41. Чили	109
42. Колумбия	246	42. Греция	105
43. Венесуэла	234	43. Иран	101
44. Формоза	223	44. Турция	99
45. Иран	205	45. Цейлон	96

[1] Выборки цифр произведены из «Review of World Trade». Изд. 1937 г.

Большой интерес представляют более подробные данные о роли СССР в экспорте и импорте отдельных стран. Эти данные имеются за годы 1929—1938.

Доля СССР в экспорте отдельных стран
(в %; страны расположены по алфавиту)

Страны	1929 г.	1931 г.	1932 г.	1933 г.	1936 г.	1937 г.	1938 г.
Англия	0,5	1,9	2,5	0,9	0,8	0,6	1,4
Бельгия	0,3	0,2	0,2	0,4	1,5	1,7	2,0
Германия	2,6	7,9	10,9	5,8	2,6	2,0	0,6
Голландия	0,1	0,3	0,6	0,7	2,3	1,9	2,3
Греция	0,1	0,6	0,4	0,6	0,9	0,7	0,3
Дания	0,5	0,6	0,8	0,6	0,5	0,2	0,2
Египет	4,1	5,9	0,5	н. св.	—	—	—
Иран	9,4	15,4	7,6	н. св.	12,5	—	—
Италия	0,5	2,8	3,5	2,1	0,2	0,1	—
Латвия	4,6	20,2	14,7	1,5	3,0	2,6	3,4
Литва	0,4	3,0	3,5	1,7	5,3	5,3	5,7
Норвегия	2,4	7,4	5,7	3,7	0,2	0,1	0,9
США	1,6	4,2	0,7	0,5	1,3	1,3	2,3
Турция	3,5	3,7	5,3	н. св.	3,4	4,7	3,5
Финляндия	3,3	2,2	1,5	1,9	0,5	0,6	0,5
Франция	0,5	0,2	0,2	0,2	0,8	0,5	0,6
Чехословакия	1,3	3,7	1,6	1,3	2,2	0,8	1,9
Швейцария	0,5	1,5	1,4	0,9	0,8	0,5	0,8
Швеция	1,5	2,8	3,7	1,2	1,0	0,6	1,0
Эстония	2,4	4,6	0,4	1,9	3,3	4,1	4,2
Япония	0,8	1,5	1,0	0,7	1,2	0,9	—

Роль СССР в экспорте отдельных стран наиболее заметна в Германии, Латвии, Литве, Эстонии, США, Турции, Бельгии, Голландии.

Не меньший интерес представляют статистические данные и о роли СССР в импорте ряда стран. (См. табл. на след. стр.)

Роль СССР в импорте отдельных стран наиболее заметна в Германии, Дании, Эстонии, Финляндии, Греции, Латвии, Литве, Иране, Турции.

4. Доля СССР в мировой торговле отдельными товарами

Переходим теперь к статистическим данным, характеризующим роль СССР на мировых рынках отдельных товаров. По ряду товаров СССР являлся и является крупнейшим экспортером среди всех стран мира. Это в первую очередь относится к следующим товарам: пушнина, лен, лесоматериалы, нефтепродукты, марганцевая руда, не считая ряда других второстепенных товаров.

В годы первой пятилетки СССР выступил на мировом рынке как крупнейший импортер оборудования и машин, а также цветных металлов.

Доля СССР в импорте отдельных стран
(в %; страны расположены по алфавиту)

Страны	1929 г.	1931 г.	1932 г.	1933 г.	1936 г.	1937 г.	1938 г.
Англия	2,1	3,6	2,6	2,6	2,1	2,8	2,1
Бельгия	0,6	2,0	2,2	3,0	2,9	2,7	3,4
Германия	3,2	4,5	5,8	4,6	2,2	1,2	0,9
Голландия	1,5	3,8	2,8	3,0	2,2	2,6	2,2
Греция	2,1	6,7	10,1	7,6	4,6	1,6	2,5
Дания	2,0	3,9	4,0	3,5	2,0	0,9	1,4
Египет	1,8	1,4	2,6	2,1	1,9	1,2	1,3
Иран	29,9	40,9	31,6	н. св.	32,1	—	—
Италия	1,6	4,8	4,0	3,0	2,6	0,7	0,1
Латвия	4,7	9,3	10,1	4,0	2,9	3,8	3,7
Литва	4,2	6,2	6,1	5,5	9,4	8,4	6,7
Норвегия	0,7	2,4	3,7	2,6	1,3	1,2	1,6
США	0,5	0,6	0,7	0,8	0,9	1,0	1,2
Турция	6,4	5,7	6,9	п. св.	5,4	6,2	3,9
Финляндия	1,7	2,8	5,1	4,7	2,0	1,4	1,2
Франция	1,4	1,2	1,8	1,8	1,8	1,7	1,3
Чехословакия	1,3	2,4	2,0	1,8	1,1	1,2	1,4
Швейцария	0,5	1,2	0,8	0,9	0,9	0,8	1,8
Швеция	0,4	1,4	1,9	2,2	1,2	0,7	0,6
Эстония	4,2	11,3	5,7	4,5	5,8	5,6	4,9
Южно-Африк. Союз	0,3	0,6	0,7	0,7	0,5	0,4	0,3
Япония	1,1	2,8	2,3	1,9	0,8	0,4	—

Мы приведем здесь ряд статистических исчислений, показывающих роль СССР на мировых рынках отдельных товаров. Приводимые ниже проценты участия СССР в мировом экспорте или мировом импорте могут быть исчислены следующим образом. Необходимо по таможенной статистике всех стран найти мировые итоги экспорта или импорта интересующего нас товара, сложить все итоги и затем сравнить с этой мировой суммой экспорта или импорта сумму нашего экспорта или импорта этого товара. Такое исчисление требует огромной счетной работы и наличия статистических обзоров всех стран. Трудности этой работы заключаются и в том, что не всегда сравнимы рубрики номенклатуры товаров всех стран. Поэтому о совершенно точных исчислениях не приходится и говорить. Но в данном случае нас могут вполне удовлетворить примерные, приблизительные цифры.

Мы, как правило, сравнивали мировой экспорт с нашим экспортом или импортом, выраженный в тоннах, т. е. весовых единицах. Там же, где вес ничего не говорит, например, когда идет речь о машинах и оборудовании, то сравнение производится по итогам, выраженным в старых зол. долларах США.

Исчисления по выявлению роли СССР как экспортера, мы произвели по следующим товарам: пушнина, лесоматериалы,

бензин, керосин, марганцевая руда, хлопчатобумажные ткани, хлеба.

В приводимую таблицу включены только те товары, которые играют или играли раньше большую роль в нашем экспорте. Из данных этой таблицы легко исчислить проценты участия СССР в мировом экспорте перечисленных в таблице товаров.

Мировой экспорт и экспорт СССР по отдельным товарам (в тыс. *т*)

Наименование товаров	1929 г.	1930 г.	1931 г.	1932 г.	1935 г.	1937 г.
1. Пшеница						
Мировой экспорт ...	19 137	16 297	19 229	17 293	13 902	13 632
Экспорт СССР.....	—	2 531	2 499	551	719	846
2. Рожь						
Мировой экспорт ...	1 303	1 542	1 788	1 317	1 000	—
Экспорт СССР.....	—	646	1 109	421	42	—
3. Консервы рыбные и икра (в млн. стар. зол. долл. США)						
Мировой экспорт ...	106	105	73	48	43	1 057
Экспорт СССР.....	8	16,3	10,1	5,1	2,5	204
4. Масло коровье						
Мировой экспорт ...	515	531	568	542	619	603
Экспорт СССР.....	25,4	10,5	30,9	30,9	43	15
5. Бензин						
Мировой экспорт ...	12 339	13 785	11 980	11 761	11 023	14 235 [1]
Экспорт СССР.....	1 021	1 754	1 656	1 972	658	419 [1]
6. Керосин						
Мировой экспорт ...	5 988	5 333	4 519	4 176	3 949	4 658 [1]
Экспорт СССР.....	788	781	701	829	416	383 [1]
7. Марганцевая руда						
Мировой экспорт ...	2 696	2 110	1 402	765	1 660	—
Экспорт СССР.....	1 037	769	742	416	737	—
8. Хлопчатобумажные ткани (в млн. стар. зол. долл. США)						
Мировой экспорт ...	1 317	929	632	478	355	—
Экспорт СССР.....	22,0	23,3	3,3	25,0	8,0	—
9. Пушнина и пушные изделия (в млн. стар. зол. долл. США)						
Мировой экспорт ...	330	235	176	105	81	—
Экспорт СССР.....	53	38,4	28,1	21,2	15,1	—
10. Лесоматериалы (в млн. стар. зол. долл. США)						
Мировой экспорт ...	762	609	372	220	263	56,5 [2]
Экспорт СССР.....	76,1	75,2	57,2	40,3	42,2	7,7 [2]

[1] Данные за 1936 г.
[2] В млн. кубометров.

Эта таблица показывает, что по ряду товаров СССР является или являлся крупнейшим поставщиком на мировом рынке, причем по некоторым товарам удельный вес СССР как экспортера значительно возрос. Резко снизилась роль СССР лишь в экспорте хлебов и коровьего масла. В 1909—1913 гг. удельный вес царской России в мировом экспорте пшеницы составлял около 25%. Сейчас удельный вес СССР по пшенице снизился до 1—2%. Что касается ржи, то доля СССР в мировом экспорте также резко снижается из года в год, но все же остается довольно высокой (32% в 1932 г.), ввиду того,

Доля СССР в мировом экспорте отдельных товаров (в %)

Наименование товаров	1913 г.[1]	1929 г.	1930 г.	1931 г.	1932 г.	1935 г.	1936 г.
1. Пшеница	28,4	—	15,4	12,5	3,2	5,2	6,3
2. Рожь	59,0	—	41,9	62,0	32,0	4,2	20,0
3. Консервы рыбные и икра	—	7,4	15,5	13,3	10,3	6,0	н. св.
4. Масло коровье	22,8	4,9	2,0	5,4	5,7	7,0	2,5
5. Бензин	7,5 [1]	8,9	10,3	13,4	16,8	6,0	3,0
6. Керосин	7,5 [2]	13,2	14,6	15,5	19,9	10,5	8,2
7. Марганцевая руда	—	38,6	36,4	52,9	54,4	44,4	н. св.
8. Хлопчатобумажная ткань	—	1,7	2,6	3,8	5,4	2,2	н. св.
9. Пушнина и пушные изделия	—	15,6	15,9	15,7	19,9	18,7	н. св.
10. Лесоматериалы	26,0 [3]	10,7	14,8	16,7	19,5	16,1	15,0

что СССР является самым крупным в мире производителем ржи, и даже небольшой сравнительно экспорт советской ржи занимает довольно большое место в мировом экспорте. В 1933 г. первое место в мировом экспорте пшеницы занимала Канада, второе—Аргентина, третье—Австралия, а СССР имел четвертое место. В 1930 же году СССР занимал второе место в мире по экспорту пшеницы. По ржи СССР занимал много лет первое место, несмотря на сокращение советского экспорта ржи за последние годы в несколько раз (в 1931 г. было вывезено 1 109 тыс. *т*, в 1933 г.— 157 тыс. *т*, в 1934 г.— 99 тыс. *т*). Но в 1933 г. он отодвинулся на четвертое место. Примерно такие же изменения произошли и в положении СССР как экспортера на рынки овса и ячменя.

Несколько лет тому назад крупным экспортером являлся СССР и на рынке коровьего масла. Доля СССР в мировом

[1] Данные за 1913 г. взяты из разных источников и невполне сопоставимы с данными за последующие годы.

[2] Эта цифра относится не к бензину или керосину, а ко всем нефтепродуктам.

[3] Эта цифра дает долю России не в мировом экспорте, а только в экспорте Европы.

экспорте масла поднялась с 4,9% в 1929 г. до 5,7% в 1932 г. В 1930 г. СССР занимал одиннадцатое место среди стран — экспортеров масла, а в 1933 г. он передвинулся на четвертое место. Однако, в настоящее время СССР прекратил экспорт масла.

Еще крупнее была и теперь резко снизилась роль СССР на рынке рыбных консервов и в особенности икры.

Всем известна была крупная роль СССР как поставщика льна. Доля советского льна на мировом рынке за последние годы сильно выросла и составляла, примерно, четыре пятых всего мирового экспорта. Ныне СССР прекратил экспорт льна.

Несмотря на заметное снижение экспорта нефтепродуктов, роль СССР на нефтяном рынке все время повышалась. Это было связано с вызванным кризисом, снижением экспорта нефтепродуктов капиталистических стран. По экспорту бензина СССР в 1933 г. занимал четвертое место в мире, а по керосину и по маслам — третье место.

Общеизвестен большой удельный вес СССР в мировом экспорте пушнины и лесоматериалов. По вывозу железнодорожных шпал СССР в 1932 и 1933 гг. занимал первое место в мире. Первое место неизменно занимает СССР и по вывозу хвойных пиломатериалов (1930—1933 гг.).

В 1935 г. по экспорту пшеницы СССР занимал 5 место, по ржи—3 место, по пропсам—2 место, балансам—1 место, пиломатериалам—1 место, ж.-д. шпалам—2 место, по бензину—6 место, керосину — 6 место, мазуту и газолину — 6 место, смазочным маслам — 2 место, по чугуну — 3 место, по марганцевой руде — 1 место.

Мы включили в наш обзор далеко не все товары, по которым СССР занимает большой удельный вес. Сюда вошли лишь товары, имеющие большое значение как в мировой торговле, так и в торговле СССР.

В заключение укажем, что приведенные нами данные о доле СССР в мировом экспорте несколько преуменьшают эту долю по следующим причинам. Подсчитывая итоги мирового экспорта, мы не всегда в состоянии учесть то обстоятельство, что часть товаров, включенных в экспорт по отдельным странам, является по существу не экспортом, а реэкспортом. В результате в мировом итоге экспорта некоторая часть товаров учитывается дважды, что преувеличивает итог мирового экспорта и, следовательно, преуменьшает долю СССР. Было бы, конечно, правильнее давать мировой итог экспорта без реэкспорта, однако, на практике, ввиду того, что многие страны в своих таможенных данных реэкспорта не выделяют, такой итог мирового экспорта получить очень трудно. В наших таблицах сильно преуменьшена доля СССР в мировом экспорте пушнины и отчасти в экспорте лесоматериалов.

Большой интерес представляют также данные о роли СССР как импортера ряда товаров. В период первой пятилетки, когда мы развертывали широчайшее промышленное строительство и расширяли для нужд строительства импорт оборудования и машин, роль СССР как импортера продукции машиностроения необычайно выросла. Значительна была роль СССР как импортера и по некоторым видам сырья. Приведем соответствующую таблицу:

Доля СССР в мировом импорте отдельных товаров (в %)

Наименование товаров	1929 г.	1930 г.	1931 г.	1932 г.
Чай	6,5	6,0	5,0	3,8
Каучук	1,1	1,6	2,8	3,4
Медь	2,0	1,8	2,6	1,6
Никель	2,2	9,7	15,8	22,2
Алюминий	6,6	13,6	31,4	27,2
Машины и оборудование	4,4	11,4	21,9	30,1
Электрические машины	14,0	17,6	23,5	53,8
Автомобили	1,0	2,9	6,9	2,7

В период первой пятилетки СССР был самым крупным покупателем машин среди всех стран мира. В 1932 г. он ввез одну треть всех экспортированных машин и больше половины электрических машин. Большую роль играл и играет СССР как покупатель некоторых цветных металлов. Однако, после 1933—1934 гг., в связи с достижениями технико-экономической независимости СССР от капиталистических стран, роль СССР в импорте машин и металлов резко снизилась. Металлы и машины уже начинают занимать крепкие позиции в советском экспорте. В 1937 г. СССР вывез металлоизделий и машин на сумму 98,5 млн. руб. Эта сумма небольшая, но чрезвычайно показательная, ибо металлоизделия и машины еще два—три года назад фигурировали лишь в нашем импорте.

СПИСОК ЦИТИРОВАННОЙ И ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ

К. Маркс и Ф. Энгельс — Письма. Изд. 1931 г.
К. Маркс — «Капитал», том III.
В. И. Ленин — Собр. соч., том II, стр. 359, 257.
В. И. Ленин — Собр. соч., том XXII.
В. И. Ленин — Доклад о концессиях, 21 дек. 1920 г. Собр. соч., том XXVI.
В. И. Ленин — О монополии внешней торговли. Собр. соч., том XXVII.
В. И. Ленин — Письмо Г. М. Кржижановскому. Собр. соч., том XXVI.
В. И. Ленин — Наказ от СТО местным советским учреждениям. Собр. соч., том XXVI, стр. 380.
В. И. Ленин — «Империализм как высшая стадия капитализма». Собр. соч., том XIX.
В. И. Ленин — «Удержат ли большевики государственную власть». Собр. соч., том XXI.
В. И. Ленин — Собр. соч., том XVIII.
Ленинские сборники, тт. XX и XXIII.
И. В. Сталин — Речь на XII съезде ВКП(б).
И. В. Сталин — Речь на выпуске академиков Красной армии.
И. В. Сталин — Еще раз о социал-демократическом уклоне в нашей партии. Изд. 2-е, 1926 г.
И. В. Сталин — Отчетный доклад на XVIII съезде партии о работе ЦК ВКП(б). 1939 г.
И. В. Сталин — Речь на Апрельском пленуме ЦК ВКП(б) в 1929 г.
И. В. Сталин — Об итогах первой пятилетки (Январский пленум ЦК ВКП(б) 1933 г.).
И. В. Сталин — Отчетный доклад на XV съезде партии о работе ЦК ВКП(б).
И. В. Сталин — Отчетный доклад на XVII съезде партии о работе ЦК ВКП(б).
В. Е. Варзар — «Опыт построения общей классификации товаров, обращающихся в торговле, транспорте и промышленности». Изд. ЦСУ СССР, 1927 г.
В. Е. Варзар — «Очерки основ промышленной статистики», том II.
Внешняя торговля СССР за период 1918—1927/28 гг. Статистический обзор. 1931 г.
Внешняя торговля СССР за первую пятилетку. Статистический обзор. Изд. ГТУ, 1933 г.
Внешняя торговля СССР за 20 лет 1918—1937 гг. Статистический справочник. Изд. «Международная книга». 1939 г.
«Вопросы торговли» № 3 за 1928 г.
К. Г. Воблый — Статистика, изд. 6-е. Государств. украинское изд. 1924 г.
Государственная торговля 1803 г. в разных ее видах. С.-Петербург, 1804 г.
Единая товарная номенклатура внешней торговли СССР. Внешторгиздат, Вып. I. 1936 г. Вып. II. 1937 г.
История краткая российской торговли. Москва, 1788 г.

И. М. Кулишер — Основные вопросы международной торговой политики. 1929 г.
П. Маслов — О статистике внешней торговли в Западной Европе и Америке. «Вестник статистики», кн. XIX, 1924 г. Изд. ЦСУ СССР.
Р. Меерварт — Введение в хозяйственную статистику. Вып. II. 1925 г.
Р. Меерварт — Политическая экономия и экономическая статистика. 1926 г.
Сборник сведений по истории и статистике внешней торговли России. Под ред. В. И. Покровского. С.-Петербург. 1902 г.
Резолюции XV сессии Международного статистического института. «Вестник статистики», кн. XVII, за 1924 г.
А. И. Ротштейн — Основы статистики социалистической промышленности. Соцэкгиз, 1932 г.
«Статистика в работах Ленина». 1931 г.
Статистика внешней торговли СССР — Ежемесячный статистический обзор ГТУ Наркомвнешторга.
В. Степанов — Постановления Международного статистического института по четырнадцати его первым сессиям. «Вестник статистики» № 4—7, 1919 г., № 1—4 за 1920 г. Изд. ЦСУ.
Международный статистический институт и его XV сессия. «Вестник статистики». Кн. XVI за 1924 г. Изд. ЦСУ СССР.
М. Смит — На дипломатической конференции по экономической статистике в Женеве. «Вестник статистики», № 4, кн. XXXII. Март 1929 г. Изд. ЦСУ СССР.
И. М. Кулишер — Спорные вопросы организации статистики внешней торговли. «Статистический вестник», кн. 3—4 за 1915—1916 г.
Breuer, J. Die Methoden der Handelsstatistik. Paderborn — Schöningh. 1920
Riccardo Bachi — Numeri indici delle variazioni di quantita di prezzo negli scambi commerciali con l'estero. Roma, 1924.
Bulletin de statistique et de legislation comparée. Paris.
Commerce year book. U. S. Department of commerce. Washington, 1932.
The Canada year book. Ottawa, 1938.
Conférence Internationale concernant les statistiques économiques. Société des Nations, Genève, le 31 décembre, 1928.
Genzmer, H. Die Bestrebungen zur Schaffung eines international-einheitlichen Zolltarifschemas. Münster (Westf.), 1929.
Hegemark. Das Problem der Erstellung einer international einheitlichen Warenklassifikation in den Zolltarifen und Zollstatistiken. Wien, 1910.
The Economist. London.
Armand Julin. Principes de statistique théorique et appliquée, Vol. 2, Statistique économique, Fascicule 1, Statistique du Commerce Extérieur et des Transports. Paris — Bruxelles. 1923.
Memorandum on international trade and balances of payments. 1912—1926. Vol. I and II. League of Nations. Geneva. 1928.
Monthly bulletin of statistics. League of Nations. Geneva.
Minimum list of commodities for international trade statistics. Rev. ed. prepared by the Committee of statistical experts. League of Nations. Geneva, 1938.
Nachrichten für Aussenhandel. Berlin.
Proceedings of the International conference relating to economic statistics. League of Nations. Geneva. 1929.
Prices and prices indices 1913—1930. Ed. Dominion bureau of statistics. Canada. International trade branche. Ottawa, 1930.
Projet de nomenclature douanière. Société des Nations. Comité économique, Vol. I et II. Genève, 1931.
D. Richter. Die Grundlagen der Statistik in einigen fremden Staaten, 1901.
Report of the twenty-fifth National foreign trade convention. New York. 1939.
Rieman, H. Methoden zur statistischen Erfassung des Welthandels.
Review of World Trade. League of Nations. Geneva.

Statistisches Jahrbuch für das Deutsche Reich. Internationale Übersichten. Berlin.
Statistical abstract of the United States. Washington, 1937.
The Statist. London.
Statistique du commerce international. Société des Nations. Genève.
Statistical year book of the League of Nations. Geneva.
Wirtschaft und Statistik. 1929—1937. Berlin.
Wochenberichte des Instituts für Konjunkturforschung, 1935, No. 15. Berlin.
Wirtschaftsdienst. Hamburg. 29. XII 1933, 19. I. 1934. Scheinbare Widersprüche in der Aussenhandelsstatistik.
Trendelenburg. Nomenclature et classification douanières. Genève. 1927.
Notes sur les statistiques du commerce extérieur dans les différents pays. Institut International d'Agriculture. Rome. 1914.
Institut International d'Agriculture. Annuaire International de Statistique Agricole. Rome.
The Statesman's Yearbook. Statistical and historical annual of the states of the World. London.

Наименования статистических обзоров по внешней торговле отдельных стран приведены в тексте десятой главы первой части, в разделе «Публикации», под наименованием соответствующей страны. Наименования статистических обзоров по внешней торговле царской России приведены в тексте одиннадцатой главы первой части, наименования статистических обзоров по внешней торговле СССР — в тексте второй главы, части второй.

ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПУБЛИЧНАЯ ИСТОРИЧЕСКАЯ БИБЛИОТЕКА

ОГЛАВЛЕНИЕ

Стр.

От института 3

ЧАСТЬ ПЕРВАЯ

СТАТИСТИКА ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ КАПИТАЛИСТИЧЕСКИХ СТРАН

Глава первая

Предмет и задачи статистики внешней торговли капиталистических стран

1. Круг вопросов, на которые отвечает статистика внешней торговли. 7
2. Ненаучный характер таможенной статистики капиталистических стран 10
3. Основные проблемы таможенной статистики капиталистических стран 14
4. Краткая история статистики внешней торговли. 17
5. Необходимость изучения статистики внешней торговли капиталистических стран 24

Глава вторая

Количественный учет оборотов внешней торговли

1. Организация таможенной статистики в капиталистических странах. Круг учитываемых товаров 27
2. Учет количества товаров; связь с таможенным тарифом 30
3. Моменты регистрации экспорта и импорта 32
4. Источники учета; большая точность учета импорта по сравнению с экспортом 34

Глава третья

Оценка внешнеторгового оборота

1. Значение правильной оценки внешнеторгового оборота и выявления торгового баланса 36
2. Определение ценности товаров. Цены фоб, сиф и франко-граница 37
3. Организация дела оценки: способы оценочный, декларационный и смешанный 41
4. Некоторые основные вопросы анализа ценности оборотов внешней торговли 44

Глава четвертая

Учет общей и специальной торговли и транзитных товаров

1. Различие общей и специальной торговли 47
2. Учет транзитных товаров 49
3. Учет оборота товаров по переработке («облагораживанию»), «временно ввозимых» и «временно вывозимых» и складского оборота 51

4. Различные категории привозимых и вывозимых товаров и практика их учета 52
5. Континентальный, англо-саксонский и другие методы подсчета и публикаций данных таможенной статистики 54
6. Постановления Международного статистического института и Женевской конвенции 1928 г. по учету общей и специальной торговли и транзитных товаров 59

Глава пятая

Вопросы классификации и номенклатуры товаров

1. Принципы построения классификационных схем и номенклатур; влияние товарной систематики таможенных тарифов 62
2. Товарные классификации, принятые в четырех крупнейших капиталистических странах 66
3. Товарная классификация и номенклатура Брюссельской конвенции 68
4. Проекты международных товарных классификаций и номенклатур 70

Глава шестая

Учет стран-контрагентов

1. Понятие «статистической территории» 75
2. Множественность определений терминов: «страна происхождения» и «страна назначения» 76
3. Практика капиталистических стран по учету стран-контрагентов. 79
4. Постановления Международного статистического института и Женевской конвенции по учету стран-контрагентов. 81

Глава седьмая

Причины расхождения статистических данных, публикуемых отдельными странами по внешней торговле

1. Общая характеристика причин расхождения статистических данных 83
2. Различное определение стран происхождения и назначения товаров 84
3. Различия в методах оценки товаров 85
4. Различие моментов регистрации экспортных и импортных товаров 86
5. Различный круг учитываемых товаров 87
6. Прочие причины, влияющие на расхождение данных по внешней торговле. 88
7. Данные статистики внешней торговли Англии, США, Германии и Франции об их взаимном товарообороте 89

Глава восьмая

Исчисление размеров и структуры международной торговли

1. Общая характеристика положения статистики международной торговли. Брюссельская и Женевская конвенции 95
2. Размеры, динамика и структура международной торговли. 99

Глава девятая

Индексный метод в статистике внешней торговли

1. Постановка вопроса и общие критические замечания. 106
2. Практика исчисления индексов физического объема внешней торговли отдельных стран 112
3. Индексы цен экспорта и импорта 125
4. Индексы физического объема мировой торговли 127

Глава десятая

Обзор постановки статистики внешней торговли в отдельных капиталистических странах

Австралия . . . 135
Англия . . . 137
Бельгия . . . 140
Болгария . . . 142
Бразилия . . . 144
Германия . . . 146
Голландия . . . 151
Греция . . . 153
Дания . . . 154
Египет . . . 156
Иран . . . 158
Италия . . . 159
Канада . . . 162
Латвия . . . 164
Литва . . . 166
Норвегия . . . 167
Румыния . . . 168
Соединенные Штаты Америки . . . 170
Турция . . . 172
Франция . . . 174
Швеция . . . 176
Эстония . . . 178
Югославия . . . 180
Южно-Африканский Союз и Юго-Западная Африка . . . 182
Япония . . . 185
Приложения . . . 188

Глава одиннадцатая

Очерк таможенной статистики царской России

1. Развитие таможенной статистики в России . . . 190
2. Организация таможенной статистики в России . . . 191
3. Учет количества и ценности товаров . . . 191
4. Классификация и номенклатура товаров . . . 194
5. Учет стран-контрагентов и заграничного судоходства . . . 194
6. Публикации данных по внешней торговле России . . . 195
7. Динамика и структура внешней торговли России . . . 196

ЧАСТЬ ВТОРАЯ

СТАТИСТИКА ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ СССР

Глава первая

Предмет и задачи статистики внешней торговли СССР

1. Внешняя торговля СССР . . . 207
2. Основные черты учета во внешней торговле . . . 208
3. Таможенная статистика СССР . . . 209
4. Учет внешней торговли в СССР и таможенная статистика в капиталистических странах . . . 212
5. Конкретное содержание учета и статистики внешней торговли СССР. 214
6. Ленин о содержании учета во внешней торговле. . . . 215
7. Основные проблемы учета внешней торговли . . . 217
8. Статистический анализ внешней торговли . . . 222

Глава вторая

Организация таможенной статистики СССР

1. Организация учета на местах и в центре 225
2. Первичные документы таможенной статистики 228
3. Публикации таможенной статистики 229

Глава третья

Учет количества и ценности оборотов внешней торговли СССР

1. Круг товаров, учитываемых таможенной статистикой; определение количества товаров 232
2. Оценка внешнеторгового оборота советской таможенной статистикой 234
3. Размеры внешней торговли СССР в количественном и ценностном выражении 236
4. Распределение внешней торговли СССР по таможням и участкам границы 239
5. Учет стран-контрагентов 240

Глава четвертая

Вопросы изучения структуры советской внешней торговли

1. Значение изучения структуры внешней торговли СССР. 245
2. Номенклатура и классификация как проблема учета и статистики 248
3. Единая номенклатура учета внешней торговли СССР. 253
4. Номенклатура учета и состав товаров советской внешней торговли 254
5. Классификация товаров экспорта и импорта СССР. 255
6. Согласование номенклатур таможенной статистики и оперативного учета 261
7. Единство номенклатур для экспорта и импорта 264
8. Международная сравнимость номенклатуры таможенной статистики СССР 266
9. Номенклатура и группировки в советской статистике внешней торговли 268
10. Некоторые результаты статистического изучения структуры советской внешней торговли 269

Глава пятая

Исчисление индексов физического объема внешней торговли СССР

1. Общие замечания. Ленин об индексах 277
2. Индексы мировых цен на товары экспорта и импорта СССР. 278
3. Индексы физического объема советской внешней торговли. 287

Глава шестая

Исчисления доли экспорта в продукции СССР

1. Исчисление общих данных и его результаты 293
2. Динамика производства и экспорта 294
3. Исчисления по отдельным товарам 296
4. Выводы 298

Глава седьмая

Исчисление удельного веса внешней торговли СССР в мировой торговле

1. Необходимость подобных исчислений 299
2. Доля СССР в мировой торговле 300
3. Доля СССР в торговле отдельных стран. 303
4. Доля СССР в мировой торговле отдельными товарами. 305
Список цитированной и использованной литературы. 313

Отв. редактор проф. **А. М. Смирнов.**
Ред. изд-ва **П. А. Тер-Григорьян.** Техн. ред. **А. М. Новиков.**

Сдано в набор 11/X 1939 г. Подписано в печать 26/III 1940 г.
Колич. печатн. л. 20. Уполн. Главлита А-26225
Колич. зн. в 1 п. л. 44 т. Тираж 1750 экз.
Бумага 62/94 $^{1}/_{16}$ л. Заказ тип. 724.

Тип. «Искра революции», Арбат, Филипповский п., 13.

СПИСОК ОПЕЧАТОК
к книге „Статистика внешней торговли"

Стр.	*Строка*	*Напечатано*	*Следует читать*
25	21 сверху	6,835	58
„	23 „	5740	69
„	27 „	I,I	II
69	14 снизу	обеспечивает	обесценивает
87	15 сверху	вывозки	вывоза
110	24 сверху	$J=\frac{\frac{P_1}{P_0}}{n}$	$J=\frac{\Sigma\frac{P_1}{P_0}}{n}$
„	25 „	весом	весовом
120	19 „	... J означает отчетный год, Q—базисный...	... 1 означает отчетный год, O—базисный....
„	24 сверху	$(JP)=\frac{\Sigma p_1 q_1}{\Sigma p_0 q}$	$(JP)=\frac{\Sigma p_1 \cdot q_1}{\Sigma p_0 \cdot q_1}$
121	17 „	исключения	исчисления
132	4 снизу	с 158,2 до 91,0	с 158,2 до 106,8
„	5 „	с 112,0 до 77,3	с 112,0 до 89,8
158	2 „	все упаковки	вес упаковки
185	15 „	Реэкспорт включает вывоз товаров иностранного происхож-	Реимпорт включает обратный ввоз товаров японского про-
196	4 „	(см. стр. 97)	(см. стр. 197)
243	1 сверху	производятся	приводятся
302	Таблицы (верхняя) 20 строка сверху	1938 г. 12756—160—1,2	1938 г. 14232—160—1,1
„	17 снизу	СССР 1938 г. 1,2	СССР. 1938 г. 1,1
303	1 снизу	Афганистан—0,3—1,2	Афганистан—30—22

Mar.
10 p.

Цена 10 руб.